

## Aena, a por los aeropuertos de Ferrovial en Reino Unido

La empresa pública está interesada en Aberdeen, Glasgow y Southampton

Aena busca acelerar su crecimiento internacional y competirá para hacerse con los aeropuertos británicos de Aberdeen, Glasgow y Southampton, que son propiedad de Ferrovial y

Macquarie. Credit Agricole es el asesor en el proceso de venta de estos aeropuertos, que cuentan con más de 12 millones de pasajeros y están valorados en mil millones de euros. **P3/LA LLAVE**

■ Los tres aeropuertos cuentan con más de 12 millones de pasajeros y están valorados en mil millones

■ El objetivo de Aena es crecer en el exterior, mientras Ferrovial pretende abandonar el mercado británico



**CASAS Y ESTILO**  
Viviendas de lujo en Costa Tropical

**CATALUÑA**  
Sánchez aprueba la amnistía y ya le piden el referéndum



**TOM BURNS**

La causa de nuestras desdichas  
**P26 a 29/EDITORIAL**

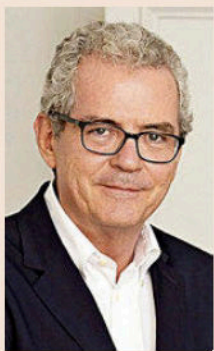
**MACROCUMBRE**  
Los jefes de IA de Microsoft, Google y Anthropic se reúnen en Madrid  
**P12**

**INFLACIÓN**  
Luz y carburantes elevan el IPC al 3,6% **P25**

**RESULTADOS**  
Antolin reduce un 76% sus pérdidas hasta marzo **P8/LA LLAVE**



Isidro Fainé.



Pablo Isla.



José M. Álvarez-Pallete.



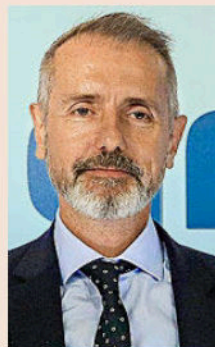
Isabel Estapé.



Francesc Homs.



Asunción Ortega.



Marc Murtra.



Artur Santos Silva.

**Así son los cerebros del dueño de Critería** **P6**

**Telefónica gana el concurso del 5G Rural** **P4/LA LLAVE**

**BBVA y Sabadell superan el examen del mercado de deuda**

El coste de la fusión podría superar los 2.400 millones

Bank of America ve margen para que BBVA mejore la opa

**P16-17**

La mejor gastronomía también al **mediodía**

**quintoelemento**  
reservas: +34 918 53 26 28  
quintoelementorestaurante.com

**Santander coloca bonos de Booking, Verizon, T-Mobile y Warner Bros**

■ El banco ha vendido 16.500 millones en bonos de grandes empresas de EEUU en cinco meses

**P15**

**La Justicia europea tumba el impuesto de hidrocarburos**

■ La sentencia puede suponer la devolución de 5.000 millones a las empresas afectadas

**P24**



**DEPORTE**  
Quién sacará partido de la final de la Champions

**P42**



# Editorial

## Injusta amnistía que revive al separatismo

La ley de amnistía para los responsables del *procés*, aprobada definitivamente ayer por el Congreso de los Diputados al enmendar el veto del Senado a la norma gracias a los votos de los partidos que sostienen a Pedro Sánchez, certifica la injusta concesión de privilegios a quienes intentaron subvertir la legalidad constitucional y estatutaria en Cataluña. Un obligado ejercicio de amnesia colectiva que sólo sirve a los intereses particulares del presidente del Gobierno, pues no ha logrado ninguno de los objetivos para los que fue anunciada. Ni ha mejorado la convivencia en Cataluña, ni ha servido para pasar página, ni repara los daños a las víctimas del golpe secesionista: la mayoría de los ciudadanos catalanes, que no son independentistas. Los aliados de Sánchez dejaron patente durante sus intervenciones que no sólo no renuncian a su proyecto de ruptura con el resto de España, sino que pretenden retomarlo en el mismo punto que forzó la aplicación del artículo 155 de la Constitución chantajeando a un Ejecutivo débil. Exigen un referéndum “legal” sobre la independencia para mantener su respaldo toda la legislatura.

**Sánchez, silente.** La amnistía para Puigdemont fue la llave para que Sánchez consiguiera los apoyos parlamentarios que necesitaba para seguir en Moncloa tras las elecciones del 23 de julio y también el proyecto legislativo sobre el que ha pivotado toda la acción política de la coalición entre PSOE y Sumar. Por eso resulta tan injustificable que el presidente del Ejecutivo no la haya defendido desde la tribuna de oradores en una sesión de tanta trascendencia, en la que se activó el mecanismo constitucional para enmendar la votación de la misma en el Senado. La norma concebida para el borrado penal de los delitos cometidos por los líderes de la intentona golpista desde el año 2012 ha recibido durante el trámite en la Cámara Alta duros correctivos con los dictámenes en contra del Consejo General del Poder Judicial, el Consejo Fiscal, los letrados del Senado que la tildaron de “reforma encubierta” de la Carta Magna, y, por más que Moncloa sostenga falazmente lo contrario, la Comisión de Venecia. Ante el rechazo mayoritario de los órganos consultivos independientes del ámbito jurídico, de la sociedad civil y de la ciudadanía, lo mínimo que debería haber hecho un gobernante respetuoso con la democracia es ofrecer todas las explicaciones requeridas ante la sede de la soberanía nacional en vez de permanecer silente en su escaño de la bancada azul como hizo Sánchez, que incluso se ausentó durante el debate hasta la votación final.

**Legislatura en suspenso.** Pe-se a haber saldado el indigno pago al respaldo parlamentario de los partidos separatistas a su Gobierno, lo que el líder de la oposición, Alberto Núñez Feijóo, tildó como la peor de las corrupciones posibles, Sánchez seguirá siendo rehén del proceder veleidoso del fugado Puigdemont. La aplicación de la norma que le otorga impunidad penal está en manos de los jueces y, con toda probabilidad, del Tribunal de Justicia de la UE si cualquiera de los magistrados que instruyen las causas abiertas que aún tienen pendientes los líderes separatistas por delitos tan graves como actos terroristas o traición acordara elevar una cuestión prejudicial ante la instancia comunitaria. También los gobiernos autonómicos de Andalucía, Aragón, Baleares, Cantabria, Castilla y León, Madrid, Murcia y Valencia anunciaron que presentarán recursos ante el Tribunal Constitucional. Por otro lado, la inestabilidad política en Cataluña generada primero por el adelanto de las elecciones al pasado 12 de mayo y, después, por el incierto resultado de las urnas amenaza con prolongar la parálisis legislativa que ya ha impedido aprobar los Presupuestos del Estado para este ejercicio. Las derrotas parlamentarias cosechadas por PSOE y Sumar en los últimos días muestran la incapacidad del actual Ejecutivo para sacar adelante ninguna iniciativa, salvo las que les imponen sus aliados separatistas. ¿Hasta cuándo piensa Sánchez alargar una agonía que ahonda la erosión de las instituciones públicas, provoca pérdida de confianza de empresas e inversores y agrava la dañina polarización de la sociedad?

**Sánchez evita dar explicaciones pese al rechazo mayoritario a la ley que borra los delitos del ‘procés’**

**Los separatistas exigen al Gobierno ahora un referéndum de independencia para Cataluña**

# La Llave

## Aena tiene otra oportunidad en Reino Unido

La venta de los tres aeropuertos que Ferrovial y su socio Macquarie quieren cerrar en los próximos meses podría terminar ampliando el *stock* inversor de España en Reino Unido. El gestor aeroportuario español analiza con interés la compra de instalaciones en Aberdeen, Glasgow y Southampton, que están agrupados en la sociedad AGS. La compañía se creó en 2014 para gestionar esas tres infraestructuras de las que se desprendió Heathrow Airport Holdings, obligada a desinvertir por motivos de competencia. El aeropuerto más grande de AGS es el de Glasgow, que a su vez es el segundo por volumen de pasajeros de Escocia, tras Edimburgo; les siguen los de Aberdeen y Southampton, que recientemente ha ampliado su pista y en el futuro podría servir para aliviar, aunque sea ligeramente, la congestión de red de cinco aeropuertos en Londres. La empresa registró un resultado bruto de explotación de 78 millones de euros el año pasado y en 2024 el crecimiento del 8,4% en la cifra de pasajeros entre enero y marzo se ha transformado en un resultado un 42% superior al de un año atrás. Aena apuesta en su reformulación plan estratégico hasta 2026 por elevar el ebitda que obtiene del exterior. Sólo gestionando las infraestructuras que tiene en el extranjero –básicamente Luton (Londres) y 18 aeropuertos brasileños–, este seg-

mento alcanzará el 10%, aunque el grupo controlado por el Gobierno en un 51% se ha trazado como objetivo genérico dar el salto al 15%. Reino Unido es un mercado estratégico para Aena, donde intentó hacerse con el aeropuerto de Edimburgo, que finalmente se adjudicó Vinci (en este caso, un 50,01%). El grupo presidido por Lucena busca tomar participaciones mayoritarias, preferentemente en países donde ya está presente, con la intención de ejercer la gestión directa y aumentar las sinergias, de manera que esos tres aeropuertos de Gran Bretaña se adecúan inicialmente a su estrategia, aunque Aena ha declarado que no comprará a cualquier precio.

### Antolin mejora en el primer trimestre

El fabricante de componentes para el automóvil Antolin es líder mundial en techos y tiene un buen posicionamiento en puertas. Su Plan de Transformación 2023-26 busca mejorar la rentabilidad con un objetivo de 6.000 millones en ingresos y margen ebitda del 10% en 2026. En 2023, tuvo ingresos de 4.617 millones de euros (+4%), ebitda ajustado de 373 millones (+10%) y pérdida atribuida de 7 millones, un 97% menos. Este año el grupo anticipa ingresos de en-

tre 4.300 y 4.600 millones con un margen ebitda ajustado del 9% frente al 8,1% de 2023. El Plan incluye un programa de desinversiones de 150 millones de euros y está aflorando ahorros de hasta 300 millones a partir de una estructura más simple, que ha implicado una reducción de plantilla del 6% en los últimos doce meses, hasta 25.300 efectivos. La nueva estructura separa el negocio en dos áreas: Sistemas de Producto, que incluye techos, puertas, paneles de instrumentos y consolas centrales, aportando el 91% de los ingresos en 2023; y Soluciones Tecnológicas, que abarca iluminación y electrónica, y que se espera pase del 9% al 15% de las ventas totales. Antolin es uno de los tres grandes del sector en España, junto con Cie Automotive y Gestamp, y su capital es 100% familiar. El grupo nació como un modesto taller mecánico en Burgos en los años cincuenta y en la actualidad cuenta con cerca de 140 centros productivos en 26 países. En el primer trimestre logró una subida del ebitda del 20%, hasta 83 millones.

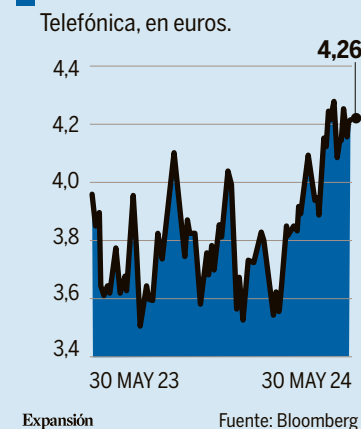
### Golden Goose quiere rizar el rizo

Las zapatillas Golden Goose se venden a un precio *premium* de entre 450 y 1.900 euros y se caracterizan por parecer usadas (o gastadas). La marca nació en 2000 y en 2015 sus dos fundadores vendieron el 75% del capital a la gestora Apheon por 100 millones de euros. En 2017, Apheon vendió la empresa a Carlyle por 400 millones y éste a su vez a Permira en 2020 por unos 1.300 millones, equivalente a 14 veces el ebitda. En 2023, el grupo tuvo ingresos de 587 millones de euros (+17%), beneficio operativo de 132 millones (+22%) y atribuido de 49 millones (+6%). Son cifras relativamente modestas para una salida a Bolsa, pero su producto artesanal se ha hecho un hueco en el mercado del lujo. Golden Goose empezará a cotizar en Milán en junio, a partir de una valoración que rondará los 3.000 millones de euros incluida deuda. La OPV asciende a 100 millones, la oferta se dirige a inversores institucionales cualificados y la deuda neta proforma post OPV se situará en unos 433 millones incluidos alquileres, equivalente a 2,1 veces el ebitda. Permira tiene el 83% del capital, el equipo gestor el 8% y Carlyle y otros inversores el 9%. En enero de 2021, Permira colocó en Bolsa la firma Dr. Martens, fabricante británico de las icónicas botas rebeldes, cuya cotización ha caído un 80%. No es buen precedente. Quizá por eso, el CEO de Golden Goose, Silvio Campara, ha advertido a los inversores que estén dispuestos a apoyar a la compañía en los días buenos y malos.

## Telefónica se impone en el concurso del 5G rural

El resultado del concurso para llevar 5G real a poblaciones de menos de 10.000 habitantes se anunció ayer. Ahora, las *telecos* van a tener que correr, porque el plazo para desplegar 5G en los 7.330 emplazamientos previstos acaba en febrero de 2026, y el plazo es ya ajustadísimo. Cuando acabe el despliegue, la población que vive en esos municipios –1,8 millones de ciudadanos– va a notar una mejora enorme en la calidad de sus comunicaciones. Y una de las razones es que Movistar, Masorange y Vodafone han pactado que el grupo que instale la red en cada pueblo podrá usar no sólo sus frecuencias de 700 MHz, sino también las de los otros dos operadores. Así, al usar más frecuencias a la vez, la velocidad que se puede ofrecer a los ciudadanos será muy superior. Pero la tramitación del proyecto ha sido muy complicada hasta el final. No sólo por la resistencia de la CE a aprobarlo, que lo retrasó más de dos años. También el veto a Huawei y ZTE, los proveedores chinos, provocó que Huawei y Vodafone im-

### > EN BOLSA



pugnaran el concurso. El resultado de ese veto favoreció mucho a Telefónica –que se presentó a las 50 provincias mientras que Orange y Vodafone solamente lo hicieron a 10 cada una–, que se ha impuesto en solitario en 21 provincias y además como primer operador en otras 9. MásMóvil, que se presentó también a las 50 provincias retiró sus ofertas de 40 de ellas, en un movimiento cuya motivación no ha sido desvelada.



## EMPRESAS

# Aena pujará por los aeropuertos de Ferrovial y Macquarie en Reino Unido



**ABERDEEN, GLASGOW Y SOUTHAMPTON/** El gestor aeroportuario español compite para acelerar en su expansión internacional con la compra de los tres aeropuertos británicos, valorados en 1.000 millones.

**Pepe Bravo/Artur Zanón.**

Madrid/Londres

Aena está interesada en la adquisición de los aeropuertos en Reino Unido que tienen Ferrovial y el gigante financiero australiano Macquarie, según coinciden varias fuentes del mercado consultadas por EXPANSIÓN, que precisan que la empresa gestora de las infraestructuras aeroportuarias de España todavía no ha formalizado una oferta.

Se trata de los aeropuertos de Aberdeen y Glasgow (ambos en Escocia) así como Southampton (al sur de Londres), que están agrupados en la sociedad AGS, que Ferrovial y Macquarie se reparten al 50%. Los dueños de los activos buscan desprenderse del 100% de sus intereses y quieren obtener por ellos alrededor de 1.000 millones de euros. El banco de negocios francés Crédit Agricole es el asesor del proceso de venta, como avanzó EXPANSIÓN el pasado 8 de mayo.

La operación tiene encaje estratégico en los planes de internacionalización de Aena, que busca expandir su huella exterior. El grupo que preside Maurici Lucena, en cualquier caso, no estará solo en la subasta y previsiblemente competirá contra tres o cuatro interesados más, a los que se les pedirá que planteen oferta.

No obstante, fuentes consultadas no ven fácil que haya muchos más candidatos. Vinci ha dicho que no participará. Aéroports de Paris –al menos, hasta el momento– no ha mostrado interés por Reino Unido. Fraport, por su parte, es una incógnita.

La propuesta está sobre la mesa de la francesa Antin, que busca aeropuertos en crecimiento, de modo que, a priori, AGS no encajaría en ese perfil. Queda por despejar el posible acercamiento de grupos de Asia o de Sudamérica con voluntad de entrar en Reino Unido.

## Un paso más

La venta, para Ferrovial, supone un paso más en su estrategia para salir de Reino Unido. El grupo neerlandés que preside en Rafael del Pino había logrado un acuerdo para vender su 25% de Heathrow



El presidente de Aena, Maurici Lucena.

## EN POSICIÓN COMPRADORA

Aena incorporó siete aeropuertos brasileños justo en el inicio de la pandemia y en el último trimestre de 2023 añadió a su perímetro otros once en el mismo país. La cotizada quiere crecer en el exterior y, tras intentarlo en Edimburgo –ganó Vinci–, ahora busca otra oportunidad.



El presidente de Ferrovial, Rafael del Pino.

## ROTACIÓN DE ACTIVOS

La apuesta de Ferrovial por Estados Unidos se ha traducido en desinversiones en países como Gran Bretaña, donde tiene pactada la venta del 25% de Heathrow a Ardian y a PIF y espera desprenderse del 50% de AGS en una operación en la que le acompaña su socio Macquarie, con el otro 50%.

a Ardian y PIF, el fondo soberano de Arabia Saudí, por 2.740 millones, si bien el interés de más inversores por salir del activo ha obligado a rediseñar la operación y, entre las últimas opciones que se analizan, figura que los vendedores se desprendan solo parcialmente de sus participaciones.

La valoración de AGS podría situarse en torno a 15 veces el ebitda, por debajo del múltiplo de veinte veces que el grupo francés Vinci pagó el

## Los vendedores buscan ofertas de un puñado de empresas, aunque algunas se han descartado ya

pasado abril por el 50,01% del aeropuerto de Edimburgo (1.490 millones de euros), en el que también estaba interesada Aena, que ayer aseguró que, como principal operador aeroportuario mundial, estudiaba todas las ofertas que exis-

## Aena lo intentó con Edimburgo y ahora busca nuevas oportunidades en Gran Bretaña

ten en el mercado, si bien no confirmó que sea el caso de AGS.

En 2023, AGS obtuvo un resultado bruto de explotación ajustado de 67 millones de libras (78 millones de euros), un 42% más que en 2022. Con

los datos del año pasado, el importe de la compra del 100% de AGS podría irse a los 1.000 millones de libras (1.175 millones de euros), aunque Crédit Agricole ha puesto el listón más arriba.

Probablemente AGS mejorará sus números respecto de 2023, dado que la previsión es elevar la cifra de pasajeros un 15% en todo el año, hasta los 12,1 millones de usuarios entre las tres instalaciones. El primer trimestre ha sido positivo (ver apoyo inferior). Pese

a ello, los dos aeropuertos escoceses y el situado en el sur de Inglaterra se quedarán, de media, un 11% por debajo de la actividad pre-Covid.

## Recuperación

En el sector se descuenta una recuperación total de los tráficos a medio plazo, aunque el ritmo difiere. En España en 2023 ya hubo más pasajeros que en 2019 y en el principal aeropuerto de Reino Unido, Heathrow, esto se espera para 2024, y no será antes de 2025 en AGS.

Ferrovial parece ir cumpliendo un calendario pautado en la venta de Aberdeen, Glasgow y Southampton. En marzo cerró la refinanciación de AGS, una operación en la que el grupo de la familia Del Pino y Macquarie inyectaron 94 millones de euros y alargaron en cinco ejercicios el vencimiento de 894 millones de euros, que expiraban el próximo junio. Con el activo ordenado, el siguiente paso es la venta, con la vista puesta en potenciar el negocio en EEUU.

# Alza del 42% del beneficio hasta marzo

**A. Z./P.B.** Londres/Madrid

La sociedad que gestiona los aeropuertos de Aberdeen, Southampton y Glasgow disparó un 41,7% su resultado bruto de explotación en el primer trimestre respecto del mismo periodo de 2023, hasta los 10 millones de libras (11,7 millones de euros). Glasgow, con 8 millones de libras, fue el más rentable; el otro aero-

puerto escocés se anotó tres millones; y el situado al sur de Inglaterra todavía perdió un millón.

Glasgow es la infraestructura más jugosa de AGS por ser la que presenta un margen mayor (del 31,2%) y por ser, con diferencia, la que concentra más actividad, con 1,5 millones de los 2,1 millones de pasajeros que gestionó AGS entre

enero y marzo, un 8,4% más que el año pasado.

Los ingresos de la sociedad se dispararon un 14,4%, hasta los 42 millones de libras (49 millones de euros), de los que un 62% correspondieron a Glasgow.

AGS tiene una deuda neta de 616 millones de libras (724 millones de euros), un 11% menos que al cierre de 2023.

La principal operación de la sociedad hasta marzo fue la refinanciación de la deuda, que consistió en un préstamo a largo plazo de 646,4 millones de libras, una línea de gasto de capital de 50 millones y otra de crédito renovable de 15 millones, a los que se añadió una aportación de capital de los dos socios por 80 millones de libras.

## Los mercados prioritarios para Maurici Lucena

El presidente de Aena, Maurici Lucena, ha sido muy claro en su estrategia de internacionalización. La cotizada confía en que ganará nuevos aeropuertos, pero solo entrará en aquellos donde lo haga a buen precio y se cumplan las "exigentes" condiciones que se ha marcado el grupo, lo que, llevado al extremo, podría implicar no adjudicarse nuevas infraestructuras. El 6,7% del ebitda de Aena procedió del exterior en 2023, una cifra que la cotizada aspira a elevar al 10% con los contratos actuales y al 15% con posibles nuevas incorporaciones. Aunque no ha descartado ningún país, la prioridad para Lucena son los mercados donde ya está presente, dado que así obtendría fácilmente más sinergias. Uno es Reino Unido, donde ya cuenta con el 51% de Luton y está interesada en la prórroga de la concesión y su posible ampliación. El otro es Brasil, donde ya gestiona 18 aeropuertos tras ganar dos rondas de privatizaciones.



# Telefónica gana la puja del 5G rural al desistir MásMóvil en 40 provincias

**EL MAYOR PLAN DE AYUDAS A LAS 'TELECOMS'** / Movistar logra 298 millones de euros, el 58,6% de los fondos totales, mientras que Masorange logra 143 millones, el 28,1%. Vodafone se hace con 66 millones, el 13%.

Ignacio del Castillo. Madrid

Telefónica se ha impuesto –como estaba previsto– a sus rivales en el plan de 5G rural lanzado por el Gobierno denominado UNICO Redes Activas. La operadora ha logrado 298 millones de euros de subvenciones totales y desplegará redes de 5G en 4.123 emplazamientos, según la resolución provisional anunciada por el Ministerio de Transformación Digital que lidera el ministro José Luis Escrivá.

El segundo grupo por volumen de ayudas obtenido es Masorange, la firma resultante de la fusión de MásMóvil y Orange, que ha logrado 143 millones de euros en total por dos vías: de una parte, la antigua Orange ha logrado 115 millones de euros con 1.505 emplazamientos, mientras que la UTE entre MásMóvil y Avatel ha logrado otros 28 millones de euros y desplegará 5G en 482 sitios. Evidentemente, los 28 millones de la UTE se repartirán entre MásMóvil y Avatel, que aportará las acometidas de fibra óptica a las torres, por lo que los 28 millones no se destinarán íntegros a Masorange.

Por último, el grupo Vodafone, que va a pasar a estar en manos de Zegona en los próximos días, ha logrado 66 millones de euros y 1.220 emplazamientos. Del importe total inicial de 544 millones, sólo se han adjudicado 508,6 millones, ya que las operadoras no



Emilio Gayo, presidente de Telefónica España.



Meinrad Spenger, CEO de Masorange.

han agotado toda la inversión disponible.

Ahora, el Ministerio tendrá que decidir si los más de 35 millones que han quedado sin adjudicar se destinarán a otros programas o a una segunda ronda del proyecto, aunque el calendario de ejecución –los despliegues asociados a los fondos deben estar concluidos en febrero de 2026– es ya tan ajustado que no es sencillo que se pudiera cumplir con los plazos de una segunda convocatoria.

De esta forma, Telefónica se lleva el 58,6% de los fondos

adjudicados, mientras que el grupo Masorange (tanto mediante la oferta de Orange como la de MásMóvil en alianza con Avatel) se hace con el 28,1% y el grupo Vodafone con el 13%.

A través de esta inversión se va a proveer del equipamiento activo, pasivo e infraestructuras necesarios para desarrollar esta tecnología a zonas rurales en municipios de menos de 10.000 habitantes en los que no existe –y no está previsto en los próximos tres años– cobertura móvil 4G de al menos 50 Megabits por se-

gundo (Mbps) en sentido descendente. Según un comunicado del Ministerio de Transformación Digital, el proyecto va a beneficiar a más de 1,8 millones de habitantes de poblaciones pequeñas, que verán como 7.330 emplazamientos de toda España (174 de ellos de nueva creación) acceden a cobertura 5G, además de dotar de cobertura a 30.000 kilómetros de la red de carreteras.

El programa UNICO Redes Activas está financiado con los fondos europeos Next Generation EU en el marco del Plan de Recuperación, Trans-

**El plan prevé poner 5G real en 7.330 emplazamientos en pueblos, con 100 Mbps de velocidad**

formación y Resiliencia y la convocatoria ha sido resuelta en concurrencia competitiva dirigida a los operadores que dan servicio de 5G.

Esta convocatoria es la mayor inversión de la historia lanzada en España para desplegar tecnología. El programa es pionero en Europa al destinar fondos europeos a financiar equipamientos activos que amplíen el despliegue territorial del 5G con funcionalidad plena (*standalone*) en municipios pequeños.

La posición vencedora de Telefónica en el concurso se ha visto favorecida por el hecho de que MásMóvil, que se había presentado a las 50 provincias, acabó retirando su oferta de la mayoría de provincias, como adelantó EXPANSIÓN el pasado 3 de mayo. Finalmente, Masorange retiró sus ofertas de 40 de las provincias y sólo las mantuvo en diez. Se trata de Cáceres (la única en la que logró el primer puesto y se llevó el 75% del presupuesto provincial), Almería, Badajoz, Cádiz, Córdoba, Granada, Huelva, Jaén, Málaga y Sevilla.

La Llave / Página 2

**Un buen plan, pero marcado por la polémica**

El plan de 5G rural es el de más presupuesto de la historia para ayudas a redes de telecoms, pero ha tenido un parto tortuoso. La Comisión Europea no lo quería, ya que creía que no hacía falta destinar dinero público europeo –fondos Next Generation– para la cobertura de 5G rural. Consideraba que, al igual que ha pasado con el 4G, que ya tiene una cobertura del 99% de la población en España, las telecoms también lograrían la misma cobertura sin subsidios. Tras dos años de tiras y aflojas, el Gobierno logró la autorización de la CE. Pero la Comisión impuso a España una condición: no quería invertir dinero público europeo en proveedores chinos, que para la CE son “de alto riesgo”. Por eso, el Gobierno impuso un veto indirecto que obligaba a las telecoms a cambiar, a su costa, los equipos de proveedores chinos y en sólo dos años si en el futuro Huawei o ZTE eran declarados “de riesgo”. Esa amenaza perjudicó mucho a Vodafone y Orange, que tienen gran parte de su red con Huawei. Vodafone y la china han recurrido el concurso ante la justicia. Pero mientras, Orange y Vodafone sólo pudieron presentar ofertas donde tenían Ericsson, o sea, en solo diez provincias cada uno, mientras que Telefónica se presentó a las cincuenta.

## Sateliot lanzará sus primeros cuatro satélites comerciales con SpaceX en el mes de julio

E. Galián. Barcelona

Sateliot, la empresa española de satélites participada por Indra y Cellnex, lanzará sus primeros cuatro equipos comerciales en la misión Transporter-11 de SpaceX, prevista para el mes de julio.

El vuelo lo protagonizará un vehículo Falcon 9 de la compañía de cohetes de Elon Musk, que despegará desde la base aérea de Vandenberg, en California (EEUU). La compañía, fundada en 2018 por el empresario Jaume Sanpera, ex consejero delegado de Eu-

rona, quiere desplegar una constelación de satélites de órbita baja dedicados a proporcionar tecnología 5G para el Internet de las Cosas (IoT, en inglés). No obstante, sus plazos de desarrollo se han retrasado sustancialmente. En abril del año pasado, la firma lanzó un primer satélite experimental, que también salió desde la base de Vandenberg.

Sateliot tiene articulado un plan de despliegue de más satélites en 2025 y con este objetivo está inmersa en conver-

saciones con empresarios e inversores del sector espacial para cerrar una ronda de financiación de serie B valorada en 30 millones de euros.

Desde su creación, la empresa ha levantado un total de 25 millones de euros, de los que seis millones corresponden a recursos procedentes

**La compañía, participada por Indra y Cellnex, negocia una ronda de serie B de 30 millones**

del Banco Santander.

Según la compañía, ya tiene amarrados 200 millones de euros en contratos para los primeros satélites comerciales e ingresos recurrentes con 400 clientes de 50 países.

Cada uno de los cuatro dispositivos que se lanzarán en julio han supuesto una inversión de medio millón de euros. Se trata de satélites de pequeñas dimensiones, del tamaño de un microondas y con diez kilos de peso, que están diseñados para tener una vida útil superior a los cinco años.

Su tecnología dará servicio a ocho millones de dispositivos conectados de pymes, administraciones y grandes empresas que han contratado los servicios de Sateliot.

Hace dos años, la empresa recibió un fuerte espaldarazo con la entrada en su accionariado de Indra y Cellnex a través de una ronda de serie A de 10 millones de euros. La compañía de tecnología y defensa tomó el 10,76% del capital, mientras que la operadora de torres de telecomunicaciones, un 3,5%, aproximada-



Jaume Sanpera, consejero delegado de Sateliot.

mente. Jaume Sanpera, a través de la sociedad Mountcalm Investments, controla un 21,76% de la compañía.



## Healthcare Activos invertirá 650 millones con un nuevo fondo

Rut Font. Barcelona

Healthcare Activos lanza un nuevo fondo para invertir 650 millones de euros y expandirse por Europa. La gestora de activos dedicada a la adquisición y desarrollo de equipamientos sociosanitarios firma un acuerdo con un grupo de inversores para crear su segundo vehículo llamado Healthcare Activos Yield 2.

El fondo tendrá una capacidad inversora de 650 millones de euros, divididos entre 350 millones de capital y 300 millones más de deuda bancaria.

La firma ha logrado el apoyo de distintos inversores institucionales globales a largo plazo, entre los que destaca el fondo soberano de Abu Dabi, gestionados por CBRE Investment Management. Como ya hizo la compañía con su primer vehículo, Healthcare Activos Yield 2 cotizará en el Euronext Access de París.

Con el lanzamiento de este fondo, Healthcare quiere fortalecer fuera de España su estrategia basada en apoyar a los operadores del sector sanitario, asociándose con ellos a través de su infraestructura inmobiliaria. La gestora se encarga de poner a punto hospitales, residencias y clínicas, que después alquila a gestoras líderes como Quirónsalud, DomusVi o Orpea.

De media, prevé invertir 20 millones de euros en cada inmueble que adquiera a través del nuevo vehículo, aunque la cifra variará según el tipo de activo y su mercado.

### Europa

La empresa ya tiene en España una importante red de centros sanitarios, con 52 edificios, de modo que ahora pone el foco en su crecimiento internacional. La gestora fundada y presidida por Jorge Guarner quiere entrar en Alemania, Francia, Italia e Irlanda, además de consolidar su huella en Portugal y Bélgica.

En el país vecino, la compañía tiene tres hospitales y una clínica. En Bélgica, ya suma ocho activos. La firma anunció en septiembre la compra



Jorge Guarner, presidente ejecutivo de Healthcare Activos.

**La firma quiere adquirir activos en Alemania, Francia, Portugal, Bélgica, Irlanda e Italia**

de dos residencias para personas mayores a la plataforma inmobiliaria Cofinimmo en el país centroeuropeo.

Healthcare lidera la inversión inmobiliaria en el sector sanitario en Europa, habiendo invertido desde su creación en 2016 más de 1.000 millones de euros -700 millones en España-, que se traducen en una superficie de 450.000 metros cuadrados.

La plataforma que codirigen Albert Fernández y Andreu Huguet tiene 64 activos, 53 operativos y 11 más en construcción. Alrededor del 80% son residencias de ancianos y el 20% restantes hospitales y clínicas. Estos centros alcanzan las 7.000 camas y la compañía tiene la ambición de sumar entre 3.000 o 4.000 más en los próximos años.

Las inversiones de la compañía se centran en el impacto ESG a largo plazo, ya que su objetivo es modernizar instalaciones sanitarias con un fuerte impacto social. Para decidir en qué suelos o inmuebles invertir, la gestora se fija en la edad media de la población y en su poder adquisitivo y renta per cápita.

## Portobello lanza un fondo de capital riesgo de 750 millones

**EL MAYOR FONDO VIVO DE ESPAÑA/** El 'Fondo V' de la gestora ha sido seleccionado por el Gobierno en la última convocatoria del ICO, junto a los de Miura, Nazca y Queka.

Pepe Bravo. Madrid

Portobello Capital está preparándose para volver a la carretera de la recaudación y levantar su quinto fondo de capital riesgo. La gestora española de *private equity* está ultimando el registro en la CNMV del *Portobello Fondo V*, con el que tratará de recaudar una cuantía que se sitúa en el entorno de los 750 millones de euros, según fuentes financieras.

Si consigue captar este importe levantaría el mayor fondo vivo de España en la actualidad en el segmento de *buy out* (compras apalancadas), superando los 600 millones de euros que acaba de recaudar ProA Capital con su cuarto fondo. El récord del capital riesgo en España, eso sí, sigue en manos de Magnum Industrial Partners, que consiguió 900 millones en 2007 con su primer vehículo.

En un momento complicado para el *fundraising* por los tipos de interés y las bajas distribuciones de vehículos anteriores, Portobello acaba de recibir un importante espaldarazo por parte del Gobierno, que ha seleccionado el nuevo fondo de Portobello en la decimosexta convocatoria de Fond-ICO Global.

En su petición al organismo público, la gestora que dirigen Íñigo Sánchez-Asiain, Juan Luis Ramírez, Luis Peñarocha, Carlos Dolz, Ramón Cer-



Íñigo Sánchez-Asiain, de Portobello Capital.

deiras, Norberto Arrate y Víctor Virós apuntó que su vehículo captaría entre 300 y 1.000 millones de euros.

Según las fuentes consultadas, se prevé que el tamaño del *Fondo V* se sitúe en el entorno de los 750 millones de euros, aunque la cantidad final podría variar. Está previsto que el ICO comprometa el 20% de los recursos del nuevo vehículo de la firma.

En la convocatoria de Fond-ICO, Miura Partners, Nazca Capital y Queka también han sido elegidas en la principal categoría, dotada con un total de 600 millones.

En la convocatoria específica para *Venture Capital*, que reparte 200 millones de euros, las gestoras Actyus, Asabys, Cardumen Capital y JME Venture Capital recibirán 50 millones cada una.

Por su parte, en la categoría de *Incubación/Transferencia* de Tecnología, dotada con 100 millones de euros, las gestoras seleccionadas han sido Abac Capital, Business Booster, Lanai Capital y Sabang Investments. Cada una recibirá 25 millones de euros.

Esta iniciativa pública en favor del *private equity* y del *venture capital* surgió en 2013.

**Los fondos de las cuatro gestoras elegidas pueden recibir hasta 150 millones cada uno**

Entonces, el sector agonizaba ante la falta de recursos por la crisis de deuda y el Gobierno de Mariano Rajoy atendió a las presiones y salió al rescate con un fondo de fondos que fue inversor ancla de los vehículos de estas gestoras, que buscan rentabilidad en la compraventa de empresas. El principal alegato para la existencia de este instrumento era que potenciaba la financiación alternativa de las compañías españolas, en las que la dependencia de los bancos se había revelado como un grave problema.

Pese al periodo de bonanza que vino después, el Fond-ICO siguió participando en la fiesta durante una etapa en la que el capital riesgo alcanzó su máxima popularidad en España.

Pedro Sánchez relevó a Rajoy en el Gobierno y este instrumento fue validado por la nueva Administración, que no dudó en reforzarlo todavía más. En 2020, ya con el Gobierno actual, recibió una nueva inyección de 2.500 millones hasta 2027, que incrementó el potencial del programa hasta 4.500 millones.

## Tubos Reunidos busca más presencia en Sudeste Asiático y Oriente Medio

Marián Fuentes. Bilbao

Tras un 2023 de crecimiento en ventas y de impulso de la rentabilidad, Tubos Reunidos (TR) está viviendo un 2024 de baja cartera de pedidos debido a los stocks que han acumulado sus clientes durante dos años de demanda a precios altos.

Pese a todo, su nuevo presidente, Josu Calvo, y el director general, Carlos de las Heras, dan por hecho que en la segunda mitad del año el negocio se reactivará, la contratación crecerá y los pedidos aumentarán del 30% al 40%.

Ahora, la cartera está en 100 millones, lejos de los 300 millones de hace dos años.

El grupo alavés celebró ayer su junta general en el Museo Guggenheim de Bilbao. Los accionistas dieron luz verde al nombramiento de Calvo como consejero independiente. El también CEO de Gonvarri fue designado presidente hace 5 meses para cubrir la vacante que dejó Francisco Irazusta, aunque sin tareas ejecutivas.

Los responsables de TR explicaron que la estrategia de la empresa pone el foco en

nuevos sectores como el hidrógeno y la captura de carbono; la mejora de la posición en la industria de petróleo y gas en Estados Unidos, que seguirá siendo importante en los próximos lustros; y los productos de más valor añadido, con altas aleaciones. Estos tubos de alta gama deberían suponer el 60% del total

**Los pedidos están en niveles bajos (100 millones) y espera aumentarlos hasta un 40% este año**

de ventas en dos años, según los planes de Tubos.

Además, intensificará su actividad comercial en nuevos mercados, en especial en el Sudeste Asiático y Oriente Medio, sin descuidar EEUU, en el que ya está presente.

Aunque "este año no será como otros" en resultados, Tubos Reunidos es hoy un grupo "más sólido y eficiente", aseguraron Calvo y De las Heras. El grupo ha reducido sensiblemente su deuda (ahora de 175 millones de euros) y espera seguir ganando autonomía financiera.

### Potencial de 26.000 millones

● Con una población cada vez más envejecida, Europa necesitará más de 1,5 millones de camas sociosanitarias en 2030.

● Healthcare Activos calcula que el sector requerirá una inversión anual de 26.000 millones para cubrir la demanda.



# Fainé, Isla, Pallette, Murtra y Estapé, cerebros del mayor hólding privado

**ASÍ ES FUNDACIÓN LA CAIXA/** El dueño de Critería se rige por un sofisticado sistema legal y de gobierno que le convierten en algo único y genuino en España y en una de las tres mayores fundaciones del mundo.

Miguel Á. Patiño/Salvador Arancibia. Madrid

Telefónica, Puig, Colonial, ACS, Naturgy... En apenas una semana, el nombre de CriteríaCaixa aparece en todos los grandes movimientos corporativos que se están produciendo en España. Con activos por un valor neto (sin deuda) de 22.100 millones de euros, se ha consolidado como el mayor hólding empresarial privado español.

Presidido por Isidro Fainé, y con Ángel Simón como nuevo consejero delegado, es sobradamente conocido que el hólding Critería está controlado al 100% por la Fundación La Caixa. Pero ¿quién controla la Fundación? ¿Cómo funcionan ambas entidades? ¿Qué sistema jurídico y de gobierno corporativo les rige?

Fundación La Caixa y CriteríaCaixa, como el cerebro y el cuerpo de un mismo organismo, configuran por tamaño y eficacia un tándem genuino y único en España.

Al 100% de Critería, la Fundación suma otros activos, hasta contar con un patrimonio neto aún mayor que el hólding que controla. En total, 28.458 millones a finales de 2023. Es la primera gran sorpresa de un complejo sistema económico-empresarial sobre el que se sustenta la mayor obra social en España y una de las mayores del mundo.

En el ranking mundial de Fundaciones sin ánimo de lucro por volumen de activos, a la Fundación La Caixa solo le superan la Gates Foundation, dependiente de Bill Gates, con más de 69.000 millones de dólares de patrimonio (63.500 millones de euros) y la Wellcome Trust, legado del farmacéutico Sir Henry Wellcome, con 34.000 millones de libras en activos (40.000 millones de euros).

## 120 aniversario

En 2023, la Fundación La Caixa contó con un presupuesto de 538 millones de euros destinados, entre otras actividades, a programas para combatir la pobreza infantil (65.700 niños atendidos) y promover el acceso al empleo a colectivos vulnerables (46.600 inserciones laborales). Si fuera una empresa, la Fundación sería una de las



Isidro Fainé es presidente de la Fundación La Caixa.

### ISIDRO FAINÉ

Isidro Fainé es presidente de la Fundación La Caixa. Renovó como miembro del Patronato por cuatro años en 2022.



Pablo Isla fue presidente de Inditex.

### PABLO ISLA

Pablo Isla fue nombrado por primera vez como miembro del Patronato de la Fundación La Caixa en 2022.



José María Álvarez-Pallete preside Telefónica.

### J.M. ÁLVAREZ-PALLETE

José María Álvarez-Pallete, presidente de Telefónica, se incorporó al Patronato de La Caixa en febrero del año 2022.



Marc Murtra es presidente de Indra.

### MARC MURTRA

Marc Murtra se incorporó como miembro del Patronato de La Caixa en febrero de 2021, antes de ser presidente de Indra.



Isabel Estapé es consejera en Naturgy.

### ISABEL ESTAPÉ

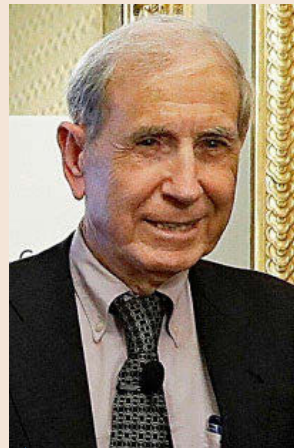
Isabel Estapé está en el Patronato de Fundación La Caixa desde 2018. Es miembro del consejo de Naturgy.



Artur Santos Silva fue presidente de BPI.

### ARTUR SANTOS SILVA

Artur Santos Silva fue presidente del banco luso BPI. Forma parte de la Fundación La Caixa desde mayo de 2021.



Shlomo Ben Ami fue embajador de Israel en España.

### SHLOMO BEN AMI

El diplomático Shlomo Ben Ami es vocal del Patronato de la Fundación La Caixa desde mayo de 2021.



Francesc Homs, exconsejero en la Generalitat.

### FRANCESC HOMES

Francesc Homs Ferret fue consejero de Economía de la Generalitat. Desde 2014 ha estado en el Patronato de La Caixa.

más antiguas que siguen en funcionamiento en España, con solvencia absoluta.

Este año se cumple el 120 aniversario de los orígenes de la Fundación (heredera de la obra social de la Caixa s'Estalvis i Pensions de Barcelona). El presupuesto alcanzará los 600 millones de euros.

## Dos leyes

¿De dónde sale el dinero? ¿Quién decide donde va? ¿Cómo se regula? Aunque los orígenes son centenarios, jurídicamente la Fundación ac-

## El Patronato, con hasta 15 miembros, es el máximo órgano de gobierno de La Caixa

tual es relativamente joven. Quedó constituida en 2014, a raíz de la reconversión de las cajas en bancos y, en el caso La Caixa, en Fundación Bancaria La Caixa, que es su auténtico nombre. Como fundación, está regida por la Ley 50/2002, de 26 de diciembre,

## Además de directivos relevantes, en el Patronato hay representantes de Cruz Roja y Cáritas

de fundaciones, que contempla competencias estatales y autonómicas de supervisión en ese sector. Y como fundación bancaria, La Caixa está sometida a la Ley 26/2013, de 27 de diciembre, de cajas de ahorros y fundaciones bancarias, y por tanto sujeta a la su-

pervisión del Banco de España. Con todo, el corazón de la Fundación es su Patronato.

## Máximo órgano

Por estatutos, el Patronato es el "máximo" órgano de gobierno de la Fundación, aunque esta puede delegar funciones en la dirección general y la comisión ejecutiva, figuras que existen en la institución. El Patronato está integrado por un mínimo de diez miembros y un máximo de quince, con categorías muy concretas. Entre ellas, se in-

## 600 MILLONES

El presupuesto de Fundación La Caixa para 2024 se eleva a 600 millones. Los dividendos de Critería son su mayor fuente de recursos.

cluyen "personas con conocimientos y experiencia en materia financiera". En muchos casos, el hilo conductor es CaixaBank, Telefónica y Naturgy, las mayores inversiones de Critería y las que le aportan más dividendo (principal fuente de recursos de la Fundación).

Bajo esa categoría se encuadra a Isidro Fainé, presidente de la Fundación y de su comisión ejecutiva; Juan José López Burniol, vicepresidente; y los vocales José María Álvarez-Pallete (presidente de Telefónica); Isabel Estapé (consejera en Naturgy); Javier Godó (exconsejero en CaixaBank); Francesc Homs Ferret (exconsejero de economía de la Generalitat); y Pablo Isla (expresidente de Inditex, exconsejero de Telefónica y ahora vicepresidente de Nestlé). En el Patronato también está Marc Murtra desde febrero de 2021, justo antes de que este directivo, considerado uno de los hombres próximos al Gobierno en el Ibex, fuera nombrado presidente de Indra. También están Asunción Ortega, que ha ocupado altos puestos directivos en CaixaBank, y Artur Santos Silva, expresidente de BPI, banco portugués controlado por CaixaBank.

## Del Ateneo a Fomento

El Patronato se completa con un miembro que "debe representar, de forma rotatoria, a las entidades fundadoras (Ateneo Barcelonés, Instituto Agrícola Catalán de San Isidro, Sociedad Económica Barcelonesa de Amigos del País, Cámara de Comercio, Industria y Navegación de Barcelona, y Fomento del Trabajo Nacional)". En estos momentos es Xavier Brossa Galofré, de Sociedad Económica Barcelonesa de Amigos del País.

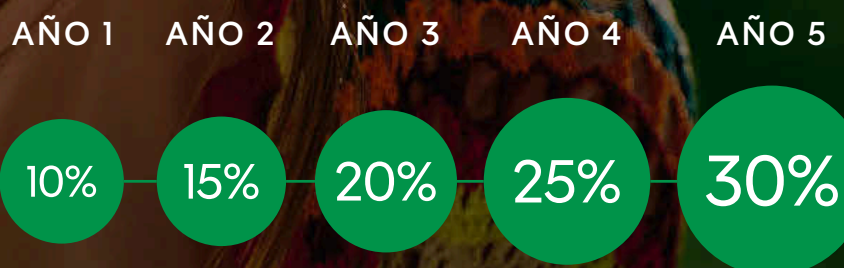
Además, hay miembros de "entidades representativas de intereses colectivos en el ámbito de actuación de la Fundación". En concreto, Luis Carreras, por Cruz Roja, y Eugenio Gay, por Cáritas. También hay "independientes de reconocido prestigio profesional": Isabel Gabarró, exconsejera de Repsol cuando participaba La Caixa, y Shlomo Ben Ami, embajador de Israel en España.



Le acaban de llamar  
"SEÑORA" por primera vez.

Que pasen los años,  
ahora es bueno.

Nuevo Plan **Más  
Ahorro**



Los descuentos van creciendo cada año  
y ahorras cada vez más.



900 24 24 24  
iberdrola.es  
Puntos de Atención

 **Iberdrola**  
Por ti. Por el planeta.

Consulta condiciones en [iberdrola.es](https://iberdrola.es)



# Antolin recorta un 76% sus pérdidas en el primer trimestre

**MEJORA DE MÁRGENES/** Cierra una planta en Alemania y vende una instalación en España, aunque seguirá como inquilino.

**Carlos Drake.** Madrid

El fabricante español de componentes para vehículos Antolin está enfocado en la mejora de rentabilidad y márgenes dentro de su plan de optimización que le debe llevar a un ebitda de 600 millones y unos ingresos de hasta 6.000 millones para el año 2026.

En el primer trimestre, la empresa avanzó en este sentido, con un recorte del 76% en sus pérdidas netas, hasta 3,3 millones, y una mejora del 20% del ebitda, hasta 83 millones. El margen de ebitda también aumentó en dos puntos porcentuales, hasta el 8%.

Sin embargo, la compañía burgalesa no pudo elevar su cifra de negocio durante los tres primeros meses del año, ya que finalizó el periodo con 1.039 millones de ingresos, lo que se traduce en una disminución del 10,1% respecto a los 1.156 millones contabilizados en 2023.

Antolin justifica este retroceso de su volumen de negocio interanual por la finalización de algunos programas de producción, así como por paradas de actividad de algunos clientes y por una huelga en una de sus plantas en EEUU. No obstante, el grupo prevé suavizar en lo que resta de año el descenso de los ingresos del primer trimestre, manteniendo su estimación de cierre de año de entre 4.300 y 4.600 millones de facturación, lo que supondría



Ernesto Antolín, presidente de Antolin.

igualar el dato de 2023 o una leve caída interanual.

## Repliegue industrial

Uno de los puntos clave de la estrategia de mejora de la rentabilidad pasa por una reorganización de su huella industrial, con lo que busca ahorros de entre el 10% y el 15%.

Antolin ya ha dado los primeros pasos en esta dirección, ya que a finales del año pasado vendió a Fidelium Partners su planta de Ebergassing (Austria) y también ha transferido la actividad de tres de sus centros en Estados Unidos (Chattanooga, Illinois y St. Clair) a las factorías de Kentucky y Nashville.

La compañía se ha puesto el objetivo de seguir haciendo desinversiones por 150 millones entre 2024 y 2025. Por ello, este mayo ha cerrado una factoría de ensamblaje en Emden (Alemania), mientras que en abril acordó una operación de venta de una instalación en España por 6,2 millones bajo el formato *sale and lease back*, mediante la cual la empresa vende el activo pero continúa como inquilino.

Antolin, que hará próximamente un proceso de refinanciación, recortó un 6% su plantilla mundial en el trimestre, hasta 25.286 empleados.

La Llave / Página 2

# El proveedor de frutos secos de Mercadona septuplica su beneficio

**J. Brines.** Valencia

Importaco, grupo especializado en frutos secos y agua mineral y uno de los grandes proveedores de Mercadona, cerró el ejercicio 2023 multiplicando por más de siete su beneficio neto, al situarlo en 26 millones de euros, frente a los 3,5 millones que ganó en el año 2022, cuando el aumento de costes generales y la disminución del consumo lastraron sus cuentas.

La empresa ya había anunciado en febrero que su ebitda alcanzó los 60 millones de euros durante el año pasado, más del triple un ejercicio antes, cuando fue de 16 millones.

Importaco, que pertenece a la familia Pons, señala que “esta evolución demuestra la solidez de la estrategia de la compañía, así como el aumento de su rentabilidad gracias a las mejoras de competitividad implantadas en los últimos años”.

El grupo terminó 2023 con una facturación consolidada de 810 millones de euros, lo que representa un incremento del 9% respecto al año anterior. La compañía atribuye el crecimiento “al fuerte desempeño en el mercado de *retail* en España y a la continua expansión en los mercados internacionales, donde la innovación es un factor clave”, añade.

“En un entorno marcado por la inflación y la incertidumbre, hemos logrado aumentar tanto nuestra facturación como nuestra rentabilidad. En los últimos años, hemos realizado grandes cambios para consolidar nuestro



Toño Pons, presidente de Importaco.

## Invirtió 15 millones de euros en 2023 y este año tiene planificados 33 millones

modelo de liderazgo y ahora estamos viendo los resultados. Estamos convencidos de que nuestra apuesta por el desarrollo sostenible y a largo plazo nos va a permitir continuar liderando el mercado”, destaca Toño Pons, presidente de Importaco.

## Resultados por negocios

En la actividad de frutos secos, Importaco generó una facturación de 706 millones de euros, un 7% más que en 2022. El volumen de frutos secos superó los 110 millones

de kilos –frente a 105 millones del año anterior–, lo que le sitúa como líder en el mercado europeo.

En agua mineral, la facturación fue de 109 millones de euros, un 28% más que en el año anterior, con un volumen de 954 millones de litros –fueron 880 millones en 2022–, lo que le posiciona como el primer operador en España.

La compañía invirtió el año pasado 15 millones de euros para ampliar su capacidad productiva, así como en sostenibilidad y mejorar la calidad.

Para 2024, ha aprobado un plan especial de inversiones de 33 millones de euros, un 55% más. Destaca la inversión en el centro de frutos secos ubicado en Beniparrell (Valencia) que alcanzará los 8 millones de euros.

# Ford amplía el ERTE de Almussafes hasta el 31 de julio

**J.B.** Valencia

La dirección de Ford España anunció ayer a los trabajadores que se amplía un mes la vigencia del ERTE que se aplica actualmente en la planta de Almussafes (Valencia).

Tras una reunión con el comité de empresa, desde UGT –el sindicato mayoritario– revelaron que el expediente temporal se seguirá aplicando hasta el 31 de julio, con un total de 19 días previstos de paradas en la producción.

La decisión se toma mientras se espera la concreción de un expediente de regulación de empleo (ERE) anunciado hace dos semanas, y del que el lunes se celebró la primera reunión del periodo de consultas, aunque no se especificó el

## La planta valenciana está pendiente de que se concrete el alcance del ERE anunciado

alcance de las salidas de personal previstas.

La actividad en Ford Almussafes ya disminuyó el mes pasado al cesar la producción de la Transit, por eso se está aplicando el ERTE. En la planta de Almussafes trabajan 4.600 personas después del ERE del año pasado.

El ERE que se negocia responde a que Ford está replanteando la fabricación de los eléctricos que se iban a producir en la planta española.

# OK Mobility entra en el capital de la ‘start up’ Mundimoto

**E. Galián.** Barcelona

OK Group, holding empresarial al que pertenece la compañía de alquiler y venta de coches OK Mobility, ha entrado en el accionariado de la empresa de compraventa de motocicletas Mundimoto, una de las más destacadas *start up* del ecosistema emprendedor español. La operación se ha llevado a cabo a través de OK Ventures, la división de capital riesgo de OK Group, y marca “un aconteci-

miento significativo en la trayectoria de ambos socios”, según valoraron ayer las compañías. Mundimoto suma así otro accionista de prestigio a su ya abultado *cap table*, en el que figuran Pablo Isla (ex-CEO de Inditex), Francisco Riberas (Gestamp), Pablo Fernández (Clicars.com) y Mutua Madrileña.

La inyección de capital, cuyo importe no se ha desvelado, está lejos de ser una simple inversión financiera, sino

que inaugura una etapa de colaboración entre las dos firmas. El primer movimiento en este sentido ha sido la creación de una empresa conjunta para incorporar motos de gran cilindrada a la flota de alquiler de OK Mobility. Por el momento, se han introducido la Kawasaki Z500, la Kawasaki Vulcan S Tourer y la Yamaha Teneré 700 Explore.

En 2023, OK Mobility facturó 310 millones de euros y Mundimoto, 70 millones.



Te ayudamos a ahorrar,  
sea cual sea tu energética.

No te pierdas #OjoAlVatio. Trucos y consejos  
para empezar a ahorrar desde hoy mismo.

Encuétralos en nuestras redes sociales.

**Naturgy**







David Hurtado, director general Quetta Data Centers.

## Azora ficha a un socio de KPMG para sus centros de datos

R.A. Madrid

Azora ha fichado a David Hurtado, hasta ahora responsable de Corporate Finance Real Estate en KPMG, como director general de Quetta Data Centers, compañía creada por la gestora española en febrero para abordar la construcción de una red de seis centros de datos en España y Portugal.

La empresa ha señalado que el nuevo director general de Quetta, con más de quince años de experiencia en fusiones y adquisiciones (M&A), aportará a la compañía “metodología, rigor y conocimiento” del mercado inmobiliario y de los centros de datos.

“La alianza entre Azora, firma líder en inversión, y Core Capital, con más de 20 años de experiencia en gestión de *data centers*, es garantía de éxito y convierten a Quetta Data Centers en uno de los *players* más sólidos del sector”, explica el nuevo director general de Quetta.

Paco González, consejero delegado de Quetta Data Centers, indica que Hurtado aportará su gran experiencia al proyecto y participará en su desarrollo de “forma directa liderando un consolidado equipo con amplia experiencia en el sector”.

Quetta prevé invertir más de 500 millones de euros en la construcción y gestión de seis centros de datos en España y Portugal.

Con el asesoramiento de Core Capital, la compañía ha comenzado ya la construcción del primer centro de datos en Madrid, ubicado en Tres Cantos, y está en fase avanzada de negociación para completar la adquisición de los terrenos y la contratación de la construcción de los otros centros.

# Exxacon acelera con un plan de inversión de 500 millones

**HASTA 2027/** La promotora marbellí invertirá 420 millones en el desarrollo de 1.100 viviendas y destinará otros 90 millones a la compra de nuevos suelos.

Rebeca Arroyo. Madrid

Exxacon, la promotora marbellí con más de dos décadas de trayectoria, aprieta el acelerador con su plan de negocio 2023-2027, que implica una inversión de 420 millones en el desarrollo de 1.100 viviendas a entregar en este periodo y con unas ventas estimadas de 500 millones.

A esto se sumarán otros 90 millones destinados a la compra de suelos para la puesta en marcha de casi otro millar de unidades adicionales. Estas viviendas se prevén lanzar entre los años 2024 y 2026 y estarían listas para entregarse entre 2027 y 2029.

La compañía pretende así afianzar su posición en los cuatro destinos en los que opera actualmente –Madrid, Sevilla, Costa del Sol y Comunidad Valenciana– mediante una estrategia de coinversión junto con grupos industriales y *family office*, algunos de los cuales apoyan a la firma inmobiliaria desde los inicios de su andadura.

Gastón Aignerén Ríos, fundador y consejero delegado de Exxacon, explica a EXPANSIÓN que desde su nacimiento en el año 2000 la empresa ha desarrollado 41 promociones con 2.600 viviendas extendiendo su huella a algunos de los mercados con más demanda potencial en España. “Vamos a insistir en aquellos destinos en los que ya estamos presentes, tanto en primera vivienda como en segunda residencia”, añade.

### Proyectos

Elena Cuberos, directora general de Exxacon, asegura que los proyectos del grupo seguirán poniendo el foco en la sostenibilidad. “Adoptamos el *claim* ‘Smart Living’ en 2010, cuando todavía la sostenibilidad era muy incipiente, y lo hemos mantenido desde entonces como una prioridad. Por ejemplo, hemos implementado geotermia en nuestra promoción de Colmenar, en Madrid, y hemos desarrollado el primer edificio residencial con compromiso de certificación *Passivhaus* de Andalucía”, añade.

Con tickets de venta que van desde 240.000 euros a los 1,5 millones de euros, la compañía cuenta con un importante peso del clientes nacio-



Elena Cuberos, directora general de Exxacon Smart Living, junto a Gastón Aignerén, CEO de la compañía.

## “Somos una promotora prêt-à-porter”

La promotora no contempla de momento entrar en promociones de *alto standing*. “Somos una promotora prêt-à-porter que cuida mucho el producto, mientras que el lujo se asemeja más a los trajes a medida. Son proyectos asumibles, pero no es nuestro nicho”. Controlada por Gastón Aignerén Ríos, Elena

Cuberos e Ignacio Hernández, como principales inversores, y con Óscar Gil y José María Gutiérrez, como socios minoritarios, es una de las pocas promotoras que lograron hacer frente al pinchazo de la burbuja inmobiliaria y sobrevivir a la crisis sin naufragar. Muy centrada en Málaga en sus primeros años de vida

expandió su radio de acción a otros destinos de la Costa del Sol en 2014, para dar el salto en 2019 con promociones en Madrid y, posteriormente, en la Comunidad Valenciana y en Sevilla. La compañía cuenta con un equipo interno de 48 profesionales directos y colabora, de forma indirecta, con más de 200 profesionales

nal en primera vivienda y del internacional en segunda residencia, con compradores de distintos países de Europa y Norteamérica.

“Todos nuestros proyectos cuentan con una buena ubicación, con excelentes calidades, el máximo de *amenities* y jardinería. Nos imponemos esta fuerte exigencia estética y no aceptamos cualquier tipo de suelo, ni de proyecto”, asevera Aignerén.

Exxacon, que cerró el pasado año con 95 millones de euros de facturación tras entregar unas 210 viviendas, espera alcanzar los 105 millones de ingresos con otras 200 unidades entregadas este año. Un ritmo, además, que espera incrementar en los próximos ejercicios con 350 viviendas entregadas en 2025 y 400 viviendas en 2026.

### Prevé ingresar 105 millones en 2024 con 200 viviendas entregadas y subir el ritmo en 2025 y 2026

De cara al futuro los directivos son optimistas y advierten de que en España sigue aumentando la brecha entre demanda y oferta en el negocio promotor.

“El sector inmobiliario ha sido tradicionalmente muy cíclico, marcado por periodos de grandes subidas y seguido por otro de bajadas. Ahora estamos en un momento más estable. Los márgenes se van recortando, pero, al mismo tiempo, contamos con una mayor estabilidad y la posibilidad de trabajar con planes a futuro”, avanza Cuberos.

Pese al entorno actual, marcado por una mayor restricción crediticia, el grupo descarta acudir a financiación alternativa, señalando que las entidades financieras “siempre” les han acompañado. “Preferimos un crecimiento más lento que nos genere mayor seguridad”, resalta.

A corto plazo, descarta invertir en residencial en alquiler, aunque considera que, una vez que el entorno se estabilice y bajen los tipos de interés, los “números empezarán a salir”. “En su momento analizamos con fondos de pensiones del norte de Europa proyectos de *build to rent*, pero, entre lo que cuesta financiarse y los precios estimados, había poco recorrido para la rentabilidad”, reconoce el consejero delegado de Exxacon.

## La cooperativa Eroski cubre pérdidas con 70 millones de beneficio

Marián Fuentes. Bilbao

Los socios de Eroski acordaron ayer en la asamblea general de la cooperativa, matriz del grupo de distribución, destinar el grueso del beneficio de 2023 a cubrir la pérdida de ejercicios pasados. Así, destinarán 70,44 millones de los 78,5 que ganó Eroski Coop a compensar números rojos, y otros 8 millones al pago de intereses de las aportaciones financieras subordinadas (AFS), conocidas como deuda perpetua. La compañía abona anualmente “de manera puntual” estos pagos desde hace 22 años, con independencia de sus resultados económicos, insisten sus responsables.

Las ganancias de la cooperativa aumentaron un 145% frente a los resultados de 2022. Al igual que su matriz, el grupo de distribución disparó su beneficio en 2023, con 109 millones, un 70% más.

### Cien millones en pagarés

Los cooperativistas dieron también luz verde a la propuesta de registrar un programa de pagarés por un importe máximo de 100 millones de euros en el Mercado Alternativo de Renta Fija (MARF), en el marco del proceso de reducción del endeudamiento del grupo. “Con este instrumento financiero de corto plazo nos dotaremos de financiación complementaria a la bancaria para desarrollar el negocio”, indicó la directora general de Eroski, Rosa Carabel, quien destacó que la compañía puede acceder a esta emisión –que será por un periodo de 4 años– gracias a la confianza de los mercados.

Eroski se plantea el recurso a los pagarés tras la emisión de bonos por 500 millones a finales de 2023, a un interés fijo del 10,625% y con vencimiento en 2029. Entonces, firmó también dos préstamos por un total de 148 millones. Con el dinero de estas operaciones, el grupo de distribución aprovechó para amortizar deuda y pagar intereses acumulados, así como comisiones y gastos.

Tras reducir su endeudamiento y dar por cerrado el proceso de desinversiones, Eroski aspira a crecer un 4% anual hasta 2026, cuando prevé alcanzar ventas de 6.700 millones, 1.000 más que en 2023, según sus previsiones estratégicas. En estos tres años invertirá 450 millones.



# Google renueva su contrato con Ortega en Torre Picasso

**OCUPA CINCO PLANTAS DEL EDIFICIO/** El gigante tecnológico renueva el contrato de arrendamiento que mantiene con Pontegadea y que vencía a finales de 2024.

Rebeca Arroyo/

Miriam Prieto, Madrid

Google Spain, filial de Alphabet en España, renueva su contrato millonario como inquilino de Pontegadea, vehículo inversor de Amancio Ortega, en la icónica Torre Picasso de Madrid. El gigante tecnológico aterrizó en este edificio ubicado en el complejo de Azca, en el corazón del distrito de negocios de la capital, en 2006 y, desde entonces, mantiene en este activo el cuartel general de su filial en España.

Este nuevo acuerdo supone ya la tercera renovación del contrato que rubrican la compañía tecnológica y Pontegadea en la última década. La primera tuvo lugar en 2014 y tenía fecha de vencimiento el 30 de noviembre de 2019. La segunda se rubricó en julio de 2019, con fecha de

## SEDE EN ESPAÑA

Google Spain, constituida en septiembre de 2003 como filial de Alphabet en España, eligió Torre Picasso como cuartel general. Firmó su **primer contrato el 15 de julio de 2006** y desde entonces es uno de los principales inquilinos del rascacielos.

base a un precio de 28 euros el metro cuadrado al mes e IVA aplicable del 21%.

Google ocupa cinco plantas del edificio, que comparte con otras grandes multinacionales como la firma de servicios profesionales Deloitte, principal inquilino de la torre, PayPal, BlackRock, Société Générale y Volkswagen, entre otras. La compañía aterrizó en el edificio cuando este estaba en manos de FCC.

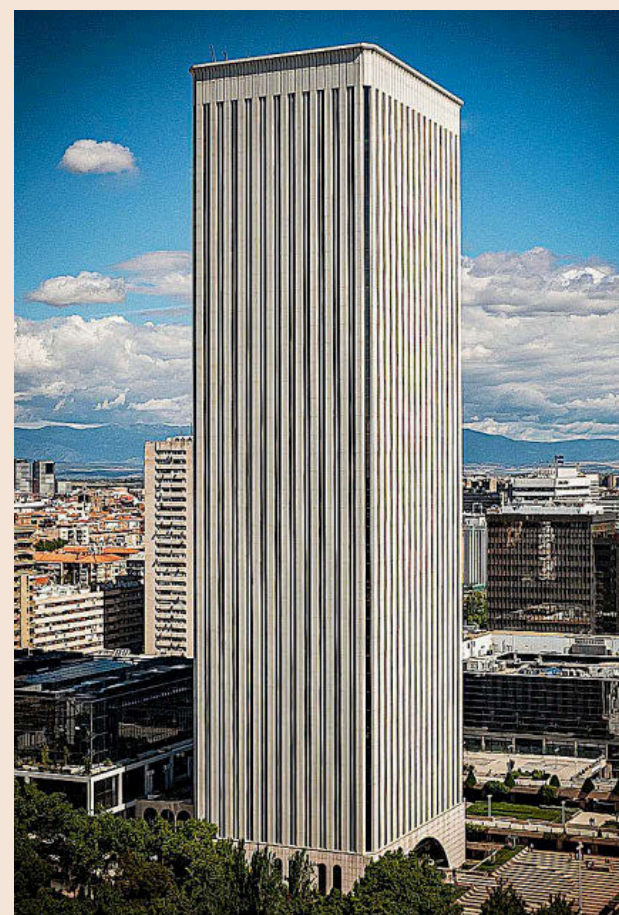
## En el corazón de Azca

Torre Picasso es, junto con Torre Foster (también conocida como Torre Cepsa), uno de los inmuebles más relevantes de la cartera de Pontegadea en Madrid. La compañía cuenta con otros edificios relevantes en la capital como el que se levanta en el número 79 de la Castellana, que alberga una de las mayores

tiendas de Zara en el mundo. También, con uso comercial, destaca Gran Vía 32, alquilada a Primark.

La patrimonial de Amancio Ortega compró Torre Picasso a finales de 2011 a FCC por 400 millones de euros. El edificio, ubicado en el número 1 de la plaza Pablo Ruiz Picasso, cuenta con un total de 45 plantas en sus 157 metros de altura.

Además de Google, Amancio Ortega es casero de otras grandes tecnológicas en España como Amazon o Apple. Estas empresas reflejan el perfil de los inquilinos que ocupan los activos de Pontegadea, repartidos por España, Reino Unido, Estados Unidos, México, Canadá, Italia, Portugal, Francia y Corea del Sur y que suman una valoración actual de unos 20.000 millones.



Torre Picasso, en el corazón de Azca, cuenta con 45 plantas.

**Otros inquilinos en la torre son Deloitte, PayPal, BlackRock, Société Générale y Volkswagen**

**El gigante tecnológico pagó 3,9 millones de euros por gastos de alquiler en 2022**

# Renfe reflota la checa Leo Express tras la vuelta al beneficio en 2023

C. Morán, Madrid

Leo Express, el operador privado checo controlado por Renfe (50%), ha recuperado la senda del beneficio el año pasado, lo que supone dejar atrás el impacto de la pandemia y emprender una carrera de crecimiento junto a su accionista español.

La empresa checa, que presta servicios de movilidad en el Este y Centro de Europa (República Checa, Eslovaquia, Polonia y Ucrania, entre otros) alcanzó una cifra de negocio de 24,4 millones de euros en 2023, lo que significa más que doblar la del año anterior. El grupo presidido por el español Manuel Villalante cerró el año con más de 1,7 millones de viajeros transportados y prevé alcanzar ingresos de 40 millones de euros este año con un aumento de la demanda hasta 3,5 millones de clientes.

El resultado bruto de explotación (ebitda) fue de algo más de 5,7 millones, un aumento del 175%. El beneficio se situó en 165.000 euros frente a pérdidas de 124.000 euros un año antes. Según



Tren de Leo Express en la República Checa.

Renfe, el operador checo también ha logrado amortizar toda la deuda bancaria, aunque sigue recurriendo al arrendamiento financiero y operativo. “El inicio de operaciones en la región del Danubio representa un hito para nuestra empresa. El año pasado ha sido clave para Leo Express, ya que marca un punto de inflexión en el camino hacia el crecimiento”, remarca Villalante.

Frente al resultado positivo de Leo Express, las cuentas

provisionales de Renfe en 2023 arrojan números rojos. Según su presidente Raúl Blanco, el grupo estatal cerró 2023 en pérdidas a pesar de obtener ingresos récord de 4.042 millones de euros.

Las sinergias entre las dos compañías se han traducido en operaciones conjuntas. Renfe y Leo Express se hicieron con el contrato para operar la línea Bratislava-Komárno en Eslovaquia, que se inauguró en diciembre. También colaboran en el desplie-

**El operador europeo prevé doblar su crecimiento este año con ingresos de 40 millones de euros**

gue 21 nuevas unidades autopropulsadas diésel, en el marco de un contrato de OSP firmado con el Ministerio de Transporte eslovaco.

Renfe ve en el transporte regional europeo una oportunidad de extender su huella en el exterior, gracias a la experiencia adquirida en España. La empresa estatal opera en régimen de monopolio las cercanías y los tráficos de media distancia a través de OSP, que está financiada a través de un contrato programa hasta 2027 por valor de 10.000 millones de euros.

Además impulsar Leo Express, la compañía española ya se ha presentado a licitaciones en Francia. Esta misma semana el consejo del operador estatal aprobó iniciar el proceso para la creación de una filial francesa con sede en París.

# Iryo anticipa una subida de las tarifas

David Casals, Barcelona

La operadora ferroviaria hispano-italiana Iryo augura que las tarifas de la alta velocidad “subirán seguro”. “Hay que dar su justo valor” al servicio, proclamó su consejero delegado, Simone Gorini, en un almuerzo con los socios del Círculo Ecuestre de Barcelona.

La alta velocidad vive en la actualidad una guerra de precios que ha contribuido a disparar la demanda. En 2023, viajaron 31 millones de pasajeros, 10 millones más que en 2019, y los nuevos operadores –Iryo y la francesa Ouigo– ya tienen una cuota de mercado del 26%. Iryo ha transportado diez millones de pasajeros desde el inicio de sus operaciones en otoño de 2022.

Gorini pronosticó que la alta demanda acabará elevando los precios y que, por tanto, los operadores tendrán más ingresos. Sin embargo, recordó que en el sector ferroviario, las barreras de entrada son muy altas. Iryo lleva invertidos más de 1.000 millones de euros.

La rentabilidad sigue siendo todo un reto para los operadores, que además deben

**“Hay que dar su justo valor” al servicio de alta velocidad, señala su consejero delegado**

ofrecer nuevas mejoras a su servicio. En el caso de Iryo, en 2026 pondrá en circulación tres nuevos trenes.

Por todo ello, Gorini exigirá a Adif, la entidad estatal que gestiona la infraestructura, una rebaja de los cánones, con el objetivo de “dar sostenibilidad al negocio”. El directivo citó el caso de Italia, que rebajó en un 40% el importe que exigía a las operadoras, lo que “no sólo provocó una bajada de los precios”, sino “también un aumento de las frecuencias”.

En 2027, arrancará de forma muy limitada la liberalización de las líneas que ahora son Obligación de Servicio Público (OSP) como Cercanías y Regionales.

En esta primera fase, Gorini descartó presentarse, ya que la vocación de la compañía participada por la pública Trenitalia es centrarse ahora en la alta velocidad.



# Los jefes de IA de Microsoft, Google y Anthropic se reúnen en Madrid

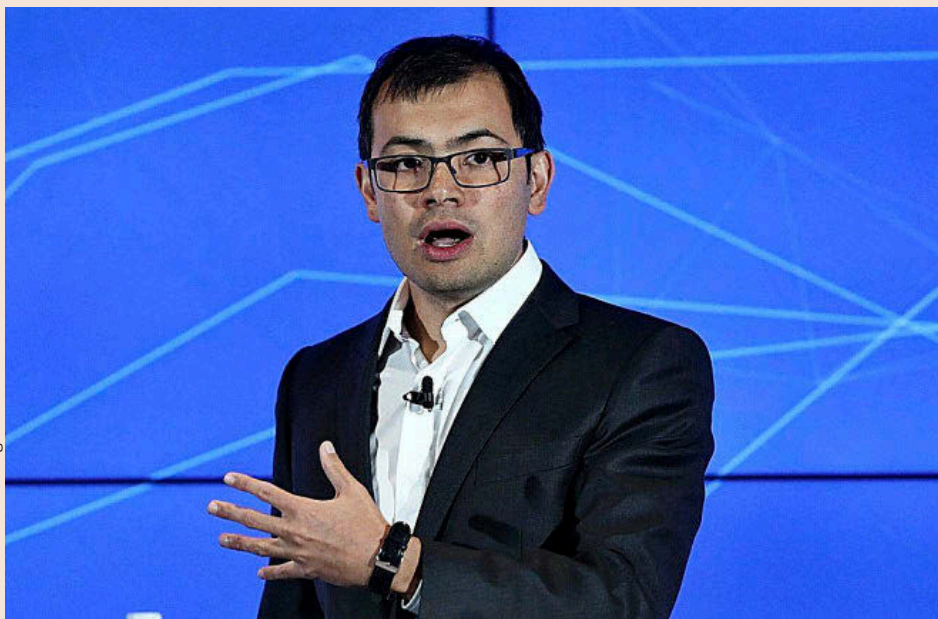
**LÍDERES/** Demis Hassabis, Mustafa Suleyman y Dario Amodei discutirán esta semana en la capital sobre los retos de la inteligencia artificial en un encuentro confidencial auspiciado por el club Bilderberg.

Javier G. Fernández. Madrid

Durante unas horas, Madrid acogerá esta semana a las mentes más brillantes de la inteligencia artificial. Demis Hassabis, cofundador y director ejecutivo de Google DeepMind; Dario Amodei, consejero delegado de la *start up* de IA Anthropic; y Mustafa Suleyman, recién nombrado CEO de Microsoft AI, figuran entre el grupo de políticos y líderes empresariales que esta semana se reunirán en el 70 encuentro anual organizado por el club Bilderberg, según avanzó ayer el medio norteamericano *CNBC*.

Estos tres ejecutivos, junto a Sam Altman, cofundador y CEO de OpenAI, la firma detrás de ChatGPT, son las caras más reconocibles de la industria de la inteligencia artificial. Además de rivales, son también viejos conocidos.

Hassabis y Suleyman fundaron juntos el laboratorio DeepMind, adquirido por Google en 2014. Mientras que Hassabis permaneció al frente y hoy es el máximo responsable en IA de Google, el otro decidió bajarse del barco para fundar la *start up*, Inflection. En marzo, Suleyman aceptó la oferta de Microsoft para dirigir la unidad de negocio enfocada a desarrollos de IA para consumidores.



Demis Hassabis, cofundador y director ejecutivo de Google DeepMind.

Por su parte, Amodei fundó en 2021 Anthropic junto a su hermana después de que ambos abandonaran OpenAI. La *start up*, participada por Amazon y Google, está valorada en más de 18.000 millones de dólares. Trabajan en su propio modelo de lenguaje, Claude 3, cuya última versión presentaron en marzo.

## Grandes nombres

Al evento acudirán otros primeros espadas del mundo de los negocios como Jane Fraser, directora ejecutiva de Ci-

## Este mes OpenAI y Google han lanzado las últimas versiones de sus modelos de IA generativa

tigroup; el expresidente de Google, Eric Schmidt; el director ejecutivo de Pfizer, Albert Bourla; el CEO de Shell, Wael Sawan; y el inversor tecnológico Peter Thiel. En lo que respecta a los empresarios españoles, figuran la presidenta de Banco Santander,

Ana Botín; el presidente del Grupo Planeta y de Atresmedia, José Creuheras; Sol Daurella, la presidenta de Coca-Cola Europacific Partners; y el presidente y consejero delegado de Acciona, José Manuel Entrecanales.

Entre los más de 130 participantes que se prevé asistan a la cita, que tiene lugar desde ayer hasta el domingo en el hotel Eurostars Mirasierra, se encuentran también importantes políticos como el subsecretario del Tesoro de Estados Unidos, Wally Adeyemo;

el ministro de Asuntos Exteriores de Ucrania, Dmytro Kuleba, y el secretario general de la OTAN, Jens Stoltenberg.

En estas reuniones, que se celebran desde 1954, la discreción es máxima, hasta el punto de que no se divulga ninguna agenda oficial ni se publican las conclusiones. De hecho, los asistentes participan a título individual y sus intervenciones están sujetas a las reglas de Chatham House, lo que significa que la identidad y afiliación de los oradores no deben ser reveladas ni filtradas en los medios.

De la edición de este año se conocen pocos detalles más allá de los participantes y los temas que figuran en la agenda, entre los que se encuentra marcada en rojo la inteligencia artificial. Y el momento no puede ser más propicio.

En las últimas semanas, las dos firmas que lideran esta revolución tecnológica, OpenAI y Google, han lanzado las últimas versiones de sus modelos de lenguaje, GPT-4o y Gemini Pro, respectivamente. Las actualizaciones llegan en un momento de feroz competencia, con las empresas centradas en desarrollar sistemas capaces de interactuar con los humanos a través de la voz, el texto y la imagen.

## La cerveza El Águila dispara un 38% su presencia en España

Carlos Drake. Madrid

El grupo cervecero neerlandés Heineken sigue reforzando su apuesta por su enseña del segmento *premium* El Águila, que regresó al mercado en 2019 con nueva receta.

Tras su retorno a la batalla comercial, El Águila está experimentando un significativo incremento de sus ventas y de sus volúmenes. Solo en 2023, la marca disparó un 38% su presencia en España, ya que tiene representación en más de 1,8 millones de hogares españoles, mientras que su volumen en Europa se impulsó un 30% el año pasado.

Heineken España destacó ayer que El Águila está consolidando su posicionamiento en el mercado global y también en España, ya que es la enseña que más está empujando al crecimiento de la gama *premium* de la compañía.

“No podemos estar más orgullosos de los resultados a nivel global de El Águila, que destacan a Heineken España como contribuidor clave en la estrategia de *premiumización* del grupo gracias al fuerte crecimiento de la marca, que alcanzó un 30% más de volumen”, señaló ayer la responsable de la enseña en el mercado español, Elena Marcos.

## Innovación

Con el objetivo de continuar con este crecimiento y en línea con su estrategia de innovación, El Águila ha decidido apostar por el canal de cervezas sin alcohol, que está aumentando su demanda en el mercado y que ya representa el 13% del consumo de cerveza per cápita en España.

De esta forma, El Águila ha desarrollado una nueva referencia sin alcohol, denominada El Águila Sin Filtrar 0,0, que llega al mercado español, que es un referente europeo en el consumo de cerveza, con una producción de más de 41 millones de hectolitros.

Este nuevo producto viene a ampliar al extenso porfolio de Heineken en España, que comercializa 30 marcas diferentes y 80 variedades de *cider*, cerveza y tinto de verano.

“Es una cerveza 0,0% con un gran carácter gracias a ser sin filtrar. Tras un proceso tecnológico muy complejo hemos logrado un sabor muy balanceado”, aseguró Paco Ruiz, director de la fábrica de Heineken España en Madrid y maestro cervecero.

# eDreams lanza una opa sobre el 3,57% de su capital por 31,4 millones y vuelve a beneficios

M. L. Verbo/ D. Bravo/E. Galián. Madrid/Barcelona

eDreams Odigeo ha lanzado una opa “voluntaria y parcial” sobre un 3,57% de su propio capital tras suspender su programa de recompra de acciones, según informó ayer a la CNMV. La agencia de viajes online ha decidido cesar este programa, puesto en marcha el pasado mes de febrero, debido al reducido volumen diario de negociación. El objetivo era hacerse con 5,537 millones de acciones de la empresa por un importe máximo de 50 millones de euros.

La nueva fórmula prevé adquirir un máximo de 4,55 millones de acciones a 6,9 euros

por título, por lo que el importe máximo de la operación ascendería a 31,4 millones. La prima ofrecida es del 1,47% respecto a los 6,8 euros a los que la compañía cerró en Bolsa este miércoles. eDreams subió ayer un 1,62% en el parqué en consonancia con la opa y sus acciones rebasaron por poco el precio establecido en la oferta, hasta 6,91 euros.

El objetivo de la opa, que se formulará solo en el mercado español, es “agilizar la adquisición de las acciones para dotar los planes de incentivos existentes y, al mismo tiempo, permitir a los accionistas de eDreams disponer de un mecanismo específico y puntual

## Gana 32 millones en el ejercicio 23-24, frente a las pérdidas de 43 millones del año previo

de liquidez para la eventual transmisión de sus acciones en condiciones adecuadas de transparencia y paridad de trato”, señaló la empresa.

La opa no se dirige al 2,95% de autocartera que posee eDreams. La agencia informó, además, que durante los 12 meses previos al anuncio de ayer adquirió un 0,77% del capital a un precio máximo de 7,12 euros por acción.

La compañía que dirige Dana Dunne prevé presentar la solicitud de autorización de la opa “durante la primera mitad del plazo máximo de un mes” siguiente a la fecha de anuncio de la operación. La compañía asegura que tiene los fondos necesarios para cubrir por los 31,4 millones que tendrá que desembolsar como máximo. Su intención es que las acciones sigan cotizando y aclaró que la efectividad de la opa “no está sujeta al cumplimiento de ninguna condición”, ni siquiera a la “obtención de un número mínimo de aceptaciones”.

El mayor accionista de eDreams es el fondo británico

Polus Capital, que cuenta con un paquete accionario del 28,87%, seguido de Permira, que posee un 26,95%.

Junto al anuncio de la opa, la compañía publicó sus resultados del ejercicio fiscal finalizado el pasado 31 de marzo, que arrojaron un beneficio neto de 32,4 millones, frente a los números rojos de 43,3 millones de un año antes.

Por su parte, el margen sobre ingresos creció un 9% y se situó en 676 millones.

El servicio de suscripción Prime de la agencia, uno de sus grandes motores de crecimiento, aumentó un 34% interanual, superando los 5,8 millones de suscriptores.



## SEGUNDA EDICIÓN DEL GRAN EVENTO DE LA INDUSTRIA DEPORTIVA

# Expansión & Marca Business Sport Forum

Expansión & Marca Business Sport Forum reúne el 6 de junio a los líderes del deporte y de la empresa para analizar las tendencias del mercado, las claves de los grandes eventos y las disrupciones tecnológicas.

## Expansión. Madrid

La industria del deporte afianza su crecimiento en 2024. Genera ya cerca del 1,7% del PIB mundial, el 2% de la economía europea y el 3,3% de la española, unas cifras que se verán impulsadas este verano por los JJOO y la Eurocopa. Eventos que a largo plazo miran en el escenario nacional al aterrizaje de la F1 en Madrid a partir de 2026 y al Mundial que España organizará con Portugal y Marruecos en 2030 y que, en conjunto, tendrán un impacto global de 15.000 millones para el país.

El potencial de estas competiciones con repercusión en múltiples sectores como infraestructuras, transporte, energía u hostelería será uno de los temas protagonistas de la segunda edición de **Expansión & Marca Business Sport Forum** organizado por los medios de Unidad Editorial, líderes de información económica y deportiva, respectivamente.

Este foro pionero, patrocinado por Telefónica, la Comunidad de Madrid, Iberia, PwC y DAZN y que se ha revelado como la gran cita anual de la industria deportiva, analizará las tendencias, las operaciones empresariales, las oportunidades de inversión y los nuevos desarrollos tecnológicos de la mano de sus protagonistas, como Pau Gasol, presidente de Gasol 16 Ventures y de la Gasol Foundation; Juan Antonio Samarach, vicepresidente del COI; Fernando Sanz, miembro del Comité Organizador del Mundial 2030, o Iris Córdoba, CEO del Global Sports Innovation Center by Microsoft.

El evento contará también con la participación de José Manuel Rodríguez Uribes, presidente del CSD, y de Alberto Tomé, director general de Deportes de la Comunidad de Madrid.

La cita es en Madrid, en el Meeting Place de Orense 34, de 9 a 14:30 horas, con espa-



**Pau Gasol**  
Presidente de Gasol 16 Ventures y de Gasol Foundation



**Juan Antonio Samaranch**  
Vicepresidente del Comité Olímpico Internacional (COI)



**Alberto Tomé**  
Director general de Deportes de la Comunidad de Madrid



**José Manuel Rodríguez Uribes**  
Presidente del CSD



**Iris Córdoba**  
CEO de Global Sports Innovation Center (GSIC) by Microsoft



**Fernando Sanz**  
Miembro del Comité Organizador del Mundial 2030



**Tatxo Benet**  
Consejero delegado de Mediapro



**Carmelo Sanz de Barros**  
Presidente del Senado de la FIA y presidente del RACE



**Alicia Richart**  
Directora general de España y Portugal de Afiniti



**Esteve Calzada**  
Consejero delegado de Al Hilal



**Rubén Granados**  
Responsable de Analítica de Datos de Telefónica Tech para el deporte



**Juan Cierco**  
Director corporativo de Iberia



**Lorena Torres**  
Directora de Rendimiento en YouFirst



**Miguel Ángel Leal Góngora**  
Director de Tecnología e Innovación de LaLiga



**Bosco Aranguren**  
Consejero delegado de DAZN España

**La cita es el 6 de junio en Madrid, en el Meeting Place de la calle Orense 34 a las 9 de la mañana**

cios para el *networking* entre las ponencias. Junto a una entrevista con Gasol, el foro está estructurado en mesas donde deportistas y empresarios relacionados con la industria deportiva tratarán

**El evento analizará también la irrupción de Arabia Saudí y el nuevo escenario audiovisual**

los grandes temas del sector con Rubén Granados, responsable de Analítica de Datos de Telefónica Tech para el deporte; Juan Cierco, director corporativo de Iberia; Tatxo Benet, consejero dele-

gado de Mediapro; Bosco Aranguren, CEO de DAZN España; Carmelo Sanz de Barros, presidente del Senado de la FIA y presidente del RACE; Esteve Calzada, CEO de Al Hilal; Jorge Betancor, director general de Populous España; Alicia Richart, directora general de España y Portugal de Afiniti; Miguel Ángel Leal Góngora, director de Tecnología e Innovación de LaLiga, o Lorena Torres, directora de Rendimiento de You First.



**Jorge Betancor**  
Director general de Populous España

**Más información y registro**

<https://www.businessandsportforum.com/>





## EMPRESAS

## Toma una participación minoritaria en el club de fútbol Leeds United

**RED BULL.** La empresa austriaca de bebidas energéticas ha adquirido una participación minoritaria en el Leeds United, la primera incursión en el fútbol británico de una compañía entre cuyos activos se incluyen inversiones en varios equipos de fútbol de Europa y EEUU, entre otros, además de una escudería de Fórmula 1 y patrocinios en otras disciplinas deportivas. El acuerdo del grupo austriaco, cuyo importe y porcentaje de participación no se han especificado, incluye que Red Bull se convertirá en el patrocinador que lucirán las camisetas del Leeds United.

## Inversión para llegar a los 4.000 puntos de recarga de vehículo eléctrico en 2025

**ACCIONA ENERGÍA.** La filial de renovables de Acciona ha llegado a acuerdos con diversos establecimientos (restaurantes, centros comerciales y hoteles) para instalar 1.000 nuevos puntos de recarga públicos distribuidos por toda la geografía española. Esta red de cargadores estará operativa en 2025 y se integrará en la actual oferta de la compañía que sumará más de 4.000 puntos de recarga en vías urbanas e interurbanas. Entre los acuerdos firmados figuran ayuntamientos como Collado-Villalba (Madrid), Campdevánol (Girona) y empresas como IKEA o Unibail-Rodamco-Westfield.

## Repartirá 4.500 millones en dividendos a cuenta del ejercicio 2023

**VOLKSWAGEN.** El grupo automovilístico alemán repartirá un total de 4.500 millones de euros en dividendos a cuenta del ejercicio 2023, lo que supone un *pay out* del 28%, según lo acordado en la junta anual de la compañía, en la que los accionistas aprobaron la propuesta del comité ejecutivo y del consejo de administración por una mayoría del 99,99%. VW pagará un dividendo de 9 euros por acción ordinaria y de 9,06 euros por acción preferente. El grupo ha abonado más de 22.000 millones de euros a sus accionistas entre 2021 y 2023, incluido uno especial por la OPV de Porsche.

## Brookfield negocia la compra de Neoen por 6.100 millones

A.Fernández. Madrid

La gestora canadiense de fondos Brookfield mantiene conversaciones avanzadas para comprar el grupo francés de energías renovables Neoen en un acuerdo que valora la compañía en 6.100 millones de euros.

Brookfield, destacado inversor en el sector mundial de renovables, mantiene negociaciones en exclusiva para adquirir una participación del 53% en Neoen a varios inversores entre los que se encuentran el fondo Impala y varias aseguradoras francesas. Si las conversaciones fructifican, Brookfield, que se ha aliado con Temasek, dijo que lanzará una oferta de compra en efectivo por el resto de las acciones y bonos convertibles de la empresa gala de renovables y almacenamiento energético. Neoen tiene proyectos operativos o en construcción de 8 gigavatios de eólica y solar en Portugal y Australia, y otros 20 GW en proyecto.

La gestora canadiense explicó que su objetivo es acelerar e impulsar el desarrollo de Neoen en el sector de renovables. El consejo de administración de Neoen, que sería excluida de Bolsa, ha dado la



Xavier Barbaro, CEO del grupo gala de renovables Neoen.

**Brookfield, destacado inversor global en renovables, quiere relanzar la compañía francesa**

bienvenida a la opa de Brookfield, que ofrece 39,85 euros por título, lo que supone una prima del 27% respecto al cierre del miércoles.

El empresario Jacques Veyrat, dueño de Impala, que posee el 42% de Neoen, podría ingresar unos 2.560 millones de euros si acepta la oferta de Brookfield.

## Luz verde a la venta de la red fija de TIM a KKR

Expansión. Madrid

La Comisión Europea aprobó ayer sin objeciones la venta de NetCo, la filial de Telecom Italia (TIM) que agrupa sus activos de red fija, al fondo estadounidense KKR, una operación valorada entre 18.800 y 22.000 millones de euros.

Bruselas ha concluido que la operación no plantea problemas de competencia en Europa tras investigar su posible impacto en el mercado

de servicios mayoristas de acceso de banda ancha en Italia. La CE señaló que KKR no tendrá capacidad para restringir el acceso a infraestructuras y que el número de redes y proveedores disponibles seguirá siendo el mismo, mientras que el poder de mercado de NetCo no aumentará.

Por otro lado, Telecom Italia tuvo unas pérdidas netas atribuidas de 400 millones hasta marzo, un 42% menos.

## El grupo italiano de lujo Golden Goose anuncia su OPV

**ZAPATILLAS.** El grupo controlado por Permira, que se lo compró a Carlyle en 2020, podría valer unos 3.000 millones de euros.

S. Sciorilli Borrelli/I. Livingston  
Financial Times

La marca italiana de artículos deportivos de lujo Golden Goose ha anunciado su intención de cotizar en la Bolsa de Milán. La operación supone la última prueba de la recuperación de la actividad en el mercado europeo de OPV.

La empresa de ropa y calzado deportivo, cuyos productos consumen artistas de la talla de Taylor Swift y Selena Gómez, es propiedad del grupo británico de capital riesgo Permira. El objetivo de la OPV es reforzar su estructura de capital y reducir deuda.

La salida a Bolsa es una de las más esperadas en Europa y se produce en un momento en que el sector mundial del lujo se enfrenta a una ralentización. Conocida por su gama Superstar de zapatillas, que cuestan unos 500 euros, la empresa facturó 587 millones de euros en 2023, con un margen operativo del 25,4%.

En declaraciones a *Financial Times*, el director financiero, Paolo Dal Ferro, aseguró que el grupo tiene previsto “crecer orgánicamente y reducir la deuda de la empresa, manteniendo estable su margen operativo”. Golden Goose prevé que sus ingresos aumenten hasta 1.000 millones de euros en 2029, al tiempo que disminuye significativamente su deuda.

## Paso natural y valoración

Silvio Campara, consejero delegado, declaró que la OPV era un “paso natural” para el grupo fundado en 2000 cerca de Venecia. Campara declaró a *FT* que, a pesar de las turbulencias del mercado, los posibles inversores estaban “muy entusiasmados y dispuestos a



Modelo de zapatillas Superstar del grupo Golden Goose.

**Sus zapatillas Superstar, que usan Taylor Swift o Selena Gómez, rondan los 500 euros**

apoyar al grupo en este viaje en los días buenos y malos”.

A finales del año pasado, Permira seleccionó a los bancos que prepararían la salida a Bolsa, que se espera valore la empresa en unos 3.000 millones de euros, incluida deuda. Dal Ferro explicó que “el mercado decidirá el precio y la valoración dependerá de la demanda y la oferta”.

Permira, que seguirá siendo el mayor inversor de la empresa tras la salida a Bolsa, compró la marca en 2020 por unos 1.300 millones de euros a su rival Carlyle, que la había introducido en los mercados de Estados Unidos y China.

Carlyle compró la empresa

## Foot Locker se dispara un 15% en Bolsa tras batir las previsiones

A.F. Madrid

Foot Locker, cadena estadounidense de ropa y calzado deportivo, se disparó ayer en Bolsa al presentar unos resultados de su primer trimestre fiscal mejor de lo esperado por los analistas, aunque los ingresos y beneficios cayeron respecto al mismo periodo del año anterior.

La compañía, que se disparó más del 30% al comienzo de la sesión de Wall Street y que cerró con una subida del 15%, obtuvo un beneficio neto de 8 millones de dólares (7,4 millones de euros) en su primer trimestre, cerrado el 4 de mayo, lo que supone un descenso del 78% respecto al año anterior.

Foot Locker, que está inmersa en un plan de reestructuración y de cambios estratégicos para intentar impulsar el negocio, se anotó unos ingresos netos de 1.874 millones de dólares (1.730 millones de euros), lo que supone una caída del 2,7%. En términos comparables, que excluyen el cambio de divisa y la compra-venta de activos, la facturación de la compañía de ropa y calzado deportivo bajó un 1,8%. El consenso de analistas esperaban un descenso de las ventas comparables superior al 3%, lo que dio alas al grupo en el parque.

## Ratifica objetivos

“Tuvimos un comienzo de año sólido, lo que demuestra que nuestro plan *Lace Up* está funcionando”, afirmó la consejera delegada de Foot Locker, Mary Dillon, quien añadió que el plan estratégico “está posicionando a la compañía para un crecimiento sostenible y de creación de valor para los accionistas”.

Para todo el ejercicio, el grupo norteamericano confirmó sus expectativas de ventas con un beneficio por acción ajustado que oscilará entre 1,50 y 1,70 dólares.



# FINANZAS & MERCADOS

## Santander acapara la oleada de bonos en euros de los gigantes de EEUU

**IMPULSO EN BANCA DE INVERSIÓN/** La entidad participa en más de la mitad de los 'reverse yankee' de 2024. Verizon, Booking, T-Mobile o Warner Bros han llamado a sus puertas en un año histórico.

Inés Abril. Madrid

Las grandes empresas estadounidenses cruzan el océano más que nunca en busca de deuda en euros y Santander se está haciendo con buena parte de los mandatos para colocar estos bonos.

Logra más de la mitad de los que ha habido en lo que va de año, un ejercicio que puede marcar una cifra récord de emisiones *reverse yankee*. Así es como se llama esta modalidad de financiación.

Lo normal es que Estados Unidos sea el polo de atracción y que las empresas europeas se peleen por vender su deuda en dólares entre los grandes inversores del país. Esos bonos son los *yankee*.

El camino contrario es mucho menos habitual y por eso la jerga financiera se ha limitado a componerle el nombre, pero en 2024 las tornas han cambiado.

Santander se está aprovechando de ello. Verizon, Booking, T-Mobile, Johnson & Johnson, Linde o Warner Bros han llamado a sus puertas este año para que sea uno de los colocadores de su viaje europeo.

El banco ha participado en colocaciones estadounidenses en la moneda única por al menos 16.500 millones de euros y Bank of America calcula que se han emitido 30.000 millones de euros, lo que significa que por sus manos ha pasado más de uno de cada dos euros emitidos en esta modalidad en 2024.

### Pleno de las más grandes

La entidad española se ha llevado las cuatro emisiones más grandes, como es el caso de Booking, con 2.750 millones de euros; Johnson & Johnson, con 2.500 millones; Linde, con 2.250 millones, y Verizon, con 2.000 millones; y con otras seis operaciones también multimillonarias.

No es una casualidad. Santander lleva meses disparando los fichajes en Estados Unidos para construir un negocio de banca de inversión con el que dar servicio a las principales corporaciones del país.

Ha incidido especialmente en el área de mercados y de fusiones y adquisiciones, con



Sede de Santander en Estados Unidos.

la intención de reducir su dependencia de los préstamos y lograr mandatos en las actividades que más comisiones dejan en los bolsillos.

Lleva más de 100.000 millones de dólares (92.000 millones de euros) en colocaciones de las grandes de EEUU en la moneda del país en lo que va de año.

Boeing ha confiado en el banco para la macroemisión de 10.000 millones de dólares con la que quiere paliar la fuga de caja que está teniendo por sus problemas de seguridad y Coca-Cola, BlackRock, Motorola, IBM y Citi también están entre sus clientes de 2024.

Esas mismas compañías están poniendo en manos de Santander sus colocaciones cuando quieren cruzar el Atlántico, porque una de las fortalezas que busca explotar el banco es su presencia internacional y su capacidad para conectar continentes y regiones, según señalan fuentes financieras.

“Nuestra experiencia a ambos lados del Atlántico nos permite ayudar a nuestros

**Santander ha disparado los fichajes en EEUU para crecer en banca de inversión**

**El banco ha colocado 16.500 millones de euros de empresas estadounidenses en cinco meses**

clientes a acceder al mejor capital, esté donde esté, en euros y en dólares”, explica Connor Hennebry, responsable global de Deuda Corporativa de Santander Corporate & Investment Banking.

### Referente

El objetivo de Santander durante los últimos años ha sido convertirse en el banco de inversión de las empresas europeas y latinoamericanas para cualquier operación que quieran hacer en Estados Unidos.

Ahora su intención es ser también la entidad de refe-

rencia cuando los gigantes de Estados Unidos quieran salir fuera, añaden estas fuentes.

El apetito disparado por la deuda en euros ha puesto a prueba esta estrategia y una decena de gigantes del país norteamericano ha respondido a los esfuerzos de Santander. Dos de ellos, T-Mobile y Fortive, han elegido al banco español en su estreno, ya que nunca antes habían emitido bonos en la moneda europea.

Jerome Powell y Christine Lagarde han puesto su grano de arena. La divergencia de las políticas monetarias entre la Reserva Federal y el Banco Central Europeo ha azuzado el atractivo de las colocaciones transatlánticas.

La rentabilidad de la deuda en euros es inferior a la de Estados Unidos porque se esperan recortes de tipos de interés antes y más profundos a este lado del Atlántico.

Las rentabilidades más bajas permiten a las empresas pagar cupones más baratos, lo que reduce sus costes de financiación.

“Creemos que este es uno

de los principales motivos del resurgimiento de la oferta de *reverse yankee* este año”, apunta Bank of America.

### Refinanciación

El otro acicate es la refinanciación. Los años previos al Covid fueron intensos en emisiones estadounidenses en euros y muchas de ellas llegan ahora a su vencimiento, añade el banco de inversión de Wall Street.

Esos impulsos han llevado los *reverse yankee* a superar en lo que va de año el volumen de 2018 o 2022 al completo y acercarse mucho al de 2023.

Bank of America pronostica que el desembarco de las compañías estadounidenses en el mercado de deuda de la moneda única puede ser récord.

Ya van 30.000 millones de euros en lo que va de ejercicio y eso llevaría el total por encima de los 85.000 millones, muy cerca de los 89.000 millones del histórico 2019, que tiene la marca más alta hasta ahora.

## El BCE multará a cuatro bancos por su riesgo climático

Expansión. Madrid

El Banco Central Europeo (BCE) multará próximamente por primera vez a cuatro entidades por la exposición en su actividad a los riesgos climáticos, según informa Bloomberg.

La sanción se debe a que no han evaluado sus riesgos climáticos debidamente.

Los bancos europeos están sometidos a la vigilancia de su actividad por el BCE, que considera los riesgos climáticos como uno de los “riesgos sistémicos” para el sistema financiero. El BCE rechazó hacer comentarios sobre esas posibles sanciones a las entidades, cuyo nombre no ha trascendido.

De acuerdo con estas informaciones, las multas por alta exposición a los riesgos climáticos pueden equivaler al 5% de los ingresos medios de un banco al día. Así, para un banco con un volumen de negocio anual de 20.000 millones de euros, una multa de estas características podría ascender hasta los 2,8 millones.

Según explicó a principios de mes Frank Elderson, vicepresidente del Consejo de Supervisión del BCE, 2024 es un año crucial para los bancos para avanzar de forma decidida en ser más resilientes a los riesgos relacionados con el clima y el medioambiente.

Elderson apuntó que para finales de este año los bancos deberán “hacer frente a estos riesgos en plena consonancia con nuestras expectativas”.

“Utilizaremos todas las herramientas a nuestra disposición para hacer cumplir estos plazos en el momento en que los bancos deban haber abordado adecuadamente los riesgos climáticos”, indicó Elderson.



Torrejón de Ardoz  
AYUNTAMIENTO

Por la Junta de Gobierno Local en sesión celebrada en fecha 20 de mayo de 2024, se ha adoptado acuerdo de aprobación inicial del Proyecto de Urbanización del Plan Especial de las Parcelas Delimitadas por las calles Plata, Zarza, Pino y Paseo de la Convivencia de Torrejón de Ardoz. Lo que se hace público para general conocimiento, por plazo de 20 días al objeto de oír reclamaciones, quedando el expediente de manifiesto en el Departamento de Urbanismo y en la página web municipal para que pueda ser examinado por cualquier interesado y formularse las alegaciones que procedan.

Torrejón de Ardoz. Documento firmado electrónicamente con Código Seguro de Verificación (CSV).  
24 de Mayo de 2024



## OPA HOSTIL EN LA BANCA

# BBVA y Sabadell superan el examen del mercado de deuda

**DOS OPERACIONES EN 24 HORAS/** Sabadell logra 1.000 millones, con peticiones por el triple de la oferta, y BBVA coloca 1.750 millones con una demanda de dos veces.

**ANÁLISIS** por Inés Abril

BBVA y Sabadell han superado la prueba. Los dos bancos tenían que enfrentarse antes o después a un mercado de deuda en plena digestión de la opa hostile en la que están inmersos y han diseñado sus operaciones al milímetro para esquivar la incertidumbre.

Las colocaciones se han lanzado con apenas 24 horas de diferencia y tienen tres características en común: la seguridad para los bonistas de los instrumentos elegidos, el viento a favor del Banco Central Europeo (BCE) y el precio.

No es que el mercado de renta fija dude de ninguno de los dos bancos. Tampoco de su unión. Varios analistas aseguran que son nombres que gustan entre los inversores por separado y que eso no cambiará si se juntan.

“Una potencial integración conducirá a una generación creíble de ahorros de costes que será vista positivamente por todas las partes”, señala la firma de análisis CreditSights, que recomienda especialmente comprar la deuda subordinada de Sabadell y todos los tipos de bonos de BBVA.

## Prudencia

El problema para el mercado de bonos es poner precio a los dos bancos sin saber si la emisión que se está adquiriendo será respaldada dentro de un año por un nuevo grupo con un rating distinto o si todo seguirá igual porque la opa no prospera. De ahí la necesidad de primar la prudencia en este primer test.

Sabadell se ha llevado la palma en la categoría de la seguridad. Las cédulas hipotecarias por las que ha optado son la elección más conservadora dentro del catálogo.

Es la fuente más barata de liquidez porque los bonos están garantizados por la cartera de préstamos para viviendas y fue el recurso estrella cuando el sector bancario español tenía vetado el mercado durante la crisis financiera.

BBVA ha dado solo un paso más. Su emisión ha tomado la forma de bonos sénior preferentes, los más seguros y bara-



Carlos Torres, presidente de BBVA.



Josep Oliu, presidente de Sabadell.

## Para el mercado es difícil poner precio a los bonos sin saber si la emisión será de un nuevo banco

tos después de las cédulas. Las potenciales emisiones de deuda sénior no preferente o de CoCos (bonos *AT1*) quedan para otra ocasión.

El momento elegido tampoco es una casualidad. La espera desde que se inició la batalla ha sido de cuatro semanas y ahora coinciden casi a la vez en el mercado.

La explicación es que ambos bancos han buscado el amparo del BCE, que bajará los tipos de interés el próximo jueves y ha provocado en los últimos días una avalancha de colocaciones de emisores europeos a la caza del viento a favor.

## Apetito

La situación que se ha vivido esta semana ha sido incluso mejor de lo que ya lo viene siendo desde final del año pasado, cuando el mercado comenzó a abrirse de par en par con un fuerte apetito de los inversores, según reconocen fuentes financieras.

Las dos estrategias han funcionado. Sabadell ha logrado

1.000 millones de euros y BBVA, 1.750 millones. El primero, con una demanda muy holgada de casi tres veces la oferta y el segundo, con una más justa que se ha quedado en el doble.

Es lo que corresponde a las dos situaciones en las que están, según fuentes del mercado. Sabadell puede ver mejorado su rating si termina en manos de BBVA, mientras que para este último hay más dudas. Si triunfa la opa, su mejor escenario sería quedarse como está, pero no se sabrá hasta que termine la batalla, porque las agencias de calificación han emplazado su veredicto a ese momento.

El precio ofrecido ha tenido mucho que ver también con la demanda conseguida. Ambos bancos han sido generosos con las rentabilidades de salida de las colocaciones y eso les ha permitido rebajarlas según llegaban las ofertas de compra.

Pese a eso, Sabadell pagará por sus cédulas una prima sobre el tipo de interés de referencia de 48 puntos básicos, cuando en su última emisión en euros del año pasado le bastaron 25 puntos básicos.

BBVA ha jugado con los plazos cortos y con los cupones para adaptarse al máximo a la demanda y sortear la incertidumbre.

## Ambos bancos han sido generosos con las rentabilidades de salida de las colocaciones

Su colocación se ha dividido en dos tramos y el más grande, de 1.000 millones, es solo a tres años, lo que reduce el coste. A eso se suma que el tipo es flotante. El otro, de 750 millones, tiene un interés fijo y el vencimiento es a seis años.

“Nos hemos posicionado en estos plazos y en la combinación de formato flotante en el corto y fijo en el medio plazo para afrontar el grueso de la demanda inversora ante la confirmación del escenario *high for longer* [alto durante más tiempo]”, explican fuentes del banco.

“Ese escenario aumenta el interés inversor por los tramos flotantes, y en tramos fijos el riesgo máximo a asumir se centra en la parte media de la curva (5-6 años)”, añaden.

Eso ha limitado el precio final. Las mismas fuentes señalan que el sobrecoste de la emisión sobre el nivel al que cotizan los bonos de BBVA en el mercado secundario es nulo para el tramo flotante y de un máximo de cinco puntos básicos para el fijo.

# Bank of America dice que BBVA puede subir su oferta

Expansión. Madrid

Bank of America sostiene que BBVA tiene espacio para mejorar el precio de la opa hostile lanzada el 9 de mayo sobre Sabadell.

“Creemos que BBVA tiene margen para mejorar potencialmente su actual oferta”, explica el banco de inversión en un informe enviado ayer a clientes.

Buena parte de los analistas considera que, para que el precio sea más atractivo para el accionista de Sabadell, es necesario hacer una parte de pago en efectivo.

La oferta lanzada el 9 de mayo se instrumenta a través de un canje de acciones: 1 acción de BBVA por 4,83 de Sabadell.

Tras el *rally* de Sabadell en Bolsa, la prima para el inversor, que cuando se dio a conocer la propuesta era del 30%, se ha quedado en el 6,4%.

Bank of America considera que la opa tiene sentido, tanto desde el punto de vista estratégico como financiero. “El acuerdo es ganador para ambos bancos”, sostiene.

Sus analistas creen que BBVA está en condiciones de obtener un 20% de retorno con esta inversión, tal y como anunció el día de la presentación de la opa.

La firma advierte de que la

**Para muchos analistas, una mejora pasa necesariamente por incluir un pago en efectivo**

**Bank of America ve factible que BBVA consiga un retorno con esta inversión del 20%**

cotización de BBVA puede estar sometida a un comportamiento lateral durante los meses que dure la opa.

## Recomendaciones

En su análisis de la banca española, Bank of America recomienda comprar las acciones de Santander, CaixaBank y Unicaja. Y considera que las acciones de Bankinter están sobrevaloradas. Su posición es neutral respecto a BBVA y Sabadell.

El banco de inversión ha mejorado los precios objetivos de Santander (de 5,3 a 6 euros), de CaixaBank (de 5,9 a 6,3 euros) y de Sabadell (de 1,8 a 2,1 euros). Lo ha dejado sin cambios en BBVA (11,7 euros), Bankinter (7,3 euros) y Unicaja (1,5 euros).

BBVA cerró ayer en 9,97 euros y Sabadell a 1,94 euros.

# Empresas gallegas, contrarias a la opa

Expansión. Madrid

La Confederación de Empresarios de Galicia (CEG) considera que la opa hostile de BBVA sobre Sabadell “no es adecuada, ni en la forma ni en el fondo”. Esta patronal señala que la operación es “motivo de profunda preocupación”, por el efecto que pueda tener “de manera muy especial para las pymes, micropymes y autónomos, que representan la base de la economía gallega” la disminución de entidades financieras.

La CEG pide que ambas entidades realicen sus labores por separado.

“Desde el pleno respeto a la libertad de empresa, la fusión supondría, con toda probabilidad, menos acceso al crédito

de las pymes y empresas y menor posibilidad de diversificar su *pool* bancario”, señala el presidente de la asociación, Juan Manuel Vieites.

Según sus cifras, en los últimos años se han perdido más de un 30% de oficinas bancarias en Galicia. “Se trata de una comunidad autónoma con mayoría de autónomos y microempresas, y con una población envejecida, a los que una fusión les supondría una nueva reducción de oficinas y de personal”, explica.

Sabadell se convirtió en un jugador importante en Galicia hace diez años, cuando se adjudicó Banco Gallego. A nivel nacional, Sabadell asegura que trabaja con el 50% de las pymes.



# El coste de la fusión podría superar los 2.400 millones

**SEGÚN FUENTES CERCANAS DE SABADELL/** En el entorno del banco que preside Oliu señalan que la factura de la operación superará en un 65% la cifra que calcula BBVA.

R. Lander/S. Arancibia. Madrid

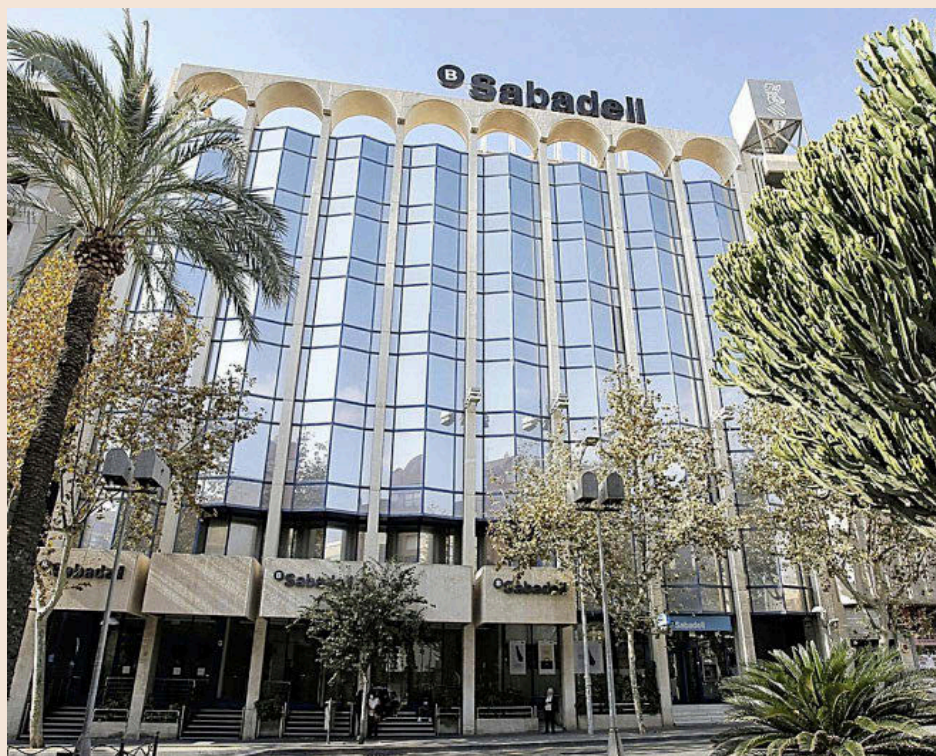
Una de las incógnitas que rodea la fusión BBVA/Sabadell es a cuánto se elevarán los costes totales de la operación. Carlos Torres aseguró el día de la presentación de la opa hostil que ascenderán a 1.450 millones. Días después, cuando César González-Bueno, CEO de Sabadell, cuestionó esta cifra, fuentes oficiales de BBVA se ratificaron en ella.

Fuentes del entorno de Sabadell sostienen que la factura final puede alcanzar los 2.400 millones. Es decir, un 65% más que el cálculo de BBVA.

Uno de los problemas de las fusiones no amistosas es precisamente que no hay *due diligence* cruzadas (revisión de números por parte de una de las grandes auditoras). Eso obliga al comprador a basarse exclusivamente en la información pública disponible sobre el objeto de compra a la hora de hacer sus estimaciones, lo que dificulta hacer una previsión certera de las posibles penalizaciones en acuerdos comerciales de larga duración con terceras empresas sin tener acceso a esos contratos.

## Qué incluyen los cálculos

BBVA recoge en los costes de reestructuración aquellos que se articulan societariamente a través de una empresa conjunta, en la que Sabadell tiene una participación en el capital. Es decir, el precio ofrecido sí incluye la penalización derivada de disolver el acuerdo



Sede de Banco Sabadell en Alicante.

de bancaseguros que tiene Sabadell con Zurich.

Sin embargo, deja fuera los impactos negativos derivados de romper las *joint ventures* de Sabadell con la gestora de fondos Amundi y con BNP Paribas en el negocio de custodia.

Tampoco están computadas las minusvalías latentes derivadas de contabilizar a precios de mercado la cartera de deuda pública a vencimiento, tal y como obliga la normativa bancaria en caso de operaciones corporativas. Según los analistas, estos nú-

## Hacer números finos en una opa hostil es complicado por la imposibilidad de hacer 'due diligence'

meros rojos oscilarán entre los 500 y los 600 millones.

Según fuentes financieras, lo lógico es que todas estas variables y su impacto económico correspondiente estén incluidas en el folleto de la opa que la CNMV ya tiene en sus manos y que será aprobado dentro de unos meses, una

vez obtenida la autorización del BCE.

Ese folleto también debe recoger qué sinergias tendrá la compra si triunfa la opa pero el Gobierno veta la fusión.

Los costes totales de la operación también se elevarán si BBVA decide incrementar el precio de 2,12 euros implícitos en el canje de acciones ofrecido y calculado con las cotizaciones del 8 de mayo, víspera del anuncio de opa hostil. Algunos bancos de inversión, como Bank of America, no lo descartan (ver página 16).

## Plan de Sabadell para ganar clientes internacionales

Expansión. Madrid

Sabadell acaba de abrir en Madrid un nuevo concepto de oficina enfocada en clientes internacionales. El objetivo es ganar cuota en este segmento y reforzar su compromiso con la especialización y el asesoramiento exclusivo.

La sucursal, denominada Madrid Welcome Hub, ubicada en la calle Alberto Alcocer, muy cerca del estadio Santiago Bernabéu, es de un espacio multidisciplinar de 225 metros cuadrados que contará

con una plantilla de cinco empleados especializados en este segmento y preparados para atender a sus clientes en diferentes idiomas. Según la entidad, las empresas internacionales, de embajadas y el número de visados especiales de residencia para extranjeros con inversiones significativas (*golden visa*) suponen una importante oportunidad de crecimiento.

Toda la cartera de clientes internacionales de las 20 oficinas de Sabadell ubicadas en

la zona centro de Madrid se gestionará desde el nuevo espacio remodelado de Alberto Alcocer, que atenderá en total a 11.000 clientes.

“Con esta apertura, Banco Sabadell crea una oficina de referencia dedicada 100% a las necesidades específicas de no residentes y expatriados en Madrid, así como empresas o colaboradores internacionales, convirtiéndose además en punto de encuentro que dispondrá de un paquete específico de productos para

este colectivo”, explica José Manuel Candela, director territorial de la zona centro.

## Barcelona

La entidad aspira a emular el éxito del Welcome Hub de Barcelona, inaugurado hace dos años.

Por otra parte, Sabadell anunció ayer que la consejera independiente Ana Colonques se ha incorporado como vocal a la Comisión de Auditoría y a la Comisión de Retribuciones.



Sede de Mastercard en Estados Unidos.

## Mastercard lanza un servicio que simplifica las transferencias 'cripto'

A. Stumpf. Madrid

El mundo de las criptomonedas da un salto en términos de usabilidad a escala global. Mastercard anunció ayer el lanzamiento de Mastercard Crypto Credential, un nuevo servicio que permitirá realizar transacciones nacionales e internacionales con criptomonedas entre diferentes plataformas de negociación de forma segura y verificada.

De forma práctica, los usuarios se registrarán en este servicio y, una vez realizadas las comprobaciones pertinentes, se le asignará un alias. Con él, podrán enviar y recibir criptomonedas de forma sencilla sin tener que utilizar las complejas direcciones de los monederos que hacen tan frágil la operación y con los estándares de seguridad tradicionales de la compañía de pagos estadounidense.

Entre otras funcionalidades, Mastercard bloqueará la transferencia si el monedero receptor no admite el activo o blockchain del emisor, algo que sin estos servicios podría derivar en la pérdida de fondos para alguna de las partes.

En este proyecto podrán participar los usuarios de las plataformas de negociación de activos digitales Bit2Me, Lirium, Mercado Bitcoin y Foxbit. Los usuarios de Lulu-bit también tendrán acceso a través de su integración con Lirium. Se espera que en el futuro se puedan incorporar plataformas adicionales, según indicó Mastercard en su comunicado.

A través de estas plataformas se da acceso a los servicios de transacciones eficientes de criptomonedas a una amplia red internacional que se extiende por Argentina,

## El criptobanco español Bit2Me participa en el proyecto abierto a usuarios de 13 países

Brasil, Chile, España, Francia, Guatemala, México, Panamá, Paraguay, Perú, Portugal, Suiza y Uruguay. Además, no sólo afectará a los intercambios de bitcoin sino “a múltiples criptomonedas” que, eso sí, la firma estadounidense todavía no ha definido.

“Nos enorgullece continuar profundizando nuestra alianza con Mastercard, con quien compartimos el compromiso con la innovación y con el desarrollo de soluciones que promuevan la usabilidad de soluciones que impulsen alternativas de pago mediante el uso de criptoactivos”, indica Leif Ferreira, consejero delegado y cofundador del criptobanco español Bit2Me, que participa en el proyecto.

## Siete millones de usuarios

Por el momento, en la fase piloto se dará acceso a este servicio a un grupo selecto de usuarios decriptocartera por orden de llegada. Sin embargo, en los próximos meses el gigante estadounidense ampliará la disponibilidad a más de 7 millones de usuarios de las plataformas de intercambio participantes.

“Las transacciones entre usuarios en tiempo real de Mastercard Crypto Credential representan el potencial para ampliar y apoyar aún más el mercado de remesas nacionales y transfronterizas”, asegura Mastercard sobre su servicio.





Anna Canela, nueva consejera delegada de Imagin.

## CaixaBank nombra CEO de Imagin a Anna Canela

Expansión. Madrid

El consejo de administración de Imagin, el banco móvil de CaixaBank para clientes jóvenes, ha nombrado consejera delegada a Anna Canela, hasta ahora directora de Crecimiento y Compromiso.

Antes de este cargo, que ha ocupado durante casi cinco años, Canela fue responsable de ventas digitales y segmentos en CaixaBank Digital Business, formando parte de la puesta en marcha de Imagin-Bank en 2016 y del equipo que dirigió su relanzamiento como plataforma digital en 2020 bajo la marca Imagin.

La nueva CEO de Imagin es ingeniera superior de Caminos, Canales y Puertos por la Universitat Politècnica de Catalunya (UPC), así como Master of Science in Business Administration por la RWTH Aachen University - Business School, informa Servimedia.

Anna Canela asume el nuevo cargo en sustitución de Benjamí Puigdevall, que deja la entidad por decisión propia para emprender proyectos personales. Puigdevall se incorporó en 2001 a CaixaBank Digital Business, fue el artífice del lanzamiento de Imagin, y hace cuatro años fue nombrado consejero delegado de

### Canela sustituye a Benjamí Puigdevall y era responsable de ventas digitales en CaixaBank

Imagin, donde ha contribuido desde su lanzamiento a reforzar el liderazgo de la plataforma digital.

CaixaBank lanzó Imagin-Bank en 2016 y nació como la primera banca en España creada para poder realizar toda la operativa exclusivamente a través de una *app* de móvil y con un claro enfoque hacia el público joven.

Imagin tiene como estrategia impulsar la fidelización de sus usuarios a través de la creación de servicios y contenidos digitales que van más allá de lo financiero. Esta estrategia se impulsó en 2020, cuando la entidad, que ya contaba con una base de más 2,6 millones de clientes desde su creación, se transformó en lo que actualmente es Imagin: una plataforma digital de servicios financieros y estilo de vida. Desde entonces Imagin ha alcanzado los 4,2 millones de usuarios.

Imagine no tiene ficha bancaria propia, sino que opera con la de CaixaBank.

## Acacia nombra consejero a Vitorero

**COMITÉ INVERSOR** La gestora Acacia Inversión ha nombrado a Álvaro Vitorero consejero ejecutivo y presidente del comité inversor con el objetivo de impulsar el crecimiento de la compañía. Se encargará de supervisar los procesos de inversión, analizar el posicionamiento estratégico y buscar oportunidades de crecimiento internacional. Vitorero cuenta con más de 25 años de experiencia.

## La AEB ofrece una mejora salarial

**CONVENIO BANCA** La Asociación Española de Banca (AEB) ha planteado ante los sindicatos una cláusula de garantía de una subida, sin aplicar compensación ni absorción, del 60% del incremento salarial por nivel que se acuerde en el convenio colectivo.

# UBS reorganiza su cúpula para preparar la sucesión de Ermotti

**ESTRATEGIA/** El banco divide la responsabilidad de la gestión patrimonial entre Iqbal Khan y Rob Karofsky.

O. Walker. FT

UBS ha sacudido su junta ejecutiva y ha dividido la responsabilidad de su importante negocio de gestión de patrimonios entre dos de los gestores con más probabilidades de suceder al presidente ejecutivo, Sergio Ermotti.

Según los cambios anunciados ayer, el jefe de gestión de patrimonios, Iqbal Khan, se convertirá en jefe de Asia-Pacífico, mientras que el jefe de la banca de inversión, Rob Karofsky, será jefe de las Américas.

Ambos ejecutivos compartirán la responsabilidad de la unidad de gestión patrimonial como copresidentes.

*Financial Times* informó esta semana que UBS planea cambiar los roles y responsabilidades de los ejecutivos con más posibilidades de suceder a Ermotti en los próximos años para darles una experiencia más amplia.

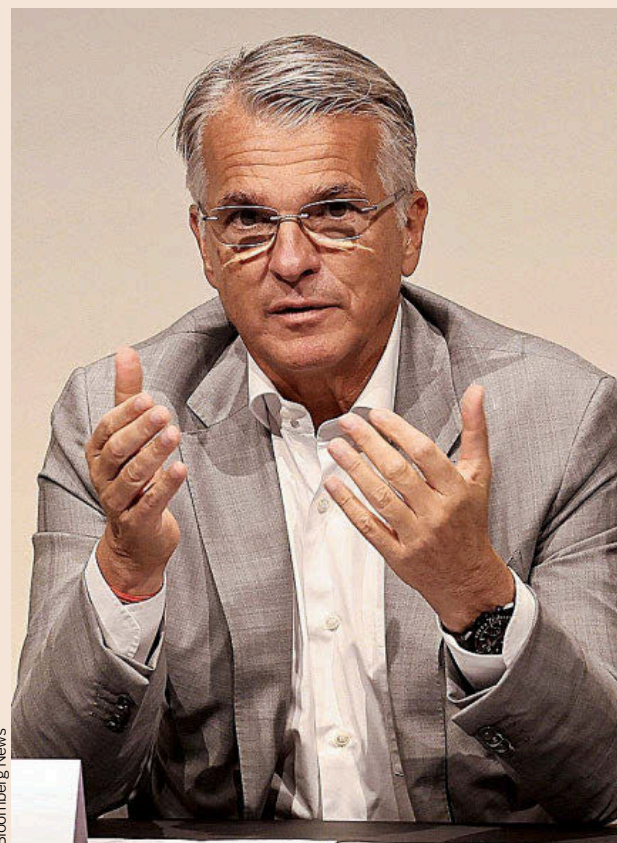
El consejo de administración del banco elaborará una lista de tres candidatos internos para el próximo año que puedan tomar el relevo de Ermotti cuando se retire, lo que no se espera antes de 2027.

“Los nombramientos [de la junta ejecutiva del grupo] que anunciamos hoy nos permitirán seguir progresando en nuestro viaje de integración y lograr las sinergias y eficiencias esperadas, al tiempo que ponemos aún más énfasis en nuestras prioridades a largo plazo y perspectivas de crecimiento, particularmente en América y Asia-Pacífico”, dijo Ermotti en un memorando al personal.

La reorganización también implica la jubilación del presidente ejecutivo de Credit Suisse, Ulrich Körner, y de la jefa de UBS Americas, Naureen Hassan.

Körner ha sido el último presidente ejecutivo en los 168 años de historia de Credit Suisse. Ha permanecido en el cargo desde que fue rescatado por UBS, pero con la fusión legal de las entidades, que se completará esta semana, saldrá del grupo.

El nuevo papel de Karofsky como jefe de América va a ser importante en los próximos



Sergio Ermotti, consejero delegado de UBS.

### Se jubilan el presidente ejecutivo de Credit Suisse, Ulrich Körner, y la jefa de UBS Americas

años, ya que UBS quiere expandir su negocio en la región, donde está detrás de sus rivales de Wall Street, especialmente Morgan Stanley.

Khan, a quien se ve como sucesor más probable de Ermotti, tiene la responsabilidad exclusiva del negocio de altos patrimonios hace dos años.

### Como en Morgan Stanley

La restauración de una estructura de copresidentes asimila a UBS al marco de Morgan Stanley, cuyo propio proceso de sucesión, que llevó a la contratación del presidente ejecutivo Ted Pick el año pasado, se ve como un modelo dentro del banco suizo.

Beatriz Martín, otra de las principales candidatas internas para el puesto más alto de UBS, ha sido nombrada recientemente responsable de sostenibilidad, además de ser la máxima responsable de la

unidad encargada de liquidar y deshacerse de partes no deseadas de Credit Suisse.

Sabine Keller-Busse, quien dirige el negocio suizo de UBS, también está en las quinielas de sucesores.

George Athanasopoulos y Marco Valla, quienes comparten el papel de copresidentes del banco de inversión, Athanasopoulos ha ocupado varios cargos en el banco de inversión de UBS, mientras que Valla se unió el año pasado procedente de Barclays.

Damian Vogel ha asumido el cargo de director de riesgos, reemplazando a Christian Bluhm, quien había intentado retirarse para convertirse en fotógrafo el año pasado. Pero se le pidió que permaneciera en el cargo después de la adquisición de Credit Suisse.

Stefan Seiler, director de recursos humanos y servicios corporativos, asumirá la responsabilidad de las comunicaciones y la marca del grupo, mientras que Edmund Koh, que fue presidente de Asia-Pacífico, dejará la junta ejecutiva y asumirá el cargo de presidente regional de Asia-Pacífico.

## El Banco de España alerta del riesgo de contestar ‘¿sí?’ al teléfono

Expansión. Madrid

Contestar al teléfono con un inofensivo ‘¿sí?’ es una costumbre habitual, pero nos puede meter en un lío, ya que los cibercriminales pueden aprovechar para grabar nuestra voz y utilizarla para suplantarnos nuestra identidad en actividades fraudulentas.

Así lo explica el Banco de España en una nueva publicación de su serie *Protégete contra el fraude*, en el Portal del Cliente Financiero, donde analiza esta variante de las estafas telefónicas o *vishing*, conocida como el fraude del sí.

Actualmente no existen sistemas que permitan autorizar operaciones o contratar servicios bancarios solo con la voz, siempre se requieren otros datos personales, por lo que los delincuentes utilizarán todo tipo de artimañas para ganarse nuestra confianza y sonsacarnos más datos, según el supervisor.

### Cautela

Por ejemplo, pueden suplantar al personal de un banco o de otra empresa y hacer diversas preguntas aparentemente inofensivas como “¿has autorizado una transacción ahora?” o “¿estás de acuerdo en recibir actualizaciones de nuestros servicios?”.

En otras ocasiones, se inicia una locución automática que nos advierte de que hemos contratado una suscripción “premium” en algún producto o servicio por un determinado importe y luego se interrumpe la comunicación, con objeto de que devolvamos la llamada para cancelar el servicio, para lo que nos pedirán datos como el número de cuenta, la dirección o el documento nacional de identidad (DNI).

El Banco de España aconseja que en caso de recibir una llamada sospechosa de un número desconocido, lo mejor es desconfiar y colgar el teléfono, pero si se contesta, es mejor decir un “buenos días” o un “hola” y en ningún caso facilitar datos personales ni bancarios, explica la entidad.

También es aconsejable vigilar los movimientos de las cuentas bancarias para verificar que no haya nada inusual, y buscar en Internet el número de teléfono que nos ha llamado para ver si se trata de una llamada sospechosa de ser fraudulenta.



# Munich Re ficha en Allianz al jefe de su negocio en España

**PROYECTO/** La reaseguradora alemana ficha a Gianluca Piscopo para pilotar su desembarco en los seguros de grandes empresas

**E. del Pozo.** Madrid

La reaseguradora alemana Munich Re, la mayor del mundo, ha designado ya a quien será el responsable de su nuevo negocio de seguros para grandes empresas en España.

Es Gianluca Piscopo que fue director general de Allianz Global Corporate & Specialty (AGCS) para Ibero-Latam y después responsable de distribución de Allianz Commercial para Iberia.

Piscopo fue antes consejero delegado de Berkley España y Portugal y desempeñó diversas funciones en Zurich.

El fichaje de un responsable era el paso que Munich Re tenía pendiente de dar para desplegar su proyecto de desembarco en el mercado asegurador español de grandes riesgos.

La designación de este responsable se ha pilotado desde Londres a través de Global Specialty Insurance (GSI), la división de Munich Re que se instala en España como sucursal.

Con este paso adelante, Munich Re competirá en un mercado de grandes riesgos corporativos que cada vez tiene mayor atractivo para los grandes grupos aseguradores internacionales.

Berkshire Hathaway, la



Gianluca Piscopo, nuevo directivo de Munich Re en España.

aseguradora de Warren Buffett, dio este paso hace cinco años y después entraron otros grupos, como las también estadounidenses Starr y Everest.

Compiten en grandes riesgos con aseguradoras ya instaladas, como Mapfre, Allianz, Zurich, Generali, AIG y QBE.

En estos movimientos confluyen el interés despertado por el tejido empresarial español en el seguro internacional y el objetivo de diversificación de negocio de los grandes grupos.

Munich Re trabaja en Es-

paña como reaseguradora de grandes riesgos y colabora también con Línea Directa Aseguradora (LDA) en el desarrollo de su seguro de salud que comparten al 50%.

La sociedad alemana trabaja también en España a través de su filial Ergo, presente en seguros de asistencia sanitaria con su compañía DKV Seguros.

Con Mapfre, comparte negocios en inversiones inmobiliarias. Ambos grupos han lanzado un vehículo con activos repartidos las principales ciudades de varios países europeos.

## Zurich ficha en Aon para su nueva estrategia en flotas

**E. del Pozo.** Madrid

Zurich Seguros ha fichado a Bosco Urrutia como responsable de la división de Flotas de Motor. La aseguradora dice que cuenta con un amplio conocimiento del mercado “para liderar el nuevo ciclo estratégico que Zurich quiere impulsar en el segmento de las flotas”.

Urrutia, procede del bróker de seguros Aon, donde ha ejercido su labor como director de flotas de la zona norte. Antes comenzó su trayectoria en el ámbito de la banca y el sector inmobiliario, antes de unirse a Seguros Bilbao. En

esta empresa del Grupo Catalana Occidente participó en el desarrollo de la red comercial de agentes exclusivos en el País Vasco y posteriormente fue director de la red comercial en Valencia. Más adelante, se especializó en la suscripción para flotas de vehículos, centrado en los concursos de administraciones públicas y los operadores de renting. También ha sido responsable de flotas conectadas en una insurtech de seguros en Londres.

Urrutia liderará la suscripción para flotas en todos los segmentos de empresas

(pymes, medio mercado y grandes corporaciones), así como los programas internacionales.

### Siniestros

Como parte de sus responsabilidades, desarrollará la estrategia de suscripción de este segmento de negocio, incluyendo la búsqueda de opciones para la reducción de la frecuencia de los siniestros con el apoyo de las nuevas tecnologías, así como el lanzamiento al mercado del nuevo producto de flotas que Zurich afirma que presentará próximamente.

# Singapur entra en el seguro español con la compra del bróker Bruzon

**E. del Pozo.** Madrid

El bróker de seguros británico, controlado por GIC, el fondo soberano de Singapur, ha comprado la correduría española Bruzon, que trabaja en seguros y reaseguros y tiene su sede en Madrid.

GIC y el fondo de capital riesgo Cinven adquirieron Miller a WTW en 2021, aunque lo anunciaron en 2020 en pleno despliegue de la fusión entre Willis y Aon, que después se produjo.

A finales del año pasado, Singapur se hizo con la participación de Cinven en Miller. Tras esta operación, la participación de GIC en Miller es mayoritaria, pero no se ha hecho público el porcentaje concreto de este paquete.

Es la segunda adquisición de Miller en Europa, “dentro de su proceso de expansión internacional, centrado en su modelo de boutiques especializadas, que combina soluciones a necesidades complejas de transferencia de riesgos con un excelente servicio al cliente”, señalan desde la entidad.

La operación está pendiente de las autorizaciones necesarias, que podrían llegar a finales de este año.



John Bruzon, presidente y consejero delegado de Bruzon.

Bruzon ingresó por comisiones de 7,6 millones en 2022, últimos datos facilitados por la entidad. Su plan estratégico es alcanzar 15 millones de euros en 2027. Trabaja en seguros de accidentes, salud, deportes, líneas financieras y crédito y caución.

Entre sus clientes, afirman en Bruzon, figuran entidades financieras, aseguradoras, y grandes empresas que coti-

zan en el Ibex. La compra incluye la filial Bruzon Services, consultora boutique, que concentra sus principales actividades en el asesoramiento y la estructuración financiera.

Al frente del equipo de Bruzon seguirá su fundador, presidente y consejero delegado, John Bruzon.

La entidad pasará a llamarse Bruzon Miller y “colaborará estrechamente con los más de 900 empleados de Miller en Reino Unido, Asia, Bermudas y un número creciente de mercados de seguros europeos, como Francia, Bélgica y Suiza”. La firma británica lanzó el año pasado un seguro marítimo para las exportaciones de grano a Ucrania.

Miller fue accionista minoritario de Bruzon entre 1999 y 2015 y además “siempre ha existido una estrecha relación comercial entre ambas compañías”, apuntan.

Este movimiento es el último registrado en la cada vez más larga lista de firmas extranjera, principalmente fondos de capital riesgo, que comprar corredurías de seguros medianas y pequeñas con el objetivo de ganar peso en el mercado de la intermediación de seguros.

## ROBEKO

The Investment Engineers

### Robeco QI Global Dynamic Duration

Société d'Investissement à Capital Variable

Domicilio social: 6 route de Trèves, L-2633 Senningerberg, Luxemburgo

RCS Luxemburgo B 47 779

(la «Sociedad»)

### Notificación de Junta General Extraordinaria de Accionistas

Por la presente, se convoca a los Accionistas de la Sociedad a asistir a la Junta General Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad, que tendrá lugar en el domicilio social el 19 de junio de 2024 a las 14:00 horas. (hora de Luxemburgo) con el siguiente orden del día (la «Junta»):

### RESOLUCIÓN ÚNICA

Aprobar, en virtud de la propuesta de fusión común y de conformidad con el artículo 5 de los estatutos de la Sociedad, la fusión de la Sociedad en «Robeco Capital Growth Funds - Robeco QI Global Dynamic Duration» (el «Subfondo receptor»), que supondrá la fusión de la Sociedad con «Robeco Capital Growth Funds», una société anonyme, que tiene su domicilio social en 6, route de Trèves, L-2633 Senningerberg, Luxemburgo y está calificada como société d'investissement à capital variable organizada como un fondo paraguas sujeto a la Parte I de la Ley luxemburguesa modificada de 17 de diciembre de 2010 sobre organismos de inversión colectiva, con efecto a partir del 20 de septiembre de 2024, a raíz de lo cual la Sociedad cesará su existencia.

Las copias de la propuesta de fusión común, así como la notificación a los Accionistas que ofrece más información sobre la fusión propuesta, están disponibles en el domicilio social de la Sociedad y en [www.robeco.com/riam](http://www.robeco.com/riam).

### Voto

La única resolución que se votará en la Junta no precisará de quórum y se adoptará por mayoría simple de los votos emitidos. Los votos emitidos no incluirán los relativos a las acciones representadas en la Junta, pero respecto de las cuales los accionistas no hayan participado en la votación, se hayan abstenido o hayan emitido un voto en blanco o nulo. Cada acción tendrá derecho a un voto.

### Ejercicio del derecho de voto

En caso de que no pueda asistir personalmente a la Junta, puede autorizar al Presidente de la Junta a ejercer sus derechos de voto de conformidad con sus indicaciones mediante el formulario de representación disponible en el domicilio social de la Sociedad.

Atentamente,  
El Consejo de Administración

Luxemburgo, 31 de mayo de 2024



LA SESIÓN DE AYER

# El Ibex firma su mejor jornada desde noviembre

**SUBE EL 1,73%, HASTA 11.338 PUNTOS/** El índice se queda a las puertas del máximo del año de 11.362 puntos el 15 de mayo y se consolida en niveles de agosto de 2015 gracias al apoyo de los valores cíclicos y de energía renovable.

R.P.M. Madrid  
El Ibex 35 cerró ayer con un alza del 1,73%, hasta los 11.338 puntos, tras dos sesiones consecutivas en rojo. El principal indicador de la Bolsa española logró su mejor sesión desde principios de noviembre, se quedó cerca del máximo del año de 11.362 puntos del 15 de mayo y se consolida en niveles de agosto de 2015. Sube en el año el 12,24%.

El índice contó ayer con el apoyo de los valores cíclicos, gracias a las caídas de la rentabilidad de la deuda soberana (funciona de forma inversa al precio) y con la ayuda de las renovables, que subieron por los bonos y las noticias corporativas llegadas de Francia. El fondo Brookfield anunció que está en conversaciones exclusivas para comprar una participación mayoritaria en la compañía de renovables francesa Neoen, que quedó suspendida de cotización.

La noticia agitó al sector en Bolsa y en el Ibex 35 las mayores subidas fueron para **Solaria**, del 6,7%; **Acciona**, del 5,13%; **Acciona Energía**, del 4,88%; **Merlin Properties**, del 3,21%; y **ArcelorMittal**, el 3,10%.

El índice también se benefició de que el dato de inflación provisional de mayo fue inferior al previsto. Subió al 3,6%, desde el 3,3% precedente, pero los analistas estimaban un ascenso hasta el 3,7%. Los inversores toman algo de aire después de que el miércoles la inflación alemana sorprendiese al alza. Sólo tres valores del Ibex concluyeron la sesión en negativo: **Repsol**, que se dejó el 1,33%; **Fluidra**, el 0,69%; y **Acerinox**, el 0,11%.

**Resto de Europa.** La sesión en las otras plazas continente fue menos positiva que para el Ibex 35, aunque los principales índices terminaron en verde: El Ftse Mib avanzó el 0,87%; el Ftse 100, el 0,59%; el Cac 40, el 0,55%, y el Dax, el 0,13%. Fue una sesión de transición a la espera de conocerse hoy los datos de inflación de la eurozona. Se estima que la general se elevará hasta el 2,5%, desde el 2,4% previo, y que la subyacente repita en el 2,7%. Como sucediese con el IPC alemán, cualquier dato superior al esperado haría caer las bolsas al estimar que el calendario de bajadas de los tipos de interés por parte del Banco Central Europeo se complica, según los analistas.

**Wall Street.** Los principales índices cerraron en rojo. El Dow Jones cedió el 0,86% en su tercer día consecutivo de pérdidas, un 2,5%



### LOS PROTAGONISTAS DEL DÍA

Los valores que más suben y bajan, en %

LOS MEJORES	Solaria	6,70	LOS PEORES	Repsol	-1,33
	Acciona	5,13		Fluidra	-0,69
	Acciona Energía	4,88		Rovi	-0,11
	Merlin Properties	3,21		Acerinox	0,10
	ArcelorMittal	3,10		ACS	0,44
	Amadeus	3,06		Logista	0,61

Fuente: Bloomberg

### Cuatro sectores suben más de un 10% en Europa en 2024

La banca europea sube desde enero el 20,15%; la tecnología, el 12,83%; industria y servicios, el 12,45%, y medios, el 12,37%, frente al 7,83% que avanza el índice de referencia en Europa, el Euro Stoxx 600. Los expertos señalan que estos sectores pueden seguir haciéndolo bien el resto del año gracias a la

bajada de los tipos de interés en la eurozona. Se descuenta que el Banco Central Europeo (BCE) recortará el precio del dinero en 25 puntos básicos el 6 de junio, hasta el 4,25%. Los bancos, pese a que el incremento de tipos aumenta su rentabilidad, se beneficiarían de un aumento de los créditos y un mayor

control de la morosidad. Las tecnológicas podrán acceder a financiación más barata, clave para sus costosos planes de crecimiento. Los medios, a juicio de los expertos, son más inmunes al precio del dinero. Industria y servicios también podrá acceder al dinero más barato.

en el periodo, su mayor caída de tres días desde el 27 de octubre, según Dow Jones Market Data. El del S&P 500 cedió el 0,60% y el Nasdaq un 1,08%, hasta los 16.737 puntos, tras conocerse la revisión a la baja del PIB del primer trimestre. Los analistas señalan que el recorte hasta el 1,3% desde el 1,6% inicial es un arma de doble filo para el mercado, explican los expertos. Por un lado, puede ser una señal positiva que indique que el camino está listo para la bajada de los

tipos de interés por parte de la Reserva Federal. Pero se fijaron en que el PIB refleja una desaceleración del consumo personal, lo que es negativo para las empresas y, por extensión, para sus cotizaciones en Bolsa.

Las acciones de la compañía de software **Salesforce** bajaron el 17,74%, su peor sesión desde 2004, después de informar que el crecimiento de ventas para el trimestre se estancará hasta ofrecer la cifra más baja de su historia.

**Deuda.** Las rentabilidades de la deuda soberana se tomaron ayer un respiro tras la escalada reciente hasta máximos del año. El bono estadounidense a 10 años retrocedió hasta el 4,54%, desde el 4,61%, y el español bajó al 3,38%.

### → COTIZACIONES

	Cierre	Variación (%)	En el día	En el año
<b>Ibex 35</b>	11.338,20	↑	1,73	12,24
<b>Euro Stoxx 50</b>	4.982,18	↑	0,38	10,18
<b>Dow Jones</b>	38.111,48	↓	-0,86	1,12
<b>Nikkei 225</b>	38.054,13	↓	-1,30	13,72
<b>Brent</b>	81,95	↓	-1,69	6,32

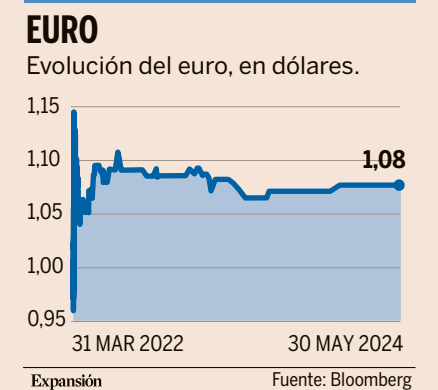
  

	Cierre	Variación diaria
<b>Euro/Dólar</b>	1,0815	↓ -0,39%
<b>Euro/Yen</b>	169,5	↓ -0,73%
<b>Bono español</b>	3,382%	↓ -0,06pb
<b>Prima de Riesgo</b>	73,36pb	↓ -1,68pb

### → DE UN VISTAZO

Cotización en euros

Título	Última cotización	Ayer	2023	2024
Acciona	120,900	5,13	-22,45	-9,30
Acciona Ener	21,480	4,88	-22,30	-23,50
Acerinox	10,050	0,10	15,29	-5,68
ACS	41,060	0,44	50,02	2,24
Aena	179,700	1,53	39,90	9,51
Amadeus	65,980	3,06	33,64	1,70
ArcelorMittal	23,910	3,10	4,37	-6,84
B. Sabadell	1,940	2,00	26,36	74,30
B. Santander	4,788	2,11	34,86	26,68
Bankinter	8,138	2,75	-7,53	40,41
BBVA	9,970	2,09	46,01	21,20
CaixaBank	5,254	2,30	1,47	41,01
Cellnex Telecom	33,880	2,23	15,33	-4,99
Colonial	6,235	2,72	8,99	-4,81
Enagás	14,030	1,67	-1,67	-8,09
Endesa	18,130	0,64	4,68	-1,79
Ferrovial Se	36,320	0,61	34,94	9,99
Fluidra	22,960	-0,69	29,82	21,80
Grifols	9,194	2,09	43,50	-40,51
IAG	2,007	1,03	28,08	12,69
Iberdrola	12,080	1,30	8,60	1,77
Inditex	44,360	1,79	58,67	12,50
Indra	21,240	2,41	31,46	51,71
Logista	26,460	0,61	3,73	8,09
Mapfre	2,214	1,10	7,35	13,95
Meliá Hotels Int.	7,870	2,88	30,19	32,05
Merlin Properties	10,920	3,21	14,64	8,55
Naturgy	24,640	1,15	11,07	-8,74
Redeia	16,490	1,73	-8,30	10,60
Repsol	14,850	-1,33	-9,43	10,41
ROVI	88,000	-0,11	66,94	46,18
Sacyr	3,396	0,71	20,23	8,64
Solaria	11,780	6,70	8,70	-36,70
Telefónica	4,260	1,87	4,40	20,54
Unicaja Banco	1,337	1,67	-13,68	50,22



eventos  
by UNIDAD EDITORIAL

Infórmese de todos los eventos en:  
[www.eventosyconferenciasue.com](http://www.eventosyconferenciasue.com)



# Goldman aconseja comprar farmacéuticas europeas

**ASTRAZENECA, NOVO NORDISK Y NOVARTIS/** La entidad estadounidense se decanta por las farmacéuticas que se centran en desarrollar nuevos medicamentos.

Raúl Poza Martín. Madrid

Goldman Sachs ha iniciado la cobertura sobre las grandes farmacéuticas europeas por capitalización bursátil. Señala que es buen momento para comprar compañías centradas en desarrollar nuevos medicamentos. “La innovación es la clave del éxito”, asegura la entidad estadounidense en su informe sobre el sector.

Seis son las cotizadas bajo su lupa: AstraZeneca, Novo Nordisk y Novartis, en las que recomienda tomar posiciones; GSK y Bayer, para las que cree que lo mejor es mantener las posiciones en cartera, y Roche, la única con consejo de venta.

• **AstraZeneca.** Sube en el año el 13,47% y tiene entre sus planes la construcción de una planta de fabricación valorada en 1.390 millones de euros en Singapur para mezclar anticuerpos con medicamentos, con el objetivo de administrarlos en altas dosis a los tumores, mientras se reduce el daño en los tejidos.

La farmacéutica británica también avanza en radiofármacos, que se espera sean aún más precisos. La empresa estima que puede casi doblar las ventas, hasta los 74.000 millones de euros para 2030.

Goldman Sachs le otorga un precio objetivo de 152 libras esterlinas por acción (unos 178,7 euros), superior a las 134,08 libras del consenso de analistas de *Bloomberg*. El recorrido potencial a 12 meses respecto al cierre de ayer es del 26%. “Nos gusta la cartera de productos de AstraZeneca, la mejor de su clase, y su sólida progresión de márgenes”, explican los expertos de Goldman Sachs.

• **Novo Nordisk.** El precio objetivo fijado para Novo Nordisk es de 1050 coronas danesas por título (unos 141 euros), también superior a la media del consenso, de 933,33 coronas, y con una capacidad de revalorización del 17%.

“Vemos ventajas para Novo Nordisk en el desarrollo de fármacos contra la obesidad”, señalan, gracias a los medicamentos Wegovy y Ozempic. Novo Nordisk ha estado desarrollando más fármacos contra la obesidad como CagriSema, que se combina con We-

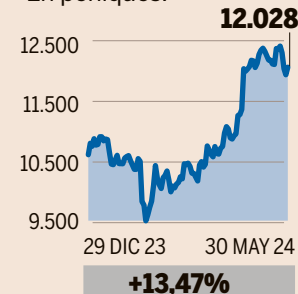
## SEIS ACCIONES BAJO LA LUPA

Rentabilidad en Bolsa en 2024, en %

### COMPRAR

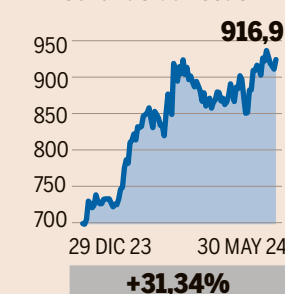
#### > AstraZeneca

En peniques.



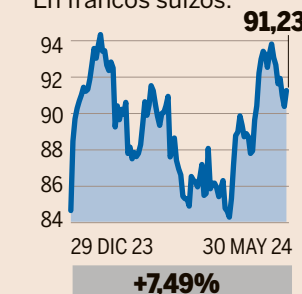
#### > Novo Nordisk

En coronas danesas.



#### > Novartis

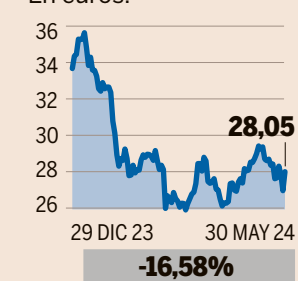
En francos suizos.



### MANTENER

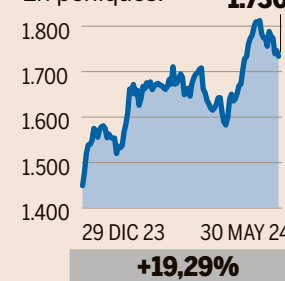
#### > Bayer

En euros.



#### > GSK

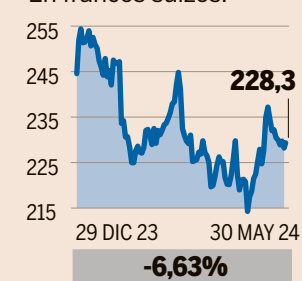
En peniques.



### VENDER

#### > Roche

En francos suizos.



Expansión

Fuente: Bloomberg

## Goldman Sachs es más positivo que el consenso de analistas en Astra, Novo y Novartis

govy. Además de lanzar estudios con datos que están siendo prometedores con una pastilla diaria experimental. Los títulos de Novo Nordisk se revalorizan el 31,34% desde enero.

Sus medicamentos contra la obesidad han catapultado a Novo Nordisk como la empresa europea más valiosa de Europa en cuanto a capitalización bursátil se refiere: 548.885 millones de euros.

• **Novartis.** “Ofrece una sólida ejecución continua de sus productos”, alega Goldman Sachs para fijar un precio objetivo de 109 francos suizos por acción (unos 111,2 euros) y, de nuevo, superior a los 99,27 francos de media de los analistas. Las acciones ascenderían así el 19,5% a lo largo de un año desde los niveles actuales y tras avanzar el 7,49% este año.

Novartis hace compras para fortalecerse. Tras hacerse con la biotecnológica Mariana Oncology, está en proceso de adquirir MorphoSys, también biotecnológica, que tiene abierto un estudio para tratar la mielofibrosis, un cáncer que afecta a la médula ósea.

• **Otros valores.** Goldman Sachs recomienda mantener la exposición a Bayer y GSK a la espera de una mejora de las perspectivas. Se muestra comedido con ambas farmacéuticas y cree que la valoración media que estima el mercado es elevada.

El precio objetivo promedio fijado para Bayer es de 34,25 euros por título, lo que arroja una capacidad de revalorización del 22,1%, mientras que la casa estadounidense cree que su precio es de 31 euros, por lo que subiría el 10,5%.

Los analistas valoran de media a GSK en 18,55 libras por acción (unos 21,8 euros), por lo que avanzaría un 13%, frente al 6,9% que espera Goldman Sachs al tasar a la farmacéutica británica en 18,5 libras.

## El sector salud es uno de los mejores en la Bolsa europea este año, con un ascenso del 7,83%

Goldman Sachs estima que, aunque a los títulos de Roche les queda algo de recorrido, del 3,37%, hasta los 236 francos suizos por acción (unos 240,6 euros), lo mejor es deshacerse de los títulos a los precios actuales. En cambio, el consenso cree que puede avanzar el 19,7%, hasta los 273,35 francos suizos.

### El sector en Europa

El sector salud es uno de los mejores en Europa este año, con una revalorización media del 9,41% desde enero, frente a la subida del 7,83% del índice de referencia, el Euro Stoxx 600 y los analistas esperan que ascienda un 10% adicional en 12 meses.

Las cinco farmacéuticas que más suben este año son: Zealand Pharma; el 65,46%; UCB, el 60,33%; Lonza, el 38,14%; Novo Nordisk, el 31,34%, y Sectra, el 30,26%.

## EN BUSCA DE MÁXIMOS

Inditex en Bolsa en 2024, en euros.



Expansión

Fuente: Bloomberg

# Jefferies prefiere a Inditex en Bolsa antes que a H&M

R. Poza. Madrid

Jefferies ha detectado que la renta disponible de los europeos acelera desde el segundo semestre de 2023 y que el impacto de los tipos de interés altos probablemente haya pasado su peor momento. Para apostar por este escenario en Bolsa en el sector *retail*, la entidad considera que, dentro de los gigantes de Europa, Inditex es mejor opción que H&M, “con un perfil de rentabilidad superior al resto”.

Fija un precio objetivo de 49 euros, lo que llevaría al grupo español a nuevos máximos históricos, al superar los 45,87 euros de marzo de este año. Inditex presenta los resultados de su primer trimestre fiscal (febrero-abril) el cinco de junio. Los analistas de Jefferies esperan que las cifras arrojen una “consistencia continuada”, por lo que Inditex volvería a presentar unos resultados récord. “En un contexto macroeconómico europeo en tímida mejora, creemos que la distintiva oferta de Inditex, basada en la moda, seguirá apuntalando el incremento de cuota de mercado”, señalan.

La firma expone que los inversores estarán “muy atentos” a los primeros avances en el programa de inversión del grupo de origen gallego, “para asegurarse que los planes no diluyen la rentabilidad del grupo, que es líder del sector”. Pese a ello, considera que la “peculiar” cadena de suministros de Inditex le permite vender de “forma más precisa” que sus competidores, dándole una ventaja en precios sin necesidad de realizar rebajas.

Jefferies enfatiza la previsión de caja para enero del año que viene, de 11.000 millones de euros, “lo que debería respaldar otro periodo de

## Inditex cotiza a una valoración atractiva y con el gancho de la rentabilidad por dividendo, del 3,58%

excepcional distribución de dividendos”.

Inditex cotiza con una rentabilidad por dividendo estimada para este año del 3,58%, inferior al 4,55% del Ibex 35, pero superior al 3,14% que renta de media su sector. Sube desde enero el 12,5% en Bolsa, frente al 9,48% que avanza en conjunto el *retail* europeo.

“En un mundo de incertidumbres, Inditex ofrece fuerte crecimiento y una solidez sin parangón en términos de capital y riesgo. Todo ello envuelto en una valoración poco exigente”, según Jefferies.

La exposición de Inditex y H&M a Europa se traduce en un 64% del total de sus ventas, pero, para H&M, a pesar de los indicios de un contexto macroeconómico europeo más favorable, “se requiere más confianza en el retorno a una situación de crecimiento, dado que los vientos de cola de los gastos de explotación y los costes de producción disminuirán drásticamente en los próximos meses”, según Jefferies. Por eso, estima que lo mejor es retener las acciones hasta ver si los resultados del 27 de junio muestran un crecimiento de las ventas superior al 1,4% esperado. La entidad cree que así será, con una mejora del 2,4%, pero avisa que H&M necesita que los beneficios por ingresos apoyen más los márgenes. Así, son menos optimista que el consenso y que la empresa, que esperan que los márgenes a medio plazos crezcan a doble dígito.



# Sacyr: oportunidad en Bolsa tras la ampliación de capital

**POTENCIAL DEL 19%/** La acción no reacciona tras el descuento provocado por la operación, pero los analistas creen que el actual es un nivel de entrada atractivo.

E.Utrera. Madrid

La acción de Sacyr recuperó ayer la sonrisa en Bolsa tras dos días consecutivos de caídas. Subió un 0,71%, hasta los 3,39 euros. Un nivel muy cercano a los 3,40 euros sobre los que aterrizó la acción el pasado 24 de mayo, cuando perdió un 6,5% por el impacto de la ampliación de capital acelerada de 222 millones de euros que le permitirá dar un nuevo impulso a sus planes de crecimiento.

La operación se cerró a precios de 3,33 euros, con un descuento del 8,67% respecto al precio de mercado del jueves de la semana pasada. De momento, el valor está ofreciendo una cara irregular en Bolsa y no muestra una tendencia definida después de una ampliación que ha sorprendido a parte de los analistas. No obstante, las firmas creen que la operación es buena para Sacyr y que la caída es una oportunidad para tomar posiciones.

“Nuestra valoración de la ampliación de capital es positiva. Nos gusta el enfoque en concesiones, la alta visibilidad de su generación de flujos de caja, las perspectivas de crecimiento a largo plazo y la disciplina financiera. Además, las acciones parecen bien valoradas, ya que ofrecen un potencial alcista del 25% sobre nuestro precio objetivo de 4,26 euros”, señalan los analistas de Alantra, que esperaban la operación y recomiendan comprar.

Por el contrario, en GVC Gaesco preveían que “con las esperadas ventas en Chile, Colombia y la venta de una participación minoritaria en una empresa que aglutinará

## SACYR EN BOLSA

Cotización de Sacyr, en euros.



Expansión

Fuente: Bloomberg

**Los analistas dan al valor un precio objetivo de 4,05 euros tras ratificar su consejo de compra**

los activos maduros, Sacyr no llevaría a cabo una ampliación de capital. Tras este anuncio pensamos que Sacyr persigue acelerar de manera clara el crecimiento concesional y la obtención de rating, lo que es una buena noticia”. La firma ha subido el precio objetivo del grupo constructor y de servicios desde los 3,56 hasta los 4,15 euros.

La de GVC Gaesco en una de las valoraciones más altas entre las firmas que siguen el valor, que en bloque han ratificado una de las mejores re-

comendaciones del Ibx 35, con un 100% de consejos del compra. En este momento, las firmas otorgan a Sacyr un precio objetivo medio de 4,05 euros, lo que supone un recorrido alcista teórico del 19%.

### Posiciones

A pesar de las dudas que muestra la acción desde la ampliación, los expertos creen que los actuales niveles son atractivos. “Consideramos que el ajuste a la baja de la cotización es una oportunidad para tomar posiciones”, aseguran los analistas de Renta 4, que ven una posibilidad de inversión porque con la operación Sacyr logra mayor flexibilidad financiera y eleva las opciones de recuperar un rating de grado de inversión durante el periodo 2024-27.

Por su parte, los analistas de Kepler destacan que “es muy importante tener en cuenta que la empresa debería poder duplicar los fondos propios invertidos en nuevos proyectos, un múltiplo que empuja la dilución derivada de la operación”. Además, destacan que la ampliación, equivalente a un 9,6% del capital de Sacyr, debería repercutir positivamente en la liquidez de las acciones.”

En lo que va de año, Sacyr acumula una subida del 8,6% en Bolsa que daría continuidad a la ganancia del 20% del año pasado. La compañía se enfrenta al reto de cerrar su cuarto año consecutivo de subidas tras los avances superiores al 13% de cada uno de los ejercicios 2022 y 2023.

## EL FOCO DEL DÍA

Por Roberto Casado



## Tres empresas españolas que pueden ser opadas por los fondos



Imagen de una instalación renovable de Audax.

Según cálculos de un hedge fund londinense, 17 de las últimas 35 ofertas públicas de adquisición (opas) en España han sido protagonizadas por fondos de capital riesgo. Entre las transacciones más destacadas figuran la compra de MásMóvil por un consorcio de Providence, KKR y Cinven; la de Solarpack por EQT o la batalla por el control de Applus.

Ante el aparente resurgimiento de las fusiones y adquisiciones (M&A) en el mundo, tras dos años de cierta parálisis por la subida de tipos de interés, vuelve la especulación sobre los nuevos objetivos que el *private equity* puede identificar para desembolsar su liquidez.

Los analistas de Goldman Sachs han identificado hasta 100 empresas cotizadas europeas en las que podrían funcionar los números para un *leveraged buy out* (LBO o compra financiada con una elevada porción de deuda), ante “la expectativa de una rebaja de tipos de interés y la infravaloración de muchas acciones”.

El informe elige empresas de menos de 10.000 millones de euros de capitalización bursátil, con escasa deuda sobre ebitda (lo que permitiría a los fondos apalancarla tras una opa) y múltiplos bajos de cotización. A su vez, divide el cen-

**Goldman cita a Audax, Ebro y Allfunds como firmas asequibles al capital riesgo**

**El repunte del 'M&A' dispara la especulación sobre posibles objetivos de adquisición**

tienen una alta rentabilidad sobre el capital y los que sufren en esta partida, lo que exige un mayor descuento en el precio.

En la primera de esas subdivisiones, Goldman incluye una firma española: Audax Renovables, que frente a las caídas de otras empresas de su sector gana un 44% en Bolsa este año y tiene una capitalización de 875 millones. Pero cualquier operación requeriría el permiso de su accionista de control, José Elías.

En el segundo apartado de firmas atractivas para un LBO, el estudio coloca a la compañía española de alimentación Ebro Foods, que vale 2.500 millones; y a la plataforma de distribución de fondos de inversión Allfunds, de origen español aunque cotizada en Ámsterdam. Este grupo, con un valor de 3.400 millones, lleva meses en el punto de mirar de diversos interesados.

## PISTAS

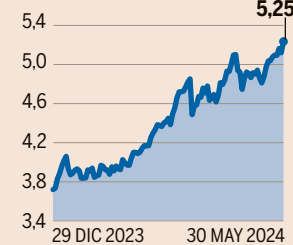
### Invesco: EFT de deuda corporativa

La gestora emite cinco ETF de bonos corporativos con grado de inversión y vencimientos entre 2026 y 2030, denominados en dólares. Cada fondo tiene una comisión anual de 0,1% y replican índices de 'Bloomberg' con rentabilidad de tipo fija y grado de inversión. Excluyen emisiones controvertidas según criterios ESG.

### CaixaBank amortiza un 1,42% de capital

La entidad reduce su capital social en un 1,42% mediante la amortización de 104,6 millones de acciones adquiridas en su programa de recompra de 500 millones de euros. Esta medida busca acercar al 12% la ratio 'CET1' para finales de 2023. La reducción de capital no supone devolución de aportaciones a los accionistas, dado que la firma posee las acciones.

CaixaBank, en euros.



Expansión

Fuente: Bloomberg

### Santander ejecuta el 80% de la recompra

Santander ha ejecutado el 79,5% de su programa de recompra de acciones tras adquirir 17,2 millones de acciones en la última semana. Hasta la fecha, el banco se ha hecho con 266,3 millones de acciones por un total de 1.159,3 millones de euros a un precio medio de 4,40 euros por acción. El valor subió ayer un 2,11%.



FT

FINANCIAL  
TIMES

LEX COLUMN

## Las 'M&A' petroleras no fluyen en Europa

Es muy posible que los banqueros europeos del petróleo y el gas estén rechinando los dientes. Mientras sus homólogos estadounidenses acumulan comisiones gracias a una gigantesca oleada de consolidaciones, de las que la adquisición de Marathon Oil por ConocoPhillips por 22.500 millones de dólares (20.760 millones de euros) no es más que el último ejemplo, ellos han permanecido de brazos cruzados. Cabría preguntarse dónde están las megaoperaciones europeas de petróleo y gas.

A las grandes petroleras europeas les resulta mucho más difícil entrar en el juego de las fusiones y adquisiciones. Por un lado, gran parte de la fiebre en EEUU se ha centrado en la consolidación de la superficie de la Cuenca Pérmica, una región en proceso de maduración que ofrece una buena oportunidad para reducir costes. Esta es la razón de ser de la adquisición de Pioneer por Exxon, de la compra de Endeavour por Diamondback y de la operación de Marathon por Conoco.

Esta apuesta por la consolidación no está al alcance de las grandes petroleras europeas. Las cuencas petrolíferas regionales ya han pasado por este ciclo. Un ejemplo de ello son los tres principales operadores noruegos, que según Chris Wheaton, de Stifel, controlan actualmente el 60% de la producción. El Mar del Norte británico sigue estando más fragmentado, pero igualmente ha experimentado una consolidación considerable desde 2014.

Además, las grandes petroleras europeas tienen una presencia global, sin que exista una zona común de concentración como la Cuenca Pérmica. Incluso juntando, por ejemplo, Shell y BP no se obtendría un solapamiento geográfico muy grande. Una posible solución es agrupar activos en países productores concretos, como han hecho Eni y BP en Angola.

Pero no todas las megaoperaciones estadounidenses se basan en la racionalización. El premio en la ardua batalla de Chevron por



Imagen de una plataforma petrolífera.

Hess es su participación en el enorme y barato Bloque Stabroek, frente a las costas de Guyana. ¿No atraería esta estrategia a las grandes petroleras europeas, que afrontan un crecimiento más lento y unas reservas a menudo cada vez más reducidas?

También en este caso se enfrentan a obstáculos. En Europa, hay contados operadores de tamaño medio con una cartera de recursos atractiva. Además, a las grandes empresas europeas con una baja calificación les resultaría difícil emitir acciones para financiar esas compras.

Las empresas de exploración y producción más pequeñas, que cotizan con importantes descuentos sobre el valor neto de los activos, podrían ser una opción más digerible, pero las grandes empresas europeas han tenido problemas para encontrar el apoyo de los inversores a una estrategia que alargue la vida de sus negocios de hidrocarburos. De hecho, BP sigue teniendo como objetivo reducir su producción entre 2019 y 2030.

La escasez de acuerdos en el sector sitúa a las grandes petroleras europeas en una situación de desventaja estratégica frente a sus pares estadounidenses. Es difícil ver de qué forma pueden salir de este ciclo de crecimiento más lento, menores rendimientos y cotizaciones bursátiles con valoraciones bajas, a menos que sus apuestas por las energías bajas en emisiones empiecen a dar fruto. Tal vez deberían redoblar la apuesta por ellas.

# El número de millonarios en bitcoin supera los 110.000

**EN LO QUE VA DE 2024 HA AUMENTADO EN 31.000/** El rally acumulado por la criptodivisa propulsa el número de monederos con al menos un millón de dólares en bitcoin.

Andrés Stumpf. Madrid

El bitcoin se consolida y las grandes fortunas se acercan o incluso se crean a la sombra de su rally. Según los últimos datos publicados por Glassnode, compañía de análisis del ecosistema *blockchain*, el número de direcciones de monederos con inversión en bitcoin por valor de más de un millón de dólares se ha disparado por encima de los 110.000, hacia nuevos máximos históricos.

Aunque la llegada de los ETF en Estados Unidos este año ha generado una nueva vía de entrada en el bitcoin sin necesidad de contar con direcciones de monederos, la dinamización que ha supuesto este fenómeno para la inversión en criptomonedas ha provocado que también el número de carteras se eleve, con el consecuente aumento del volumen de millonarios. En lo que va de año, el incremento de direcciones con más de un millón de dólares en bitcoin asciende a 31.000.

Una dirección bitcoin es una identificación única que permite enviar y recibir criptomonedas. La dirección funciona para recibir o enviar transferencias de monedas ya sean tradicionales o digitales, lo que la convierte en un equivalente criptográfico de las cuentas bancarias del sistema financiero tradicional.

Entre sus características destaca la privacidad, la seguridad y la libertad de crear tantas direcciones como uno desee sin necesidad de autorización. Además, pueden fun-

## EVOLUCIÓN DEL BITCOIN

Precio, en dólares.



Expansión

Fuente: Bloomberg

cionar tanto en la red como de forma offline con diferentes características.

Dirección y usuario, por lo tanto, no son equivalentes, pues un mismo inversor podría disponer de diferentes monederos con sus respectivas direcciones. Sin embargo, en el mundo criptográfico caracterizado por la elevada privacidad, es la forma más precisa de aproximar el estado actual de las inversiones y es por eso que Glassnode recurre a ellas para contabilizar a los millonarios en bitcoin, que realmente podrían ser menos en número si un mismo usuario mantuviera dos o más direcciones millonarias.

“El nuevo récord de direcciones subraya la creciente confianza de los inversores y la adopción institucional. Este hito valida el rol como reserva

de valor del bitcoin y marca un progreso significativo en la aceptación general de los activos digitales”, señala Edith Reads, analista de la firma Stocklytics.

### Tendencia sostenida

Pero el incremento de criptomillonarios no es, ni mucho menos, flor de un día. El origen de su aumento se remonta ya a hace un año, a un 2023 marcado por la recuperación en el precio del bitcoin.

Con la escalada, el número de millonarios criptográficos llegó a más que triplicarse, pasando de las alrededor de 25.000 a las 81.717 direcciones.

Así, por ejemplo, un usuario que tuviera 250.000 dólares en bitcoin a comienzos de 2023 y hubiera mantenido sin cambios su monedero entra-

ría en el cómputo de millonarios en bitcoin a los precios actuales.

Ahora, el bitcoin se encuentra encallado y acumula más de dos meses de cotización lateral, lo que ha provocado que el precio del activo no aporte en exceso al aumento del patrimonio invertido en criptomonedas de los usuarios. Sin embargo, los flujos sí que han sumado, con entradas en los fondos cotizados sobre bitcoin registrando entradas superiores a los 60.000 millones de dólares que contribuyen a su consolidación como una clase de activo más en la cartera de los inversores.

De cara al futuro, los expertos esperan que el precio del bitcoin retome sus alzas facilitando la aparición de nuevos criptomillonarios. Tras el fenómeno conocido como el *halving*, es habitual este periodo de consolidación del precio que podría extenderse incluso hasta el verano, pero cada vez que se ha producido este hito la cotización del bitcoin ha experimentado después una subida parabólica que ha llevado a que marque nuevos máximos históricos.

Los expertos siguen teniendo confianza en el activo y esperan que pueda alcanzar los 100.000 dólares antes de que acabe el año. La principal amenaza en el corto plazo está en la agresividad monetaria por parte de la Reserva Federal de Estados Unidos y la posibilidad de que se sigan retrasando las rebajas de los tipos de interés, algo nocivo para los activos de riesgo.

## DE COMPRAS POR EL MUNDO

Por Joaquín Tamames

# Hamilton Lane se abona al doble dígito

La estadounidense Hamilton Lane fue creada en 1991 y tiene una plantilla de 600 personas, de la que 200 son profesionales de inversión, en 22 oficinas repartidas por todo el mundo. La firma es un proveedor global de soluciones de inversión en mercados privados. En el año fiscal a 31 de marzo el grupo registró un ebitda ajustado de 272 millones de dólares

(+5%), y un atribuido ajustado de 211 millones (+18%). Sus clientes son principalmente grandes inversores globales, aproximadamente 1.000, y a 31 de marzo de 2024 el grupo cerró con activos bajo gestión de 124.000 millones de dólares (+11%), y con activos asesorados (de 796.000 millones (+7%). Los activos asesorados comprenden activos de clientes

sobre los que Hamilton no tiene plena discreción para realizar inversiones en su nombre. Los servicios que reciben los titulares de activos asesorados son: asignación de activos; planificación; políticas y directrices de inversión; selección y recomendación de inversiones; supervisión y elaboración de informes sobre inversiones; y revisión y dili-

gencia debida de los gestores. Desde 2005 la tasa anual acumulativa de crecimiento de los activos gestionados y los asesorados ha sido de un potente 18% y actualmente el 58% de los ingresos de Hamilton procede de clientes de fuera de EEUU. La cotización ha subido un 90% en los últimos doce meses y capitaliza en Bolsa 7.100 millones de dólares.



## ECONOMÍA / POLÍTICA

# El TJUE tumba el impuesto de hidrocarburos y alienta la devolución de 5.000 millones

**SENTENCIA EUROPEA/** El Tribunal de Justicia de la UE considera contrario al derecho comunitario el tramo regional del tributo de hidrocarburos, que operó de 2013 a 2018, y enfrenta a Hacienda a un aluvión de recursos de indemnización a empresas.

Juande Portillo, Madrid

La Justicia europea asestó ayer un nuevo varapalo al sistema tributario español. El Tribunal de Justicia de la Unión Europea (TJUE) declaró ilegal el tramo autonómico del impuesto de hidrocarburos, vigente entre 2013 y 2018, al considerar que es contrario al derecho comunitario establecer gravámenes diferenciados en cada territorio sobre un mismo producto destinado a un mismo uso. La sentencia da respuesta a una consulta elevada por el Tribunal Supremo y abre la veda ahora a que Hacienda acabe pagando devoluciones del tributo por unos 5.000 millones de euros a los contribuyentes afectados.

El dictamen, que sigue la línea establecida en enero por el Abogado General de la Corte de Luxemburgo, una suerte de fiscal general, da respuesta a la cuestión prejudicial elevada por el Tribunal Supremo al TJUE en diciembre de 2022 en referencia a la aplicación de la directiva europea por la que se reestructura el régimen comunitario de imposición de los productos energéticos y de la electricidad.

Según el fallo, dado a conocer ayer, la Corte de Luxemburgo concluye que dicha directiva comunitaria se opone a una normativa nacional que autorice a regiones o comunidades autónomas a establecer tipos del impuesto especial de hidrocarburos diferenciados para un mismo producto destinado a un mismo uso en función del territorio en que sea consumido.

Aunque existen una serie de excepciones previstas en la norma comunitaria, desarrolla el tribunal, estas están referidas de manera "exhaustiva" en un listado en el que no se recoge el caso español. Es más, refiere, aunque existe la posibilidad de llevar a cabo tratamientos diferenciados en un Estado miembro, "sigue siendo necesaria una autorización" de la que España no dispone.

"Ninguna de las excepciones previstas por la Directiva autoriza expresamente a España a aplicar, para un mismo producto y un mismo uso, tipos del impuesto especial di-



La vicepresidenta primera del Gobierno, María Jesús Montero, y su predecesor al frente del Ministerio de Hacienda, Cristóbal Montoro.

## Enésimo varapalo judicial a la reforma fiscal de Montoro

Desde el Ministerio de Hacienda se limitan a señalar que siguen analizando la sentencia del Tribunal de Justicia de la Unión Europea que tumba el tramo autonómico del Impuesto Especial de Hidrocarburos y que "es pronto todavía para saber el impacto que tendrá". El departamento que dirige la vicepresidenta primera del Gobierno, María Jesús Montero, destaca en todo caso que el esquema fiscal ahora anulado fue impulsado por su predecesor en el cargo con el último Gobierno del PP, el exministro de Hacienda Cristóbal Montoro.

De hecho, lo cierto es que la Justicia ha venido asestando severos varapalos a buena parte de la batería de medidas fiscales impulsadas en su día por Montoro, en general con ánimo de incrementar la recaudación y colaborar en el saneamiento de las maltrechas cuentas públicas. Así, por ejemplo, a comienzos de este mismo año, como avanzó EXPANSIÓN, el Tribunal Constitucional anuló el triple alza del Impuesto de Sociedades que Montoro impulsó a través del Real Decreto-ley 3/2016, permitiendo a las compañías afectadas

aspirar a la devolución de miles de millones de euros. En el momento de su aprobación, se aspiraba a incrementar la recaudación en 4.650 millones. Unos años antes, en 2020, el Tribunal Constitucional ya había anulado, de nuevo por un defecto de forma, el tipo mínimo fraccionado del Impuesto de Sociedades introducido por Montoro en 2016. En el caso de la Justicia europea, otro notable fallo en contra de las medidas fiscales impulsadas por el exministro de Hacienda fue el dictamen del Tribunal de Justicia de la Unión Europea que tumbó el

régimen sancionador del modelo 720 de declaración de bienes de inmuebles en el extranjero. La lista de fallos judiciales contra las medidas tributarias del último Gobierno del PP también incluye la declaración de inconstitucionalidad de la amnistía fiscal aprobada por Montoro. A Hacienda, en cualquier caso, se le acumulan sobre la mesa fallos judiciales en contra de diferentes medidas tributarias que amenazan con acabar generando una factura de miles de millones de euros a costa del contribuyente.

ferenciados según las comunidades autónomas en las que se consuman dichos productos. Este extremo no ha sido discutido por el Gobierno español, que tampoco niega que no ha obtenido una excepción

específica para permitir a esas comunidades autónomas fijar tipos autonómicos diferenciados del Impuesto Especial de Hidrocarburos", concluye finalmente el tribunal, advirtiendo de que el comporta-

miento del país "podría perjudicar el buen funcionamiento del mercado interior, fragmentándolo en mayor medida, y, de este modo, comprometer la libre circulación de mercancías". España, por tan-

to, debió ceñirse al espíritu armonizador de la regulación comunitaria.

El asunto de fondo que discutía el Supremo, y que ha motivado el pronunciamiento del TJUE, parte de un pul-

**El Supremo elevó a Luxemburgo el pulso entre la petrolera Disa y Hacienda, que ha dirigido KPMG**

so entre el grupo petrolífero Disa y la Agencia Tributaria, que previamente se había saldado a favor del Fisco tanto en el Tribunal Económico-Administrativo Central (TEAC) como en la Audiencia Nacional, donde fue recurrido ante el Supremo. Sus magistrados acabaron elevando una consulta prejudicial al Tribunal de Justicia de la UE, que falla ahora a favor de la compañía.

La causa de Disa ha sido dirigida por el letrado Julio César García, socio responsable del área de Tributación Corporativa de KPMG Abogados, junto con José Blanco, socio responsable del área de Impuestos Especiales y aduanas de KPMG Abogados.

"Tras esta sentencia, toca resolver los diferentes litigios que se encuentran en suspenso y afrontar la devolución de las cuotas de impuesto indebidamente soportadas durante los años 2013 a 2018. Las devoluciones podrían ascender a varios miles de millones de euros", señala Julio César García, que además de este ha dirigido otros procedimientos sobre el tema, pendientes de resolución judicial en distintas instancias.

En concreto, el fallo de la Justicia Europea deja en el aire la devolución de entre 5.000 y 6.000 millones de euros, según las fuentes consultadas, correspondientes a la recaudación del impuesto durante el periodo 2013 a 2018, en que estuvo vigente el modelo. Su introducción tuvo lugar, precisamente, después de que el TJUE anulara el llamado "céntimo sanitario", que gravaba los hidrocarburos en el momento de su venta, por carecer de finalidad específica. El tipo autonómico (de 0 a 4,8 céntimos por litro frente a los 2,4 del tramo estatal) quedó derogado el 1 de enero de 2019. Desde entonces España ha establecido otro sistema que fija un tipo uniforme en todo el territorio nacional, en 4,8 céntimos por litro.





# Los precios aceleran por tercer mes consecutivo por luz y carburantes

**DATOS DEL INE/** La inflación se eleva al 3,6% anual en mayo, la cifra más alta desde abril del año pasado, mientras que el dato subyacente experimenta la primera subida en diez meses, hasta el 3%.

Pablo Cereza. Madrid

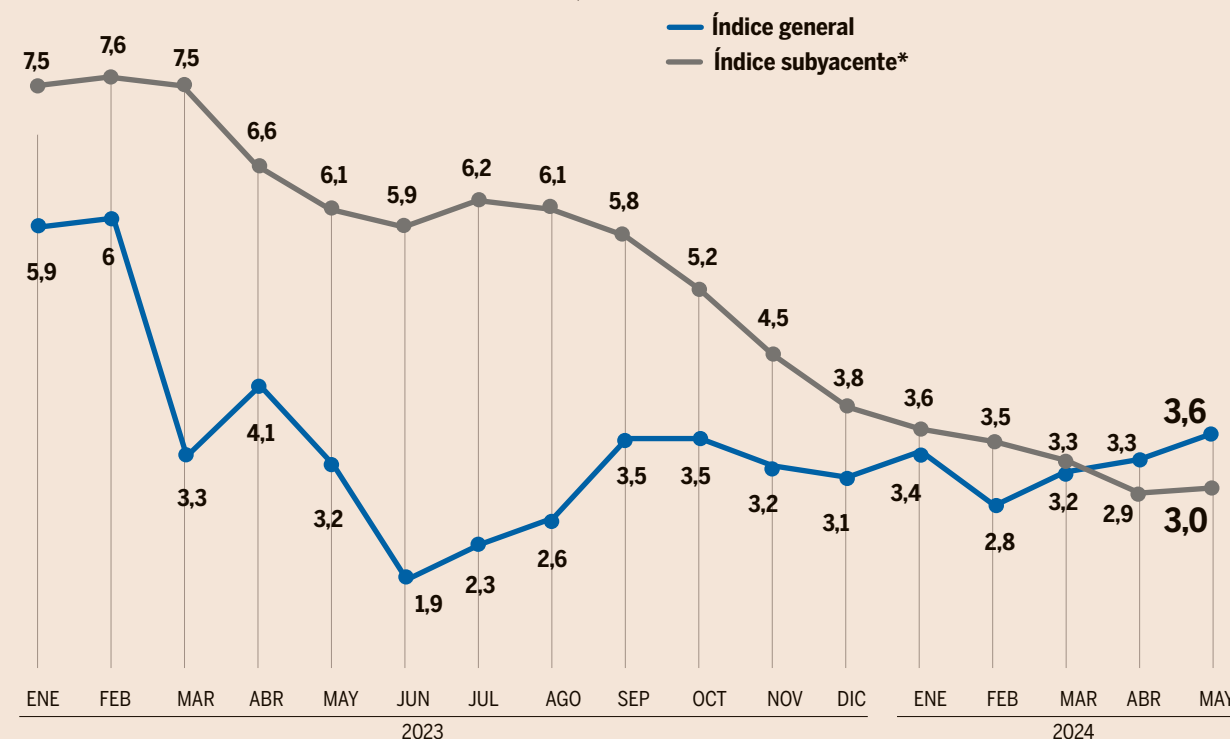
La inflación acelera su escalada por tercer mes consecutivo, impulsada por las fuertes subidas de la electricidad y los carburantes. El Índice de Precios de Consumo (IPC) subió un 3,6% en mayo con respecto al mismo mes del año pasado, de acuerdo con los datos que publicó ayer el Instituto Nacional de Estadística (INE), tres décimas más que el mes anterior y la mayor cifra desde abril del año pasado. Un avance que se debe fundamentalmente a la evolución de los precios de la electricidad y de los carburantes, si bien algunos servicios, especialmente los turísticos, también han podido jugar un cierto papel al alza. Todo ello supone un pequeño golpe para el poder adquisitivo de los consumidores en un momento en el que las subidas salariales se moderan, así como un lastre para la competitividad de las empresas españolas en el exterior.

Los precios subieron un 3,6% anual en mayo, lo que supone un acelerón de tres décimas respecto al mes anterior. Una vuelta de tuerca que tiene lugar después de otros dos meses de ascensos en los que la inflación interanual ha pasado del 2,8% de febrero a quedar 8 décimas por encima. Aunque el ministro de Economía, Carlos Cuerpo, trató de restar importancia a esta subida –“la evolución de la inflación en los últimos meses se ha mantenido estable [...], seguimos en un marco de moderación gradual, de aterrizaje progresivo”, señaló–, los precios han subido un 2,3% en lo que va de año, más del doble que la media en las últimas dos décadas (ver información adjunta), si bien es cierto que parte de este avance viene provocado por la retirada de algunas bonificaciones fiscales, como los impuestos al consumo eléctrico.

Este repunte “se debe, principalmente, a la subida de los precios de electricidad, frente a la bajada de mayo de 2023”, según señala el INE en su nota de prensa, y “a los precios de los carburantes, cuyos precios bajan menos que en el mismo mes del año anterior”. En cambio, la inflación en los alimentos se habría mantenido relativamente estable, por

## LA INFLACIÓN NO TERMINA DE NORMALIZARSE

Índice de Precios de Consumo. Variación interanual, en %



\*Excluye energía y alimentos, por ser productos más volátiles.

Expansión

Fuente: INE

## Una escalada constante sin respiro tras la Navidad

A pesar de que la aceleración de la inflación parezca progresiva, cuando se miran las tasas anuales, un vistazo a la evolución mensual pone de manifiesto que el incremento de los precios a lo largo del año esta siendo bastante más pronunciado que en pasados ejercicios. En concreto, el IPC acumula una subida del 2,3% entre

diciembre del año pasado y mayo del actual ejercicio, más del doble que la media en los veinte años anteriores (1%). Esto se debe a que los precios, en lugar de corregir en enero por la temporada de rebajas y el descenso del gasto, como había venido sucediendo durante todos los años tras la Navidad, han sufrido un pequeño

avance del 0,1%, algo que no ocurría desde que la entrada de España en el euro ayudó a controlar la escalada de precios. Y, posteriormente, todos los datos han registrado ciertos avances intermensuales: del 0,4% en febrero, del 0,8% en marzo, del 0,7% en abril y del 0,3% en mayo. Con ello, el avance de los precios en lo que va de año

es el segundo mayor desde el año 2002 (cuando se registró un alza del 2,6%), solo por detrás de las cifras registradas en 2022 (con un avance un 4%), cuando España se encontraba sumida en plena espiral inflacionista, con fuertes subidas de precios de la energía, los alimentos y algunos productos industriales.

lo que Cuerpo no ve “una señal” sobre la necesidad de prorrogar o no las rebajas del IVA más allá de junio. Además, aunque el organismo estadístico solo ha publicado un avance donde no se desglosa la evolución de los precios por componentes, sí permite entrever que los servicios también están subiendo, debido a que la inflación subyacente ha experimentado un repunte de una décima después de nueve meses consecutivos a la baja, hasta el 3%. La inflación subyacente excluye los elementos más volátiles, como la energía o la alimenta-

ción, y representa siete de cada diez euros del presupuesto de las familias españolas, la mayor parte del cual está relacionado con el sector servicios. Y, dentro de él, es muy probable que el repunte se concentre en los servicios turísticos, que son los que han experimentado unas mayores tensiones en los últimos meses, debido a que el fuerte avance de la demanda está desbordando a la oferta.

### Competitividad

Con todo ello, el repunte de la inflación supone dos malas noticias para la economía es-

pañola. Por un lado, amplía la pérdida de poder adquisitivo de los trabajadores. Los salarios pactados en convenio, que el año pasado subieron un 3,5%, se han moderado al 2,9% en lo que va de año hasta abril, lo que se traduce en una disminución de la capacidad de compra del 0,7%. Por otro lado, el repunte de los precios en España contrasta con la moderación de la inflación en la eurozona, que se situaba en abril en el 2,4%. Aunque el dato de mayo todavía no está disponible para la mayoría del resto de países (se conocerá hoy), si estos repitieran la

misma cifra de abril España se convertiría en el tercer país de la unión monetaria con la inflación más elevada, solo por detrás de Bélgica y Croacia. Este diferencial de 1,2 puntos en la evolución de los precios entre España y la eurozona supone una fuente de pérdida de competitividad para las empresas nacionales en comparación con esta región, adonde se dirigen más de la mitad de las exportaciones españolas, debido a que los mayores salarios y precios de los insumos aparejados a la inflación elevan los costes más que en el exterior.

## La confianza económica de España cae a mínimos de noviembre

Expansión. Madrid

Aunque la economía ha comenzado el año con buen pie, las empresas y los consumidores están perdiendo el optimismo de los meses anteriores, quizá debido a la ralentización del empleo o a que la inflación está erosionando el poder adquisitivo de los salarios y los márgenes empresariales. La confianza económica en España retrocedió en mayo a su nivel más bajo desde noviembre del año pasado, de acuerdo con los datos del Indicador de Sentimiento Económico publicado ayer por la Comisión Europea. En concreto, este indicador registra un deterioro de 3,2 puntos en el último mes que contrasta con un avance de tres décimas en el conjunto de Europa, aunque desde niveles inferiores.

En concreto, la confianza en la economía española retrocedió de 104,3 puntos en abril a 101,1 enteros en mayo, lo que supone un ajuste de 3,2 puntos que deja el indicador en niveles que no se veían desde noviembre del año pasado. El deterioro del optimismo refleja la menor confianza por parte de los empresarios industriales de los servicios y del comercio minorista, mientras que las cifras se mantienen estables entre los consumidores y mejoran en la construcción. En cambio, la confianza en el conjunto de la UE repunta ligeramente, pasando de 96,2 puntos a 96,5 enteros, si bien es cierto que el resto de Europa partía de unos niveles sensiblemente inferiores después de un año debatiéndose entre el estancamiento y la recesión.

### Por países

De hecho, el retroceso español es el mayor de toda Europa en un momento en el que la mayoría de los países de la Unión registran ciertas subidas. Por solo hablar de las principales economías, Dinamarca se acelera 6,2 puntos, hasta los 103,4 enteros, seguida de Francia (1,5 puntos), Irlanda (1,4), Países Bajos (1,1), Bélgica (un punto), Alemania, Italia (8 décimas en ambos casos), Suecia (7 décimas) y Austria (4 décimas), mientras que solo Polonia en este grupo pierde 1,5 enteros. A pesar de todo, la confianza de los españoles en la economía se mantiene entre las primeras posiciones en Europa.



# Sánchez saca adelante la amnistía con sus socios exigiéndole ya el referéndum

**DIVERGENCIA/** El Congreso aprueba de forma definitiva la ley que borra los delitos del 'procés'. Mientras que el Gobierno habla de "unidad", "convivencia" y "reconciliación", ERC y Junts lo ven solo como el paso previo a una consulta de independencia.

J. Díaz. Madrid

Tras su paso por el Senado, donde el PP utilizó su mayoría absoluta para demorar un par de meses su tramitación y amplificar su rotundo rechazo a la medida, la ley de amnistía recibió ayer luz verde definitiva en el Congreso, dos meses y medio después de su primera aprobación en el hemiciclo. Lo hizo, de nuevo, con la mayoría del bloque de investidura: 177 votos a favor (uno menos que en la primera votación, el 14 de marzo, por la ausencia de una diputada de Podemos) y 172 en contra: los de PP, Vox, UPN y CC. Con este ajustado margen, Pedro Sánchez, que ni siquiera asistió al debate, apareciendo solo para la votación, consuma su traje a la medida para los condenados y encausados en el *procés*, plasmado en una ley redactada prácticamente a la carta por los propios beneficiarios del perdón y que evapora de un plumazo los delitos cometidos durante más de una década bajo el paraguas del proceso secesionista.

En un debate muy tenso y bronco, trufado de críticas, reproches e incluso algunos gritos de "traidor" a Sánchez mientras emitía su voto, el presidente del PP, Alberto Núñez Feijóo, tildó la amnistía de acto de "corrupción política" y de "fraude electoral", mientras calificaba al líder socialista de "cobarde" por no subir a la tribuna a defender en persona su controvertida ley. "Por la corrupción política no merecieron llegar y por la corrupción económica merecen irse", afirmó Feijóo en referencia a la investigación judicial en marcha sobre la esposa de Sánchez, Begoña Gómez, y al caso Koldo, vaticinando que "hoy (por ayer) hemos asistido al acta de defunción del PSOE".

Feijóo, para quien esta ley evidencia que "los españoles valen para Sánchez siete votos", cambiar "la ley al dictado de quien la infringe" y borrar los delitos "a una serie de políticos a cambio de estar en el escaño de presidente" no es convivencia, sino "corrupción". Precisamente, el gran mantra del sanchismo para intentar justificar esta polémica norma, de la que se beneficiarán cerca de 400 personas, incluidos Carles Puigdemont y los investigados por presuntos actos de terrorismo, ha sido impulsar la



El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, ayer en el Congreso en el momento de emitir su voto favorable a la ley de amnistía.

reconciliación entre catalanes y entre catalanes y españoles. Un argumento que el propio Sánchez volvió a esgrimir ayer (eso sí, desde X): "En política, como en la vida, el perdón es más poderoso que el rencor. Hoy España es más próspera y está más unida que en 2017; la convivencia se abre camino".

Su ministro de Presidencia y de Justicia, Félix Bolaños, fue un poco más allá y aseguró que la aprobación de la ley de amnistía "cierra una etapa de

conflicto en Cataluña", afirmación con la que no comulgan ni siquiera los propios beneficiarios del perdón.

"Hoy hemos ganado una batalla, pero el conflicto sigue existiendo", señaló Miriam Noguera, portavoz de Junts en el Congreso, quien añadió que "esto no es clemencia, es una reparación necesaria", así como la antesala de una consulta de autodeterminación, porque, según Noguera, en estos momentos "de quien

menos depende la independencia" de Cataluña es del Gobierno central, algo que "hoy tenemos más claro que nunca", dijo en referencia a la capacidad del independentismo de arrancar una cesión tras otra a Sánchez. Algo que sabe bien Puigdemont, quien ayer desde Waterloo destacó que la aprobación de la ley "nos enseña que, por más que cueste tiempo e incomprendiones, hay que mantener la posición y saber aprovechar las oportu-

nidades", reiterando que su objetivo sigue siendo la independencia.

Por si aún hubiera dudas de que el separatismo no ve en esta ley un paso hacia la reconciliación, el presidente de ERC, Oriol Junqueras volvió a dejar meridianamente claro ayer que el perdón a los condenados del *procés* "es un punto y seguido, no es un punto y final de nada. Es una continuidad de la lucha por la democracia que se tiene que ex-

**Pedro Sánchez estuvo ausente del debate hasta el momento de la votación**

presar volviendo a votar", porque "queremos votar sobre todo en un referéndum para que todos los ciudadanos tengan la oportunidad de expresar su voluntad".

**En manos de los jueces**

Con la ley aprobada, aunque su entrada en vigor depende de su publicación en el BOE, lo que podría demorarse hasta un par de semanas (no se descarta que se publique incluso después de las elecciones europeas del 9-J), su aplicación quedará en manos de la Justicia. Ante la tormenta que la polémica norma levanta desde hace meses, es más que probable que, junto a la oleada de recursos ante el Tribunal Constitucional anunciada por las CCAA gobernadas por el PP (ver información adjunta), los jueces españoles eleven cuestiones prejudiciales ante el Tribunal de Justicia de la UE para determinar su encaje con la doctrina comunitaria, con el epicentro en cuestiones como la malversación y el terrorismo (para empezar, los fiscales del *procés* no ven amnistiable la malversación).

El propio ministro Bolaños reconoció ayer que ahora son los jueces quienes tienen "la decisión última sobre la aplicación de la ley". Sus socios parlamentarios ya están calentando el terreno ante la dura pugna judicial que se avecina. "Hay sectores reaccionarios atrincherados en el Poder Judicial en nuestro país que van a oponerse" a la aplicación de la ley, afirmó el portavoz de ERC en el Congreso, Gabriel Rufián, mientras que el de Sumar, Íñigo Errejón, señaló que "somos conscientes de que ahora vendrá una pugna porque habrá todo un intento de tutelar, de vetar, de cercar o de impedir que lo que hoy (por ayer) el Congreso hace ley acabe convirtiéndose en una realidad". Una frase pronunciada por el partido que forma parte de la coalición de Gobierno.

## Las CCAA del PP recurrirán en masa ante el TC

J.D. Madrid

Con la ley de amnistía recién salida del horno parlamentario, la inmensa mayoría de las autonomías gobernadas por el PP ha anunciado ya su intención de abrir el frente judicial recurriendo la norma ante el Tribunal Constitucional (TC). La presidenta de la Comunidad de Madrid, Isabel Díaz Ayuso, fue la primera en abrir fuego a primera hora de la mañana anunciando, antes incluso de que la ley fuera votada, la presentación "ya mismo" de un recurso de inconstitucionalidad y anticipando que el resto de CCAA regi-

das por el PP también lo hará. Lo hizo sin que la dirección nacional del PP se hubiera pronunciado al respecto, aunque Ayuso aseguró que "los presidentes autonómicos, bajo la iniciativa de Núñez Feijóo, vamos a dar esta batalla".

Además de a Madrid, se refería al potente músculo regional de los populares por España: Andalucía, Comunidad Valenciana, Aragón, Castilla y León, Baleares, Murcia, Cantabria y Extremadura, que explicitaron su decisión de acudir a la Justicia. Si bien Galicia no fue tan tajante, dejó también claro su rechazo fron-

tal a la ley. Así, el presidente gallego, Alfonso Rueda, aseguró que su gobierno "seguirá defendiendo la convivencia, la igualdad y los valores de la Constitución" frente a la "enorme discriminación entre españoles" que representa la amnistía.

Con este telón de fondo, la cúpula nacional del PP deshoja la margarita de cuándo presentará su recurso (tiene hasta tres meses desde la aprobación de la ley y una vez que se publique en el Boletín Oficial del Estado, cuestión que podría demorarse hasta 15 días), aunque fuentes del partido señalaron ayer que proba-

blemente lo hará en paralelo con sus gobiernos regionales. El PP no confía demasiado en que los recursos prosperen en el TC, que considera colonizado por el PSOE tras la llegada a la presidencia de Cándido Conde-Pumpido, que fue fiscal general del Estado con Rodríguez Zapatero, o de Juan Carlos Campo, que fue ministro de Justicia con el propio Pedro Sánchez. Buena parte de sus esperanzas ante la amnistía están depositadas en las cuestiones prejudiciales que los jueces españoles puedan presentar ante el Tribunal de Justicia de la UE.



**EL CALENDARIO QUE ESTÁ POR VENIR/** TRAS SU APROBACIÓN DEFINITIVA Y LA ESPERA DE SU ENTRADA EN VIGOR, ESTÁ POR VER SU ALCANCE Y CÓMO AFECTA AL HORIZONTE POSELECTORAL CATALÁN. LOS FISCALES DEL TRIBUNAL SUPREMO YA HAN PEDIDO RECURRIR LA AMNISTÍA ANTE LA JUSTICIA COMUNITARIA.

# Tras el 'sí' del Congreso a la amnistía: ¿ahora qué?

**ANÁLISIS** por David Casals

Lo que ocurrió ayer en el pleno del Congreso estaba previsto desde otoño, cuando ERC y Junts arrancaron al PSOE el controvertido archivo automático de todas las causas relativas al *procés* a cambio de apoyar la investidura del presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, tras quedar segundo en las elecciones generales de julio. Ahora, empieza la incertidumbre, con múltiples interrogantes abiertos en torno a su entrada en vigor, su aplicación o su posible impugnación ante la justicia europea, lo que conllevaría su suspensión cautelar.

Todo ello llega a las puertas de las elecciones europeas del próximo 9 de junio, que todos los partidos leerán en clave nacional, y también tras las elecciones catalanas del pasado 12 de mayo, que han supuesto un vuelco en la comunidad. El bloque independentista –antiguamente nacionalista– ha perdido la mayoría en escaños que tenía desde 1984 pero está totalmente empeñado en mantener su hegemonía en la mesa del Parlament. Los socialistas aseguran que ha empezado una “nueva etapa” en Cataluña e incluso han proclamado la muerte del *procés*, pese a que necesitan del apoyo de ERC y Junts para sacar adelante cualquier ley en el Congreso. Estos son todos los interrogantes que están abiertos ahora:

• **¿Cuándo entrará en vigor la ley de amnistía?** Primero debe recogerse en el Boletín Oficial de las Cortes, y suele tardar una semana. Unos días después, se publicará el Boletín Oficial del Estado (BOE) y paralelamente, debe sancionarla en un plazo máximo de 15 días el jefe del Estado, Felipe VI, tal como establece el artículo 91 de la Constitución. Se da la circunstancia que entre hoy y el domingo viaja a El Salvador, para asistir a la toma de posesión de su recién reelegido presidente, Nayib Bukele. No hay concreciones del calendario, pero la fecha sería entre la recta final de la campaña de las elecciones europeas o justo después.

• **¿A cuántas personas va a beneficiar?** En su momento, los partidos independentistas cifraron en más de 4.000 “represaliados” por todas las causas del *procés*. En marzo, el ministro de Presidencia y Justicia, Félix Bolaños, la acotó a 372 personas. Entre ellas, el expresident de la Generalitat entre 2015 y 2017, eurodiputado y líder de Junts, Carles Puigdemont, que huyó al extranjero hace más de seis años para evitar su procesamiento por la votación ilegal sobre la secesión que organizó el Govern el 1 de octubre de 2017, el 1-O. Días después, el Parlament declaró unilateralmente la independencia con el apoyo de la extinta Con-



El presidente de ERC, Oriol Junqueras, y su portavoz en el Congreso, Gabriel Rufián, celebrando ayer la aprobación de la ley.

vergència –donde se forjó Puigdemont–, ERC y la CUP. La amnistía abarca todas las causas vinculadas con el independentismo desde el 1 de noviembre de 2011 hasta el pasado 13 de noviembre, por lo que afecta a la consulta soberanista que el Govern celebró en 2014. Al entonces presidente, Artur Mas, y a dos exconsejeros, el Tribunal de Cuentas les ha condenado a devolver los cinco millones de euros que costaron sus preparativos.

• **¿Qué ocurrirá con las causas sobre terrorismo?** En 2019, el Tribunal Supremo condenó a penas de hasta 13 años de cárcel y otros 13 de inhabilitación a buena parte de los dirigentes de partidos y entidades que organizaron el 1-O, como el presidente de ERC, Oriol Junqueras; el secretario general de Junts, Jordi Turull, y su número tres electo en el Parlament, Josep Rull. En respuesta al fallo, se organizaron protestas por toda la geografía catalana que culminaron en disturbios, cortes de vías ferroviarias y el asalto al Aeropuerto del Prat. Era el denominado Tsunami Democràtic, que fue definido como “terrorismo callejero” por parte de su juez instructor en la Audiencia Nacional. El magistrado situó en su investigación como cabecillas del movimiento a Puigdemont y a la número dos de ERC, Marta Rovira. En 2021, el Gobierno del PSOE y Unidas Podemos indultó a los impulsores del 1-O condenados por el Supremo, aunque la medida de gracia podía ser revisada en cualquier momento y, se limitaba a la condena por desobe-

**La suspensión cautelar de la amnistía abriría un nuevo ciclo en la política catalana y nacional**

**El independentismo quiere mantener el control del Parlament y Junts, presidir el Govern**

diencia, y no a malversación, el otro delito que vio probado el Supremo.

• **¿Qué dirán los tribunales?** Cinco comunidades autónomas gobernadas por el PP –Madrid, Andalucía, Castilla y León, Murcia y Aragón– abrieron ayer la vía judicial contra la amnistía anunciando un recurso ante el Constitucional. A la espera del que puedan presentar los grupos parlamentarios, hay que tener presente la postura de los jueces que se encarguen de aplicar la nueva norma en cada causa. Y en este punto, la Fiscalía del Tribunal Supremo pidió ayer al Fiscal General del Estado, Álvaro García Ortiz, que impugne la norma ante el Tribunal de Justicia de la Unión Europea (TJUE) al apreciar “contradicción” con la legislación comunitaria. En un informe, creen que la ley que el Congreso convalidó ayer “no respeta” el principio de separación de poderes y que también afecta a “los intereses financieros de la UE en el marco general de la lucha contra la corrupción”.

• **¿La UE tendrá la última palabra?** Si alguno de los jueces que se encargue de aplicar la ley de amnistía así lo considera oportuno, puede presentar una cuestión prejudicial ante el TJUE. Este tribunal y el Constitucional siguen procedimientos muy distintos y su afectación ante una normativa impugnada también es diferente. En el caso del TC, una ley sigue en vigor hasta que el pleno del alto tribunal no emite una sentencia contraria. En cambio, la admisión a trámite por el TJUE de una cuestión prejudicial sobre cualquier materia implica la suspensión cautelar del texto recurrido hasta su fallo. Así lo recordó meses atrás el comisario europeo de Justicia, Didier Reynders, en una respuesta por escrito al eurodiputado Adrián Vázquez, quien preside la comisión de Asuntos Jurídicos del Parlamento Europeo. El trámite es largo, puede durar años, e impediría a Puigdemont regresar de forma inminente.

• **¿Qué dicen los fiscales del Supremo?** Este tribunal condenó en 2019 a los líderes independentistas y sus fiscales consideraron ayer que la ley de amnistía no afecta al delito de malversación. En el 1-O, dicen, hubo “beneficio patrimonial, ánimo de lucro y acto de apropiación”, por lo que no se puede archivar la condena a varios políticos, como Oriol Junqueras, ni tampoco otros casos pendientes de juicio, como Puigdemont. Sobre este último, ayer rechazaron el levantamiento de la orden de detención que sigue en vigor y se le aplicaría de forma automática si

pisa suelo español. Su regreso fue la gran promesa de la campaña de Junts+ en las elecciones catalanas del pasado 12 de mayo. En su cartel, aparecía el expresident viajando en coche oficial, simulando su vuelta a Cataluña. Él mismo dijo que si no era investido presidente, dejaría la política. Pese a ello, semanas después, el cabeza de lista de su partido en las elecciones europeas y exconseller huido, Toni Comín, ha abierto la puerta a su continuidad. Este último ayer también dejó en el aire su asistencia al pleno del Parlament que vote su investidura.

• **¿Qué harán Puigdemont y Junts a partir de ahora?** El expresident asegura que Junts+ tiene opciones para formar Gobierno, pese a que el bloque independentista perdió la mayoría absoluta. El PSC ganó y el expresident quedó segundo pero los neoconvergentes aseguran que la suma de sus diputados, ERC y la CUP superan a la del PSC y los comunes, por lo que exigen a Salvador Illa que dé un paso al lado. Durante las últimas semanas, los neoconvergentes ya han dicho que si no gobiernan, podrían estar dispuestos a hacer caer a Sánchez, ya que depende de sus votos en el Congreso. Ello obligaría a Junts a unir sus votos a los del PP, Vox, UPN y CC en una moción de censura, un escenario que los socialistas ven improbable.

• **¿Habrá Gobierno en Cataluña?** ERC plantea por separado la negociación sobre la investidura y la de la mesa del Parlament. La cámara debe constituirse el próximo día 10, el día después de las elecciones europeas, y el objetivo de los republicanos es recuperar la presidencia de la cámara catalana, que ahora ostentan los neoconvergentes, por su condición de bisagra, tal como ocurrió entre 2003 y 2010. El PSC está dispuesto a hacer gestos hacia ERC pero sabe que ceder la presidencia del Parlament implica dejar de controlar los tiempos, y también que pueda ser propuesto Puigdemont como candidato a la investidura pese a no contar con los votos necesarios. ERC aseguró ayer que su objetivo es que el bloque secesionista mantenga la mayoría en la mesa, aunque en el pleno, ya no la tienen. Fuentes republicanas aseguran a EXPANSIÓN que poco a poco, se va imponiendo la tesis de que acabarán absteniéndose en una eventual investidura de Illa, pero dejan claro que este escenario va para largo. ERC ha intentado desvincular su crisis interna con un eventual adelanto electoral. Tras pasar de 30 diputados a 20, el congreso para renovar a su cúpula y en el que Junqueras optará a la reelección será en noviembre. Si a finales de agosto no hay presidente, deberá convocarse una repetición electoral. Un escenario que nadie quiere, al menos ahora.



# La causa de nuestras desdichas



ENSAYOS LIBERALES

Tom Burns  
Marañón

Antonio Cánovas del Castillo, el arquitecto, motor y piloto de la primera restauración de la Corona tras el sexenio revolucionario del último cuarto del XIX, se obsesionaba por lo que llamaba “las causas de nuestras desdichas”. No fue el primero ni sería el último en enumerarlas.

La historia de España es sin duda la “más triste” de todas las historias porque ineludiblemente “acaba mal” diría Jaime Gil de Biedma en un poema que censuró el franquismo. Y así que pasen ciento cincuenta años de aquel retorno de la dinastía Borbón porque, con una salvedad, la angustiada meditación de Cánovas sigue muy vigente. No faltan quienes dicen que se tambalea la Monarquía constitucional.

A juicio del político conservador la principal fuente de las desdichas era la del golpismo de los llamados “espados” que *manu militari* apoyaban a los codiciosos del ámbito civil que se entregaban a la conspiración política. Esta ha desaparecido del cartel. A continuación, el estudioso de la ingobernabilidad de España reflexionó sobre la enraizada y antiliberal destreza política que consiste en conservar el poder a cualquier precio, en ningunear a la oposición y en aniquilarla en cuanto sea posible. Esta triple desdicha ha estrenado una nueva temporada.

Por ventura el “grito” de generales desafectos y dictatoriales y, también, la resolución de elecciones, por citar a Cánovas de nuevo, “en las cuadras de los cuarteles” ya no figura en el listado que relata las desgracias patrias. El actual Rey emérito, nombrado heredero por el golpista militar más duradero que ha conocido este país, acabó, como sabemos, con esas prácticas durante la asonada del 23-F.

Don Juan Carlos fue todo un “Rey soldado” y un riguroso monarca constitucional, que es la doble figura del jefe del Estado querida por el docto estadista que restauró a su bisabuelo Alfonso XII. Esto mismo, a todas luces, es Don Felipe. Y, sin duda, lo será en su día la Princesa de Asturias. Sin embargo, esta póliza para el bien hacer y el bienestar a la hora de regular y moderar las instituciones no asegura por sí sola la concordia nacional.

Las otras “desdichas” que le preocupaban a Cánovas siguen estando manifiestamente presentes en el ecosistema gubernamental de estos pagos. En el bronco pleno del Congreso de los Diputados que ayer aprobó la Ley de Amnistía a los golpistas del *procés* catalán, Alberto Núñez Feijóo, el líder del mayor grupo parlamentario, culpó al gobierno de “corrupción política” y Santiago Abascal, el líder del tercero, acusó al

Partido Socialista de “legitimar la violencia política en España”.

Desde la muerte de Franco, jamás se ha respirado tanto iliberalismo en España como el que se inhala ahora a casi medio siglo de la segunda restauración de la Monarquía y al cumplirse diez años del reinado de Felipe VI, heredero de Juan Carlos I. De resucitar y ponerse a leer las redes sociales, Cánovas diría que las desventuras ancestrales, la polarización y el frentismo cainita, no son solo incommovibles, sino que gozan de una insultante salud.

Hoy el político que de manera enfermiza solo desea satisfacer su pasión de mandar tiene barra libre. Se apoya en ella para hacer lo que quiera con el fin de conservar el poder; para ignorar e insultar a la oposición y para humillar y aplastar cualquier disidencia. Y para desairar y deshonorar la Constitución.

En la cultura política de hoy se pueden pisotear impunemente los contrapoderes institucionales que definen la democracia liberal, los de la judicatura, celosa como ha de ser, de su independencia, en primer lugar. Se puede, a la vez, amenazar alegremente a la prensa que es discolá por naturaleza y por obligación.

Y no hay que tener la inteligencia de Cánovas para saber que la perjudicial permanencia de tales desventuras se debe al político más personalista y populista, más manipulador y más mentiroso, y, también, al más adanista entre los que parten de cero, al más audaz y astuto, y al más arbitrario, de cuantos han sido presidentes del Gobierno desde la promulgación de la Constitución en 1978.

Las hemerotecas están para certificar la zigzagueante e implacable carrera política de Pedro Sánchez. Es el prototipo del prócer sin escrúpulos al frente de las cosas del Estado que le espantaba a Cánovas. Hay que tener bastante desfachatez y muchas ínfulas para no dar la cara y personarse en el Congreso de los Diputados, como hizo Sánchez ayer, cuando se debatía la Ley de la Amnistía.

Ayer Sánchez, cuyo Partido Socialista quedó segundo en las elecciones generales del 23 de julio pasado, consiguió que los socios, los aliados y los guardianes de su exigua mayoría parlamentaria en el fracturado hemicycle aprobasen, por solo cinco votos, la ley que respalda la acción de quienes se rebelaron contra la Monarquía parlamentaria que forjó la Carta Magna “de Todos”. Es la ley que singularizará el paso de Sánchez por el poder.

Se trata, como se sabe, de una “autoamnistía” redactada por los sublevados del independentismo catalán y viene a inculpar al Estado de Derecho por haber sofocado su motín que montaron. Culpas, por lo tanto, a



El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez.

**Sánchez es el más personalista, mentiroso, audaz y astuto de los que han sido presidentes**

**Ha demostrado estar dispuesto a pagar lo que sea al independentismo y esto tiene consecuencias**

Felipe VI que en una declaración institucional el 3 de octubre de 2017 exigió que los “legítimos poderes del Estado” asegurasen el “orden constitucional” ante la situación de “extrema gravedad en Cataluña”.

Por motivos de higiene política es necesario, por enésima vez, referirse al contexto para calibrar la magnitud de lo sucedido. Al forzar la publicación de la Ley de Amnistía, su delirante justificación y su ignominiosa recopilación en el Boletín Oficial del Estado, Sánchez ha hecho lo que antes de las pasadas elecciones generales dijo taxativamente que no haría.

Dijo que descartaba cualquier amnistía porque requería los votos que se depositaban en la urnas y se desdijo en cuanto finalizó el recuento de las papeletas porque para ser inves-

tido presidente necesitaba los siete votos parlamentarios de los separatistas sediciosos.

El cínico incumplimiento de esa transcendente promesa electoral descalifica a Sánchez como gobernante. Para preservar su poder se embarcó en una transacción con quienes se alzaron contra el Estado de Derecho que fue sellada sin luces y sin taquígrafos a lo largo de misteriosas sesiones negociadoras en el extranjero. Fue un cambalache que burlaba cualquier atisbo de transparencia, de rendición de cuentas y de decoro constitucional.

La compraventa de votos era práctica común en el rudimentario censo rural de la época canovista pero nunca se llegó a los límites que ponían en juego de una manera tan descarada el régimen constitucional. Mucho menos la unidad territorial. Sánchez sí. Ha puesto en entredicho la España de libres e iguales y lo ha hecho contradiciendo, como demuestra encuesta tras encuesta, el sentir de la soberanía nacional que reside en el pueblo español del cual emanan los poderes del Estado.

En la fundada opinión de quienes defienden la Monarquía constitucional, Sánchez está inhabilitado para gobernar porque es el rehén del

independentismo catalán. El presidente del Gobierno necesita los siete votos de quienes “no tienen Rey” y no quieren pertenecer a España. Su estancia en el poder depende de ellos. Sin su apoyo, que por descontado no saldrá gratis, no podrá evitar la convocatoria de unas nuevas elecciones que arriesga perder. Sánchez ha dado sobradas muestras de estar dispuesto a pagar lo que sea por ese aval y esto tiene consecuencias.

La muy patente debilidad del presidente del Gobierno queda, por otro lado, bien retratada en el discurso que ha adoptado desde que canceló su agenda pública por cinco días hace un mes tras la apertura de una investigación judicial a su mujer por los delitos de tráfico de influencias y corrupción en los negocios.

Cuando Sánchez contrata a sus críticos acusándoles de ser una ultraderecha enfangada en sus odios que se dedica a lanzar bulos se está retratando a sí mismo. Se autocalifica como un sectario que ha extraviado cualquier proyecto político que pudo tener al carecer de empatía, de poder y de razonamientos. El presidente del Gobierno parece ir camino de perder por completo el sentido de la proporción. Su discurso ha retrocedido hacia las emotivas soflamas tabernarias de anteriores épocas convulsas.

Con el fin de acabar una vez por todas con las “desdichas”, Cánovas introdujo junto a su adversario liberal Práxedes Mateo Sagasta la cultura del pacto y la práctica del turnismo político. Lo mismo estaba en la mente de quienes con el fin de que la concordia fuese posible acordaron la Transición política y la Constitución de 1978. Don Juan Carlos estuvo en la cabeza de aquella manifestación.

La historia de la primera restauración de la Corona acabó siendo trágica porque no sobrevivió a sus protagonistas directos. A Cánovas se le atribuye aquello de que “Español es el que no puede ser otra cosa” y capaz era de haberlo dicho. Ahora los que pilotaron la segunda restauración estarán tentados de repetir la penosa *boutade*.

Puede que a muchos españoles que aprecian la indisoluble unidad de la nación y que confían en la Constitución les invada una honda depresión tras la victoria que canta el separatismo catalán. Denuncian un “inadmisible” atropello constitucional que es como Felipe VI catalogó el ilegal referéndum que ha sido amnistiado.

En teoría los españoles tienen la posibilidad de empezar a rectificarlo en las elecciones europeas del próximo domingo. Europa ha sufrido muchísimas desdichas, pero hoy, un dirigente arbitrario y mendaz no dura un telediario en el bloque de las democracias liberales.



# Los bandos políticos se rompen ante el 9-J

LA AGUJA DE MAREAR

Javier Ayuso

El bando del poder levantó ayer el veto del Senado ante la Ley de Amnistía (autoamnistía de los sediciosos y malversadores), en una votación que puede ser una de las últimas que el Gobierno pueda sacar adelante. Ni media hora después, los representantes de Junts y ERC se jactaban ante las cámaras de haber conseguido rendir al Estado ("supone el fin de régimen del 78", llegaron a decir) y de que la medida de gracia no suponía renuncia alguna hacia su lucha por la independencia, empezando por el referéndum ilegal que vienen reclamando desde hace años. Coincidiendo con su aprobación, varios presidentes de Comunidades Autónomas gobernadas por el PP anunciaban la presentación de recursos ante el Tribunal Constitucional, mientras que los fiscales del *procés* advertían al Fiscal General del Estado de que informarían al Tribunal Supremo de que los delitos de malversación no tienen cabida en una amnistía. El Supremo tendrá que decidir si presenta una cuestión prejudicial ante la Justicia Europea, que podría paralizar la entrada en vigor de la medi-

da de perdón y olvido por delitos cometidos por el secesionismo. Todavía no ha acabado la partida.

Mientras los aplausos de los socialistas y sus aliados se entremezclaban con los gritos de "traidor" de varios diputados de Vox al presidente del Gobierno, cundía en el Parlamento una sensación de fin de ciclo. Pedro Sánchez ha perdido recientemente una importante votación de la Ley contra el proxenetismo y tuvo que retirar el proyecto de Ley del Suelo, por falta de apoyos. La unanimidad de los socios y aliados del ejecutivo ha saltado por los aires y la euforia de hace pocas semanas empieza a convertirse en un cierto pesimismo sobre la continuidad de la legislatura. Todo depende del resultado de las elecciones al Parlamento Europeo del 9 de junio.

## Críticas

Precisamente, la campaña para los comicios europeos está mostrando cómo se resquebrajan los dos bandos políticos enfrentados en los últimos años. El PSOE recibe a diario durísimas críticas de sus propios compañeros en el Consejo de Ministros y de sus socios de investidura. Están en juego muchos escaños en Estrasburgo y todos quieren sacar la cabeza y fijar sus posiciones, muchas de ellas contra la gestión de La Moncloa en

política exterior e interior. Con ese ambiente, es muy difícil que Sánchez pueda sacar adelante los Presupuestos Generales del Estado para 2025 y cualquier otra medida que requiera el apoyo parlamentario.

En el otro bando, el de las derechas, se han iniciado los ataques pre-electorales, después de una larga tregua fruto de las equivocadas coaliciones para gobernar en comunidades autónomas y ayuntamientos de toda España. Alberto Núñez Feijóo se ha dado cuenta (¡por fin!), de que la única forma de aspirar a La Moncloa es romper las relaciones tóxicas que le impone Vox. Sobre todo, en el escenario europeo, en el que los partidos de la ultraderecha están ganando posiciones según las encuestas.

En esta misma columna preguntaba hace unos días si era posible recuperar la forma de actuar de los partidos de derechas y de izquierdas de la transición, rota hace diez años con la irrupción de las llamadas nuevas fuerzas políticas, que les han radicalizado por la fuerza centrífuga. Visto lo visto, cada vez es más difícil, si observamos los debates parlamentarios y los mítines de los últimos meses.

Es razonable, lícito e incluso encomiable, que los socialistas españoles y de otros partidos europeos quieran dar la batalla contra el auge de la ultraderecha. Es un riesgo importante

que se coinviertan en la tercera fuerza política en el Parlamento Europeo y que impongan políticas xenófobas, antieuropeístas y contrarias a los principios fundacionales de la UE. Pero es injusto y demagógico que Sánchez y su equipo pretendan meter en el mismo saco a Vox y al PP, por mucho que sean socios en diversos gobiernos regionales y municipales. Forma parte de la estrategia populista y de brocha gorda que está aplicando el PSOE en sus mensajes.

Por eso, los últimos movimientos de Feijóo, amparados por José María Aznar y Faes para desmarcarse de las políticas más radicales del partido de Santiago Abascal deben ser bienvenidos. Aunque no basta con eso. Hay que corregir los cometidos tras las elecciones autonómicas y municipales del pasado año, incluso a costa de tener que convocar elecciones anticipadas en algunas de ellas. El PP no puede seguir mirando por el retrovisor a las actuaciones radicales de Vox. En ese contexto, el panorama parlamentario español tras las elecciones europeas está dominado por la incertidumbre. Sánchez sabe que lo va a tener muy difícil para seguir sacando adelante leyes o decretos en la Cortes, porque ni Sumar ni Podemos le aseguran su apoyo y mucho menos sus aliados independentistas catalanes, que reto-



El líder del PP, Alberto Núñez Feijóo.

marán sus exigencias inmediatamente después del 9 de junio. No hay que olvidar que pronto se iniciarán las negociaciones para formar gobierno en Cataluña y Salvador Illa no las tiene todas consigo para lograr la investidura.

La posibilidad de que Feijóo plantee una moción de censura sigue siendo una quimera, porque los 172 votos que podría conseguir, en el mejor de los casos, no son suficientes para sacar a Sánchez de La Moncloa. Lo que no hay que descartar a estas alturas es que el presidente del Gobierno saque un nuevo conejo de la chistera en caso de que obtenga unos buenos resultados el 9-J y disuelva el Parlamento para convocar nuevas elecciones generales. Todo es posible, pero lo que está claro es que los dos bandos políticos están a punto de romperse definitivamente.

## NATIVE AD

# ENCE FABRICARÁ POR PRIMERA VEZ EN EUROPA 'FLUFF', UNA CELULOSA ESPECIAL PARA PRODUCTOS ABSORBENTES Y CON MAYOR MARGEN

Ence – Energía y Celulosa fabricará por primera vez en Europa un tipo de celulosa especial para la fabricación de productos absorbentes. Se trata de un producto de demanda creciente, que reporta un mayor margen que la celulosa 'estándar' y que, hasta ahora, tenía que importarse desde Norteamérica.

Contenido desarrollado por UE Studio. Expansión no ha participado en la redacción del artículo.

El proyecto para la producción de la llamada celulosa *fluff* ya está en marcha en la biofábrica de la compañía en Navia (Asturias). La empresa ya está adaptando esta biofábrica para poder reemplazar hasta

125.000 toneladas (12% de sus ventas totales de celulosa). Esta línea estará operativa a finales de 2025, con una inversión de 30 M€ entre 2024 y 2025 y un retorno esperado superior al 12%.

Se trata del tipo de celulosa necesario para la fabricación de pañales y otros productos absorbentes de higiene. Un segmento al alza y que, de forma novedosa en Europa

se fabricará con celulosa de fibra corta, capaz de mejorar las propiedades de suavidad y sequedad del producto final.

Este producto *premium* de Ence permitirá sustituir a la celulosa *fluff* elaborada con fibra larga (más cara y que requiere de un mayor consumo de madera). Esto se traducirá en mayores beneficios para los accionistas de la compañía y, al mismo tiempo, también



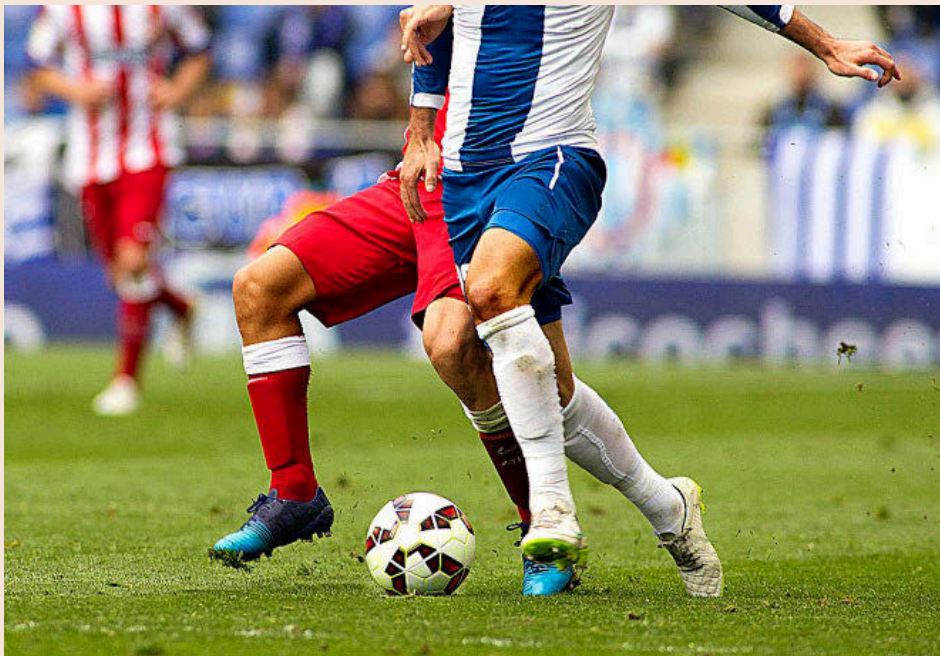
Imagen de celulosa FLUFF de Ence.

implicará ventajas para los clientes españoles y europeos del Grupo, que podrán acceder a un producto de alta calidad, muy competitivo y fabricado localmente en Europa (con el beneficio que implica también desde el punto de vista logístico y de transporte).

**Este proyecto de Ence se alinea con la estrategia del Grupo de trasladar progresivamente su producción**

**actual hacia los productos celulósicos premium** (alternativos a la fibra larga y, también, a los plásticos), **con mayor margen que los estándar.** De hecho, los objetivos de crecimiento y diversificación de la compañía pasan porque este tipo de productos premium represente más de la mitad de sus ventas de celulosa en los próximos cinco años.





Las operaciones de los clubes de fútbol con patrocinadores o traspasos de jugadores, bajo vigilancia.

## La UE lanza nueva ley antiblanqueo con foco en los clubes de fútbol

**A PARTIR DE 2029/** Los Veintisiete dan luz verde a nuevas reglas que declaran el fútbol profesional de “alto riesgo” de fraude.

J. Portillo. Madrid

La relevancia de las operaciones económicas que rodean al fútbol profesional lo convierte en un terreno abonado para enmascarar operaciones de lavado de dinero negro. Así lo sospecha la Unión Europea, que ayer dio luz verde a una actualización de las normas comunitarias contra el blanqueo de capitales y la financiación del terrorismo que, además de reforzar la vigilancia de los negocios virtuales, sitúa uno de sus principales focos de actuación en los clubes y agentes de fútbol.

Las nuevas normas, que endurecen la regulación vigente, obtuvieron ayer el espaldarazo definitivo de los Veintisiete y entrarán en vigor dentro de tres años, en 2027. Sin embargo, debido a su naturaleza específica, las medidas de aplicación para el fútbol profesional gozarán de un periodo de transición más largo, de cinco años, por lo que no serán exigibles hasta 2029.

A partir de entonces, por ejemplo, los clubes de fútbol que efectúen transacciones económicas de elevado valor económico, involucrando a inversores, patrocinadores, anunciantes o en operaciones de traspaso de jugadores, tendrán la obligación de verificar la identidad de la contraparte, supervisar las transacciones y

**Bancos, agentes inmobiliarios, cryptoactivos y “ultrarricos” quedan también bajo lupa**

denunciar a las autoridades toda actividad sospechosa.

Al acordar la reforma de las reglas, los Veintisiete ya admitieron que el sector del fútbol profesional presenta un “riesgo elevado” de blanqueo, recuerda *Europa Press*, aunque se da margen a los Estados miembros para rebajar el umbral de alerta en cada caso. El mundo del fútbol pasa a quedar así bajo los nuevos requisitos de diligencia debida del nuevo marco europeo contra el blanqueo de capitales, que también pone bajo la lupa a los bancos, los gestores de activos y cryptoactivos, los comerciantes de artículos de lujo, o a los agentes inmobiliarios, recoge *Efe*.

El nuevo esquema establece, además, un sistema de vigilancia reforzada sobre las llamadas personas “ultrarricas”, aquellas con un patrimonio de al menos 50 millones de euros, excluido el valor de su residencia habitual.

En paralelo, se fijará un límite para el pago en efectivo de 10.000 euros, salvo para transacciones entre particula-

res ajenas a su actividad profesional.

Por otra parte, periodistas, autoridades competentes, organismos de supervisión u organizaciones civiles, entre otros actores con “interés legítimo”, podrán tener acceso “inmediato, directo y sin filtros” a la información sobre los propietarios reales de activos que estarán disponibles en los registros nacionales interconectados correspondientes, al menos, a los últimos cinco años.

“Las nuevas y más estrictas normas fortalecerán nuestros sistemas de lucha contra el blanqueo de dinero y la financiación del terrorismo”, defendió Vincent van Peteghem, ministro de Finanzas de Bélgica, el país que cogió el testigo de España en la presidencia rotatoria de la UE. El ministro destacó que el nuevo marco quedará supervisado desde 2025 por la nueva Autoridad Europea para la lucha contra el blanqueo y la financiación del terrorismo (AMLA, por sus siglas en inglés), a la que optó Madrid pero que finalmente tendrá sede en Fráncfort. “Esto garantizará que los defraudadores, el crimen organizado y los terroristas no tengan espacio para legitimar sus ganancias a través del sistema financiero”, defendió el ministro belga.

## La Fiscalía Europea pide asumir la totalidad del ‘caso Koldo’

Expansión. Madrid

La Fiscalía Europea comunicó ayer su decisión de asumir la competencia completa del conocido como *caso Koldo*, relacionado con la adjudicación de contratos de mascarillas en plena pandemia, que recibe su nombre de un exasesor del por entonces ministro de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana, José Luis Ábalos, y que por ahora sigue en manos de la Audiencia Nacional. En marzo, la Fiscalía Europea contra el Fraude (EPPO, por sus siglas en inglés) había iniciado una investigación por presunto fraude en la adjudicación de contratos adjudicados por los servicios de Salud de Baleares y Canarias a una misma empresa, Soluciones de Gestión. Tras conocer que la Audiencia Nacional también estaba investigando a dicha empresa por contratos con otras administraciones y que uno de ellos “estaba cofinanciado con fondos europeos”, la Fiscalía optó por solicitar información: “Después de examinarla en detalle, la Fiscalía Europea ha adoptado la decisión de asumir la competencia en este procedimiento y así investigar conjuntamente la totalidad de los contratos adjudicados por las distintas Administraciones Públicas a la misma empresa en un breve periodo de tiempo”, reza el comunicado difundido ayer.

En la Audiencia Nacional, es el juez Ismael Moreno el que se encuentra al frente de la investigación del caso, junto a la Fiscalía Anticorrupción. Tras el comunicado de la EPPO, Moreno pedirá un informe a dicha Fiscalía, de carácter no vinculante, sobre la pertinencia de que la investigación al completo pase a manos del órgano europeo. Dado el caso de que Anticorrupción se muestre en contra de que la Fiscalía Europea lo asuma, el juez puede plantear una cuestión de competencia al Tribunal Supremo, que dirimirá quién asume finalmente el caso. Eso sí, si acaba en manos de la Fiscalía Europea, la justicia española han de abstenerse de realizar nuevas actuaciones en el marco del caso.

No es habitual un comunicado de la Fiscalía Europea de estas características, tal como admite el propio texto: indica que “esta actualización de la



Koldo García, a su llegada a la Comisión del Senado en abril.

### COMPETENCIA

Si el juez de la Audiencia Nacional que investiga el caso, a instancias de Anticorrupción plantea una cuestión sobre la competencia, será el **Tribunal Supremo** el que decida si el caso pasa o no a la Fiscalía Europea.

información relativa a esta investigación” se sale de todo hábito y solo responde a un “significativo interés público sobre ella”.

El comunicado de la Fiscalía Europea llega cuando el juez Moreno tiene a su disposición un informe de la Unidad Central Operativa de la Guardia Civil que relaciona a Ábalos con el caso, al apuntar que los contratos ahora investigados eran conocidos por el exministro, así como también tenía conocimiento de la empresa Soluciones de Gestión: “Se han localizado comunicaciones con ofertas de material sanitario que directamente Koldo recibía en su correo electrónico oficial del Ministerio de Transportes”, “algunas” de las cuales fueron “re-

enviadas a la Secretaría particular del Ministerio”, que “se trataría de la Secretaría particular del entonces ministro Ábalos”. Dicho informe también vincula a otros dos altos cargos de Transportes cuando Ábalos estaba al frente del Ministerio, motivo por el cual el juez solicitó el miércoles el contenido de sus correos electrónicos.

### Comisión en el Senado

La comisión de investigación sobre el *caso Koldo* prosigue en el Senado. Ayer compareció en la misma el director general de Gestión de Personas de ADIF, Michaux Miranda Paniagua, ya que la entidad pública formalizó un contrato con Soluciones de Gestión. Preguntado sobre la adjudicación de contratos durante la pandemia, explicó que la garantía del suministro era un factor esencial, algo que a su juicio esta empresa cumplía puesto que Puertos del Estado ya había adquirido mascarillas: “Dado que había que primar el suministro, eso era una garantía de que tenían capacidad técnica y económica para garantizar la entrega. Además de una cuestión de eficacia y eficiencia, porque venían en los mismos aviones para Puertos del Estado y para ADIF, lo que facilitaba la logística”.



**COMICIOS/** LA GANADORA DE LAS ELECCIONES PRESIDENCIALES DEL PRÓXIMO DOMINGO DEBERÁ HACER FRENTE AL MAYOR DÉFICIT FISCAL DESDE LA DÉCADA DE LOS OCHENTA. TENDRÁ QUE HACER FRENTE AL CRECIENTE GASTO EN PENSIONES.

# La próxima presidenta de México afronta un gran agujero presupuestario

ANÁLISIS

por Christine Murray  
(Financial Times)

Poco después de que el nuevo líder de México (probablemente una mujer) se ponga la banda presidencial en octubre, tendrá que enfrentarse a una cuestión fundamental: cómo pagar sus planes. Las dos principales candidatas, la exclimatóloga Claudia Sheinbaum y la empresaria Xóchitl Gálvez, han declarado que no creen que sea necesario subir los impuestos.

Sin embargo, la ganadora –y las encuestas muestran que Sheinbaum, del partido gobernante, lleva una cómoda ventaja– tendrá que abordar la reducción del mayor déficit presupuestario desde la década de 1980, después de que el actual presidente Andrés Manuel López Obrador abandonara la austeridad y emprendiera una campaña de gasto masivo.

La agenda económica también incluirá el saneamiento de la petrolera más endeudada del mundo y la conversión del interés de los inversores en proyectos concretos. Todo ello mientras se aborda una delicada revisión del acuerdo de comercio de México con EEUU y Canadá, que se ha convertido en uno de los principales motores económicos del país.

Tras años de austeridad, López Obrador, nacionalista e izquierdista, ha impulsado programas sociales y sus emblemáticos proyectos de infraestructuras, entre los que se incluyen líneas de tren y una refinería de petróleo.

Las cifras publicadas el jueves mostraron un crecimiento débil en el primer trimestre y una ralentización de la actividad en marzo, con una aceleración de la inflación. Para alcanzar el objetivo de déficit del 3% del PIB fijado para el año que viene, serán necesarios recortes equivalentes a casi el 3% del PIB o nuevos ingresos.

Según los expertos, alrededor de un tercio de esa cifra podría proceder de la finalización de los grandes proyectos, pero el resto no está claro. Sheinbaum y Gálvez han prometido ampliar los programas sociales: la primera prometió 150 nuevas escuelas y la segunda sugirió que el Gobierno pague servicios sanitarios privados.

## Promesas

“Va a ser muy complicado”, afirma Alejandra Macías, directora del *think tank* de economía y finanzas públicas mexicanas CIEP. “Hay muchas promesas que no deberíamos creer... ¿De dónde van a sacar el dinero para pagarlas?”.

La prioridad más urgente es la petrolera estatal Pemex, con una deuda de 100.000 millones de dólares (92.340 millones de euros) y un flujo de caja libre negativo. Tras décadas



Claudia Sheinbaum, candidata del partido Morena.



Xóchitl Gálvez, de la coalición Fuerza y Corazón por México.

siendo la gallina de los huevos de oro de México, la empresa arrastra cada vez más problemas presupuestarios, y analistas e inversores coinciden en que necesita cambiar radicalmente su plan de negocio. La agencia de calificación Moody's afirmó este mes que abordar la necesidad de liquidez de Pemex era crucial para las perspectivas fiscales del país.

La empresa tiene una plantilla sobredimensionada, una gobernanza y un historial de seguridad deficientes y, según los analistas, carece del capital y la experiencia necesarios para explotar plenamente los yacimientos petrolíferos que quedan en México. López Obrador contuvo el fuerte aumento de su deuda, pero la producción de petróleo está en mínimos históricos y su objetivo de “soberanía energética” ha costado miles de millones.

“El problema es muy serio”, asegura Carlos Elizondo, profesor de la escuela de gobierno de la universidad Tecnológico de Monterrey y ex consejero independiente de Pemex. “El Gobierno no puede seguir financiando estos negocios... [o] tendremos problemas para pagar otras cosas”. Gálvez ha dicho que vendería algunas refinerías deficitarias. Sheinbaum rechazó esa idea, pero ha dado pocos detalles sobre cómo sanearía la empresa.

La próxima presidenta también tendrá que hacer frente a los crecientes costes de las pensiones, que ya consumen una quinta parte del presupuesto. La mayor parte proviene de las pensiones de los trabajadores, pero en 2019 López Obrador también introdujo un pago universal para los mayores de 65 años, que ahora vale 6.000 pesos (327 euros) cada dos meses.

Ese pago y otros programas sociales son clave para su 55% de aproba-

## López Obrador abandonó la austeridad y emprendió una campaña de gasto masivo

**Para alcanzar el objetivo de déficit del 3% serían necesarios recortes próximos al 3% del PIB**

## Pemex será una de las prioridades. Los analistas urgen un cambio radical del plan de negocio

ción. También ha elevado a más del doble el salario mínimo en seis años. En conjunto, estas políticas han dado lugar a una caída de más de 7 puntos porcentuales en la tasa de pobreza, según la agencia gubernamental de medición de la pobreza.

Pero el crecimiento per cápita se ha mantenido plano durante su sexenio, a pesar del enorme interés de las empresas por diversificar sus cadenas de suministro alejándolas de China. Para cambiar esta situación, el próximo líder de México tendrá que hacer frente a problemas que empeoraron durante el mandato de López Obrador, como la inseguridad, la falta de energía limpia y agua y las carreteras y puertos en mal estado.

“México debería ser una apuesta apalancada por el crecimiento de EEUU, porque tiene una mano de obra más barata”, afirma Graham Stock, estratega soberano de mercados emergentes de RBC Bluebay. “No está aprovechando esa oportunidad por la baja productividad y los

cuellos de botella en infraestructuras”.

Sheinbaum ha dicho que creará 100 nuevos parques industriales, carreteras y proyectos de generación eléctrica. Gálvez afirma que pondrá en marcha una política industrial centrada en vincular las cadenas de suministro internacionales con las locales. En 2026, el próximo líder podría tener que defender el USMCA, el tratado de libre comercio de América del Norte, frente a una segunda Administración Trump, aunque los observadores creen que el presidente Joe Biden también será más duro con México si gana un segundo mandato.

Sheinbaum ha dicho que su objetivo es obtener el 1% del PIB en nuevos ingresos de la digitalización de la recaudación fiscal y la actualización de la tecnología en las aduanas, una tarea difícil para el próximo año. El Gobierno también ha buscado formas de obtener más ingresos de empresas como los bancos.

Los analistas coinciden en que muchos de los problemas económicos a corto plazo de México tienen solución, desde el fomento de la inversión privada en infraestructuras hasta el pago de parte de la deuda de Pemex.

Pero el destino de la economía estadounidense, a donde México envía tres cuartas partes de sus exportaciones, es una variable añadida que podría obligar al próximo líder a tomar decisiones más pragmáticas.

“Es un panorama bastante complejo”, afirma Luis de la Calle, consultor económico y exnegociador de tratados de libre comercio. “[Pero] esa complejidad también ayuda, porque a mayor complejidad, mayores son los incentivos para hacer bien las cosas”.

## CES: La carestía de la vivienda amenaza al crecimiento

M.Valverde. Madrid

El presidente del Consejo Económico y Social (CES), Antón Costas, aseguró ayer que los problemas de la falta de vivienda, por su carestía, amenazan “con estrangular el buen comportamiento económico” en el país. Costas y el consejero Ignacio Conde presentaron ayer la *Memoria Económica y Social del CES*, correspondiente a 2023.

La institución refleja que “los gastos de vivienda absorben ya la tercera parte del gasto medio de los hogares”. Incluso, el universo de las familias crece al año –con 250.000– más que el número de viviendas, que son 100.000. En tercer lugar, y por todas estas razones, el CES constata un crecimiento continuado de los precios de la vivienda y “un endurecimiento de las condiciones para los créditos inmobiliarios”.

Para ayudar a resolver esta situación, la institución reclama mayor inversión pública para el levantamiento de vivienda social. El CES subraya que “la vivienda social en España tan solo supone el 2,5% del mercado de la vivienda, frente al 15% de media que hay en algunos países europeos”, a la espera de que se desarrolle plenamente la Ley de Vivienda. Todos estos problemas de la vivienda desincentivan la movilidad geográfica de los trabajadores y, en consecuencia, que se ralentice la creación de empleo en las zonas más afectadas. “No resolveremos el problema hasta aumentar el número de viviendas sociales y asequibles”, dijo Costa.

## La pobreza

También es verdad que las dificultades que tienen muchas familias para alquilar o comprar una vivienda es el crecimiento de la pobreza. Paradójicamente, cuando España crece un 2,5% anual, por encima de la media europea y crea 580.000 empleos al año.

Sin embargo, el informe del CES constata que “la desigualdad sigue siendo un problema estructural pues la mejora económica y el empleo no alcanza a todos los hogares por igual. El 26,5% de las familias está en riesgo de pobreza o exclusión social”. En torno al 9% de las familias tiene “un aumento de la carencia material severa”, y un 20,7%, pobreza energética.



Fira de Barcelona

# Liber vuelve para impulsar el negocio exterior del libro

**INDUSTRIA EDITORIAL/** El evento, que se celebrará en octubre, invita a cerca de 700 profesionales del sector de 64 países para dinamizar las exportaciones.

**Sergi Sánchez.** Barcelona

El recinto de Gran Vía de Fira de Barcelona acogerá la nueva edición de Liber del 1 al 3 del próximo mes de octubre con un claro enfoque internacional. El evento, organizado por Fira de Barcelona y promovido por la Federación de Gremios de Editores de España (FGEE), busca potenciar la industria española del libro y, especialmente, las exportaciones.

El salón contará con la presencia de cerca de 700 profesionales invitados, entre compradores y prescriptores, provenientes de 64 países distintos, que se distribuirán en diversos espacios del recinto ferial para poder mantener entrevistas, entablar relaciones comerciales, compartir información sobre mercados



Está previsto que se celebren 3.500 encuentros en el salón.

de interés y generar pedidos. Se estima que durante las jornadas se producirán más de 3.500 encuentros profesionales.

Entre los perfiles invitados están importadores, libreros, compradores de derechos, editores, agentes literarios y bibliotecas seleccionados por

su poder de compra en mercados objetivos para el sector del libro.

La mayoría de invitados a Liber 2024 proceden de países europeos y latinoamericanos, los dos pilares clave para la industria editorial española. Entre los dos mercados sumaron un volumen económi-

**La mayoría de los invitados al salón son de países europeos y sudamericanos**

**España es una de las diez primeras potencias exportadoras del sector editorial**

co de 329 millones de euros en 2022, con México como el principal importador del continente americano de libros editados en España. También tendrán representación en el certamen Estados Unidos y Canadá, cuyos mercados han crecido durante los últimos años, además de países medi-



La última edición de Liber en Barcelona tuvo lugar en 2022.

terráneos, asiáticos y africanos.

Con 403 millones de euros en 2022, un 3,6% más que un año antes, España está entre los diez países del mundo con un mayor volumen de exportación de libros.

Liber 2024 contará con la participación de más de 350

editoriales y empresas vinculadas al sector. El salón incluye un programa repleto de actividades relacionadas con la industria editorial, centradas en compartir impresiones y en debatir y reflexionar sobre su actualidad y su futuro de la mano de expertos en la materia



## Foro del Consejero

XII Edición

4 de junio de 2024

### Claves para garantizar el éxito y la sostenibilidad de las organizaciones desde el Consejo de Administración

Sesión exclusiva para Consejeros de compañías cotizadas y grandes corporaciones. Aforo limitado. Imprescindible invitación.

Si eres Consejero, solicita asistir: [forodelconsejero@kpmg.es](mailto:forodelconsejero@kpmg.es)




#ForoConsejero

Contaremos con la participación confirmada de Rodrigo Buenaventura, presidente de la CNMV, primeros ejecutivos de importantes compañías, Consejeros y expertos en gobierno corporativo.



© 2024 KPMG, S.A., sociedad anónima española y filial miembro de la organización global de KPMG de firmas miembro independientes afiliadas a KPMG International Limited, sociedad inglesa limitada por garantía, todos los derechos reservados.



 Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



## LOS PROTAGONISTAS DE LA BOLSA ESPAÑOLA

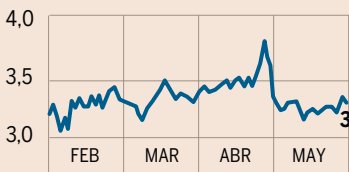
30-05-2024

Los valores que más suben	%
Grenergy Renovables	9,95
Solaria	6,70
Oryzon Genomics	5,65
Libertas 7	5,33
Acciona	5,13
Acciona Ener	4,88
PharmaMar	3,79
Aedas Homes	3,75

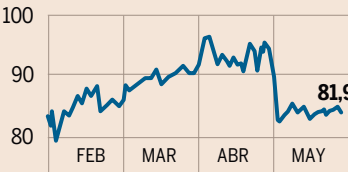
Los valores que más bajan	%
Berkeley Energía	-3,45
Urbas Gr.Financiero	-2,63
Deoleo	-2,54
Tubos Reunidos	-1,95
Coca-Cola Europ	-1,35
Repsol	-1,33
Mediaforeurope	-1,10
Vocento	-0,93

Los valores más negociados	Títulos
Urbas Gr.Financiero	125.225.635
B. Sabadell	22.215.393
B. Santander	19.945.663
BBVA	14.559.278
Dia	11.560.336
Telefónica	10.871.165
CaixaBank	9.265.905
Unicaja Banco	8.975.238

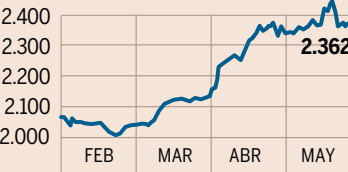
► **Bono español a 10 años**  
Rentabilidad en porcentaje.



► **Petróleo**  
Barril de Brent, en dólares.



► **Oro**  
En dólares por onza.



## ÍNDICES MUNDIALES Y SECTORIALES

30-05-2024

	Cierre	Variación diaria Puntos	%	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
<b>ESPAÑA</b>						
Ibex 35	11.338,20	193,10	1,73	11.362,80	9.858,30	12,24
Ibex Medium Cap	14.999,40	193,20	1,30	14.999,40	12.984,10	10,70
Ibex Small Cap	8.821,40	102,30	1,17	8.850,90	7.709,00	11,02
Latibex Top	5.390,70	3,60	0,07	6.038,20	5.387,10	-10,25
Madrid	1.123,78	18,68	1,69	1.126,28	972,17	12,71
B. Consumo	6.004,02	96,32	1,63	6.129,70	5.210,06	8,57
Mat. / Const.	1.767,28	17,32	0,99	1.780,65	1.628,22	6,05
Petróleo / Energía	1.813,80	17,79	0,99	1.841,03	1.617,48	1,65
S. Fin./Inmobiliar.	697,81	14,32	2,10	714,64	532,23	28,25
Tecnol. / Comunic.	760,30	17,92	2,41	761,11	667,37	7,21
Serv. Consumo	1.080,41	13,93	1,31	1.102,93	947,40	10,72
Barcelona	933,59	15,18	1,65	933,59	789,09	14,99
BCN Mid-50	26.734,84	312,62	1,18	26.734,84	23.262,06	10,14
Bilbao	1.760,27	30,38	1,76	1.760,30	1.549,45	10,43
Valencia	1.757,20	29,17	1,69	1.762,39	1.521,82	12,22
<b>ZONA EURO</b>						
Dax Xetra	18.496,79	23,50	0,13	18.869,36	16.431,69	10,42
CAC 40	7.978,51	43,48	0,55	8.239,99	7.318,69	5,77
Aex 25	905,58	-0,25	-0,03	916,04	771,43	15,09
Ftse Mib	34.447,57	297,03	0,87	35.410,13	30.077,46	13,49
PSI-20	6.839,50	41,41	0,61	6.971,10	6.055,53	6,93
Austria-Atx Vienna	3.651,78	0,62	0,02	3.775,49	3.327,04	6,31
Grecia-Atenas	1.439,91	-2,30	-0,16	1.502,79	1.301,34	11,35

	Cierre	Variación diaria Puntos	%	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
<b>RESTO EUROPA</b>						
FT-SE 100	8.231,05	47,98	0,59	8.445,80	7.446,29	6,44
SMI	11.869,90	76,17	0,65	12.037,99	11.091,58	6,57
Dinamarca-Kfx Copenh.	2.744,16	15,92	0,58	2.790,40	2.283,27	20,17
Rusia-Rts Moscú	1.150,88	-16,84	-1,44	1.211,87	1.064,44	6,22
OMX Stockholm 30	2.593,08	9,58	0,37	2.641,47	2.297,85	8,13
<b>PANEUROPEOS</b>						
FTSE Eurotop 100	4.060,22	22,27	0,55	4.131,72	3.683,01	8,34
FTSE Eurofirst 300	2.044,54	11,08	0,54	2.078,40	1.850,49	8,25
DJ Stoxx 50	4.464,07	24,22	0,55	4.535,24	4.033,40	9,06
Euronext 100	1.530,32	2,81	0,18	1.557,64	1.368,00	9,66
S&P Europe 350	2.093,89	8,53	0,41	2.131,21	1.900,94	7,76
S&P Euro	2.173,48	6,10	0,28	2.225,04	1.261,91	9,17
Euro Stoxx 50	4.982,18	18,98	0,38	5.100,90	4.403,08	10,18
<b>AMERICA</b>						
Dow Jones	38.111,48	-330,06	-0,86	40.003,59	37.266,67	1,12
S&P 500	5.235,48	-31,47	-0,60	5.321,41	4.688,68	9,76
Nasdaq	16.737,08	-183,50	-1,08	17.019,88	14.510,30	11,50
Bovespa (2)	122.707,28	0,00	0,00	132.833,95	122.707,28	-8,55
Merval	1.642.611,73	74.911,00	4,78	1.642.611,73	930.419,67	76,68
IPC	55.352,56	139,92	0,25	58.711,87	54.704,74	-3,54
Colombia Colcap	1.403,79	9,40	0,67	1.441,68	1.220,31	17,45
Venezuela-lbc Caracas	68.680,49	1.044,87	1,54	68.680,49	47.998,11	18,76

	Cierre	Variación diaria Puntos	%	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
Canada-Tse 300	22.071,71	173,73	0,79	22.468,16	20.584,97	5,31
Chile-Ipsa	6.641,46	-40,22	-0,60	6.810,91	5.844,56	7,16
<b>ASIA-PACIFICO</b>						
Nikkei	38.054,13	-502,74	-1,30	40.888,43	33.288,29	13,72
Hang Seng	18.230,19	-246,82	-1,34	19.636,22	14.961,18	6,94
Kospi Seul	2.635,44	-41,86	-1,56	2.757,09	2.435,90	-0,75
St Singapur	3.323,38	0,18	0,01	3.330,09	3.107,10	2,56
Australia-Sidney	7.895,90	-39,80	-0,50	8.153,70	7.575,60	0,85
<b>AFRICA-ORIENTE MEDIO</b>						
Egipto-Cma El Cairo	5.932,24	-33,55	-0,56	7.854,63	5.444,38	8,38
Israel-Tel Aviv 100	1.992,08	2,22	0,11	2.040,82	1.830,41	-3,13
Sudafrica-Jse All Share	77.161,71	-1.414,43	-1,80	80.072,99	71.693,09	0,35
<b>DIVISAS FRENTE AL EURO</b>						
Euro/Dólar	1,0815	-0,0042	-0,3868	1,0987	1,0632	-2,13
Euro/Yen	169,5000	-1,2400	-0,7263	170,7400	155,6800	8,42
Euro/Libra	0,8511	-0,0003	-0,0294	0,8665	0,8507	-2,08
Euro/Franco Suizo	0,9808	-0,0099	-0,9993	0,9924	0,9305	5,92
<b>BONOS A 10 AÑOS</b>						
B. España 10 años	3,382	-0,06	-1,86	3,446	2,987	-0,26
B. Alemania 10 años	2,653	-0,04	-1,56	2,695	2,000	0,09
B. EEUU 10 años	4,543	-0,09	-1,96	4,706	2,366	0,68
B. Reuno unido	4,386	-0,07	-1,57	4,456	3,639	0,68
B. Japón	1,046	-0,02	-1,97	1,067	0,562	0,63
Diff. EEUU/Alemania	1,89	-0,04	-2,53	2,192	1,751	0,58

(1)A media sesion. (2)Festivo



## IBEX

30-05-2024

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS			RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector								
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.	12 m. (%)	2024 (%)	2024	Por divi.	Reval.	Total con divi.	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER				Valor contable							
																					Año act.	Año sig.										
Acciona	120,900	5,13	121,200	116,400	145.882	131,700	En	100,300	Fe	99.602	0,46	203,989	Ag22	17,523	My00	4,51	Jl-22	U	4,11	Jl-23	A	4,51	3,92	-9,30	-9,30	54.856.653	6.632	15,36	13,69	1,14	ANA	CON
Acciona Ener	21,480	4,88	21,560	20,480	902.844	27,180	En	18,760	Ab	444.128	0,35	42,734	Ag22	18,760	Ab24	0,70	Ab-22	U	0,28	Jn-23	U	0,70	3,42	-23,50	-23,50	329.250.589	7.072	17,57	18,84	1,03	ANE	ENR
Acerinox	10,050	0,10	10,070	9,900	558.834	10,565	Fe	9,460	Mz	698.058	0,66	11,054	En22	2,225	En99	0,60	Jl-23	C	0,30	En-24	A	0,31	6,08	-5,68	-2,77	270.546.193	2.719	8,33	6,84	0,97	ACX	MET
ACS	41,060	0,44	41,680	40,460	411.809	41,300	My	35,660	En	499.838	0,47	41,300	My24	1,941	Fe00	1,96	Jl-23	A	1,48	Fe-24	C	0,46	4,74	2,24	4,52	271.664.594	11.155	16,23	14,36	1,91	ACS	CON
Aena	179,700	1,53	180,300	176,100	120.713	181,600	My	153,071	En	132.939	0,23	181,600	My24	47,372	Fe15	4,75	My-23	A	4,75	My-24	A	7,66	4,33	9,51	14,17	150.000.000	26.955	15,68	14,63	3,24	AENA	TRS
Amadeus	65,980	3,06	66,180	63,760	727.699	66,100	En	54,380	Fe	653.998	0,37	78,594	Oc18	8,742	My10	0,74	Jl-23	A	0,74	En-24	A	0,44	1,84	1,70	2,37	450.499.205	29.724	22,85	20,43	4,66	AMS	TUR
ArceflorMittal	23,910	3,10	23,960	23,030	401.380	26,284	Fe	23,149	Mz	237.149	0,07	120.588	Jn08	5,836	Fe16	0,35	Jn-23	A	0,17	Di-23	A	0,17	1,49	-6,84	-6,84	877.809.772	20.988	5,53	4,72	0,34	MTS	MET
B. Sabadell	1,940	2,00	1,940	1,905	22.215.393	1,940	My	1,089	Fe	24.403.010	1,15	3,749	Oc07	0,228	Oc20	0,03	Di-23	A	0,03	Ab-24	C	0,03	3,15	74,30	77,00	5.440.221.447	10.554	7,84	8,82	0,54	SAB	BCO
B. Santander	4,788	2,11	4,797	4,671	19.945.663	4,788	My	3,502	En	31.627.290	0,51	5,089	Di07	1,299	Se20	0,14	No-23	A	0,08	My-24	C	0,10	3,75	26,68	29,20	15.825.578.572	75.773	6,77	6,38	0,69	SAN	BCO
Bankinter	8,138	2,75	8,160	7,900	2.196.554	8,138	My	5,439	Fe	2.807.315	0,80	8,138	My24	0,677	Jl12	0,43	Di-23	A	0,14	Mz-24	A	0,11	5,74	40,41	42,31	898.866.154	7.315	8,22	9,09	1,15	BKT	BCO
BBVA	9,970	2,09	9,986	9,740	14.559.278	10,985	Ab	7,713	En	11.191.694	0,49	10,985	Ab24	1,765	Se20	0,47	Oc-23	A	0,16	Ab-24	C	0,39	5,63	21,20	25,94	5.837.940.380	58.204	7,05	7,07	1,07	BBVA	BCO
CaixaBank	5,254	2,30	5,258	5,118	9.265.905	5,254	My	3,519	En	11.227.535	0,39	5,254	My24	0,898	Mz09	0,23	Ab-23	A	0,23	Ab-24	A	0,39	7,63	41,01	51,53	7.372.727.363	38.376	7,64	8,34	0,96	CABK	BCO
Cellex Telecom	33,880	2,23	34,340	33,020	1.088.067	35,820	En	29,610	Ab	1.081.749	0,41	60,895	Ag21	9,441	No16	--	No-18	A	0,05	No-21	A	0,03	--	-4,99	-4,99	679.327.724	23.016	--	--	1,57	CLNX	TEL
Colonial	6,235	2,72	6,250	6,010	902.688	6,510	En	4,900	Mz	1.074.947	0,51	1,101	Di06	1,292	Jl12	0,20	Jl-22	A	0,07	Jl-23	A	0,20	3,25	-4,81	-4,81	539.615.637	3.365	19,48	18,34	0,60	COL	INM
Enagás	14,030	1,67	14,030	13,770	1.262.953	15,885	En	13,000	Mz	902.759	0,88	18,237	Fe20	1,591	Se02	1,73	Jl-23	C	1,03	Di-23	A	0,70	12,52	-8,09	-8,09	261.990.074	3.676	13,89	15,76	1,26	ENG	ENE
Endesa	18,130	0,64	18,245	17,955	1.219.268	19,800	En	15,975	Mz	1.214.647	0,29	19,800	En24	1,033	Se02	1,59	Jl-23	A	1,59	En-24	A	0,50	11,58	-1,79	0,92	1.058.752.117	19.195	11,26	10,51	2,56	ELE	ENE
Ferrovial Se	36,320	0,61	36,500	35,920	591.577	37,400	My	33,220	Ab	1.912.946	0,30	37,400	My24	27,350	Se23	0,43	--	--	--	No-23	R	0,43	1,18	9,99	9,99	740.688.365	26.902	--	--	--	FER	ATP
Fluidra	22,960	-0,69	23,040	22,680	348.658	24,340	En	18,310	En	355.413	0,47	34,563	Oc21	1,452	Di11	0,70	Jl-23	R	0,35	Di-23	R	0,35	3,03	21,80	21,80	195.629.070	4.492	19,97	16,88	2,25	FDR	ING
Grifols*	9,194	2,09	9,210	8,908	1.389.711	14,940	En	6,898	Mz	2.418.941	1,45	33,423	Fe20	1,894	My06	--	Oc-20	C	0,16	Jn-21	R	0,36	--	-40,51	-40,51	426.129.798	5.626	11,21	8,51	0,78	GRF	FAR
IAG	2,007	1,03	2,020	1,982	8.189.340	2,166	My	1,656	En	10.062.684	0,52	5,223	En20	0,787	No16	--	Jl-19	C	0,17	Di-19	A	0,15	--	12,69	12,69	4.971.476.010	9.978	4,46	3,97	1,47	IAG	TRS
Iberdrola	12,080	1,30	12,090	11,905	63.238.531	12,360	My	10,480	Fe	8.896.373	0,35	12,360	My24	1,010	Oc02	0,19	En-23	A	0,19	En-24	A	0,20	1,68	1,77	5,17	6.423.299.000	77.593	15,49	14,55	1,51	IBE	ENE
Inditex	44,360	1,79	44,470	43,560	1.442.052	45,877	Mz	36,981	En	2.152.756	0,18	45,877	Mz24	1,821	Se01	1,20	No-23	C	0,20	My-24	A	0,77	3,14	12,50	14,46	3.116.652.000	138.255	25,64	23,35	7,00	ITX	TEX
Indra	21,240	2,41	21,280	20,600	516.463	21,240	My	13,930	En	421.281	0,61	21,240	My24	2,718	My99	0,25	Jl-22	A	0,15	Jl-23	A	0,25	1,21	51,71	51,71	176.654.402	3.752	14,26	12,68	2,43	IDR	ELE
Logista	26,460	0,61	26,480	26,180	119.873	27,020	My	23,572	En	148.281	0,29	27,020	My24	7,714	Oc14	1,44	Ag-23	A	0,49	Fe-24	C	1,36	7,03	8,09	13,64	132.750.000	3.513	10,67	10,76	5,35	LOG	TRS
Mapfre	2,214	1,10	2,224	2,180	2.214.312	2,285	Ab	1,848	Fe	2.440.152	0,20	2,285	Ab24	0,217	Jl100	0,15	No-23	R	0,06	My-24	C	0,09	6,88	13,95	18,60	3.079.553.273	6.818	7,63	7,32	0,81	MAP	SEG
Melia Hotels Int.	7,870	2,88	7,890	7,625	364.979	11,910	My	5,795	En	571.402	0,63	16,548	Ab07	1,509	Mz09	--	Jl-18	A	0,17	Jl-19	A	0,18	--	32,05	32,05	220.400.000	1.735	16,36	14,48	2,54	MEL	TUR
Merlin Properties	10,920	3,21	10,980	10,560	703.641	7,900	My	8,568	Fe	674.496	0,37	11,000	My24	4,481	Oc20	0,44	My-23	C	0,24	Di-23	A	0,20	1,89	8,55	8,55	469.770.750	5.130	18,38	16,30	0,75	MRL	INM
Naturgy	24,640	1,15	24,640	24,320	611.445	26,653	En	19,161	Mz	514.840	0,14	27,669	Ag22	3,535	Mz09	1,00	No-23	A	0,50	Ab-24	C	0,40	5,75	-8,74	-7,26	969.613.801	23.891	14,49	15,25	2,42	NTGY	ENE
Redeia	16,490	1,73	16,500	16,190	873.836	16,770	My	14,400	Fe	997.872	0,47	18,387	Ag22	0,503	Fe00	1,00	Jl-23	C	0,73	En-24	A	0,27	6,17	10,60	12,43	541.080.000	8.922	17,73	17,36	1,66	RED	ENE
Repsof	14,850	-1,33	14,985	14,800	4.134.536	16,175	Ab	12,930	En	3.565.643	0,75	16,175	Ab24	3,490	Jn02	0,70	En-24	R	0,38	En-24	A	0,03	9,98	10,41	13,38	1.217.396.053	18.078	4,73	5,12	0,64	REP	PET
ROVI	88,000	-0,11	88,950	88,000	39.694	91,500	My	60,750	En	86.789	0,41	91,500	My24	3,008	Mz09	1,29	Jl-22	U	0,96	Jl-23	U	1,29	1,47	46,18	46,18	54.016.157	4.753	27,76	22,80	6,67	ROVI	FAR
Sacyr	3,396	0,71	3,418	3,360	2.375.270	3,748	My	2,954	Mz	1.803.974	0,61	27,930	No06	0,675	Jl12	0,14	Jl-23	C	0,08	En-24	R	0,06	4,15	8,64	12,65	762.286.580	2.589	14,15	12,70	1,99	SCYR	CON
Solaria	11,780	6,70	11,830	11,300	1.778.690	17,870	En	9,430	Ab	734.471	1,50	30,940	En21	0,300	My12	--	My-11	A	0,02	Oc-11	A	0,02	--	-36,70	-36,70	124.950.876	1.472	15,10	12,34	2,02	SLR	ENE
Telefónica	4,260	1,87	4,266	4,180	10.871.165	4,282	My	3,553	Fe	11.431.961	0,52	8,651	Mz00	1,978	Oc02	0,30	Jn-23	R	0,15	Di-23	A	0,15	7,17	20,54	20,54	5.670.161.554	24.155	13,74	12,91	0,99	TEF	TEL
Unicaja Banco	1,337	1,67	1,337	1,305	8.975.238	1,350	My	0,803	En	7.214.483	0,70	1,377	My18	0,369	My20	0,05	Ab-23	A	0,05	Ab-24	A	0,05	3,78	50,22	55,81	2.654.833.479	3.550	7,27	7,86	0,45	UNI	BCO



CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



30-05-2024

RESTO DE MERCADO CONTINUO (Continuación)

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS			RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector									
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.			Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con div. 2024	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER		Valor contable											
																				Año act.	Año sig.												
Edreams Odigeo	6.910	1,62	7.000	6.820	151.207	7.540	En	6.040	Ab	75.863	0,15	11.400	Ab14	1.023	Oc14	--	--	--	--	--	--	--	14,40	3,10	EDR	TUR							
Elecnor	20.750	1,22	20.850	20.450	29.798	21.200	My	17.800	Fe	32.441	0,10	21.200	My24	1.218	No02	0,37	Di-22	A	0,06	My-23	C	0,37	1,81	6,14	6,14	87.000.000	1.805	16,80	14,93	0,86	ENO	FAB	
Ence	3.398	-0,06	3.412	3.382	330.763	3.610	My	2.710	En	627.184	0,65	6.701	Oc18	0.684	Mz09	0,58	Mz-23	A	0,29	My-23	C	0,29	--	19,99	19,99	246.272.500	837	16,99	15,45	1,33	ENC	PAP	
Ercros	3.505	0,14	3.510	3.490	69.774	3.590	Ab	2.280	Fe	119.822	0,34	197.146	Se87	0.309	Jan13	0,15	Jn-22	A	0,09	Jn-23	C	0,15	4,29	32,77	32,77	91.436.199	320	13,48	8,99	--	ECR	QUI	
Ezentis	0.210	0,96	0.212	0.204	4.687.490	0.216	En	0.089	En	8.281.446	1,54	55.529	Aq98	0.040	Oc22	--	Ab-91	C	--	Ab-92	U	--	--	134,90	134,90	463.640.800	97	--	--	--	EZE	TEL	
Faes	3.785	1,47	3.795	3.725	266.985	3.785	My	2.935	Mz	203.817	0,17	6.537	Ab07	0.664	My12	0,16	Ab-23	A	0,12	En-24	A	0,04	1,05	19,78	21,01	316.223.938	1.197	13,52	13,05	1,37	FAE	FAR	
FCC	14.980	1,90	15.040	14.780	24.906	14.980	My	11.920	Fe	44.117	0,03	33.695	Fe07	3.874	Ab13	--	Jl-21	A	0,40	Jl-22	A	0,40	--	2,88	2,88	436.106.917	6.533	13,87	13,26	1,37	FCC	CON	
Gam	1.380	2,22	1.400	1.350	15.820	1.485	My	1.210	En	19.814	0,05	199.158	J07	0.832	Se20	--	--	--	--	--	--	--	--	16,95	16,95	94.608.106	131	7,67	--	--	0,95	GAM	ING
Gestamp	2.850	0,71	2.870	2.825	331.486	3.487	En	2.745	Ab	370.281	0,16	6.490	Jan18	1.847	Jl20	0,14	Jl-23	C	0,07	En-24	A	0,07	5,11	-18,76	-16,76	575.514.360	1.640	5,06	4,40	0,69	GEST	FAB	
Global Dominion	3.560	0,42	3.570	3.535	48.474	3.610	My	3.200	Ab	103.465	0,16	4.901	Jan18	2.040	Jan16	0,10	Jl-22	C	0,09	Jl-23	U	0,10	2,78	5,95	5,95	160.701.777	572	11,30	9,62	1,41	DOM	TEL	
Grenergy Renovables	29.850	9,94	30.300	27.450	127.275	33.280	En	22.900	Mz	44.448	0,37	44.400	En21	1.300	Fe17	--	--	--	--	--	--	--	--	-12,82	-12,82	30.611.911	914	14,78	9,17	1,91	GRE	ENR	
Grifols CLB	6.535	1,48	6.535	6.350	72.463	10.590	En	4.934	Mz	253.268	0,25	22.803	Fe20	2.979	No11	--	Jn-21	C	0,01	Jn-21	R	0,36	--	-38,06	-38,06	261.425.110	1.708	--	--	--	GRF.P	FAR	
Grupo Catalana Occ.	38.050	1,74	38.150	37.200	51.099	38.050	My	30.290	En	21.692	0,05	38.050	My24	1.504	Fe00	1,06	Fe-24	R	0,19	My-24	A	0,54	2,99	23,14	25,51	120.000.000	4.566	8,27	8,42	0,87	GCO	SEG	
Grupo Sanjosé	4.550	-0,87	4.610	4.410	40.938	4.650	My	3.375	En	30.716	0,12	12.252	J09	0.625	Di14	0,10	My-23	U	0,10	My-24	U	0,15	3,27	31,50	35,84	65.026.083	296	--	--	--	GSJ	CON	
Iberpapel	19.450	-0,26	19.600	19.200	4.398	19.900	My	17.100	Fe	4.473	0,11	33.210	Jl18	5.226	Mz09	0,90	Jn-23	C	0,15	Di-23	A	0,50	3,33	8,06	8,06	10.749.829	209	10,69	10,24	0,59	IBG	PAP	
Inmobiliaria Del Sur(F)	8.500	=	8.500	8.200	1.654	8.500	My	6.902	En	2.696	0,04	32.887	No07	2.448	Jl13	0,32	Jl-23	C	0,17	En-24	A	0,14	3,65	21,43	23,43	18.669.031	159	13,18	8,50	0,84	ISUR	INM	
Innovative Solutions Eco.	0.565	=	0.576	0.564	301	0.565	My	0.564	Mz	301	0,00	79.031	Se89	0.283	Oc20	--	Jl-90	U	--	Jl-91	U	--	--	0,18	0,18	57.688.133	33	--	--	--	ISE	COM	
Lar España	6.960	1,46	6.960	6.810	52.402	7.690	Ab	6.120	Fe	69.099	0,21	9.870	Ab18	3.060	Oc20	--	My-18	A	0,19	My-24	U	0,74	10,76	13,17	26,03	83.692.969	583	9,87	9,94	0,67	LRE	INM	
Libertas 7	1.580	5,33	1.580	1.580	10.000	1.760	My	1.020	En	4.358	0,05	14.048	Jl1	0.820	Mz23	0,04	Jn-23	C	0,02	No-23	A	0,02	2,33	54,90	54,90	21.914.438	35	--	--	--	LIB	INM	
Línea Directa	1.136	0,53	1.138	1.116	553.410	1.136	My	0.840	Mz	467.639	0,11	1.728	Jan21	0.800	Jan23	0,00	Di-22	A	0,01	Ab-23	C	0,00	--	33,49	33,49	1.088.416.840	1.236	--	--	--	LDA	SEG	
Lingotes Especiales	7.120	-0,28	7.200	6.720	8.103	7.260	En	6.360	En	2.368	0,06	19.842	My17	1.126	Se01	0,40	Mz-21	U	0,70	Jl-23	U	0,40	5,60	16,34	16,34	10.000.000	71	18,26	13,19	--	LGT	MET	
Mediaforeurope	3.072	-1,09	3.072	3.072	3.000	3.386	My	2.051	Mz	9.074	0,01	3.386	My24	1.728	No23	0,04	--	--	--	Jl-23	A	0,04	1,37	31,68	31,68	331.702.599	1.019	--	--	--	MEFA	PUB	
Metrovacesa	8.580	-0,92	8.720	8.560	35.069	9.600	My	7.210	Mz	22.769	0,04	10.021	My18	3.024	No20	--	--	--	--	--	--	--	--	6,19	10,64	151.676.341	1.301	--	--	--	MVC	INM	
Minor Hotels	4.320	0,12	4.390	4.300	33.262	4.700	My	4.060	En	27.447	0,02	22.870	Se87	1.438	Mz09	--	Jl-18	U	0,10	Jn-19	A	0,15	--	3,10	3,10	435.745.670	1.882	14,64	18,00	1,69	NHH	TUR	
Miquel y Costas	13.150	2,33	13.150	12.800	13.630	13.150	My	10.908	Fe	9.817	0,06	14.003	Di17	1.005	Oc08	0,45	Di-23	A	0,11	Ab-24	A	0,12	3,52	11,63	12,61	40.000.000	526	6,55	5,55	1,36	NCM	PAP	
Montebalito	1.400	=	1.430	1.390	1.179	1.500	Mz	1.350	Mz	5.161	0,04	15.727	Fe07	0.311	Di12	--	No-14	A	0,08	Jn-15	A	0,04	--	-4,11	-4,11	32.000.000	45	--	--	--	MTB	INM	
N. Correa	6.780	2,73	6.780	6.660	1.505	7.040	My	5.972	Fe	6.982	0,15	7.040	My24	0.503	Jl12	0,23	My-23	U	0,23	My-24	A	0,27	4,09	4,31	8,46	12.316.627	84	8,07	7,21	1,08	NEA	FAB	
Naturhouse	1.665	1,83	1.665	1.635	1.840	1.679	En	1.509	Fe	18.900	0,08	3.061	Se16	0.858	Oc20	0,10	En-24	A	0,05	Ab-24	A	0,05	12,23	2,78	8,95	60.000.000	100	9,79	9,79	--	NTH	ALI	
Neinor Homes	11.460	1,60	11.500	11.300	44.947	11.460	My	9.690	Mz	49.895	0,17	16.546	Jl17	5.778	Mz20	--	--	--	--	--	--	--	--	8,52	13,54	74.968.751	859	13,17	13,17	0,93	HOME	INM	
Nexitil	0.311	=	0.319	0.310	150.930	0.392	My	0.283	Mz	163.341	0,13	12.072	Fe99	0.121	Aq14	--	--	--	--	--	--	--	--	-18,16	-18,16	327.267.455	102	--	--	--	NXT	TEX	
Nyesa	0.004	=	0.005	0.004	4.784.170	0.006	Fe	0.004	My	11.388.577	2,86	371.464	Fe07	0.004	My24	--	Jl-06	U	0,12	Jl-07	U	0,12	--	-8,33	-8,33	995.688.289	4	--	--	--	NYE	INM	
OHIA	0.430	3,46	0.435	0.415	5.443.401	0.468	My	0.314	Mz	12.775.872	1,20	15.623	Jan14	0.314	Mz24	--	Jl-16	U	0,05	Jn-18	A	0,35	--	-4,36	-4,36	591.124.583	254	28,67	9,56	--	OHIL	CON	
Oryzon Genomics	2.020	5,65	2.025	1.924	431.202	2.215	En	1.602	Mz	1.297.277	0,52	5.140	No16	1.602	Mz24	--	--	--	--	--	--	--	--	6,99	6,99	63.511.069	128	--	--	--	ORY	FAB	
Pescanova	0.403	2,54	0.403	0.393	42.448	0.436	Fe	0.200	Fe	238.315	2,12	30.577	No07	0.200	Fe24	--	Ab-11	U	0,50	Ab-12	U	0,55	--	96,59	96,59	28.737.718	12	0,13	0,10	0,71	PVA	ALI	
PharmaMar	37.240	3,79	37.460	35.500	46.358	42.420	En	26.240	Ab	42.012	0,59	130.745	Jl20	10.623	Oc18	0,65	Jl-22	A	0,65	Jn-23	A	0,65	1,81	-9,35	-7,77	18.354.907	684	--	--	--	PHM	FAR	
Prim	10.200	0,49	10.300	10.100	1.625	10.496	En	9.800	Ab	4.131	0,06	14.792	Ab22	1.380	En00	0,37	Di-23	A	0,11	Mz-24	A	0,11	3,61	-2,39	-1,34	17.036.578	174	8,95	--	--	PHN	FAR	
Prisa	0.382	2,96	0.382	0.370	65.114	0.382	My	0.272	En	150.950	0,04	432.516	Se00	0.272	En24	--	Mz-07	U	0,16	Mz-08	U	0,18	--	-31,72	-32,07	1.086.367.193	415	25,47	7,64	--	PRS	PUB	
Prosegur	1.780	0,45	1.780	1.750	166.520	1.828	Mz	1.534	Mz	490.062	0,23	5.204	En18	0.351	Oc99	0,07	Di-22	R	0,07														



CUADROS

30-05-2024

S&P EUROPE 350

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Reentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Minima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
<b>ALEMANIA (1)</b>						
Aldas AG (C)	231,50	1,90	25,70	232,30 Ab	150,74 Jn23	41.556,66
Allianz SE (F)	265,70	0,70	9,80	277,80 Mz	199,98 My23	112.822,00
Bast SE (M)	48,08	1,80	-1,40	54,92 Ab	40,59 Oc23	46.517,10
Bayer AG (S)	28,06	4,20	-16,60	53,42 My23	25,87 Mz	29.877,11
Bayer Motoren Werke (C)	92,60	0,80	-8,10	114,75 Ag	87,63 Oc23	29.099,50
Beiersdorf AG (BC)	143,05	-0,40	5,40	147,25 My	114,30 Jn23	15.239,91
BMW Nvrg (C)	88,40	0,80	-1,70	105,40 Ab	80,15 Oc23	5.646,04
Brenntag AG (I)	65,48	1,10	-21,30	85,86 Mz	64,74 My	10.466,33
Commerzbank AG (F)	15,71	2,00	46,00	15,74 My	9,13 Se23	17.735,62
Continental AG (C)	61,64	1,70	-19,90	77,50 Fe	59,20 Oc23	7.216,53
Covestro AG (I)	49,56	1,50	-5,90	53,74 Dn23	36,06 My23	10.153,65
Daimler Truck AG (M)	38,97	0,30	14,60	43,64 Mz	28,22 No23	21.901,54
Delivery Hero AG (C)	28,23	2,10	12,90	43,64 Mz	16,65 Fe	6.152,82
Deutsche Bank AG (F)	15,43	0,60	24,80	16,66 Ab	9,08 Jn23	34.128,63
Deutsche Boerse AG (F)	179,70	1,00	-3,60	193,60 Fe	155,10 Oc23	37.011,01
Deutsche Post AG (I)	38,39	-0,10	-14,40	46,89 Jn23	36,37 Oc23	39.187,99
Deutsche Telekom AG (T)	22,01	1,80	1,20	23,30 En	18,56 Ag23	83.279,79
E.ON SE (SB)	12,26	=	0,90	13,40 My	10,59 Oc23	29.825,13
Fresenius Medical (S)	39,06	1,90	2,90	49,33 Jn23	31,19 Oc23	8.447,92
Fresenius SE & CO (S)	29,03	0,10	3,40	31,11 Se23	24,24 Oc23	12.938,69
GEA (I)	38,00	=	0,80	40,46 Jn23	31,77 Oc23	6.175,83
Hannover Ruck SE (F)	225,00	0,40	4,00	255,70 Mz	186,30 Jn23	14.706,80
Heidelberg Materials AG (M)	96,72	-0,30	19,50	102,95 My	66,02 Oc23	13.859,61
Henkel AG & CO (BC)	82,66	0,30	13,50	84,54 My	66,32 Se23	14.527,26
Infineon Technol. (IT)	73,05	0,20	12,40	75,00 My	58,62 Oc23	7.817,46
Integon Immobilien (I)	37,09	0,10	-1,90	40,00 Jn23	27,28 Oc23	52.498,21
LEO Immobilien AG (IN)	81,50	2,00	2,70	87,24 My	47,93 My23	6.547,23
Mercedes-Benz (C)	65,93	0,70	5,40	76,61 Ag	55,43 Oc23	57.344,43
Merck KGaA (S)	164,65	-2,30	14,30	170,50 Jn23	135,45 Dn23	23.067,19
MTU Aero Engines AG (I)	230,90	0,10	18,30	238,90 Jn23	161,20 Se23	13.471,91
Munich Re AG (F)	454,60	-0,60	21,20	462,50 My	323,40 Jn23	67.249,57
Porsche AG NVZ (C)	75,06	2,20	-6,10	118,40 Jn23	72,60 En	7.412,36
Porsche Automobil (C)	50,10	1,20	8,20	57,94 Jn23	41,95 Oc23	8.315,97
Puma SE (C)	47,72	1,70	-5,50	65,00 Oc23	37,60 En	5.227,31
Quintor NV (S)	39,28	=	-0,30	43,44 Jn23	33,35 Oc23	9.532,51
Rheinmetall AG (I)	516,60	0,30	80,00	560,60 Ag	233,00 Oc23	24.392,80
RWE AG (SB)	34,82	1,70	-15,40	41,74 Dn23	30,36 Fe	25.549,33
SAP SE (IT)	168,58	-0,10	20,90	182,60 My	119,34 Jn23	186.333,03
Sartorius Ag Nvrg - Pref (S)	241,10	-0,30	-27,60	381,70 Mz	217,80 Mz	7.045,22
Siemens AG (I)	176,12	0,20	3,60	188,40 My	121,20 Oc23	143.567,00
Siemens Energy AG (I)	26,03	0,90	116,90	26,83 My	6,87 Oc23	14.434,40
Siemens Healthineers (S)	53,46	-0,40	1,60	57,70 Mz	44,64 Se23	16.342,08
Symrise AG (M)	109,30	1,70	9,70	112,05 Mz	88,28 Ag23	15.732,34
Volkswagen AG (I)	131,60	-5,30	11,10	160,70 Jn23	106,40 Oc23	4.209,95
Volkswagen Ag Nvrg (C)	114,50	-5,20	2,40	130,74 Jn23	99,14 Oc23	22.778,44
Vonovia SE (C)	28,21	1,10	-1,20	29,94 My	16,96 Jn23	24.911,55
Zalando SE (I)	24,27	0,70	13,10	31,40 Jn23	16,32 En	5.754,54
<b>AUSTRIA (1)</b>						
Erste Gr. Bank AG (F)	44,53	0,20	21,20	47,57 My	30,14 My23	17.057,43
OMV AG (F)	45,36	-1,00	14,10	48,08 My	37,57 Jn23	6.919,60
Verbond AG (SB)	74,15	0,50	-11,80	89,25 My23	62,60 Fe	6.704,75
<b>BELGICA (1)</b>						
Aegae (F)	45,78	-2,80	16,50	48,30 My	36,04 Oc23	8.488,62
Anheuser Busch (BC)	57,62	-0,10	-1,40	62,12 My	49,45 Oc23	56.126,53
Argens SE (S)	337,20	-4,00	-1,80	491,80 Jn23	298,70 Dn23	21.636,88
KB Gr. NV (F)	69,90	1,30	-1,90	75,82 Se23	67,30 En	7.736,36
KBC Gr. NV (F)	66,70	0,10	13,60	71,38 My	51,04 Oc23	24.439,64
Sprengel AG (I)	92,66	1,10	-1,70	105,32 Dn23	71,38 En23	7.737,84
UCC SA (S)	126,50	-0,60	60,30	129,50 My	65,78 Jn23	16.536,53
Unimelec (M)	18,14	1,00	-27,10	27,93 Jn23	17,96 My	3.924,57
<b>DINAMARCA (2)</b>						
AP Møller - Maersk (I)	124,950,00	0,70	2,90	14.230,00 Jn23	8.852,00 Mz	8.537,22
AP Møller - Maersk As A (I)	12.060,00	1,40	0,70	13.920,00 Jn23	8.660,00 Mz	4.623,19
Carlsberg As B (BC)	933,20	-1,50	10,20	1.090,50 Jn23	819,60 Dn23	12.720,49
Coloplast As B (S)	827,40	0,70	1,20	976,00 Mz	697,40 No23	14.911,68
Danske Bank A/S (I)	208,50	2,80	15,60	209,50 Ab	141,70 My23	20.637,64
DSV A/S (I)	1.016,00	-0,90	-14,30	1.489,00 Jn23	958,40 Oc23	26.576,76
Gentmab AS (S)	1.931,00	0,50	-10,40	2.787,00 Jn23	1.854,50 Fe	18.539,29
GN Store Nord AS (C)	215,50	0,40	25,40	222,30 My	111,00 Oc23	4.726,07
Novo Nordisk As B (S)	916,90	0,60	31,30	1.367,80 Se23	625,70 Oc23	430.248,00
Novonovis (Novonovimes) B (M)	412,30	-0,30	11,10	435,50 My	276,60 Oc23	21.112,55
Orsted (SB)	419,00	5,10	11,90	673,40 Jn23	252,50 Jn23	11.123,49
Pandora A/S (C)	1.115,00	-0,10	19,50	1.179,50 Mz	546,40 Jn23	13.593,54
Tryg A/S (I)	140,90	-0,10	-4,10	160,00 My23	126,55 Oc23	7.168,18
Vestas Wind Systems (I)	194,55	0,20	-9,20	215,00 Dn23	135,60 Oc23	28.551,03
<b>ESPAÑA (1)</b>						
ACS (I)	41,06	0,40	2,20	41,30 My	29,23 Jn23	8.914,22
Aena SA (I)	179,70	1,50	9,90	182,45 Mz	132,60 Jn23	14.317,42
Amadeus It Gr. SA (C)	65,98	3,10	1,70	69,92 Jn23	52,80 Oc23	32.220,73
CPM Miller - Maersk SA (F)	1,94	2,00	74,30	1,94 My	0,92 My23	11.440,57
Banco Santander SA (F)	4,79	2,10	26,70	4,88 My	3,05 My23	82.137,79
Bbva (F)	9,97	2,10	21,20	11,24 Ab	6,12 My23	63.093,42
CaixaBank (F)	5,25	2,30	41,00	5,25 My	3,43 My23	23.072,67
Celtnet Telecom S.a. (T)	33,88	2,20	-5,00	38,40 Jn23	26,26 Oc23	21.535,13
Enagas SA (SB)	14,03	1,70	-8,10	18,52 Jn23	13,00 Mz	3.586,03
Enagas SA (SB)	18,13	0,60	-1,80	21,45 Jn23	15,98 Mz	6.242,27
Ferrovial SE (I)	36,32	0,60	10,00	37,40 My	27,35 Oc23	19.829,85
Grifols SA (S)	9,19	2,10	-40,50	15,46 Dn23	6,90 Mz	2.930,39
Iberdrola SA (SB)	12,08	1,30	1,80	12,36 My	9,89 Oc23	76.541,28
Inditex SA (I)	44,36	1,80	12,50	46,67 Mz	31,29 My23	53.952,51
Naturgy Energy Gr. SA (SB)	24,64	1,10	-8,70	28,12 Ag23	19,54 Mz	4.920,65
RED Electrica Corp. (SB)	16,49	1,70	10,60	16,77 My	14,40 Fe	7.253,92
Repsol SA (I)	14,85	-1,30	10,40	16,18 My	12,64 Jn23	19.596,91
Telefonica SA (T)	4,26	1,90	20,50	4,28 My	3,51 Jn23	26.554,69

Datos y precios facilitados por S&P. \* Sector: (C) Consumo. (BC) Bienes de consumo. (E) Energía. (F) Finanzas. (S) Salud. (I) Industrias. (IT) Información y Tecnología. (M) Materiales. (T) Telecomunicaciones. (SB) Servicios básicos. \*\* (1) En euros. (2) En moneda local. Free float: % del capital que circula libre en el mercado.



BOLSAS RESTO DEL MUNDO

	Cierre	Difer. (%)	Reentab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
<b>ARGENTINA Pesos</b>					
Agrometal	60,60	0,83	15,21	69,80	44,50
Aluar	1.010,00	0,85	9,72	1.086,00	718,00
Banco Macro	8.062,00	8,95	198,81	8.062,00	2.790,00
Bco. Francés	4.635,00	11,23	161,13	4.635,00	1.775,50
Comercial del Plata	165,10	2,17	124,93	165,10	74,00
Cresud	1.159,00	3,69	25,57	1.241,00	805,50
Edenor	1.135,50	2,31	20,54	1.330,75	790,00
Grupo Galicia	4.319,00	3,72	157,62	4.319,00	1.688,00
Irsa	1.406,00	4,85	64,16	1.406,00	781,00
Ledesma	1.204,50	0,50	60,60	1.230,00	718,00
Molinos Río Plata	1.113,00	0,63	44,55	1.320,00	658,00
Pampa Energía	2.436,00	3,05	26,22	2.569,00	1.605,00
Transener	1.730,00	3,28	43,81	1.730,00	898,00
YPF S.A.	29.248,00	7,17	75,14	29.248,00	16.500,10
<b>BRASIL FESTIVO Reales</b>					
Banco Do Brasil	-	-	-	59,60	26,94
Bradesco	-	-	-	16,88	12,79
Bradespar	-	-	-	25,44	19,41
C.E. De Minas Gerais	-	-	-	15,60	11,44
Eletrobras	-	-	-	44,46	35,30
Embraer	-	-	-	39,56	21,07
Gerdau	-	-	-	23,57	18,23
Itau Unibanco	-	-	-	35,68	31,35
Itausa	-	-	-	10,86	9,52
MRV Engenharia e Parti	-	-	-	10,66	6,32
Petrobras	-	-	-	42,90	35,65
Sabesp	-	-	-	84,96	72,35
Siderurgica	-	-	-	19,58	13,08
TIM	-	-	-	18,95	16,28
<b>CHILE Pesos</b>					
Banco de Chile	108,01	-0,43	4,37	114,40	98,60
Banco Itaú	10.375,00	-0,94	20,92	10.550,00	8.521,40
Cervecerías U.	5.660,00	-0,33	0,89	6.130,00	5.440,00
Colbun	120,60	-1,14	-13,86	136,99	120,50
Copec	7.515,10	-0,46	17,24	7.811,00	5.910,00
Enel Chile	53,52	-0,89	-6,09	59,93	52,50
Engie Energía	842,00	-0,77	-8,48	910,00	770,00
Entel	2.968,00	0,61	-8,12	3.660,00	2.950,00
Falabella	2.726,00	-2,82	23,91	2.831,00	2.000,00
LAN Chile	12,56	-1,49	31,52	13,30	9,00
Masisa	20,19	-0,30	13,43	20,50	16,69

	Cierre	Difer. (%)	Rentab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
Quinenco	3.289,00	-0,33	14,80	3.500,00	2.889,50
Sonda	428,00	-0,47	11,17	443,40	355,00
<b>COLOMBIA Pesos</b>					
Banco de Bogota	27.980,00	1,45	1,89	33.480,00	26.600,00
Ecopetrol	2.350,00	-1,05	0,43	2.445,00	1.995,00
Grupo Arqos	16.500,00	0,73	32,85	16.600,00	12.200,00
<b>HONG KONG Dolares H.K.</b>					
Bank of East Asia	10,32	-0,19	7,05	10,84	8,75
Cathay Pacific Air	8,14	-1,69	-0,25	9,18	7,70
Cheung Kong Hld.	38,05	-2,93	-9,08	42,60	35,60
China Telecom	73,25	-0,88	13,04	74,85	63,80
Citic Pacific	7,98	-1,48	2,31	8,71	6,78
CLP Holdings Ltd	62,95	-2,63	-2,33	67,35	59,70
CNOOC Ltd.	20,45	-2,39	57,31	20,95	12,98
Hang Lung Prop.	7,27	-2,42	-33,18	10,84	7,27
Hang Seng Bank	108,30	-1,90	18,95	115,20	79,25
Henderson Land	24,60	-0,81	2,29	27,25	20,30
Hong Kong & China Gas	6,12	-1,13	2,34	6,53	5,47
Hong Kong Electr.	43,30	-1,14	-4,31	48,00	43,10
Hsbc Holdings	68,15	-0,51	8,17	70,35	57,95
Lenovo Group	11,52	-0,86	5,49	12,04	7,89
MTR Corporation	25,90	-1,89	-14,52	30,15	23,45
PCCW Ltd	4,19	-0,24	0,72	4,24	3,83
Shanghai Industrial H	11,36	-5,49	17,23	12,66	9,05
Sino Land Co Ltd	8,46	-2,87	-0,35	9,16	7,69
Television Broadc.	3,62	0,84	14,56	4,00	2,86
Wharf Holdings	24,25	-3,39	-3,58	28,95	22,40
<b>JOHANESBURGO Rands</b>					
Angloplat	63.253,00	-7,29	-34,38	94.344,00	61.800,00
Aspen Pharmacare	23.225,00	-0,13	14,13	23.535,00	18.750,00
Bidvest	24.865,30	-3,96	-1,44	26.400,00	22.628,00
Harmony	16.574,00	-4,01	38,59	18.535,00	10.457,00
MTN Group	8.436,00	-0,75	-26,96	11.530,00	8.047,00
Nedcor	23.210,00	-2,68	7,34	24.305,40	20.700,00
Richemont	293.616,00	1,34	14,35	317.468,00	231.445,00
Sasol Limited	12.543,00	=	-32,31	18.528,00	12.543,00
Telkom	2.344,00	-2,86	-21,18	3.120,00	2.344,00
WBHO	15.300,00	-2,55	17,64	15.701,00	12.570,00
Woolworths Hldgs	5.580,00	-7,15	-22,71	7.199,00	5.570,00
<b>MEXICO Pesos</b>					
Alfa	11,99	-0,08	-11,77	14,20	11,84
América Móvil	16,09	0,94	2,22	16,97	14,56
Arca Continental	164,29	1,56	-11,18	198,74	161,17





Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



BOLSAS RESTO DEL MUNDO (Continuación)

30-05-2024

	Cierre	Difer. (%)	Reintab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
Gral.Electric	164,20	0,37	28,65	180,12	124,06
Groupon	15,84	5,60	23,36	18,98	9,51
Hancock Whitney	46,01	2,15	-5,31	48,59	41,83
Heath Thpk	19,41	2,37	-1,97	20,84	16,18
Henry Schein	69,25	-1,27	-8,53	80,57	67,78
Honeywell Intl.	200,91	1,95	-4,20	209,00	190,36
Intuit	562,97	-5,90	-9,93	670,27	562,97
Intuitive Surg	403,39	1,25	19,57	404,85	322,13
JD.com	30,21	3,04	4,57	35,27	21,44
JetBlue Airways Corp.	5,32	2,70	-4,14	7,51	4,69
KLA-Tencor	770,13	-0,29	32,48	786,14	544,31
Lamar Advert.	116,78	1,42	9,88	121,82	101,03
Mercury Interactive	31,25	3,61	-14,55	36,05	26,23
Meta Plataform	467,05	-1,54	31,95	527,34	344,47
Microchip Tech.	96,33	0,81	6,82	99,49	80,58
Micron Technology	126,29	-4,02	47,98	132,67	79,50
NetApp	116,50	-0,85	32,15	118,01	84,60
Netflix	647,66	-1,06	33,02	654,62	468,50
News Corp.	26,92	1,09	9,65	26,92	23,48
NVIDIA Corp.	1.105,00	-3,77	123,13	1.148,25	475,69
Oracle	117,09	-5,37	11,06	129,24	102,46
PACCAR Inc.	105,75	0,48	8,29	124,46	93,59
Patterson Dental Co.	24,21	0,83	-14,90	30,36	23,81
Patterson UTI Ener.	10,58	0,19	-2,04	12,52	9,89
Paychex	118,41	-0,29	-0,59	126,98	116,84
PayPal Holdings	62,51	2,39	1,79	67,92	56,13
Regalcomm	204,80	-1,66	41,60	213,08	136,17
Quenonon Pharma	969,91	0,35	10,43	993,95	883,20
Ross Stores	139,84	0,53	1,05	150,45	127,68
Ryanair ADR	120,29	0,18	-9,80	148,58	120,07
Sirius XM Holdings	2,74	=	-49,91	5,49	2,73
Spotify	304,69	-0,92	62,15	310,31	187,94
Starbucks	78,76	2,45	-17,97	97,30	72,50
Tesla Motors	178,79	1,48	-28,05	248,42	142,05
Teva Pharmac.	16,90	2,74	61,88	17,09	10,67
T-Mobile US	170,70	1,08	6,47	170,70	159,79
Twenty-First Century	34,27	1,36	15,50	34,27	28,42
Verisign Inc.	169,58	-0,72	-17,66	206,35	168,32
Verisk Analytics	249,37	0,99	4,40	253,64	217,96
Vertex Pharma	443,05	0,44	8,89	456,95	392,81
Viavi Solutions Inc.	7,39	1,79	-26,61	10,99	7,26
Vodafone	9,47	1,50	8,85	9,80	8,06
Western Digital	75,51	-2,48	44,19	77,43	49,43
Workday Inc	207,44	-1,96	-24,86	307,21	207,44
Zoom Video	60,53	-1,35	-15,83	70,91	59,08
Zscaler Inc	156,65	-4,70	-29,30	254,93	156,65

	Cierre	Difer. (%)	Reintab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
<b>Resto</b>					
Abbott Laboratories	101,74	1,00	-7,57	120,96	100,73
AbbVie Rq	156,31	0,98	0,86	182,10	154,79
AES Corp.	21,77	3,32	13,09	21,77	14,88
Altria Group	45,44	0,64	12,64	46,33	39,73
Apache Corp	29,73	1,92	-17,14	36,75	29,17
Bank of New York	58,42	1,14	12,24	59,50	51,80
BHP Group Ltd	58,66	-1,33	-14,13	67,91	55,00
Black Rock Inc	761,86	0,70	-6,15	842,06	747,30
Ciena Corp.	47,85	-3,02	6,31	62,48	43,56
Cincinnati Fin.	116,20	1,34	12,31	124,17	105,24
Citigroup Inc.	61,93	-0,13	20,39	64,74	51,11
Clear Channel	1,43	0,70	-21,43	1,98	1,39
Colgate Palmolive	90,93	-0,39	14,08	95,17	79,89
Eaton Corp.	334,20	0,39	38,78	340,89	233,10
Expedia	109,48	-0,73	-27,87	159,47	109,48
Federal Express	249,58	1,82	-1,34	289,74	236,39
Ferrovial	40,25	1,64	-	41,52	37,50
First Solar	276,78	-0,51	60,66	280,16	139,80
Ford Motor	11,77	1,82	-3,45	13,65	10,99
Gap Inc	22,52	4,02	7,70	28,48	18,53
Goodyear	12,02	1,09	-16,06	14,70	11,59
Gral. Dynamics	296,08	0,89	14,02	300,23	249,37
Harley Davidson	35,15	3,32	-4,59	43,94	32,45
Hewlett Packard Co.	38,36	16,95	27,48	38,36	27,62
Hewlett Packard Int	18,52	1,87	9,07	18,77	14,86
Intercontinental	133,24	0,98	3,75	139,43	124,81
Kellogg Co.	59,34	-0,44	6,13	62,56	52,94
Levis	23,49	3,12	42,02	23,49	15,24
Lockheed Martin	460,94	1,82	1,70	470,56	418,19
Marsh & Mclen.	204,40	1,21	7,88	210,82	190,17
Marvell Tech	76,85	1,41	27,42	85,09	56,76
Mattel	17,48	-0,40	-7,46	20,27	17,41
Mondelez	67,89	1,43	-6,27	76,87	65,87
Moody's	395,50	-1,10	1,26	415,09	366,48
Occidental	61,21	0,15	2,51	69,26	55,97
Pan. Amer.Silver Corp	22,23	0,36	36,13	22,64	12,21
Pepsico	170,48	-0,39	0,38	183,11	162,04
S&P Global	421,59	-0,79	-4,30	459,72	408,56
Stanly Black& Decker	85,35	2,91	-13,00	98,20	82,94
Technip FMC	26,13	1,04	29,74	26,95	18,51
Texas Instruments	195,68	0,40	14,80	202,54	156,85
Union Pacific	229,24	1,49	-6,67	256,91	225,88
Unisys Corp.	4,35	-2,68	-22,60	8,05	4,35
Wells Fargo & Co	59,21	0,78	20,30	62,34	46,44
Wynn Resorts	92,54	0,01	1,57	107,46	91,16
Xerox	13,81	1,99	-24,66	19,61	13,06

	Cierre	Difer. (%)	Reintab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
<b>PERU</b>					
<b>Soles</b>					
Alicorp	6,20	-1,59	-1,59	6,95	5,24
Banco BBVA Peru	1,45	=	-9,38	1,75	1,31
Buenaventura	17,97	1,18	18,38	19,00	14,28
Creditcorp	163,00	-0,70	9,03	178,50	145,01
Unacem	1,64	0,61	7,89	1,90	1,35
<b>SIDNEY</b>					
<b>Dolares Aus.</b>					
ANZ Group	27,93	0,22	7,75	29,81	25,54
ASX	62,17	-0,19	-1,41	68,05	62,17
Broken Proprie	44,30	-1,73	-12,12	50,72	41,95
Commonwealth Bk	117,99	-0,30	5,54	122,26	111,49
CSR	8,92	0,11	35,15	8,95	6,37
Macquarie Bank	188,37	-0,59	2,58	199,70	178,37
Nat.Aust.Bank	33,61	-0,12	9,48	35,11	30,46
Santos	7,49	-1,83	-1,45	7,93	6,99
Westpac BKG	25,93	-0,31	13,23	27,89	22,64
<b>TOKIO</b>					
<b>Yenes</b>					
Aeon Co Ltd	3.330,00	1,31	5,68	3.675,00	3.175,00
Asahi Chem.Ind.	1.008,00	-1,95	-2,98	1.143,00	1.008,00
Asahi Glass	5.402,00	-0,46	3,17	5.912,00	5.224,00
Awa Bank	2.827,00	1,22	19,89	2.948,00	2.340,00
Canon Inc.	4.497,00	0,04	24,23	4.598,00	3.628,00
Dai Nippon Print	4.762,00	-0,10	14,11	4.809,00	4.161,00
Daewa House Ind.	4.056,00	-0,20	-5,06	4.614,00	4.056,00
Daewa Secs.	1.173,50	-0,76	23,64	1.195,00	947,20
Fanuc	4.442,00	-1,64	7,11	4.703,00	3.903,00
Fuji Photo Film	3.548,00	-0,31	-58,13	10.430,00	3.281,00
Fujitsu General	2.137,50	-1,09	-7,79	2.362,00	1.771,00
Fujitsu Ltd.	2.251,50	0,04	-89,42	26.400,00	2.250,50
Haseko Corp.	1.765,50	0,51	-3,63	1.982,00	1.756,50
Hitachi	15.700,00	-0,98	54,38	15.945,00	10.170,00
Honda Motor	1.730,50	-0,55	18,04	1.921,50	1.450,00
JX Holdings	789,30	-1,36	40,85	808,00	562,60
Kajima Corp.	2.626,00	-0,13	11,44	3.185,00	2.327,00
Keisei Electric R.	5.397,00	-0,86	-19,01	7.580,00	5.397,00
Kirin Brewery	2.165,50	1,07	4,82	2.300,50	2.045,50
Komatsu	4.495,00	-0,88	21,88	4.755,00	3.684,00
Konica Minolta	451,50	-0,70	9,38	547,00	404,20
Matsumita Elec. Ind.	1.339,50	-0,15	-4,08	1.488,50	1.313,50
Mazda Motor	1.609,00	0,37	5,61	1.952,00	1.518,50
Mitsubishi Elec.	2.610,00	-3,28	30,57	2.856,00	2.006,50
Mitsubishi Hvy.	1.329,00	1,61	-83,87	13.860,00	1.242,00
Murata M.	2.917,00	-0,95	-2,54	3.112,00	2.677,00
Naigai	257,00	-0,77	-3,38	275,00	251,00
Nec Corporation	11.280,00	-2,67	35,09	11.940,00	8.326,00
Nippon Yusen Kk.	5.011,00	-1,44	14,64	5.198,00	3.961,00
Nip.Steel Corp.	3.344,00	-0,15	3,53	3.785,00	3.240,00
Nissan Cop.	550,30	-0,72	-0,70	642,50	530,70

	Cierre	Difer.	Rentab.	Máx. anual	Min. anual
		anual (%)	anual (%)	(divisa)	(divisa)
Nomura Holdings	909,50	-2,01	42,62	989,00	637,90
NSK Ltd.	756,50	-0,25	-0,85	895,50	756,50
Oki Electric	1.040,00	0,58	14,16	1.194,00	910,00
Olympus	2.443,50	-0,73	19,75	2.555,50	2.022,50
Osaka Gas Co. Ltd.	3.434,00	1,60	16,60	3.607,00	2.911,00
Rakuten Group	798,40	-0,29	27,13	905,20	584,00
Ricoh Co.Ltd.	1.386,00	0,58	27,98	1.397,50	1.092,00
Sato Shoji	1.630,00	-0,18	11,87	1.844,00	1.454,00
Sharp Corp.	959,00	2,50	-4,62	1.092,00	788,70
Softbank Group	8.758,00	-2,30	39,17	9.263,00	6.050,00
Sony Corp.	12.650,00	1,24	-5,67	14.800,00	11.710,00
Sumitomo Forestry	5.297,00	-0,94	26,03	6.003,00	4.041,00
Sumitomo M&F	5.021,00	-2,83	18,25	5.488,00	3.904,00
Suzuki Motor	1.850,00	-0,48	-69,34	7.235,00	1.711,50
Taikisha	5.140,00	-0,58	25,83	5.170,00	4.075,00
Takeda Ch.Inds.	4.096,00	-0,41	1,04	4.482,00	4.047,00
Tanaseisha	817,00	1,11	-6,41	960,00	775,00
Tokyo El.Pwr.	885,50	-4,40	19,91	1.107,50	736,70
Toyota Motor Corp.	3.330,00	-1,77	28,55	3.872,00	2.556,00
Yamaha Corp.	3.525,00	2,17	8,23	3.624,00	3.085,00
Yamazaki Baking	3.354,00	0,30	4,29	4.076,00	3.173,00
<b>TORONTO</b>					
<b>Dolares Can.</b>					
Barrick Gold Corp.	23,42	0,82	-2,17	24,67	19,04
BCE Inc	46,04	1,12	-11,75	56,02	44,23
BK Nova Scotia	64,12	0,96	-0,59	70,07	61,15
BK Of Montreal	119,82	0,28	-8,61	133,53	119,48
Canadian Nat	169,73	0,46	1,91	179,65	165,71
Cascades	9,48	0,85	-25,53	14,94	9,18
CDN Natural Res.	103,68	0,63	19,43	112,61	80,60
Eastern Platinum	0,25	4,17	31,58	0,25	0,10
Imperial Oil	94,93	-0,03	25,77	100,99	74,24
Manulife Finac.	35,08	-0,20	19,81	36,52	28,34
Nat.BK.Of Can.	116,03	0,12	14,88	116,03	98,10
Royal BK Canada	148,27	5,19	10,65	148,27	128,54
Sheritt Inc.	0,32	=	6,67	0,36	0,27
Suncor Energy	54,57	0,18	28,55	56,03	42,19
Tamarack Valley Energy	3,81	0,79	24,10	4,20	2,92
Toronto Dominion	75,17	0,25	-12,21	86,89	74,80
<b>VENEZUELA</b>					
<b>Bolivares</b>					
Banco del Caribe	22,00	=	-42,11	50,00	22,00
Bco. Provincial	3,91	0,51	-78,28	23,00	3,65
Bco. Venezuela	11,75	=	47,24	13,00	7,00
Bolsa de Valores Caracas	6,60	-1,49	3,13	8,50	5,15
Dominguez & Cia.	16,10	0,63	-0,12	16,80	13,50
Envases Vzlnzo.	18,00	0,06	-5,26	19,49	13,80
Fondo Valores	13,47	-0,96	68,38	14,39	6,35
Grupo Zuliano	26,00	=	-10,31	31,50	19,21
Mercantil	59,00	-1,58	9,26	59,95	40,00



CUADROS

FONDOS DE INVERSIÓN



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
<b>ABANCA Gestion de Activos SGIIC</b>				
<b>Serrano 45 3ª Planta 28001 Madrid. Tfno. 91 578 57 65. Fecha v.l.: 29/05/24</b>				
1)Abanca Fondepósito	F	12,09	1,26	51/141
1)Abanca G. Agresivo*	V	15,02	8,76	114/266
1)Abanca G. Conservador*	I	10,07	0,50	9/11
1)Abanca G. Decidido*	I	12,99	5,12	3/6
1)Abanca G. Moderado*	I	11,12	1,95	14/24
1)Abanca Rendimiento*	F	103,12	1,18	12/90
1)Abanca R. Fija Patrimonio*	D	12,16	0,79	71/76
1)Abanca RF Gobiernos*	F	8,88	-1,83	72/76
1)Abanca RF Trans Clim 360*	F	8,81	-0,75	67/76
1)Abanca R. Fija Flexible*	F	11,74	-0,47	134/141
1)Abanca R. Fija Mixta*	M	11,14	1,96	33/134
1)Abanca Rentas Crec. 2026	F	9,80	-0,63	44/90
1)Abanca Rentas Crec. 2027	F	9,56	-0,89	47/90
1)Abanca RV Dividendo*	V	11,08	-	-
1)Abanca R. Variable Europa*	V	6,31	9,69	39/117
1)Abanca R. Variable Mixta*	R	779,75	9,49	11/24
1)Abanca RV ESG 360*	V	13,23	11,53	50/266
1)Bankoa-Ahorro Fondo*	D	111,88	0,48	72/76
1)Bankoa Seleccion Estrat 50*	R	120,37	4,34	108/192
1)Bankoa Seleccion Estrat 80*	V	1.189,29	6,74	181/266
1)Bankoa Seleccion Flex ISR*	X	6,92	2,55	119/177
1)Imantia Ibox 35	V	16,74	12,29	31/80
1)Imantia Fondedepósito Inst	D	12,59	1,34	51/76
1)Imantia Futuro*	V	27,54	6,24	199/266
1)Imantia RF Dur 0-2 I Inst*	F	7,10	-	-
1)Imantia R Fija Flexible*	F	1.778,82	-0,20	129/141
1)Imantia RF Flexible Insti*	F	1.792,32	0,00	124/141

Abante Asesores Gestión

Plaza de la Independencia 6 28001 Madrid. Marivi Herrera. Tfno. 917815750.

<b>Fecha v.l.: 29/05/24</b>				
1)Abante Asesores Global*	X	19,76	5,14	57/177
1)Abante Bolsa*	V	23,18	8,07	141/266
1)Abante Cartera Renta Fija	F	9,95	0,10	31/90
1)Abante Índice Bolsa A*	V	15,65	8,54	125/266
1)Abante Índice Bolsa L*	V	16,18	8,72	116/266
1)Abante Índice Selec. A*	R	12,34	4,81	82/192
1)Abante Índice Selec. L*	R	12,72	4,89	79/192
1)Abante Life Sciences A*	V	10,38	11,48	1/39
1)Abante Life Sciences C*	V	8,79	11,47	2/39
1)Abante Moderado A*	I	15,65	3,14	8/15
1)Abante Patrimonio Global*	X	20,26	5,74	48/177
1)Abante Renta*	M	12,17	1,03	91/134
1)Abante R. F. Corto Plazo	D	12,52	1,59	16/76
1)Abante Quant Value SM	V	12,67	9,28	1/7
1)Abante Sect. Inmobiliario	V	18,26	9,30	1/8
1)Abante Selección*	R	16,72	4,23	111/192
1)Abante Valor*	M	13,42	2,01	31/134
1)AGF- Abante Pangea-A*	X	8,25	-0,36	163/177
1)AGF- Abante Pangea-B*	X	7,75	-0,72	165/177
1)AGF- Abante Pangea-C*	X	8,17	-0,11	161/177
1)AGF- European Quality-A*	V	20,61	13,32	10/117
1)AGF- European Quality-B*	V	20,18	13,04	14/117
1)AGF- Europ. Quality-C*	V	15,59	13,31	11/117
1)AGF - Equity Manager A*	I	12,33	9,59	2/24
1)AGF - Equity Manager B*	I	11,23	9,14	3/24
1)AGF - Equity Manager C*	I	12,97	9,59	1/24
1)AGF- Global Selection*	R	13,95	5,24	68/192
1)AGF- Spanish Opp.-A*	V	16,23	17,92	3/80
1)AGF- Spanish Opp.-B*	V	15,20	17,60	5/80
1)AGF- Spanish Opp.-C*	V	9,92	17,92	4/80
1)Kalahari	R	14,92	8,82	1/24
1)Okavango Delta A	V	17,15	16,27	9/80
1)Okavango Delta I	V	19,38	16,37	7/80
1)Rural Selección Decidida*	V	13,44	6,50	189/266
1)Rural Selección Equilib.*	R	120,83	3,72	129/192
1)Tabor*	M	10,29	1,50	57/134

Alken Asset Managant

61 Conduit Street, London W1S 2GB Londres, UK. Isabel Ortega/ Jaime Mesia.
Tfno. +44207 440 1951. Fecha v.l.: 29/05/24

1)ALKEN Abs Rtn Europ A	I	147,65	7,81	4/33
1)ALKEN Abs Rtn Europ I	I	169,21	8,02	2/33
1)ALKEN European Opps A	V	284,88	12,61	18/117
1)ALKEN European Opps R	V	357,59	12,81	15/117
1)ALKEN Sm Cap Europ R	V	350,61	12,53	3/20

Allianz Global Investors GmbH

Serrano 49 2ª planta 28006 Madrid. María Castellanos. Tfno. 910477400. Web.
www.allianzglobalinvestors.es. Fecha v.l.: 29/05/24

1)AGI Adv FI Euro AT	F	94,13	-0,72	46/90
1)AGI AdvFI SD AT	F	99,58	3,31	100/141
1)AGI Artificial Intell ATH	V	225,76	5,77	29/35
1)AGI Best Styles GIB E ATH	V	196,20	13,03	29/266
1)AGI Capital Plus AT	M	114,06	0,76	32/39
1)AGI Clean Planet AT	V	144,90	12,14	4/26
1)AGI Climate Transition AT	V	150,15	10,13	8/26
1)AGI Credit Opportun AT	F	104,06	2,70	5/89
1)AGI Credit Opps Plus	F	107,36	4,14	3/89
1)AGI Cyber Security AT	V	109,20	2,82	34/35
1)AGI Dynamic MA Str 15 AT	M	110,53	1,74	42/134
1)AGI Dynamic MA Str 50 AT	R	153,12	6,72	24/192
1)AGI Dynamic MA Str 75 AT	R	166,53	10,33	1/192
1)AGI E Oblig CT ISR RC	F	1.030,44	1,61	20/141
1)AGI Enhanced ST Eur AT	D	109,77	1,18	65/76
1)AGI Euro Credit SRI AT	F	103,62	1,16	30/76
1)AGI Emerg Markets SD ATH	V	100,49	2,07	51/58
1)AGI Euroland Eq Grw AT	V	291,59	7,32	46/51
1)AGI Euro Inflation LB AT	F	106,24	-2,15	13/15
1)AGI Europe Eq Grw AT	V	399,70	7,28	82/117
1)AGI Europe Eq Grw S AT	V	242,60	6,79	85/117
1)AGI European Eq Div AT	V	340,32	8,91	45/117
1)AGI Floating Rate Note AT	F	103,28	1,58	21/141
1)AGI Food Security AT	V	87,53	4,74	3/5
1)AGI German Equity AT	V	216,99	7,02	1/6
1)AGI Global Eq Insights AT	V	190,95	6,01	202/266
1)AGI Global Floating Rtn AT	F	103,52	2,45	1/141

**CÓMO LEER LOS CUADROS DE FONDOS DE INVERSIÓN:** Se recoge el nombre de la sociedad gestora de los distintos fondos con su dirección, teléfono y la persona de contacto. Se incluye también la fecha del valor liquidativo que se expresa en la columna tercera. El valor liquidativo de los fondos con asterisco (\*) corresponde a días anteriores. La primera columna indica el nombre del fondo. La segunda columna corresponde a la categoría o vocación inversora del fondo. F: Renta fija larga, Renta fija corto y Otra Renta fija; V: Renta variable; M: Mediana; P: Pequeñas compañías; sector: D: Mercado monetario; M: Mixtos fijos; R: Mixtos variables; X: Mixtos; G: Garantizados; I: Inversiones alternativas; O: Otros. La tercera columna recoge el valor liquidativo en euros de cada una de las participaciones del fondo, descontadas las comisiones de gestión y depósito. Los fondos internacionales van precedidos por un número que indica la divisa de cotización: (1) euro, (2) dólar, (3) yen, (4) libra esterlina, (5) franco suizo, (6) dólar australiano, (7) dólar canadiense, (8) dólar sudamericano, (9) corona noruega, (10) corona danesa, (S) corona sueca, (H) dólar Hong Kong, (G) dólar Singapur, (R) rublo ruso, (Y) yuan chino, (M) corona checa. La cuarta señala la rentabilidad acumulada del fondo en euros desde el 31 de diciembre del año anterior. La quinta, el puesto que ocupa cada fondo en la clasificación anual en euros de su categoría. En los fondos con varias clases de acciones, sólo se incluye en el ranking aquella acción dirigida al inversor particular, sin comisiones de entrada, en euros y que no reparta resultados. (\*\*) Sólo para inversores cualificados. No existe obligación de registrar folleto por aplicación del artículo 30 bis de la ley del mercado de valores. LOS GESTORES QUE DESEEN FACILITAR MÁS INFORMACIÓN PARA LA COMPENSA- CION DE ESTOS CUADROS PUEDEN CONTACTAR HASTA EL CIERRE DEL MISMO, LAS CUATRO Y MEDIA DE LA TARDE, CON EL EMAIL. [bolsa@expansion.com](mailto:bolsa@expansion.com).

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)AGI Green Bond AT	F	87,29	-1,89	63/89
1)AGI Gb Sustainability AT	V	150,51	6,66	185/266
1)AGI Global Water ATH	V	149,22	7,93	16/26
1)AGI Global Eq Growth ATH	V	105,91	2,84	246/266
1)AGI Gb Metals & Mining AT	V	75,68	0,81	2/2
1)AGI Income & Growth ATH	R	151,78	2,46	1/1
1)AGI Japan Equity ATH	V	202,15	15,50	6/23
1)AGI Multi Asset LS ATH	I	112,52	3,65	4/13
1)AGI Oriental Inc AT	V	388,49	8,08	6/11
1)AGI Pet & Animal Well ATH	V	125,63	-1,57	257/266
1)AGI Positive Change AT	V	105,64	8,26	132/266
1)AGI Securicash SRI	D	1.046,17	1,64	9/76
1)AGI Smart Energy ATH	V	133,40	4,33	3/6
1)AGI Strategy 15 CT	M	153,86	0,84	98/134
1)AGI Strategy 50 CT	R	230,20	5,81	55/192
1)AGI Strategy 75 CT	R	306,21	9,94	2/192
1)AGI Thematica AT	V	162,02	5,75	210/266
1)AGI US Investment GC ATH	F	100,03	-2,23	73/76
1)AGI US Short Durat HI ATH	F	116,69	1,28	12/30
1)AGI Valeurs Durables RC	V	1.033,94	11,32	12/51
1)AGI Volatility Strat PT2	O	1.059,65	2,07	3/5
2)AGI China A AT USD	V	9,52	3,45	12/14
2)AGI US Large Cap V AT USD	V	11,24	8,00	68/87

Amundi
ASSET MANAGEMENT

Amundi Iberia

Pº de la Castellana, 128046 Madrid. Tfno. 914327200. Fecha v.l.: 29/05/24

1)AF Absol Ret MultiStrat	I	60,34	2,69	10/33
1)AF Cash EUR*	D	102,18	1,54	22/76
1)AF Emerg Mkt Bond	F	51,12	1,81	9/30
1)AF Euro Agg Bond	F	124,28	-1,47	60/90
1)AF Euroland Equity	V	12,10	8,04	39/51
1)AF Europe Eq Conservat	V	199,60	4,36	102/117
1)AF European Eq Value	V	164,74	7,37	81/117
1)AF Global Agg Bond	F	103,61	-0,51	39/89
1)AF Global Ecology ESG	V	432,49	12,43	3/26
1)AF MultiAsset Conservat	M	103,15	-0,39	122/134
1)AF MultiAsst Sustain Fut	R	102,90	1,07	184/192
1)AF Pio US Eq Fundmt Grwth	V	541,50	13,34	21/87
1)AF Pioneer US Bond	F	43,91	-1,33	16/16
1)AF US Pioneer Fund	V	181,22	12,82	28/87
1)AF Volatility Euro*	O	108,13	-5,56	4/5
1)AM Enhncd Ultra ST Bd SRI*	F	112.954,17	2,19	4/141
1)AM Indx MSCI Emg Mkts*	V	132,31	8,26	13/58
1)AM Indx MSCI EMU*	V	254,05	10,96	16/51
1)AM Indx MSCI Europe*	V	287,39	10,88	25/117
1)AM Indx MSCI Nrth-Amer*	V	514,64	10,02	53/87
1)AM Indx MSCI World*	V	310,96	11,94	42/266
1)AM Indx S&P500*	V	327,99	12,05	35/87
1)AM RI Impact Green Bd*	F	91,00	-1,19	48/89
1)Amundi Corto Plazo*	D	12.753,66	1,51	28/76
1)Amundi Estrategia Glob*	M	1.038,39	0,92	95/134
1)Amundi Rend Plus*	X	126,60	0,19	159/177
1)Best Manager Conserv*	M	647,06	1,03	29/39
1)Best Manager Seletion*	X	849,61	5,11	59/177
1)CPR Inv Climate Action*	V	172,21	12,84	2/26
1)CPR Inv Education*	V	110,11	1,21	253/266
1)CPR Inv Food for Gen*	V	130,70	6,01	2/5
1)CPR Inv GIB Disrupt Opp*	V	1.944,46	14,76	19/266
1)CPR Silver Age*	V	2.736,95	7,99	60/117
1)First Eagle Am Int AHE*	X	196,02	6,73	38/177
1)JING Cart.Naranja 0/100*	F	10,21	0,23	106/141
1)JING Cart.Naranja 10-90*	M	9,63	-0,62	125/134
1)JING Cart.Naranja20-80*	M	10,19	0,20	116/134
1)JING Cart.Naranja30-70*	M	10,75	1,07	87/134
1)JING Cart.Naranja40-60*	R	11,03	1,91	171/192
1)JING Cart.Naranja50-50*	R	11,61	2,66	161/192
1)JING Cart.Naranja75-25*	R	13,21	5,99	50/192
1)JING Cart.Naranja90*	V	15,20	8,93	111/266
1)JING D FN Eurostoxx50	V	22,25	11,85	10/51
1)JING DIR FN Conservad	I	12,08	0,00	11/11
1)JING DIR FN Dinámico	I	16,07	1,45	13/15
1)JING DIR FN Ibox35	V	12,17	12,13	33/80
1)JING DIR FN Moderado	I	13,51	0,24	23/24
1)JING DIR FN S&P500	V	32,31	12,87	27/87
2)First Eagle Am Int. AU*	X	9.407,93	9,35	10/177

Andbank Asset Management

4, Rue Jean Monnet L-2180Luxemburgo. Severino Pons. Tfno. +352 26 1939938.
Fecha v.l.: 28/05/24

1)Merchbanc Merchfondo	V	81,56	-4,37	260/266
1)Merchbanc RF Flexible	F	107,68	1,97	8/89
1)Merchbanc Universal	R	103,31	4,70	84/192
1)SIH Balanced A	R	131,58	1,79	176/192
1)SIH Balanced B	R	128,40	1,96	170/192
1)SIH Best BlackRock	X	1,10	3,80	88/177
1)SIH Best Carmignac	X	1,14	7,03	33/177
1)SIH Best JP Morgan	X	1,11	6,91	36/177
1)SIH Equity Europa A	V	123,59	-0,79	113/117
1)SIH Best M&G	X	1,08	0,57	155/177
1)SIH Best Morgan Stanley	X	1,07	8,73	16/177
1)SIH Equity Spain A	V	107,80	1,41	77/80
2)SIH Flexible Fixed Inc US	F	110,14	2,56	1/16
1)SIH Global Equity	V	118,04	8,93	110/266
1)SIH Global Sustainable Imp	X	115,47	5,65	51/177
1)SIH Multi Agresivo	R	12,40	5,62	58/192
1)SIH Multi Dinámico	R	11,74	4,51	97/192
1)SIH Multi Equilibrado	M	10,44	1,94	36/134
1)SIH Multi Inversión	R	10,99	3,27	144/192
1)SIH Multi Moderado	M	9,89	0,93	94/134
1)SIH Short Term A	F	103,12	0,81	80/141

Andbank Wealth Management

Serrano 37 28001 Madrid. Roberto Santos Hernández. Tfno. +34 917453400.
Fecha v



CUADROS



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)CBK Estrat Flexibl Ex*	M	5,76	-0,56	124/134
1)CBK Euro Top Ide Univ	V	10,61	10,02	22/51
1)CBK Evol Sost. 15 Univ*	I	127,23	0,46	3/4
1)CBK Estrat Flexibl Plu*	M	5,65	-0,63	126/134
1)CBK Evol Sost. 30 Univ*	I	111,76	2,22	9/24
1)CBK Fondtesoro LP Univ	F	159,47	-0,72	45/90
1)CBK Bolsa Improvers	V	2.589,79	-	
1)CBK Gestión 30*	M	6,48	1,32	26/39
1)CBK Gestión 60*	R	8,33	3,58	14/24
1)CBK Gar Creciente 2024	G	121,48	1,01	2/31
1)CBK Gar Dinámico	G	104,87	1,27	30/67
1)CBK Gar EURIBOR	G	111,16	1,10	40/67
1)CBK Bolsa USA Div Cubier	V	13,89	10,31	51/87
1)CBK Gar EURIBOR II	G	110,73	1,09	41/67
1)CBK Comunicación Mundial	V	41,73	20,65	2/35
1)CBK Gar Sel XII	G	10,66	1,91	10/67
1)CBK Gar Val Responsables	G	99,11	0,65	51/67
1)CBK Gestión Total Plus*	X	8,29	6,55	40/177
1)CBK Iter Extra	M	7,37	1,45	62/134
1)CBK Iter PI	M	7,42	1,53	55/134
1)CBK Mix Dividendos Univ*	M	7,87	0,66	106/134
1)CBK Mix RF 15 Univ*	M	11,83	2,25	14/39
1)CBK Monetario Rdto. Est	D	7,90	1,28	58/76
1)CBK Monetario Rdto. Plat.	D	8,19	1,59	17/76
1)CBK Monetario Rdto. Plus	D	8,00	1,40	44/76
1)CBK Monetario Rdto. Prem.	D	8,09	1,50	29/76
1)CBK Multisalud Est	V	10,85	4,56	18/39
1)CBK Multisalud Plus	V	28,39	4,48	19/39
1)CBK Oportunidad Estandar*	V	14,05	3,84	236/266
1)CBK Renta F. Flex. Est.	F	6,54	-1,18	47/89
1)CBK Renta F. Flex. PI	F	8,94	-1,04	45/89
1)CBK Renta Fija Dolar	F	0,48	3,53	4/13
1)CBK Rentas Euribor	G	6,42	1,25	32/67
1)CBK Rentas Euribor 2	G	6,15	1,78	15/67
1)CBK RF Alta Cal Cred.	F	7,95	-2,67	81/90
1)CBK RF Enero 2026 Pla	F	6,48	0,36	26/90
1)CBK RF Enero 2026 Ext	F	6,06	0,47	25/90
1)CBK RF Corp Dur Cub Est	F	9,07	2,42	14/76
1)CBK RF Corp Dur Cub Plus	F	6,31	2,55	12/76
1)CBK RF Corporativa	F	7,59	-0,39	62/76
1)CBK RF Subordinada PI	F	7,08	1,29	13/14
1)CBK Sel Futuro Sost E*	X	11,64	4,76	70/177
1)CBK Sel Futuro Sost P**	X	10,61	5,05	62/177
1)CBK Sel Ret Absoluto Est*	I	6,12	1,52	21/33
1)CBK Sel Ret Absoluto PI*	I	6,61	1,56	15/24
1)CBK Sel Tendencias Est.*	X	15,75	9,49	7/177
1)CBK Sel Tendencias Plus*	X	17,07	9,79	3/177
1)CBK Selección Alternativa*	I	6,47	3,89	5/6
1)CBK SI Impacto 0/30 RV*	M	14,63	0,90	97/134
1)CBK SI Impacto 0/30 RV E*	M	13,92	0,81	101/134
1)CBK SI Impacto 0/30 RV P*	M	14,96	0,96	93/134
1)CBK SI Impacto 0/60 RV*	R	12,57	1,60	179/192
1)CBK SI Impacto 0/60 RV E*	R	12,11	1,49	181/192
1)CBK SI Impacto 50/100 RV*	V	14,49	3,90	235/266
1)CBK Small & Mid C Esp Uni	V	470,21	11,52	38/80
1)CBK Soy Asi Cauto Univ*	M	132,92	1,86	37/134
1)CBK Soy Asi Flex Univ*	R	135,08	5,76	56/192
1)CBK Soy Asi Din. Univ*	R	151,49	8,94	5/192
1)Microbank Fondo Ético	I	9,99	6,54	1/15
1)Microbank SI Imp RV	V	11,94	2,98	25/26

### Caja Ingenieros Gestión

Ramblla Catalunya, 2-4, 2ª planta 08007 Barcelona. Virginia Prieto. Tfno. 933116711. Web. [www.ingenierosfondos.es](http://www.ingenierosfondos.es). Fecha v.l.: 29/05/24

1)CdE ODS Impact ISR A	R	7,68	6,24	38/192
1)CdE ODS Impact ISR I	R	7,96	6,64	26/192
1)CI Balanced Opp A	I	6,02	0,78	7/11
1)CI Balanced Opp I	I	6,36	1,15	5/11
1)CI Bolsa Euro Plus A	V	8,85	6,19	49/51
1)CI Bolsa Euro Plus I	V	9,51	6,59	47/51
1)CI Bolsa USA A	V	19,56	12,67	30/87
1)CI Bolsa USA I	V	21,74	14,29	15/87
1)CI CIMS 2026	F	104,58	0,35	98/141
1)CI CIMS 2027	F	107,76	-0,41	40/90
1)CI CIMS 2027 2E	F	104,19	-0,01	34/90
1)CI Emergentes A	V	16,15	7,38	20/58
1)CI Emergentes I	V	17,52	8,46	10/58
1)CI Environment ISR A	R	131,88	6,24	39/192
1)CI Environment ISR I	R	142,69	6,64	27/192
1)CI Fondtesoro CP A	D	896,79	1,31	55/76
1)CI Fondtesoro CP I	D	911,81	1,44	38/76
1)CI Global A ISR	V	10,55	11,23	55/266
1)CI Global I ISR	V	11,52	11,65	47/266
1)CE Horizon 2027	F	103,96	0,85	77/141
1)CI Iberian Equity A	V	12,01	7,25	63/80
1)CI Iberian Equity I	V	12,89	8,32	57/80
1)CI Premier A	F	682,21	-0,09	31/89
1)CI Premier I	F	706,95	0,19	25/89
1)CI Renta A	R	14,43	2,41	17/24
1)CI Renta I	R	15,30	2,80	16/24
1)CIg Dinámica A*	I	104,77	1,45	12/15
1)CIg Dinámica I*	I	111,04	1,96	11/15
1)Fonengin ISR A	M	12,40	0,37	112/134
1)Fonengin ISR I	M	13,10	0,75	104/134

### Caja Laboral Gestión

P. José M. Arizmendiarieta, 5 20500 Mondragón. Aitor García Santamaría. Tfno. 943790114. Fecha v.l.: 28/05/24

1)CL Bolsa Japón	V	10,60	14,59	7/23
1)CL Bolsa USA	V	16,33	7,33	71/87
1)CL Bolsas Europeas	V	10,12	7,89	63/117
1)CL Patrimonio*	M	13,51	-	
1)Laboral Kutxa Horiz 2027	F	11,22	1,19	11/90
1)Laboral Kutxa Horizonte 2	F	6,65	-	
1)Laboral Kutxa Eurí Gar II	G	7,66	0,74	47/67
1)LK Bolsa Universal	V	11,24	9,44	90/266
1)Laboral Kutxa Ahorro*	F	10,40	0,49	93/141
1)Laboral Kutxa Aktibo Eki	M	5,84	-0,43	123/134
1)Laboral Kutxa Aktibo Hego	F	8,88	-2,19	68/89
1)Laboral Kutxa Aktibo Ipar	R	7,01	2,83	156/192
1)Laboral Kutxa Avanto	F	7,64	0,05	27/89
1)Laboral Kutxa Bolsa	V	21,95	9,99	46/80
1)Laboral Kutxa Bolsa G VI	G	9,85	1,43	25/67
1)Laboral Kutxa Futur E	V	8,20	7,49	155/266
1)L.K. Euribor Garantizado	G	6,23	0,83	45/67
1)Lab. Kutxa Euribor G III	G	10,97	0,74	48/67

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Laboral Kutxa B.G XXIV	G	6,02	1,18	35/67
1)Laboral Kutxa Konpromiso	R	7,67	5,83	54/192
1)Laboral Kutxa Horiz 2027	F	11,82	-0,61	43/90
1)Laboral Kutxa RF Gar. X	G	7,46	0,33	9/31
1)Laboral Kutxa RF Gar. XI	G	9,47	0,10	12/31
1)L.K.RF Garant. XVIII FI	G	5,97	0,09	13/31
1)Laboral Kutxa RFGar XVII	G	6,05	0,64	6/31
1)LK Mercados Emergentes	V	8,69	6,87	30/58
1)Laboral Kutxa RFG XIX	G	8,87	0,49	8/31
1)LK Selek Balance	R	6,06	2,03	167/192
1)Laboral Kutxa RF Gar. XX	G	12,17	-0,51	20/31
1)LK Selek Base	M	7,13	1,05	89/134
1)Laboral Kuxta RF Gar XXI	G	10,58	-0,84	23/31
1)LK Selek Extraplus	R	8,41	6,04	46/192
1)LK Selek Plus	R	7,62	3,96	120/192

CANDRIAM  
A NEW YORK LIFE INVESTMENTS COMPANY

### Candriam

Pedro Teixeira, 8 Pta. 4 28020 Madrid. Tfno. 919010533. Web. <http://contact.Candriam.com>. Fecha v.l.: 29/05/24

1)Cand. Bd Euro Diversi C C	F	955,20	-1,20	52/90
1)Cand. Bds Conv Def C C	F	130,78	1,77	4/18
1)Cand. Bds Credit Opp. C C	F	207,63	1,28	25/76
1)Cand. Bds Em Debt LC C C	F	91,87	-0,13	20/30
1)Cand. Bds Em. Mkts C C	F	1.191,32	1,59	11/30
1)Cand. Bds Eur. C C	F	1.054,86	-2,28	73/90
1)Cand. Bds Eur. Corp C C	F	7.325,76	-0,25	57/76
1)Cand. Bds Eur. Gov C C	F	2.092,26	-2,71	82/90
1)Cand. Bds Eur. HY C C	F	1.314,55	2,07	16/52
1)Cand. Bds Eur. Lg T C C	F	7.199,19	-4,11	88/90
1)Cand. Bds Eur. Sh T C C	F	2.061,02	-0,02	125/141
1)Cand. Bds Gbl Gov. C C	F	125,68	-3,67	88/89
1)Cand. Bds Gbl HY C C	F	262,96	1,28	23/52
1)Cand. Bds Gbl Infl.SD C C	F	141,88	-0,49	6/15
1)Cand. Bds Inter C C	F	884,16	-2,68	80/89
1)Cand. Bds Tot Ret C C	I	136,60	-0,87	28/33
1)Cand. Divers.Futures C C	I	114.109,89	4,04	7/33
1)Cand. Eq.L Aust C C	V	316,87	1,90	3/3
1)Cand. Eq. L. Biotec C C	V	213,68	0,74	29/39
1)Cand. Eq.L. Biotech C C	V	191,29	-2,05	33/39
1)Cand. Eq.L. Em Mkts C C	V	946,73	10,72	3/58
1)Cand. Eq. L. Emu Innovation	V	136,66	5,52	50/51
1)Cand. Eq.L. Eu. Inn C C	V	2.955,94	0,57	112/117
1)Cand. Eq.L. OptQua C C	V	139,86	-2,94	114/117
1)Cand. Eq. L. Gbl Demogr C C	V	318,41	10,46	63/266
1)Cand. Eq.L. Rob&In Tech C C	V	402,04	15,47	14/35
1)Cand. Indx Arbitrage C	I	1.485,02	2,16	2/2
1)Cand. Lg Sh Credit C	F	1.253,28	1,95	18/76
1)Cand. Mon.Mkt Eur AAA C C	D	106,47	1,46	35/76
1)Cand. Mon.Mkt Eur. C C	D	530,98	1,52	26/76
1)Cand. Monetaire SIC C	D	1.085,34	1,61	12/76
1)Cand. Risk Arbitrage C	I	2.573,17	2,57	1/2
1)Cand. Sust Bd Eur.Cor.CC	F	100,73	-0,08	54/76
1)Cand. Sust Bd Eur.Sh.T.CC	F	97,46	-0,09	128/141
1)Cand. Sust Bd Eur. CC	F	89,72	-2,37	74/90
1)Cand. Sust Bd Global CC	F	90,45	-2,97	83/89
1)Cand. Sust Bd Gb HighYd CC	F	111,04	0,48	40/52
1)Cand Sust Def AssetAll CC*	M	148,97	0,48	109/134
1)Cand. Sust Eq Em Mkt CC	V	121,00	7,45	19/58
1)Cand. Sust Eq EMU CC	V	188,48	6,46	48/51
1)Cand. Sust Eq Europe CC	V	27,98	4,13	105/117
1)Cand. Sust Eq World CC	V	35,64	9,73	84/266
1)Cand. Sust Money M Eur CC	D	1.148,19	1,55	21/76
1)Cleo Index Europe Eq C C	V	271,52	8,63	50/117
1)Cleo Index Usa Eq C C	V	620,95	12,33	34/87
1)NYLIM.GF US HYCor C C	F	143,31	3,71	6/52
2)Cand. Bds CrOpp. CUSDH C	F	184,88	3,67	3/76
2)Cand. Bds EmDeb LocCu C C	F	99,86	-0,47	21/30
2)Cand. Bds EMs C C	F	2.635,37	4,08	1/30
2)Cand. Bds Eur. HY C C	F	231,75	4,50	1/52
2)Cand. Bds Total Ret C C	I	170,84	1,49	22/33
2)Cand. Eq.L. Biotech C C	V	816,03	3,09	30/39
2)Cand. Eq.L. Oncol Imp C C	V	265,27	6,52	6/39
2)Cand. Eq.L. Rob&In Tech CC	V	434,79	15,05	16/35
2)Cand. Mon.Mkt Usd C C	D	596,50	3,77	8/15
2)Cand. Sust Bd Em Mkt CC	F	105,28	0,45	17/30
2)Cleo Index USA Eq C C	V	409,50	11,92	37/87
3)Cand. Sust. Eq. Japan CC	V	3.943,00	4,46	21/23
6)Cand. Eq. L Aust C C	V	2.072,03	1,96	2/3
6)Cand. Eq.L. Aust R C	V	236,74	2,35	1/3
2)NYLIM.GF US HYCorp Bd C C	F	140,63	2,79	9/52

### Carmignac Gestion Luxembourg

Spain Branch Paseo de Eduardo Dato nº 1828010 Madrid. [www.carmignac.es](http://www.carmignac.es). Tfno. (+34) 914361727. Fecha v.l.: 29/05/24

1)Carmignac Abs Ret Europ A	I	426,83	4,61	3/13
1)China New Economy	V	50,84	7,51	5/14
1)Climate Transitn A EUR	V	315,41	8,43	14/26
1)Cr A EUR Acc	F	142,03	3,79	2/76
1)Credit 2025	F	107,30	2,84	7/76
1)Emergents	V	1.224,17	6,35	33/58
1)Emerging Debt	F	136,44	0,46	16/30
1)Emerging Discovery	V	1.906,55	13,27	2/58
1)Emerging Patrimoine	R	138,50	1,89	5/9
1)Patrim Governed	V	170,38	5,93	204/266
1)FB A EUR Acc	F	1.285,03	2,48	3/90
1)Glb Bd A EUR Acc	F	1.470,48	-1,48	54/89
1)Grandchildren	V	190,08	14,24	21/266
1)Grande Europe	V	335,96	10,16	33/117
1)Investissement	V	2.031,05	16,51	17/266
1)Patrim Inc A EUR	R	68,82	2,98	151/192
1)Patrimoine	R	693,08	5,41	62/192
1)Patrimoine Europe	R	131,23	4,60	89/192
1)Profil Réactif 100*	X	263,84	-	
1)Profil Réactif 50	R	201,52	5,30	64/192
1)Profil Réactif 75*	R	265,80	-	
1)Sécurité	F	1.812,36	1,62	19/141

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
<b>Cartesio Inversiones SGIC SA</b>				
<b>Plaza de Rubén Darío 3 28010 Madrid. Alicia Pérez Vioque. Tfno. 91 310 32 60 42. Email. <a href="mailto:info@cartesio.com">info@cartesio.com</a>. Fecha v.l.: 29/05/24</b>				
1)Cartesio Funds Equity R	X	120,85	8,71	18/177
1)Cartesio Funds Income R	M	111,95	3,75	4/39
1)Cartesio X	M	2.171,50	3,79	3/39
1)Cartesio Y	X	2.884,34	8,52	20/177

### CBNK Gestión de Activos

Almagro 8 28010 Madrid. José Luis de la Fuente García. Tfno. 9130102152. Fecha v.l.: 28/05/24

1)CBNK Cartera Pr 25	M	1,01	1,60	51/134
1)CBNK Cartera Pr 50	R	1,06	4,25	109/192
1)CBNK Fondépósito B	D	1,01	1,32	53/76
1)CBNK Fondépósito Pr	D	1,02	1,37	49/76
1)CBNK Mixto 25 A	M	15,26	0,57	35



## CUADROS



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Gesiuris Mltg. Fixed Inc*	F	12,81	1,02	63/141
1)Gesiuris Mltg. Int Glob A*	R	1,05	3,78	127/192
1)Gesiuris Mltg. Int Glob C*	R	1,06	4,06	116/192
1)Gesiuris Patrimonial	X	19,32	0,39	157/177
1)Japan Deep Value	V	20,96	10,19	11/23
1)Magnus Intl Allocation FI	R	11,69	4,17	112/192
1)Occident Bolsa Española	V	39,04	12,61	28/80
1)Occident Bolsa Mundial	V	17,90	7,50	154/266
1)Occident Emergentes	V	10,23	5,02	38/58
1)Occident Patrimonio	X	16,44	3,62	91/177
1)Occident Renta Fija	F	11,46	0,93	69/141
1)Panda Agricultura & Water	V	14,13	0,85	3/4
1)PSN Multi. Int Calidad*	V	1,10	7,56	152/266
1)PSN Multi. RF Mixta Int.*	M	1,00	1,03	90/134
1)PSN Multi. RV Int.*	V	0,97	3,63	239/266
1)PSN Multi. RV Mixta Int.*	R	0,99	2,98	150/192
1)Torsan Value	V	1,26	-2,97	258/266
1)Truvi Value	V	1,22	20,62	3/266

### G.I.I.C. Fineco

Erdila 24 2ª planta 48011 Bilbao. Esther Arriola García. Tfno. 944000300. Fecha v.L.:28/05/24

1)Financials Credit Fund B	F	12,13	3,16	12/14
1)Financials Credit Fund D	F	12,24	3,22	10/14
1)Financials Credit Fund N	F	12,32	3,26	9/14
1)Fon Fineco Base	D	974,31	1,53	24/76
1)Fon Fineco Euro Líder	O	17,12	7,41	1/5
1)Fon Fineco Patr. Global	R	21,20	3,14	146/192
1)Fon Fineco Gestión	X	22,07	2,14	139/177
1)Fon Fineco Gestión II	X	8,86	1,75	142/177
1)Fon Fineco Gestión III	X	10,95	2,17	136/177
1)Fon Fineco Interés I	F	14,07	1,54	25/141
1)Fon Fineco Inversión	X	16,64	4,55	73/177
1)Fon Fineco RF Intern.	F	8,73	-0,06	29/89
1)Fon Fineco Top RF Serie A	F	11,03	0,76	84/141
1)Fon Fineco Top RF Serie I	F	11,50	0,89	73/141
1)Fon Fineco Valor	V	13,53	10,93	17/51
1)Millenium Fund	X	21,48	3,99	83/177
1)Multifondo América	V	31,21	7,89	69/87
1)Multifondo Europa	V	29,67	10,65	28/117

### GVG Gaeasco Gestión

Dr. Ferran, 3-5 08034 Barcelona. Tfno. 933662727. Web. www.gvgaeasco.es. Fecha v.L.:29/05/24

1)Acapital Fertility Geno.I*	V	13,45	-	
1)Financialfond *	V	33,28	10,28	67/266
1)Fondguissona	M	14,22	2,29	13/39
1)Fondguissona Global Bolsa	X	31,23	7,92	24/177
1)Fonardar Internacional*	I	14,21	6,64	1/15
1)Fonsglobal Renta*	R	11,86	7,88	10/192
1)Fonsvilla-Real	X	6,45	-0,19	162/177
1)GVG Gaeasco Asian Fixed *	F	9,58	3,60	2/9
1)GVG Gaeasco BlueChips RFMI*	M	10,22	4,37	6/134
1)GVG Gaeasco BlueChips RVMI*	R	10,99	8,99	4/192
1)GVG Gaeasco Bolsalider	V	11,04	9,18	50/80
1)GVG Gaeasco Bona-Renda	R	15,55	6,41	29/192
1)GVG Gaeasco Constantfons	D	9,40	1,33	52/76
1)GVG Gaeasco Emergentfond*	V	214,80	5,54	36/58
1)GVG Gaeasco Europa	V	5,80	8,52	51/117
1)GVG Gaeasco Fdo. de Fondos*	V	18,79	7,80	146/266
1)GVG Gaeasco Fondo FT CP	D	1.384,03	1,25	61/76
1)GVG Gaeasco Col Europ Eq*	V	10,45	3,73	106/117
1)GVG Gaeasco Global Eq DS*	V	13,42	8,40	30/266
1)GVG Gaeasco Japón	V	11,64	14,16	8/23
1)GVG Gaeasco Multig Equilib*	R	10,30	4,40	107/192
1)GVG Gaeasco Multinacional	V	95,79	7,70	148/266
1)GVG Gaeasco Op Emp Inmob A	V	21,49	3,12	3/8
1)GVG Gaeasco Op Emp Inmob I	V	25,70	3,76	2/8
1)GVG Gaeasco Patrim A*	X	12,61	4,85	67/177
1)GVG Gaeasco Renta Fija	F	21,42	0,80	81/141
1)GVG Gaeasco Renta Valor*	M	114,08	2,30	12/39
1)GVG Gaeasco Ret Abs Clas I*	I	16,42	6,60	5/33
1)GVG Gaeasco RF Flexible	F	10,39	1,54	12/89
1)GVG Gaeasco RF Horiz. 2028	F	103,77	2,52	2/90
1)GVG Gaeasco Ret Absoluto*	I	159,49	6,34	4/24
1)GVG Gaeasco Small Caps*	V	15,85	9,35	9/20
1)GVG Gaeasco Sostenible ISR	R	169,33	3,96	121/192
1)GVG Gaeasco 1K + RV	V	107,31	8,70	117/266
1)GVG Gaeasco TFT	V	14,48	8,39	26/35
1)GVG Gaeasco 300 P WorldW*	V	13,97	3,44	1/1
1)GVG Gaeasco Crossover M&S*	V	11,90	5,18	216/266
1)GVCG Crossover FQ 75 RVME*	R	11,72	7,18	4/24
1)GVCG Crossover Gov Mixt I*	R	10,80	3,44	135/192
1)GVCG Crossover Momen RFME*	R	10,16	3,41	140/192
1)GVCG Crossover SE 75 RVME*	R	11,57	1,54	22/24
1)GVCG Crossover 50 RVME*	R	11,29	3,38	15/24
1)GVCGaeasco Mul. Crecimiento*	R	10,36	6,33	34/192
1)GVCGaeasco Gbl EqValuePlus*	V	9,13	2,12	249/266
1)GVG Gaeasco Zebra US SMLP	V	98,78	-0,01	6/6
1)I.M. 93 Renta*	X	14,31	3,53	92/177
1)Novafondisa*	R	14,08	6,20	8/24
1)Robust RV Mixta Int.	R	9,75	1,97	169/192
1)Tramontana R. A. Audaz	I	97,89	7,96	3/33
1)Value Minus Growth Mkeut	I	9,06	-0,25	11/13

### Horos Asset Management, SGII, S.A.

Núñez de Balboa 120 2ª Izda. 28006 Madrid. José María Concejo Díez. Tfno. 917370915. Fecha v.L.:29/05/24

1)Horos Value Iberia	V	128,38	6,14	65/80
1)Horos Value Internacional	V	160,22	10,77	58/266

**Ibercaja Gestión S.G.I.I.C., S.A**

Pr. de la Constitución, 4 50008 Zaragoza. Lily Corredor. Tfno. 976239484. Fecha v.L.:29/05/24

1)Ibercaja Ahorro RF A	F	7,08	0,91	71/141
1)Ibercaja All Star AF	V	11,80	8,18	135/266
1)Ibercaja Bolsa España A	V	28,55	11,78	35/80
1)Ibercaja Bolsa Europa A	V	8,08	5,50	96/117
1)Ibercaja Bolsa Internac.	V	17,14	10,42	62/266
1)Ibercaja Bolsa USA A	V	21,79	13,26	22/87
1)Ibercaja Confianza Sost A	M	6,24	3,90	7/134
1)Ibercaja Deuda Corp 2026	F	7,85	1,23	28/76
1)Ibercaja Deuda Corp2025 A	F	5,75	1,29	24/76
1)Selecc. Banca Priv.60 A*	R	6,22	5,19	71/192
1)Ibercaja Divers. Empresas*	M	6,16	2,43	23/134
1)Ibercaja Dividendo Gbl A	V	9,37	4,73	220/266
1)Iber España Italia 2024 A	F	6,19	0,94	67/141

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Ibercaja Dólar A	D	7,64	3,30	13/15
1)Ibercaja Esp-Ita 2025 A	D	6,23	1,23	62/76
1)Iber España Italia 2026	F	5,92	-0,05	36/90
1)Ibercaja BlackRock ChinaA*	V	13,41	11,77	1/14
1)Ibercaja Emerging Bond*	F	6,78	3,95	3/30
1)Ibercaja Estrategia Din A	I	7,07	1,50	16/24
1)Ibercaja Europa Star A*	V	8,33	7,53	77/117
1)Ibercaja Financiero	V	4,72	11,24	5/8
1)Ibercaja Gest Equilibrada*	M	6,31	2,63	18/134
1)Ibercaja Gestión Audaz*	V	14,78	10,97	56/266
1)Ibercaja Gestión Crec.*	R	11,68	6,36	33/192
1)Ibercaja Gestión Evol.*	M	9,88	3,35	10/134
1)Ibercaja Global Brands	V	9,84	9,93	76/266
1)Ibercaja High Yield A	F	6,96	2,09	15/52
1)Ibercaja Horizonte	F	10,45	0,34	27/92
1)Ibercaja Japón A	V	8,08	5,60	19/23
1)Ibercaja Megatrends A	V	10,85	19,65	4/266
1)Ibercaja New Energy CI A	V	16,74	5,09	21/26
1)Ibercaja Objetivo 2026	F	5,83	-0,54	41/90
1)Ibercaja Objetivo 2028 A	F	5,46	-1,51	62/90
1)Ibercaja Op Renta Fija A	F	7,51	-0,34	132/141
1)Ibercaja Plus A	D	9,16	1,09	69/76
1)Ibercaja R. Fija Empresas	D	6,12	1,23	63/76
1)Ibercaja Renta Fija 2025	F	7,20	1,57	22/141
1)Ibercaja Renta Fija 2026	F	5,92	1,43	35/141
1)Ibercaja Infraestructur A	V	26,52	-1,50	4/8
1)Ibercaja Renta Fija 2027	F	5,96	1,03	14/90
1)Ibercaja RF Horizonte2024	F	6,06	1,41	37/141
1)Ibercaja RF Sostenible A	F	5,44	0,51	21/90
1)Ibercaja Sanidad A	V	16,08	5,79	12/39
1)Ibercaja Selección Banca*	M	6,61	3,27	12/134
1)Ibercaja Selección RF*	F	12,23	0,65	89/141
1)Ibercaja Small Caps	V	13,51	5,56	17/20
1)Ibercaja Sost. y Solidari	R	8,81	6,40	30/192
1)Ibercaja Tecnológico A	V	7,25	20,66	1/35



### JPMorgan Asset Management

Paseo Castellana 31 28046 Madrid. Isabel Cánovas del Castillo. Tfno. 915161408. Email. jpmorgan.assetmanagement@jpmorgan.com. Fecha v.L.:29/05/24

1)JPM Aggr.Bd DAcc(Hdg)	F	73,39	-1,81	60/89
1)JPM Aggregate BdAAcc(hdg)	F	8,36	-1,65	58/89
1)JPM Ame Eq A-Acc (Hdg)	V	27,16	11,13	39/87
1)JPM Ame Eq D-Acc (Hdg)	V	24,43	10,74	44/87
1)JPM Asia Grth A- Acc	V	87,33	8,40	7/11
1)JPM BetaBChAggBnUCETF=Hac	F	100,60	2,99	3/9
1)JPM BetaBuiEURGovtBd UE	F	89,75	-2,52	77/90
1)JPM BetaBuiEURGovtBd1-3UE	F	97,41	-0,24	131/141
1)JPM Carbt Gb Eq(CTB)ETFHg	V	33,55	8,61	120/266
1)JPM China A-Share Opp.A	V	19,31	1,58	13/14
1)JPM China Bd O A-Acc(Hdg)	F	89,09	0,17	9/9
1)JPM Divers Risk AAcc(hgd)	X	82,56	8,36	22/177
1)JPM Divers RiskD-Acc(Hdg)	X	76,85	8,07	23/177
1)JPM Em Mkt Eq D-Acc (Hdg)	V	107,24	1,94	53/58
1)JPM Em Mkts DbtA.acct(Hdg)	F	12,58	0,64	15/30
1)JPM Em Mkts DbtDAcc(Hdg)	F	13,21	0,30	19/30
1)JPM Em Mkts Div EqA-Acc	V	114,57	13,54	1/58
1)JPM Em Mkts Divid A(div)	V	76,61	5,20	37/58
1)JPM Em Mkts Divid D(div)	V	70,27	4,90	40/58
1)JPM Em Mkts EqAAcc(hgd)	V	85,24	2,27	49/58
1)JPM Em Mkts Inc A-Acc	V	116,75	4,73	42/58
1)JPM Em Mkts IvGrAAcc(Hdg)	F	89,02	-1,25	23/30
1)JPM Em Mkts IvGrDacc(Hdg)	F	84,14	-1,44	25/30
1)JPM Em MktsCorpBdAAcc(hg)	F	108,77	1,46	23/76
1)JPM Em MktsCorpBdAAcc(hg)	F	97,56	1,26	26/76
1)JPM Em MktsStratBdAPAccChg	F	90,08	-0,98	22/30
1)JPM Em MktsSustEqA(acc)-E	V	106,17	2,35	48/58
1)JPM EU G.Sh.Dur.Bd A-A	F	94,54	0,45	55/58
1)JPM EU G.Sh.Dur.Bd A-A	F	10,93	0,01	122/141
1)JPM EU G.Sh.Dur.Bd D A	F	10,81	0,00	123/141
1)JPM EU Gvt Bnd A-Acc EUR	F	14,15	-2,02	68/90
1)JPM EU Gvt Bnd D-Acc EUR	F	13,69	-2,09	69/90
1)JPM EU HY Sh.Dur.Bd A-Acc	F	114,14	1,32	21/52
1)JPM EU Sust Eq A-Acc	V	176,01	11,06	23/117
1)JPM EUR CorBd1-SyResEnlxd	F	101,05	0,30	48/76
1)JPM EUR CorpBdResEnhlxdUE	F	99,99	-0,28	58/76
1)JPM EUR G CNAV W TO acc	D	10.017,49	-	
1)JPM EUR Liq LVNAV A-Acc	D	10.450,00	1,42	40/76
1)JPM EUR Liq LVNAV W-Acc	D	10.487,10	1,59	18/76
1)JPM Eur EqAbsAlpha(P)Acc	I	165,82	9,99	1/13
1)JPM Eur EqAbsAlphaD(P)Acc	I	127,34	9,70	2/13
1)JPM EUR Mon Mkt VNAV AAcc	D	108,76	1,49	30/76
1)JPM EUR Mon Mkt VNAV DAcc	D	109,49	1,37	48/76
1)JPM EUR St M Mkt VNAV W	D	10.401,14	1,63	11/76
1)JPM EUR UltraShort Inc UE	F	103,53	1,44	34/141
1)JPM Euro AggrBdD-Acc EUR	F	102,15	-1,82	65/90
1)JPM Euro Aggregate BdAAcc	F	12,71	-1,70	64/90
1)JPM Euro Corp. Bd A A	F	15,25	-0,20	55/76
1)JPM Euro Corp.Bd D A	F	14,35	-0,35	61/76
1)JPM Euro Dy A-Acc EUR	V	36,02	13,09	13/117
1)JPM Euro Dy D-Acc EUR	V	30,27	12,70	16/117
1)JPM Euro Eq A-Acc EUR	V	29,64	10,93	24/117
1)JPM Euro Eq D-Acc EUR	V	21,41	10,53	29/117
1)JPM Euro SC A-Acc EUR	V	37,07	9,87	6/20
1)JPM Euro SC D-Acc EUR	V	25,60	9,40	8/20
1)JPM Euro Sel Eq A-Acc	V	2.141,15	8,65	48/117
1)JPM Euro Sel Eq D-Acc	V	177,57	8,27	56/117
1)JPM Euro Str G A-AccEUR	V	45,63	12,67	17/117
1)JPM Euro Str G D-AccEUR	V	27,30	12,30	19/117
1)JPM Euro Str V A-AccEUR	V	21,97	11,58	21/117
1)JPM Euro Str V D-Acc	V	22,86	11,19	22/117
1)JPM Eurol A-Acc EUR	V	27,53	11,87	9/51
1)JPM Eurol D-Acc EUR	V	19,07	11,46	11/51
1)JPM Eurol Dyn.A(P)Acc EUR	V	388,85	14,55	4/51
1)JPM Eurol Dyn.D(P)Acc EUR	V	353,81	14,27	5/51
1)JPM Europe Dyn SC A(P)Acc	V	54,41	10,23	





Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)March Pagaráes	D	10,15	1,48	31/76
1)March Patrimonio CP*	D	10,99	-	
1)March RF 2025 Gar	G	10,23	0,13	11/31
1)March Renta Fija 2025	F	10,40	1,00	64/141
1)March RF 2026 Gar	G	10,35	-0,19	16/31
1)March RF Corto Plazo A	D	938,37	1,54	23/76
1)March Renta F. Flexible A*	F	9,32	-2,55	78/89
1)March Renta F. Flexible B*	F	93,54	-2,47	75/89
1)March Renta F. Flexible L*	F	9,47	-2,20	69/89
1)March Tesorero C	D	10,48	1,61	13/76
1)March Tesorero I	D	1.039,72	1,47	32/76
1)March Tesorero S*	D	10,25	-	
2)March I.Family Busin.-A-S*	V	22,72	9,21	97/266
2)March Int.Vini Catena-A-S*	V	18,91	-1,00	4/5
2)March I.Torrenova Lux-A-S*	X	13,22	2,99	109/177
2)March Mediterranean A S*	V	2.709,60	10,00	75/266

Mediolanum Gestión

Agustina Saragossa 3-5 Local 2-4 08017 Barcelona. Alfonso Casas. Tfno. 932535400. Fecha v.l.: 29/05/24

1)Compromiso Med. E*	X	11,29	4,78	69/177
1)Compromiso Med. L*	X	10,12	4,36	77/177
1)Mediolanum Activo E-A	F	10,93	1,77	9/141
1)Mediolanum Activo L	F	11,36	1,69	13/141
1)Mediolanum Activo S	F	11,09	1,62	18/141
1)Mediolanmu Europa RV E	V	12,65	8,34	52/117
1)Mediolanum Europa RV L	V	10,67	7,98	61/117
1)Mediolanum Europa RV S	V	9,99	7,78	67/117
1)Mediolanum Fondocuenta D	D	2.688,76	1,51	27/76
1)Mediolanum Fondocuenta E	D	10,49	1,64	10/76
1)Mediolanum Merc.Emrgnts EA	F	11,71	3,98	2/30
1)Mediolanum Mercados Em L	F	15,53	3,70	4/30
1)Mediolanum Mercados Em S	F	14,67	3,53	5/30
1)Mediolanum Real EstateE-A	V	8,79	-2,01	5/8
1)Mediolanum Real EstateL-A	V	8,20	-2,31	6/8
1)Mediolanum Real EstateS-A	V	7,88	-2,50	7/8
1)Mediolanum Renta E	F	11,21	1,65	6/90
1)Med. R.V. Global Selec.E	V	10,19	-	
1)Med. R.V. Global Selec.L	V	10,16	-	
1)Med Small&Mid Caps Esp. E	V	11,09	10,11	44/80
1)Mediolanum Renta L	F	32,17	1,52	8/90
1)Med Small&Mid Caps Esp. L	V	10,76	9,77	47/80
1)Mediolanum Renta S	F	31,24	1,46	9/90
1)Med Small&Mid Caps Esp S	V	10,29	9,56	49/80

Mediolanum International Funds Ltd

4th floor, The Exchange George's Dock, I.F.S.Dublin 1 Irlanda. Furio Petribiasi. Tfno. 35312310800. Fecha v.l.: 29/05/24

1)BB Carmignac Stra Sel LA	X	6,22	5,73	49/177
1)BB Carmignac Stra Sel SA	X	12,04	5,58	52/177
1)BB Chns Rd Opp LA	V	4,24	6,74	7/14
1)BB Circular Economy L	V	5,03	6,89	19/26
1)BB Circular Economy LH	V	4,81	5,16	20/26
1)BB Convertible St Col LHA	F	5,22	-0,32	11/18
1)BB Convertible St Col LHB	F	4,65	-0,72	14/18
1)BB Convertible St Col SHA	F	10,09	-0,45	12/18
1)BB Convertible St Col SHB	F	9,01	-0,83	15/18
1)BB Convertible Str Col LA	F	5,95	0,81	5/18
1)BB Convertible Str Col LB	F	5,30	0,44	8/18
1)BB Convertible Str Col SA	F	11,53	0,70	6/18
1)BB Convertible Str Col SB	F	10,27	0,30	9/18
1)BB Coupon Strategy L-B	X	4,39	2,23	135/177
1)BB Coupon Strategy HL-A	X	6,09	2,44	125/177
1)BB Coupon Strategy HL-B	X	3,78	1,50	143/177
1)BB Coupon Strategy HS-A	X	11,53	2,28	133/177
1)BB Coupon Strategy HS-B	X	7,18	1,36	144/177
1)BB Coupon Strategy L-A	X	7,05	3,16	103/177
1)BB Coupon Strategy S-A	X	13,37	3,00	108/177
1)BB Coupon Strategy S-B	X	8,35	2,06	140/177
1)BB Dynamic Coll. Hed. L	R	8,53	6,08	44/192
1)BB Dynamic Coll. Hed. S	X	16,22	6,23	44/177
1)BB Dynamic Collection L	R	9,22	6,39	31/192
1)BB Dynamic Collection S	R	15,76	7,39	17/192
1)BB Dynamic Intl Val Op LA	V	7,44	7,74	147/266
1)BB Dnmyic Intl Val Op LHA	V	6,72	6,31	198/266
1)BB Dnmyic Intl Val Op SA	V	14,39	7,61	150/266
1)BB Dnmyic Intl Val Op SHA	V	13,08	6,98	171/266
1)BB Em. Markets Coll. L	V	11,87	8,30	11/58
1)BB Em. Markets Coll. S	V	18,54	8,08	15/58
1)BB Em Mkt Mlt Asst Col LA	V	5,02	4,26	44/58
1)BB Em Mkt Mlt Asst Col SA	V	9,50	4,09	45/58
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LA	F	4,70	3,25	6/30
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LB	F	3,88	0,83	13/30
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LHA	F	4,05	0,67	14/30
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LHB	F	3,37	-1,72	26/30
1)BB Enrgy Transit L EUR	V	5,00	0,77	4/6
1)BB Enrgy Transit LH EUR	V	4,94	-0,24	5/6
1)BB Equilibrium SHA	M	8,59	0,92	96/134
1)BB Equilibrium SHB	M	7,47	-0,11	119/134
1)BB Eq.Pow.Coupon Col LHB	V	4,90	3,57	240/266
1)BB Eq.Pow.Coupon Coll SB	V	10,76	3,94	232/266
1)BB Eq.Pow.Coupon Coll SHB	V	9,36	3,40	243/266
1)BB Eq.PowerCoupon Col LB	V	5,63	3,93	233/266
1)BB Equilibrium LA	M	4,63	1,27	77/134
1)BB Equilibrium LB	M	4,03	0,25	115/134
1)BB Equilibrium LHA	M	4,39	1,06	88/134
1)BB Equilibrium LHB	M	3,81	0,00	118/134
1)BB Equilibrium SA	M	9,08	1,16	84/134
1)BB Equilibrium SB	M	7,89	0,13	117/134
1)BB Equity Power Coll L	V	8,93	4,47	226/266
1)BB Equity Power Coll LH	V	7,38	4,52	223/266
1)BB Equity Power Coll S	V	13,55	4,92	218/266
1)BB Equity Power Coll SH	V	13,66	4,36	227/266
1)BB Euro Fixed Income L	F	5,97	0,91	70/141
1)BB Euro Fixed Income LB	F	4,61	0,90	72/141
1)BB Euro Fixed Income S	F	11,43	0,87	75/141
1)BB Euro Fixed Income S B	F	8,87	0,86	76/141
1)BB Europ Cpn StrgyCol LA	X	5,71	4,73	71/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol LB	X	4,59	3,15	104/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol LHA	X	5,65	4,92	63/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol LHB	X	4,54	3,33	69/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol SA	X	11,17	4,61	72/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol SB	X	8,98	3,03	107/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol SHA	X	11,04	4,80	68/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol SHB	X	8,86	3,18	102/177
1)BB European Coll. Hed. L	V	8,90	7,60	74/117

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)BB European Coll. Hed. S	V	16,24	8,22	57/117
1)BB European Collection L	V	8,42	7,25	83/117
1)BB European Collection S	V	12,21	7,80	65/117
1)BB Eurp Sm CAP Eq LA	V	5,63	8,83	10/20
1)BB Fidelity Asian Cnp LA	R	5,18	3,52	1/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LB	R	4,14	1,69	6/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LHA	R	4,56	2,86	3/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LHB	R	3,65	1,00	8/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SA	R	10,13	3,38	2/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SB	R	8,12	1,55	7/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SHA	R	8,91	2,74	4/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SHB	R	7,13	0,91	9/9
1)BB Financ Inc Strat LA	M	6,88	4,62	2/134
1)BB Financ Inc Strat LB	M	5,19	2,53	22/134
1)BB Financ Inc Strat SA	M	13,62	4,55	3/134
1)BB Financ Inc Strat SB	M	10,23	2,44	11/39
1)BB Fut Sut Nutr L EUR	V	4,71	2,13	1/4
1)BB Fut Sut Nutr LH EUR	V	4,69	1,63	2/4
1)BB Gbl Demograph Opp L	V	6,65	8,54	124/266
1)BB Gbl Demograph Opp LH	V	6,15	7,92	145/266
1)BB Gbl Impact L	V	5,16	3,55	241/266
1)BB Gbl Impact LH	V	4,70	1,93	250/266
1)BB Gbl Leaders LA	V	7,23	8,51	126/266
1)BB Gbl Leaders LHA	V	6,50	7,03	166/266
1)BB Global High Yield L	F	13,31	2,40	13/52
1)BB Global High Yield S	F	19,36	2,47	11/52
1)BB Global H.Y. Hed. L B	F	3,58	-1,35	47/52
1)BB Global H.Y. Hed. S B	F	6,73	-1,41	48/52
1)BB Global H.Y. Hedged L	F	7,44	0,20	42/52
1)BB Global H.Y. Hedged S	F	13,95	-0,08	45/52
1)BB Global H.Y. L B	F	4,72	1,13	24/52
1)BB Global H.Y. S B	F	7,30	1,04	27/52
1)BB India Opps L EUR Acc	V	6,48	10,05	1/3
1)BB Infrastruct Op Col LHA	V	6,03	2,06	4/13
1)BB Infrastruct Op Col LHB	V	4,77	1,10	8/20
1)BB Infrastruct Opp Col LA	V	7,08	3,37	1/13
1)BB Infrastruct Opp Col LB	V	5,62	2,31	3/13
1)BB Infrastruct Opp Col SB	V	13,63	3,13	2/13
1)BB Infrastruct Opp Col SB	V	10,80	1,30	7/13
1)BB Infrastruct Op Col SHA	V	11,55	1,48	6/13
1)BB Infrastruct Op Col SHB	V	9,13	-0,34	9/13
1)BB Innovative Themt Op L	R	7,68	9,93	3/192
1)BB Innovative Themt Op LH	V	6,78	8,00	143/266
1)BB Invesco Balance Sel LA	X	6,20	3,94	84/177
1)BB Invesco Balance Sel LB	X	4,92	3,40	95/177
1)BB Invesco Balance Sel SA	X	12,01	3,81	87/177
1)BB Invesco Balance Sel SB	X	9,53	3,26	99/177
1)BB Med MStanley GLB H L	V	9,69	5,97	203/266
1)BB Med MStanley GLB H S	V	18,17	5,79	209/266
1)BB Med MStanley GLB L	V	12,30	6,97	172/266
1)BB Med MStanley GLB S	V	23,13	6,79	178/266
1)BB Multi Asset ESG L EUR	M	5,01	2,29	25/134
1)BB Multi Asset ESG LH EUR	M	5,13	2,89	17/134
1)BB New Opportun. Coll. L	X	7,19	3,29	98/177
1)BB New Opportun. Coll. LH	X	6,25	2,54	120/177
1)BB New Opportun. Coll. S	X	13,73	3,12	105/177
1)BB New Opportun. Coll. SH	X	11,90	2,37	129/177
1)BB Pacific Coll. Hed. L	V	7,87	10,17	4/11
1)BB Pacific Coll. Hed. S	V	14,47	10,95	2/11
1)BB Pacific Collection L	V	8,70	7,55	8/11
1)BB Pacific Collection S	V	12,10	7,33	9/11
1)BB Premium Coupon Col SHB	M	7,63	0,38	111/134
1)BB Premium Coupon Coll L	M	6,30	1,58	52/134
1)BB Premium Coupon Coll LH	M	5,86	1,30	74/134
1)BB Premium Coupon Coll S	M	12,03	1,46	60/134
1)BB Premium Coupon Coll SH	M	11,16	1,18	82/134
1)BB Premium Coupon Collect	M	4,21	0,80	102/134
1)BB Premium Coupon Col.LHB	M	3,94	0,50	108/134
1)BB Premium Coupon Coll.SB	M	8,22	0,67	105/134
1)BB Socially Respns LA	R	6,62	6,14	42/192
1)BB Socially Respns LHA	R	6,34	5,37	63/192
1)BB Socially Respns SA	R	13,07	7,05	20/192
1)BB Socially Respns SHA	R	12,42	6,10	43/192
1)BB US Collection Hed. L	V	10,68	9,03	61/87
1)BB US Collection Hed. S	V	19,68	9,24	60/87
1)BB US Collection L	V	11,94	12,48	33/87
1)BB US Collection S	V	18,11	11,54	38/87
1)BB US Coupon Strgy LA	X	6,87	6,42	42/177
1)BB US Coupon Strgy LB	X	5,53	5,15	56/177
1)BB US Coupon Strgy LHA	X	5,62	3,94	85/177
1)BB US Coupon Strgy LHB	X	4,51	2,29	132/177
1)BB US Coupon Strgy SA	X	13,48	6,66	39/177
1)BB US Coupon Strgy SB	X	10,83	5,06	61/177
1)BB US Coupon Strgy SHA	X	11,01	3,82	86/177
1)BB US Coupon Strgy SHB	X	8,82	2,14	138/177
1)Ch Solidity & Return LA	F	4,57	-1,89	64/89
1)Ch Solidity & Return LB	I	10,28	-1,97	32/33
1)Ch Solidity & Return LB	F	4,32	-2,62	79/89
1)Ch Solidity & Return LB	I	8,19	-1,98	33/33
1)Cha. Emerging Mkts. Eq. L	V	9,30	8,29	12/58
1)Cha. Emerging Mkts. Eq. S	V	19,90	8,12	14/58
1)Cha. Euro Bond L-B	F	5,41	-2,78	84/90
1)Cha. Euro Bond S-B	F	10,08	-2,86	85/90
1)Cha. Euro Income L-B	F	4,44	0,09	116/141
1)Cha. Euro Income S-B	F	9,49	-0,08	127/141
1)Cha. Europ. Eq. L Hedged	V	8,27	7,91	62/117
1)Cha. European Eq.S Hedged	V	17,40	8,29	53/117
1)Cha Financial Eq Evo L	V	5,44	13,88	3/8
1)Cha Financial Eq Evo S	V	10,21	13,65	4/8
1)Cha Healthcare Eq Evo L	V	6,99	5,77	13/39
1)Cha Healthcare Eq Evo S	V	13,95	5,90	9/39
1)Cha Ind&Mat Eq Evo L	V	12,65	6,39	2/3
1)Cha Ind&Mat Eq Evo S	V	24,66	6,21	3/3
1)Cha. In.Income L A Units	F	4,90	-0,43	3/9
1)Cha. In.Income L B Units	F	4,52	-0,44	6/9
1)Cha. Int. Bon L B Units	F	4,59	-2,99	84/89
1)Cha Int. Bond Hed. L-A	F	7,20	-2,75	81/89
1)Cha Int. Bond Hed. L-B	F	4,88	-3,32	86/89
1)Cha Int. Bond Hed. S-A	F	12,25	-2,83	82/89
1)Cha Int. Bond Hed. S-B	F	9,06	-3,46	87/89
1)Cha. Int. Bond L A Units	F	5,51	-2,34	71/89
1)Cha. Int. Bond S B Units	F	8,96	-3,07	85/89
1)Cha Int. Equity L	V	12,70	9,55	87/266
1)Cha Int. Equity S	V	15,95	9,80	81/266
1)Cha Int. Income Hed. L-A	F	5,84	-0,34	2/9
1)Cha Int. Income Hed. L-B	F	4,18	-0,43	4/9

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Cha Int. Income Hed. S-A	F	10,09	-0,44	7/9
1)Cha Int. Income Hed. S-B	F	8,03	-0,43	5/9
1)Cha. Inter Bond S A Units	F	10,69	-2,45	74/89
1)Cha. Intern. Eq. L Hedged	V	11,83	8,24	133/266
1)Cha. Intern. Eq.S Hedged	V	22,64	9,19	99/266
1)Cha. Int.Income S A Units	F	9,51	-0,51	8/9
1)Cha. Int.Income S B Units	F	8,77	-0,51	9/9
1)Cha. Liquidity Euro L	F	6,87	1,07	60/141
1)Cha. Liquidity Euro S	F	12,59	1,04	62/141
1)Cha. Liquidity USD L	D	5,24	3,74	10/15
1)Cha. Liquidity USD S	D	10,41	3,71	11/15
1)Cha. N.Amer. Eq. L Hedged	V	15,97	9,95	56/87
1)Cha. N.Amer. Eq. S Hedged	V	30,89	10,50	47/87
1)Cha. North American Eq. L	V	17,69	13,60	18/87
1)Cha. North American Eq. S	V	22,03	12,80	29/87
1)Cha. Pacif. Eq. L Hedged	V	8,20	10,70	3/11
1)Cha. Pacific Eq.S Hedged	V	15,72	11,41	1/11
1)Cha Technology Eq Evo L	V	11,34	19,88	3/35
1)Cha Technology Eq Evo S	V	26,05	19,53	5/35
1)Challenge Energy Eq Evo L	V	8,28	9,92	1/6
1)Challenge Energy Eq Evo S	V	15,48	9,73	2/6
1)Challenge Euro Bond L	F	8,80	-2,15	21/90
1)Challenge Euro Bond S	F	15,13	-2,22	72/90
1)Challenge Euro Income L	F	6,86	0,00	33/90
1)Challenge Euro Income S	F	11,91	-0,08	37/90
1)Challenge European Eq. L	V	6,68	7,45	78/117
1)Challenge European Eq. S	V	10,99	7,78	66/117
1)Challenge Germany Eq. L	V	7,16	5,07	2/6
1)Challenge Germany Eq. S	V	13,13	4,85	3/6
1)Challenge Italian Eq. L	V	6,70	14,82	1/2
1)Challenge Italian Eq. S	V	11,15	14,70	2/2
1)Challenge Pacific Eq. L	V	8,05	8,15	5/11
1)Challenge Pacific Eq. S	V	10,21	8,00	7/11
1)Challenge Spain Equity L	V	8,99	8,21	59/80
1)Challenge Spain Equity S	V	18,76	8,01	60/80
1)Gibl Eq Style Sel L	V	5,78	9,97	79/266
1)Gibl Eq Style Sel LH	V	5,72	8,42	128/266



CUADROS



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Sabadell Equilibrado-Prem*	R	12,66	4,69	85/192
1)Sabadell Equilibrado-Pyme*	R	12,28	4,49	98/192
1)Sabadell Euro Yield-Plus	F	19,60	0,75	36/52
1)Sabadell Euro Yield-Cart.	F	20,60	1,04	28/52
1)Sabadell Euro Yield-Empr	F	20,48	0,89	32/52
1)Sabadell Euro Yield-Base	F	20,23	0,89	33/52
1)Sabadell Euro Yield-Prem	F	20,60	0,97	30/52
1)Sabadell Euro Yield-Pyme	F	20,20	0,82	35/52
1)Sabadell Euroacción-Base	V	20,36	7,56	45/51
1)Sabadell Euroacción-Cart	V	21,94	8,02	40/51
1)Sabadell Euroacción- Emp	V	21,58	7,78	43/51
1)Sabadell Euroacción- Plus	V	21,29	7,78	42/51
1)Sabadell Euroacción- Prem	V	22,17	7,98	41/51
1)Sabadell Euroacción- Pyme	V	21,14	7,67	44/51
1)Sabadell Fondtesoro LP	F	8,17	0,34	99/141
1)Sabadell Garantía Fija 20	G	10,21	0,68	4/31
1)Sabadell Gtía. Extra 15	G	9,96	-0,30	63/67
1)Sabadell Gtía. Extra 17	G	8,76	0,01	59/67
1)Sabadell Gtía. Extra 25	G	10,42	1,10	39/67
1)Sabadell Gtía. Extra 26	G	10,38	1,11	37/67
1)Sabadell Gtía. Extra 27	G	10,84	0,35	55/67
1)Sabadell Gtía. Extra 28	G	10,35	1,90	11/67
1)Sabadell Gtía Extra 29	G	9,56	-0,30	62/67
1)Sabadell Gtía. Extra 30	G	12,56	0,61	53/67
1)Sabadell Gtía. Extra 32	G	11,38	1,07	42/67
1)Sabadell Horizont 02 2026	F	10,64	0,60	91/141
1)Sabadell Horizonte11 2026	F	10,04	-	
1)Sabadell Gtía Fija 17	G	9,19	-1,30	28/31
1)Sabadell Gtía Fija 18	G	10,05	-0,31	19/31
1)Sabadell Interés Eur-Base	F	9,18	0,03	120/141
1)Sabadell Interés Eur-Cart	F	9,46	0,28	102/141
1)Sabadell Interés Eur-Emp	F	9,31	0,15	111/141
1)Sabadell Interés Eur-Plus	F	9,31	0,15	112/141
1)Sabadell Interés Eur-Prem	F	9,49	0,26	105/141
1)Sabadell Interés Eur-Pyme	F	9,25	0,09	117/141
1)Sabadell Planif. Base	M	9,96	1,08	86/134
1)Sabadell Planif. Plus	M	10,21	1,27	76/134
1)Sabadell Planif. Prem	M	10,36	1,37	67/134
1)Sabadell Planif. Pyme	M	10,07	1,17	83/134
1)Sabadell Planif. Empr	M	10,21	1,27	75/134
1)Sabadell Prudente-Base*	M	11,00	1,41	65/134
1)Sabadell Prudente-Cartera*	M	11,43	1,64	49/134
1)Sabadell Prudente-Empresa*	M	11,26	1,50	58/134
1)Sabadell Prudente-Plus*	M	11,21	1,50	59/134
1)Sabadell Prudente-Premier*	M	11,49	1,62	50/134
1)Sabadell Prudente-Pyme*	M	11,16	1,46	61/134
1)Sabadell Rendimiento Sup.	F	9,78	1,66	15/141
1)Sabadell Rendimiento- Z	F	10,49	1,73	12/141
1)Sabadell Rendimiento-Base	F	9,48	1,40	38/141
1)Sabadell Rendimiento-Cart	F	9,70	1,67	14/141
1)Sabadell Rendimiento-Emp.	F	9,58	1,53	27/141
1)Sabadell Rendimiento-Plus	F	9,58	1,53	28/141
1)Sabadell Rendimiento-Prem	F	9,67	1,65	16/141
1)Sabadell Rendimiento-Pyme	F	9,53	1,47	33/141
1)Sabadell Urq. Patr.Priv.2*	M	24,76	3,25	13/134
1)Sabadell Urq. Patr.Priv.5*	X	12,82	7,12	30/177
1)Sab.Economía Digital-Base*	V	20,40	18,02	13/35
1)Sab.Economía Digital-Cart*	V	21,27	18,41	7/35
1)Sab.Economía Digital-Empr*	V	20,94	18,26	10/35
1)Sab.Economía Digital-Plus*	V	20,94	18,26	11/35
1)Sab.Economía Digital-Prem*	V	21,21	18,39	8/35
1)Sab.Economía Digital-Pyme*	V	20,67	18,14	12/35
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Base	R	13,33	5,01	75/192
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Cart	R	14,46	5,50	59/192
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Empr	R	14,28	5,24	66/192
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Plus	R	14,01	5,24	67/192
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Prem	R	14,67	5,46	61/192
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Pyme	R	13,98	5,12	72/192
1)Sab.España B. Futuro-Base	V	21,90	2,43	75/80
1)Sab.España B. Futuro-Cart	V	23,97	2,98	70/80
1)Sab.España B. Futuro-Empr	V	23,42	2,64	73/80
1)Sab.España B. Futuro-Plus	V	22,91	2,64	72/80
1)Sab.España B. Futuro-Pyme	V	22,96	2,54	74/80
1)Sab.EspañaB. Futuro-Prem	V	24,20	2,90	71/80
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Base	I	1.308,35	1,07	13/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Cart	I	1.410,36	1,55	3/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Empr	I	1.389,75	1,45	9/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Plus	I	1.389,70	1,45	10/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Prem	I	1.403,91	1,51	8/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Pyme	I	1.339,44	1,22	12/15
1)Sab.Selec.Altern.-Base*	I	10,22	2,07	17/33
1)Sab.Selec.Altern.-Carte*	I	10,56	2,28	11/33

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Sab.Selec.Altern.-Empresa*	I	10,38	2,15	13/33
1)Sab.Selec.Altern.-Plus*	I	10,38	2,15	14/33
1)Sab.Selec.Altern.-Premier*	I	10,55	2,24	12/33
1)Sab.Selec.Altern.-Pyme*	I	10,30	2,11	15/33
1)Sab.Selec.Épsilon-Base*	I	19,34	9,45	12/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Cart.*	I	20,89	9,81	7/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Empresa*	I	20,91	9,68	9/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Plus*	I	20,49	9,68	10/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Premier*	I	21,18	9,79	8/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Pyme*	I	20,50	9,57	11/21

Sabadell Asset Management Luxembourg

Del Sena 12 PAE Can Sant Joan 081745. Cugat del Valles. info@bancsabadell.com. Tfno. 902323555. Fecha v.l.: 27/05/24

1)SabFunds Capital Apprec.2	R	963,51	7,09	19/192
1)SabFunds Capital Apprec.3	R	14,17	6,38	32/192
2)Sab.Balanced Alloc.40*	R	121,58	4,58	92/192
2)Sab.US Core Equity*	V	175,12	9,44	59/87

Santander Asset Management

Paseo de la Castellana 24 28046 Madrid. Web. http://www.santanderassetmanagement.es. Fecha v.l.: 28/05/24

1)Aurum Renta Variable	V	26,37	18,22	8/266
1)Fonemporium*	M	21,34	0,76	103/134
1)Inveractivo Confianza*	M	15,65	1,31	27/39
1)Sant. Acciones Esp. A	V	24,82	8,31	58/80
1)Sant. Acciones Esp. B	V	28,10	8,46	56/80
1)Sant. Acciones Esp. C	V	27,85	8,62	55/80
1)Sant. Acciones Euro	V	4,96	9,41	30/51
1)Sant. Acciones Latinoam	V	22,99	-9,74	6/7
1)Sant. Dividendo Europa A	V	10,86	2,09	108/117
1)Sant. Dividendo Europa B	V	11,48	2,30	107/117
1)Sant. Eurocrédito	F	97,59	0,42	46/76
1)Sant. Future Wealth*	V	127,95	7,68	149/266
1)Sant. GB Cremiento AJ*	M	105,48	1,36	70/134
1)Sant. GB Cremiento S*	M	107,28	1,36	69/134
1)Sant. GB Decidido AJ*	V	239,09	6,91	175/266
1)Sant. GB Equilibrado AJ*	R	147,93	3,42	137/192
1)Sant. GB Equilibrado S*	R	150,27	3,42	136/192
1)Sant. Gest Dinam Alternat*	I	70,22	3,48	9/33
1)Sant. Índice España B	V	140,40	13,30	23/80
1)Sant. Índice España I	V	154,27	13,71	18/80
1)Sant. Índice Euro B	V	275,61	14,76	2/51
1)Sant Índice Euro Clase I	V	300,68	15,18	1/51
1)Sant.Ind.España Openbank	V	138,79	13,30	24/80
1)Sant. PB Aggressive Port*	V	347,26	6,57	187/266
1)Sant. PB Balanced Port*	R	10,45	3,12	147/192
1)Sant. PB Dynamic Port*	R	122,49	4,85	94/192
1)Sant. PB Moderate Port*	M	103,03	1,58	38/134
1)Sant. PB System Balanced*	I	93,85	2,11	10/24
1)Sant. PB System Dynamic*	I	121,41	3,56	5/15
1)Sant. Rendimiento B	D	90,37	1,31	56/76
1)Sant. Rendimiento Clase A	D	84,77	1,20	64/76
1)Sant. Rendimiento Clase C	D	90,30	1,39	45/76
1)Sant. Renta Fija A	F	862,65	-1,42	57/90
1)Sant. Renta Fija B	F	913,99	-1,29	54/90
1)Sant. Renta Fija C	F	978,51	-1,21	53/90
1)Sant. Renta Fija I	F	1.005,73	-1,11	50/90
1)Sant. Renta Fija Privada	F	96,19	-0,59	66/76
1)Sant. Resp. Solidario A	I	131,55	0,37	15/15
1)Sant. RF Convertibles	F	979,93	2,71	3/18
1)Sant. Sel. RV Asia*	V	303,16	8,23	8/11
1)Sant. Sel. RV Japón*	V	41,03	-	
1)Sant. Sel RV Norteamérica*	V	129,39	10,66	45/87
1)Sant. Selecc. RV Emerger*	V	127,37	9,14	6/58
1)Sant. Small Caps España	V	306,28	13,66	19/80
1)Sant. Small Caps Europa	V	150,40	5,72	15/20
1)Sant. Sostenible RF Ahorr	F	93,13	0,44	94/141
1)Sant. Sost. Crecimiento I	I	99,43	-0,19	24/24
1)Sant. Sost. Evolución	I	104,53	0,32	6/6
1)SPB RF Ahorro A	F	9,74	1,28	47/141
1)SPB RF Ahorro I	F	10,00	1,54	24/141

Santander SICAV

Cantabria s/n 28660 Boadilla del Monte. santanderassetmanagement.com.

Fecha v.l.: 28/05/24

1)Sant. Active Portfolio1AE	M	134,44	1,79	40/134
1)Sant. AM Euro Corp Bond A	F	8,37	-0,40	63/76
1)Sant. AM Eur Corp Bond AD	F	87,87	-0,40	64/76
1)Sant. AM Euro Corp Bond B	F	8,96	-0,29	59/76
1)Sant. AM Eur Corp Bond BD	F	89,76	-0,30	60/76
1)Sant. Corp. Coupon CDE	F	113,78	1,87	19/76

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Sant. Euro Equity A	V	214,83	9,67	25/51
1)Sant. Euro Equity B	V	158,85	9,90	24/51
1)Sant. European Dividend A	V	6,53	1,83	111/117
1)Sant. European Dividend B	V	7,49	2,04	109/117
1)Sant. Latin Am. Corp. A	F	211,53	2,33	15/76
2)Sant. Active Portfolio 1A	M	113,09	1,98	32/134
2)Sant. Active Portfolio 1B	M	121,92	2,19	26/134
2)Sant. Corp. Coupon AD	F	95,62	1,86	20/76
2)Sant. Corp. Coupon CD	F	99,94	2,07	17/76
2)Sant.European Dividend AU	V	158,52	2,03	110/117
2)Sant.G0 North America C-A	V	21,21	-1,20	87/87
2)Sant.G0 North America C-B	V	24,61	-0,91	86/87
2)Sant.Lat Ame Corp.Bond AD	F	74,15	4,15	1/76
2)Sant.Short Durat. DollarA	F	26.600,48	1,58	9/13
2)Sant.Short Durat. DollarB	F	29.491,39	1,71	8/13

Singular Asset Management SGIC

Goya 11 28001 Madrid. Cristina Nadal Jiménez. Tfno. 910621500. Fecha v.l.: 29/05/24

30/05/24				
1)Alma V FIL A *	F	106,90	2,49	13/76
1)Belgravia Delta A	I	8,02	-0,97	29/33
1)Belgravia Delta Z	I	8,02	-1,32	31/33
1)Belgravia Epsilon A	I	2.437,08	0,75	25/33
1)Belgravia Epsilon Z	I	2.476,76	0,93	23/33
1)Belgravia V Strategy A	V	13,02	4,91	100/117
1)Belgravia V Strategy Z	V	13,08	5,23	97/117
1)Dalmatian	M	6,28	-27,99	133/134
1)Gamma Global A	X	11,53	2,42	127/177
1)Gamma Global Z	X	11,58	2,51	121/177
1)Global Div. Fund *	V	6,39	0,01	254/266
1)Global Value Selection*	X	7,28	4,30	79/177
1)Kappa*	X	10,23	2,84	112/177
1)Lambda Universal*	X	10,70	1,12	2/177
1)Megatendencias A*	V	88,61	5,67	212/266
1)Megatendencias Z*	V	90,95	5,91	206/266
1)Multiactivos 20 A*	M	10,01	1,25	79/134
1)Multiactivos 100, A*	V	14,39	8,12	139/266
1)Multiactivos 100, Z*	V	14,42	-	
1)Multiactivos 40 A*	R	10,69	2,67	160/192
1)Multiactivos 40 Z*	R	10,77	2,81	157/192
1)Multiactivos 60 A*	R	11,83	4,47	100/192
1)Multiactivos 60 Z*	R	11,93	4,62	88/192
1)Multiactivos 80 A*	V	13,15	6,43	190/266
1)Principium A	X	16,04	2,15	137/177
1)Principium Z	X	16,53	2,31	131/177
1)RHO Selección A*	X	11,09	9,62	4/177
1)RHO Selección B*	X	11,05	9,54	6/177
1)RHO Selección C*	X	11,00	9,35	11/177
1)Sigma I A	V	14,00	7,03	168/266
1)Sigma I Z	V	14,09	7,23	162/266
1)SWM Capital 2 Plus*	I	6,53	-0,48	27/33
1)SWM España GA A	V	18,03	11,76	36/80
1)SWM España GA Z	V	19,02	12,17	32/80
1)SWM Estrategia RV A	V	5,71	6,77	180/266
1)SWM Estrategia RV Z	V	5,85	7,03	167/266
1)SWM Global Flexible I*	X	35,01	2,64	115/177
1)SWM Global Flexible A*	X	33,02	2,64	123/177
1)SWM Global Flexible Z*	X	37,13	2,64	116/177
1)SWM RF Flexible A	F	6,40	0,83	18/89
1)SWM RF Flexible Z	F	6,50	0,93	16/89
1)SWM RF Objetivo 2025 A	F	10,27	0,18	110/141
1)SWM RF Objetivo 2025 Z	F	10,29	0,27	103/141
1)SWM RF Objet 2025 II FI A	F	10,25	1,09	58/141
1)SWM RF Objet 2025 II FI Z	F	10,26	1,17	53/141
1)SWM Valor A	F	6,12	1,31	46/141
1)SWM Valor Z	F	6,41	1,40	39/141



## DIRECTIVOS / DEPORTE Y NEGOCIO

# Quién se beneficiará más de la final de la Champions

**FÚTBOL** Hoteles, restaurantes, tiendas y transportes, los sectores con más impacto.

Artur Zanón. Londres

Londres ampliará el impacto económico que supuso la final de la Liga de Campeones el año pasado en Estambul. En ese caso, diferentes investigaciones cifraron ese efecto entre los 75 millones y los 180 millones de euros, un fenómeno que ahora se ampliará por dos factores: la capacidad de Wembley, el estadio que la acoge, que supera en unos 12.000 asientos al Atatürk de Estambul (Turquía), y el evidente mayor coste de la vida de la capital británica, según apunta Rana Ghosal, director de investigación del Sports Business Institute (SBI) de Barcelona.

Se espera que unos 50.000 aficionados del Real Madrid y del Dortmund se desplacen a la capital británica estos días con entrada. Hoteles, restaurantes, tiendas y transporte serán los sectores más beneficiados por el gasto de los seguidores en la capital británica, que ya está con el nivel de turismo previo al Covid.

El precio medio de una habitación se ha situado en 550 euros para la noche del 1 de junio, pero si se busca un hotel de cinco estrellas, la factura se eleva a 960 euros. La afluencia ha ayudado a colgar el cartel de "completo" en muchos establecimientos.

Las aerolíneas han programado vuelos especiales. Por ejemplo, Iberia ha añadido 4.000 plazas extras a su operativa, hasta un total de 15.000 asientos durante estos días; la compañía ofrecerá 19 conexiones más y ha optado por usar aviones más grandes. British Airways también ha reforzado su corredor entre Madrid y Londres, al igual que Ryanair, que además ha añadido asientos adicionales entre Dortmund y Londres.

La capital británica ha organizado cuatro días de actos, del jueves al domingo, en cinco ubicaciones en el centro de la ciudad, como por ejemplo, la bienvenida a la orejona -la copa-, ayer, en la plaza de Trafalgar. Potters Fields Park, Regent Street, Somerset House y South Bank son los otros escenarios donde están programadas actividades familiares, como música, partidos de fútbol y entretenimiento. La zona especial para los aficionados merengues se ubicará en Victoria Enbankment.

La gran preocupación de Londres



**El Real Madrid supera al Borussia Dortmund en el aspecto económico y factura el doble que su rival**

**El país ha exonerado de pagar impuestos a más de sesenta jugadores y entrenadores**

será la seguridad y por ello desplegará 2.500 policías, con un coste de unos seis millones de euros. El objetivo será evitar las escenas de caos vividas en 2021, en la final de la Eurocopa entre Italia e Inglaterra, cuando 2.000 personas se colaron en Wembley sin entrada, pero también los problemas que se registraron en las dos últimas finales de la competición, en París (2022) y la de Estambul (2023).

"Tras los incidentes de los últimos años, se trata de una oportunidad de oro que tiene Londres para proyectar su poder suave [soft power] por todo el mundo", comenta Ghosal. El alcalde de la urbe, Sadiq Khan, ha dado la bienvenida a la final para una ciudad que albergará otros campeonatos de béisbol, atletismo o fútbol americano (la NFL de EEUU) y que espera beneficiarse, aunque sea de forma tangencial, de los Juegos Olímpicos de París.



El Real Madrid -en la foto de arriba, Toni Kroos es felicitado por sus compañeros- opta a ampliar su leyenda ganando su decimoquinto título continental frente al Borussia Dortmund -a la izquierda, Julian Ryerson-, que ahora tiene solo una orejona.

Se esperan cerca de 90.000 espectadores para la final. Quienes viajen desde el continente se encontrará con la desagradable sorpresa de que la libra está en máximos de dos años frente al euro -y, por tanto, la conversión es más cara-, como consecuencia de las expectativas de que el Banco Central Europeo (BCE) baje los tipos la próxima semana.

## Recompensa

La recompensa también llegará para los clubs. El Real Madrid alcanza la final con una posición económica mejor a la de su rival alemán. En la temporada 2022-23, última sobre la que existen datos comparables, el conjunto español ingresó un récord de 830 millones, según Deloitte, de los que 403 millones correspondieron al área comercial. El Borussia Dortmund facturó 420 millones en total, con 188 millones relacionados

con el área comercial. Además, la valoración de mercado del equipo blanco, de 6.020 millones, triplica la del equipo amarillo y negro.

El Real Madrid lleva ingresados esta temporada 118,5 millones de euros solo por su participación en la Champions League, que podrían elevarse en 4,5 millones si consigue levantar su decimoquinta orejona o en 3,5 millones si, rompiendo la racha de la últimas finales, pierde.

El Gobierno británico ha exonerado a los participantes en este evento del pago de impuestos. Se trata de un grupo de entre sesenta y setenta personas, entre jugadores y entrenadores acreditados por la UEFA. Esta exención incluye las primas recibidas por ganar el torneo, pero también ingresos extra por derechos de imagen. El personal no deportivo ya estaba excluido de esa obligación.



Gerard Piqué, exfutbolista y presidente de Kosmos.

## La jueza de la Supercopa amplía la investigación e imputa a Piqué

EXPANSIÓN. Madrid

La jueza de Majadahonda que investiga las presuntas irregularidades cometidas en la Real Federación Española de Fútbol (RFEF) durante la gestión de Luis Rubiales en relación con el traslado de la celebración de la Supercopa de España a Arabia Saudí ha imputado a Gerard Piqué, exfutbolista y hoy presidente de Kosmos, al apreciar indicios delictivos en la comisión que se adjudicó con ese movimiento.

Así consta en una providencia, en la que la magistrada Delia Rodrigo también atribuye la condición de investigados a la mercantil Gruconsa; al abogado Tomás González Cueto; al amigo de Rubiales Francisco Javier Martín Alcaide (Nene); a su mujer Purificación Rufino Domínguez; y al antiguo responsable de los servicios jurídicos de la Federación de Fútbol, Pedro González Segura.

En el marco de la causa, la magistrada ya ha interrogado a Rubiales, el principal investigado en la causa, por su gestión entre 2018 y 2023, con el foco puesto en el traslado de la Supercopa y en el presunto desvío de fondos e irregularidades asociadas a contratos. Aquel día, Rubiales negó las irregularidades que le atribuye la Fiscalía Anticorrupción en el procedimiento que se sigue en su contra por presuntos delitos de corrupción en los negocios y administración desleal.

Rubiales deberá comparecer una vez al mes ante el juzgado y tiene que pedir permiso para viajar al extranjero.

Expansión  
Directo

DEPORTE Y NEGOCIO



# “Visa apoya a las atletas para que sean parte de su historia”

**BIRIM GONULSEN** Directora de Márketing de la firma en el sur de Europa.

**Víctor Cruzado.** Bilbao

Visa se ha consolidado como una de las firmas de referencia en el patrocinio del fútbol femenino mundial. El grupo de servicios financieros fue pionera hace 15 años en apoyar este deporte y desde 2018 se ha consolidado como uno de los socios principales de las competiciones internacionales más destacadas, como el Mundial o la Champions League. Esta última vivió el pasado fin de semana en Bilbao la final más multitudinaria de su historia, cuando 50.827 personas presenciaron en directo en San Mamés el triunfo del Barcelona ante el Olympique de Lyon.

El interés despertado por el torneo certifica que la apuesta de Visa ha fructificado. “En los últimos cinco años hemos logrado captar la atención de audiencias mucho más grandes y conseguir que el fútbol femenino crezca, no sólo por el juego en sí, sino para demostrar que las mujeres pueden hacerlo todo en cualquier lugar, desde el terreno de juego hasta la sala de juntas”, apunta a EXPANSIÓN Birim Gonulsen, directora de Márketing para el sur de Europa de la firma de medios de pago.

La directiva insiste en que el empoderamiento femenino forma parte de la cultura y de los valores de Visa, por lo que el deporte se ha convertido en facilitador de esta tendencia. “Fuimos únicos y pioneros con estos patrocinios, porque, al principio, el fútbol practicado por mujeres era minusvalorado frente al masculino. Pero creo que hemos ayudado a que creciera. Ahora observamos cómo las mujeres jóvenes se han aficionado y el fútbol les inspira y forma parte de sus valores, por lo que es una experiencia muy importante para nosotros”, señala.

## Objetivos

Gonulsen incide en que el patrocinio de Visa en el fútbol femenino va más allá de situar un logotipo en torneos destacados, pues pretenden colocar los valores “en el centro de la narración”, asegura. “Apoyamos a las deportistas porque queremos ser parte de su viaje. Queremos que cuenten sus vivencias para inspirar a las nuevas generaciones. Que hablen de sus carreras y de los desafíos a los que se han enfrentado. Nos importa, como parte del patrocinio, trabajar con el



Las jugadoras del Barcelona celebran su triunfo en la Champions League, torneo que cuenta con el patrocinio de Visa.

equipo adecuado para que puedan contar nuestra historia como parte de la suya propia. Significa mucho para nosotros cuando afirman que no se trata de una asociación con un logotipo. Por supuesto, nuestra marca estará ahí, pero nuestra idea principal es crear conexiones entre nuestros valores y la vida real”, explica.

Visa no revela sus cifras de inversión en estas actuaciones ni quiere compararlas con otras campañas. “Estas iniciativas son bastante recientes, por lo que no son equiparables con otros patrocinios. Pero es cierto que empiezan a generar cada vez más atención, ingresos y recursos. No nos fijamos sólo en los presupuestos, sino en la coherencia, los valores y de centrarnos en el empoderamiento de las mujeres”, asevera.

Además del patrocinio del fútbol y de los Juegos Olímpicos y Paralímpicos de París 2024, Visa es socio global del grupo Red Bull Technology, en el que patrocina a sus dos equipos de Fórmula 1. También mantiene alianzas locales como Keres Esports, el primer club femenino de deportes electrónicos en Europa, y participó en la primera edición de la Queens League. Fuera de los terrenos de juego, también impulsa la igualdad con programas como She's Next que ha lanzado en varios países europeos para apoyar a mujeres empresarias dueñas de pequeños negocios mediante financiación, asesoramiento personalizado, formación en comercio digital y mentoring.



Birim Gonulsen, directora de Márketing de Visa para el sur de Europa.

**“No se trata de colocar un logotipo, sino de crear conexiones entre nuestros valores y la vida real”**

**“No sólo las acompañamos con el fútbol, también las apoyamos para emprender al final de su carrera”**

España es un país importante para Visa en este aspecto, donde cuenta con gran acogida The Second Half, iniciativa para potenciar la carrera profesional de las futbolistas fuera del césped. La primera edición se estrenó a principios de 2021 en Reino Unido y, unos meses después, en octubre de

ese mismo año, se extendió a España. “No solamente estamos con en el fútbol, sino que también apoyamos a las mujeres emprendedoras y queremos asegurarnos de que reciben suficiente financiación. Es un proyecto muy importante para nosotros. Cuando comenzamos The Second Half valoramos que no todas las jugadoras de fútbol o las atletas piensan qué van a hacer cuando acaben su carrera. Es una manera de contribuir a la sociedad”, reitera.

## España como referente

Además, Visa se percató de que los comentarios negativos contra las jugadoras en redes sociales aumentaban durante los torneos internacionales, por lo que lanzó una campaña en España para contrarrestarlos que tuvo tanto éxito que la UEFA pidió que se ampliara al resto de Europa.

“A veces algunas campañas son geniales, pero no son tan emotivas. Desde el lanzamiento en Madrid, los comentarios negativos sobre jugadoras han crecido mucho menos que los positivos en el fútbol femenino. La Selección española triunfa, este deporte es increíble en este país y aun así, los comentarios en redes eran realmente duros y desalentadores ante unas jugadoras que se esforzaban, tenían éxito pero recibían burlas. Tras poner en marcha la iniciativa nos dimos 24 horas, y en sólo seis todas las menciones negativas se tornaron en positivas. Fue una experiencia increíble”, concluye.

Los ingresos de los equipos femeninos europeos crecieron un 61%

**Álvaro Pérez-Alberca.** Madrid

Con motivo de la final de la UEFA Women's Champions League en Bilbao del pasado 25 de mayo, Heineken –el actual patrocinador de competiciones a nivel internacional como la UEFA Champions League, UEFA Women's Champions League o la F1– ha celebrado el gran auge del fútbol femenino en estos dos últimos años.

Según datos compartidos por Heineken y la UEFA, los ingresos medios de los quince principales clubes de fútbol femenino de Europa “crecieron un 61% hasta los 4,3 millones de euros en el último año”. Asimismo, la empresa y la institución vaticinan que la élite del fútbol femenino genere ingresos superiores a los 1.100 millones de euros en 2024. “Como marca que apuesta por la diversidad a todos los niveles, es un privilegio formar parte de acontecimientos como la final femenina de la Champions League y celebrar junto a la afición que la pasión por el fútbol no entiende de géneros. Estamos orgullosos de ayudar a impulsar uno de los deportes que más rápido ha crecido en los últimos años y seguiremos rompiendo estereotipos para demostrar que en el terreno de juego hay espacio para todos los que viven y disfrutan de este deporte”, apunta Lourdes Díaz de la Hera, responsable de Márketing de Heineken en España.

La compañía cervecera también señala que la asistencia total de la última edición de la Champions femenina –de la que salió victoriosa el FC Barcelona el pasado sábado– fue de 648.028 espectadores. Además, los aficionados que no pudieron acudir a los partidos recurrieron a las plataformas para ver los encuentros: YouTube experimentó un aumento generalizado en la 22/23 con 1,1 millones de audiencia media en directo (+91%), 8 millones de visualizaciones totales (+57%) y 5,6 millones de espectadores (+58%). En cuanto a los apoyos, concluye Heineken, en la temporada 23/24 hubo un equilibrio entre hombres (50%) y mujeres (50%), que muestra el aumento de las fans femeninas desde 22/23, cuando el apoyo era del 56% de hombres frente al 44% de mujeres.



# Ferran Adrià quiere medir a los restaurantes creativos

**'GASTROMASA'** El chef de elBulli, Eduard Xatruch, Dabiz Muñoz y Diego Guerrero se reúnen en Londres.

Marta Fernández Guadaño. Londres

En Disfrutar, firme candidato a liderar la lista *The World's 50 Best Restaurants 2024* –algo que se sabrá el 5 de junio–, Eduard Xatruch busca “inspirar al cliente” con el formato de alta cocina creativa que defiende con sus dos socios, Oriol Castro y Mateu Casañas, desde que abrieron este espacio de Barcelona en diciembre de 2024. “La inspiración es nuestra pasión, es lo que llevamos dentro, pero el objetivo es inspirar al cliente, despertar sus emociones desde que entra por la puerta y provocarle emoción”, dice Xatruch.

El territorio que les rodea es fuente de creatividad para los hermanos Roca, que acaban de estrenar Esperit Roca, nuevo hotel-restaurante con espacio expositivo en el Castillo de Sant Julià de Ramis, a las afueras de Girona. “Es el nuevo sueño de tres hermanos”, defiende Jordi Roca, dueño con Joan y Josep Roca de un grupo hostelero con El Celler de Can Roca y varios conceptos. En DSTAgE (Madrid), Diego Guerrero sostiene que la inspiración “tiene que ver con la diversión, más con la textura en un plato que con el producto que es lo obvio o con prejuicios a los que recurrimos como fuente de inspiración”. Para Dabiz Muñoz, “vivir un restaurante como DiverXO es absolutamente loco porque la gente viene a DiverXO y quiere experimentar algo realmente diferente; por eso, intentamos estar con actitud creativa todo el tiempo”.

## De Turquía a Londres

Xatruch, Roca, Guerrero y Muñoz, además de Ferran Adrià, se vieron las caras el martes 28 en Londres, dentro de *Gastromasa*, congreso que lleva nueve años celebrándose en Turquía, país de origen de su creador, Gökmen Sözen, y que por primera vez ha viajado fuera para celebrarse en la capital británica. Se trata de un proyecto de Sözen Group, que toma el apellido de su fundador y CEO y que se dedica a organizar eventos culinarios.

La cita londinense arranca con el plan de “crecer en Londres”, mientras ya ha sumado extensa lista de patrocinadores, incluidos nombres como Paloma Hotels o Dogus Group, conglomerado turco socio en enseñanzas de restauración como Zuma y Grupo Paraguas, lo que ha permitido a Sandro Silva y Marta Seco salir al exterior con su concepto Amazónico. Ante el protagonismo otorgado a los patrocinadores en el arranque de *Gastromasa*, Ferran Adrià fue di-



Ferran Adrià, al frente de elBullifoundation.



Dabiz Muñoz, chef y dueño de DiverXO (Madrid).



Eduard Xatruch, chef y socio de Disfrutar (Barcelona).



Diego Guerrero, chef y dueño de DSTAgE (Madrid).

recto. “Sin *sponsors*, no hay proyectos; nos tienen que ayudar al mundo de la restauración, porque se mueve mucho dinero alrededor de la cocina”, sentenció el artífice de elBulli.

Un auditorio repleto siguió los razonamientos de Ferran Adrià, que el 30 de julio cumple trece años del cierre de elBulli como restaurante para dar paso a elBullifoundation. “No he parado de hacer cosas, como dar más de 100 conferencias al año o intentar comprender la creación y la innovación. Para poder contextualizar qué hicimos en elBulli y darnos cuenta de que nos confundimos en muchas cosas, he estudiado más de ochenta sectores”. Una plasmación de eso es elBulli1846, museo que abrió a principios de mayo segunda temporada para mostrar el legado de Cala Montjoi. “Nos quedamos con la deconstrucción, la *sferificación* y la cocina molecular, que nadie sabe lo que es, pero eso es solo una pequeña parte de lo que ocurrió en elBulli”.

Una cuestión que obsesiona a Ferran Adrià es medir. Y, para eso, la cocina contemporánea cuenta con

clasificaciones, aunque no entran en la cuestión que más interesa al chef más influyente de la era moderna. De los 8 millones de restaurantes que hay en el mundo, hay unos 16.000 recomendados por Guía Michelin, de lo que 150 tienen tres estrellas; solo hay 100 en el Top 100 de *50 Best*, de los que 50 se consideran los mejores del mundo y de ellos, quizás, 10 son los que realmente son capaces de cambiar la cocina. Pero está claro si se para la alta cocina creativa, se para todo; por eso, no se puede mirar como algo *snob*”.

## Sin vara de medir

Para Adrià, “ninguna de las tres listas principales que existen, que son *50 Best*, *The Best Chef Awards* y Guía Michelin, premia a los restaurantes creativos y el esfuerzo en tiempo y dinero dedicado a creatividad. ¿Cómo se mide al líder que es quien se juega el dinero, como Eduard [Xatruch], Dabiz [Muñoz] o Diego [Guerrero], mientras es imposible jugar la *Champions* si no tienes un

equipo? ¿Cómo se mide la creatividad?”, se cuestiona Adrià. “Lo lógico es que, cuando hablamos de un restaurante de alto nivel, demos por supuesto que es de calidad, usa el mejor producto y su chef es profesional, pero no tenemos en cuenta el valor creativo, que es esencial”, detalla Adrià, que incluso llega a proponer medir la creatividad de un restaurante con puntuación del uno al diez.

Habla desde su experiencia en elBulli. “Nadie imagina cómo fue estar 25 años seguidos teniendo que hacer todo nuevo. Eduard Xatruch que es uno de los cocineros más importantes del mundo, lo vivió con nosotros. Fueron años increíbles; es muy difícil que se vuelvan a repetir. Nadie se puede imaginar la presión que había, igual que nadie puede ponerse en el lugar de un chef como Dabiz Muñoz por lo que supone ser tres veces seguidas el mejor chef del mundo”. Lanza un consejo a los chefs: “No es obligatorio crear, solo tienes que tener claro qué quieres hacer, porque si no, puedes llegar a tener problemas mentales”.



## Un retiro rodeado de playa virgen

Enclavado en una finca de 17 hectáreas rodeada de pinos y alcornoques, dunas salvajes, arrozales y más de 60 km de playas vírgenes, Sublime Comporta Country Retreat & SPA cuenta con 23 habitaciones y 22 villas, *spa*, gimnasio, pistas de tenis y pádel y piscinas. El complejo en la costa alentejana (Portugal) cuenta también con Food Circle, una cabaña en medio de un huerto orgánico de 1.500 metros cuadrados con oferta liderada por Pedro Rapaz.

## Un homenaje a las marismas de edición limitada

Solo 350 botellas y un homenaje. Yodo Palo Cortado, de Bodegas Lustau, rinde tributo al trabajo que realiza el Ángel León en su restaurante Aponiente para recuperar la biodiversidad y riqueza natural que le rodean. Destaca por su combinación armoniosa de salinidad, frutos secos y notas de madera, y ya se puede disfrutar dentro de la oferta gastronómica de Aponiente, en el Puerto de Santa María, esta temporada.

## Una prebase contra la radiación solar

Una apariencia luminosa, una piel jugosa y, sobre todo, protegida. Con la incidencia del sol propia de esta época del año, la prebase SPF50 de Altruist garantiza una potente defensa contra los dañinos rayos UVA y UVB de amplio espectro, mientras ayuda a prevenir el envejecimiento prematuro de la piel y reduce el riesgo de cáncer de piel. Con una textura ligera, esta crema (10,95 euros) se aplica antes del maquillaje diario.



## ARTE

# Conseguir un Andy Warhol o un Keith Haring con un solo clic

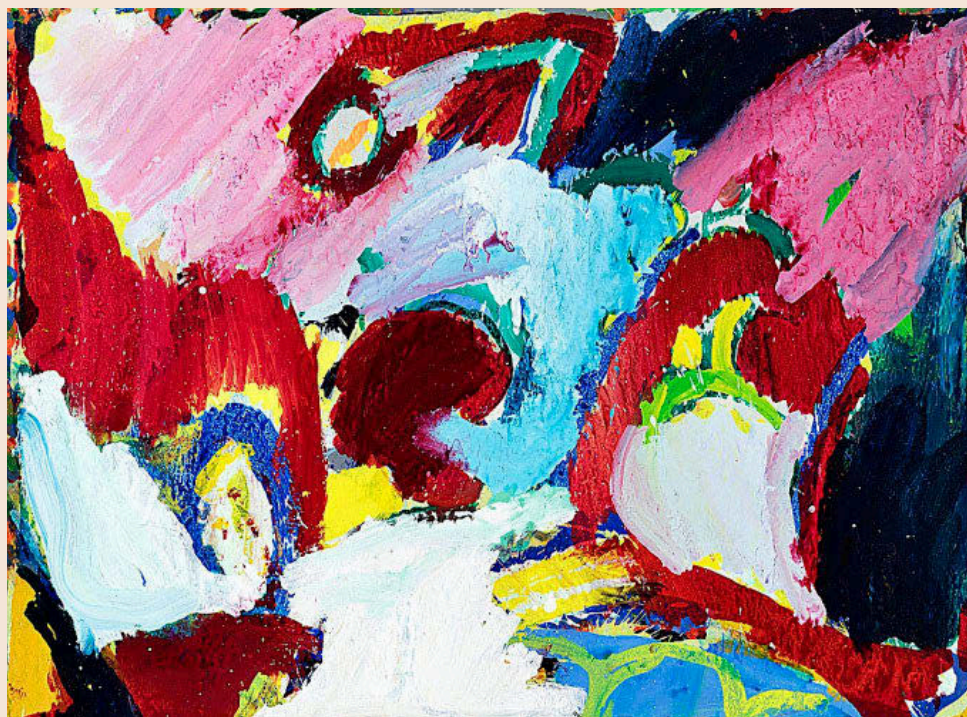
**SETDART** La casa de subastas española lanza una ambiciosa colección para pujar online.

Nerea Serrano. Madrid

Cuando el Departamento de Defensa de Estados Unidos incorporó un sistema a su red al que bautizaron como Arpanet Internet en 1983 (año que se considera como el de nacimiento de Internet), Andy Warhol firmaba una serigrafía de Robert Mapplethorpe. El artista norteamericano, que falleció apenas cuatro años después, no llegó a conocer el impacto de esta tecnología en la Humanidad y desde luego nunca imaginó que esa serigrafía pudiera venderse en la Red. Pero la de Warhol es una de las obras de la subasta online que hasta el 12 de junio tiene en marcha la empresa española Setdart y que reúne en un lote de más de cien piezas a nombres sobresalientes del arte contemporáneo como el citado Andy Warhol, Tom Wesselmann, Keith Haring, Christo o Jean Dubuffet. La colección está valorada en más de 7 millones de euros. “No tiene precedentes en España porque son artistas que raramente salen a subasta en el mercado español y porque es una colección que une a figuras muy relevantes del arte contemporáneo y de últimas tendencias”, defiende Claudia Fuglsang-Madsen, *international acquisitions manager* de Setdart, fundada hace 20 años.

Otra peculiaridad de esta subasta viviente, en la que durante varios días se van recibiendo pujas, es que se desarrolla solo en Internet. Aquí el martillo de las subastas físicas es un clic. “Es una evolución natural del mercado del arte que conecta con las nuevas fórmulas de interacción social, a la vez que se experimenta la emoción del remate, siguiendo en directo las subastas. Una tendencia ascendente global que tuvo su gran punto de inflexión durante la pandemia, cuando para seguir en operativo, era imprescindible ofrecer una experiencia digital”, dice.

Una moda que se consolida, ya que según *The Art Basel & UBS Art Market Report*, en 2023 las ventas en línea tuvieron un crecimiento interanual del 7% y rozaron el doble del volumen de 2019. “Nuestro modelo de negocio va a impulsar el crecimiento de este tipo de subastas. Intuimos



◀ ‘Viejo instinto’ (1974) de Pierre Alechinsky es una de las obras por las que se puede pujar hasta el 12 de junio en la web de Setdart.



◀ ‘De man die de wolken meet’ (1998) escultura de bronce de Jan Fabre.

◀ ‘Dance’ (1988) de Keith Haring es la obra más cara con un precio estimado de 550.000 euros.



◀ ‘Robert Mapplethorpe’ (1983), de Andy Warhol.



que evolucionará de manera paralela a la incursión de las nuevas generaciones, entre las que, además de la gran afinidad con el modelo online,

detectamos un gran interés tanto por la sostenibilidad como por expresar su personalidad”.

Pero no solo las nuevas generaciones buscan arte en Internet. El Estado también ha comprado varias obras a Setdart. “Nos complace poder colaborar en la ampliación del patrimonio cultural nacional, pero observamos de manera generalizada

**“Es un lote de más de cien piezas de artistas que no suelen salir a subasta en el mercado español”**

**Las ventas de arte online tuvieron un crecimiento interanual del 7% en 2023. “Es una tendencia que sube”**

a nivel social un interés creciente tanto por el arte como por piezas únicas y singulares”. Un interés donde el arte contemporáneo sigue siendo el rey, ya que, según el citado informe, fue el sector más grande del mercado de subastas de bellas artes en 2023, representando el 53% del valor de ventas globales.

Fuglsang-Madsen, que recuerda que su sector se caracteriza por el equilibrio entre la pasión y la inversión, saca músculo frente a las grandes casas internacionales de subastas que todos tenemos en la mente: “Nuestro modelo aporta la cercanía y el trato propios de una experiencia de lujo, tratando todos los casos que nos llegan con detalle y atención, a la vez que ofreciendo un gran alcance a nivel internacional y la conexión con las personas adecuadas”.

En definitiva, cercanía y buenos contactos, lo mismo que hizo célebre a Andy Warhol cuando vender en Internet era una quimera.

## PARA DESCONECTAR



Una exposición explica la relación entre diseño y ciencia ficción. En la imagen, fotograma de ‘Star Trek’.

### DISEÑO

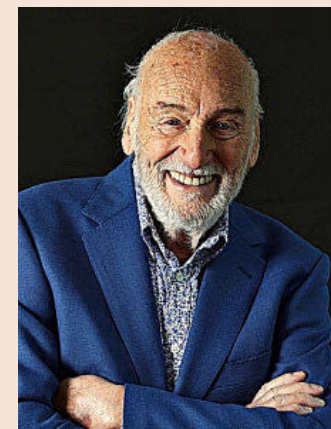
Vitra Design Museum (Weil am Rhein, Alemania) presenta la exposición *Science Fiction Design: From Space Age to Metaverse*. A través de más de cien piezas del catálogo del museo, así como algunos objetos del cine y la literatura, se explora este diálogo histórico entre diseño y ciencia ficción. Para ello, se ha contado con la dirección creativa del diseñador Andrés Reisinger, quien también aporta algunos de sus trabajos.

### LIBRO

*Yo tampoco puedo con todo* (Desclee de Brouwer), del psicólogo sanitario Jesús Vega, es una guía para priorizar la salud mental. Un libro con ejercicios, herramientas y reflexiones para aprender a anteponerse ante la presión constante de una sociedad que considera que solo son exitosos aquellos que triunfan en el trabajo, los que tienen pareja y familia o una casa en propiedad.

### TEATRO

Héctor Alterio regresa al teatro y lo hace con *Una Pequeña Historia*, una íntima obra cargada de recuerdos de la mano de Pentación Espectáculos. Ángela Bacaicoa escribe y dirige esta propuesta teatral que narra las vivencias de su pareja entre Buenos Aires y Madrid, acompañado musicalmente por Juan Esteban Cuacci desde el piano. 21, 22 y 23 de junio en el Teatro Reina Victoria.



Héctor Alterio vuelve al teatro.



## Opinión

## El BCE y las incógnitas de la inflación

Miguel Jiménez  
González-Anleo

El BCE bajará muy probablemente sus tipos de interés en la reunión de política monetaria del jueves de la semana próxima. Es una decisión descontada desde hace tiempo, sugerida en las reuniones precedentes, e incluso claramente aceptada en sus declaraciones por los miembros más *hawkish* del Consejo de Gobierno. Estando ya la inflación en una senda descendente y dado el escaso crecimiento de la zona euro, es momento de empezar a moderar unos tipos en máximos históricos (el tipo de depósito, el de referencia ahora mismo, en el 4%).

Los datos de crecimiento del PIB del primer trimestre del año han sido mejores de lo previsto, un 0,3% trimestral, bien distribuido entre la mayoría de los países, incluida Alemania. Los servicios son parte de la explicación del buen resultado, aunque también las manufacturas se están recuperando tímidamente por la demanda externa. Da la impresión de que, tras una larga espera de año y medio, la zona euro empieza su recuperación.

Por el lado de la inflación, en el primer trimestre de 2024 ha habido sorpresas al alza, pero los datos de abril han sido algo mejores, con la inflación subyacente mensual desestacionalizada (una buena manera de mirar al corto plazo y abstraerse de

los efectos base) muy baja (un 0,1%), aunque habrá que ver si la mejora se mantiene.

Pero el interés no va a estar en la bajada de junio, sino en cuál va a ser la senda de reducciones adicionales por parte de la autoridad monetaria. El mercado está esperando dos recortes este año de 25 puntos básicos; los analistas, algo más. Lo que parece claro es que, de momento, los miembros del Consejo no se quieren comprometer con el resto del año, y se apuntan al mantra de “dependerá de los datos” para cubrirse ante la elevada incertidumbre que rodea a la inflación. La clave será si la subyacen-

te, y dentro de ella la de servicios, la que más preocupa, va a bajar a un ritmo adecuado, o se mantendrá relativamente estancada. Ligado a ella, el BCE está siguiendo muy de cerca el crecimiento salarial, y de hecho el motivo aducido desde principios de año para esperar hasta junio para empezar el nuevo ciclo era asegurarse de que no se aceleraban. Y el último dato de salarios negociados en la

**Es lógica la cautela de los banqueros centrales ante los cambios estructurales en todas las economías**

zona euro publicado la semana pasada, pese a ser ligeramente más alto de lo previsto, no ha generado especial preocupación en el BCE, lo que apunta a cierta confianza en que la desinflación continuará.

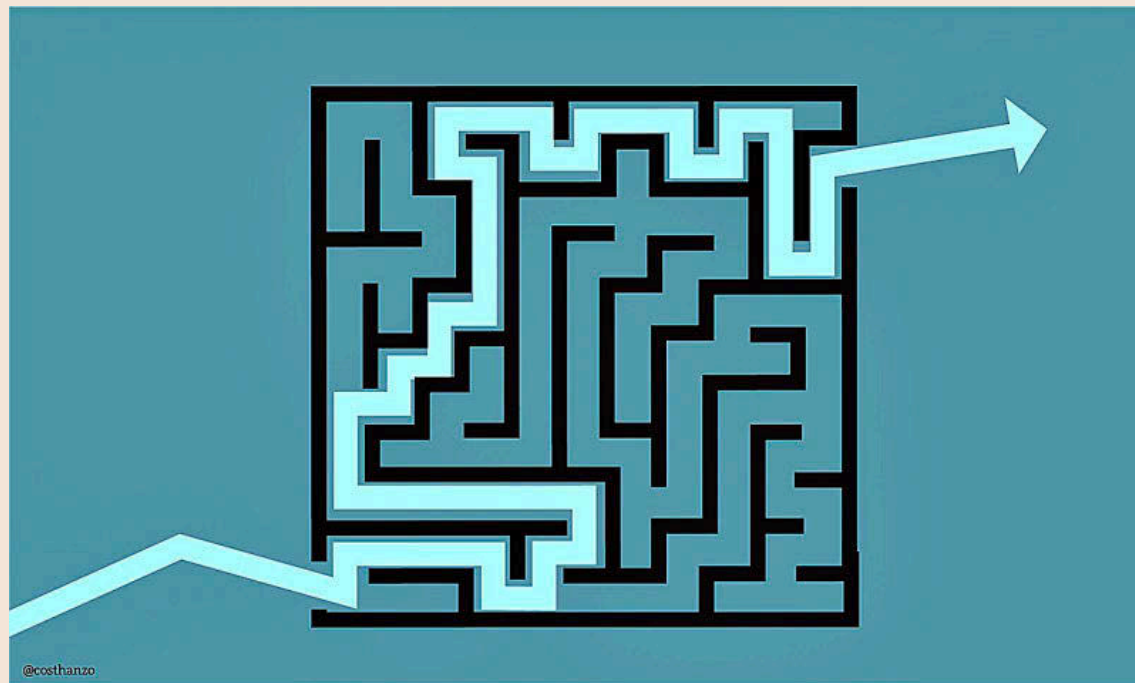
#### Elementos de incertidumbre

No obstante, hay muchos elementos de incertidumbre sobre el ritmo de desinflación los próximos trimestres y, por tanto, la velocidad de aterrizaje de los tipos de interés y su nivel de llegada. Hemos vuelto a un mundo de elevada inflación por una tormenta de *shocks* de oferta negativos (Covid, cuellos de botella, gue-

rras en Ucrania y Oriente Próximo), a lo que se une un entorno mucho más proteccionista que añade presiones a los precios. Ante ello, los agentes económicos han recuperado la memoria de la inflación, con mecanismos de indiciación casi olvidados durante 30 años, por lo que los efectos de segunda ronda sobre salarios y beneficios están ahí, pero su magnitud y duración son inciertas. Sobre todo si consideramos que la economía ha experimentado además importantes cambios estructurales en muchas áreas: reformas en los mercados de trabajo, en la política monetaria (y, por tanto, en la formación de expectativas) y nuevo rol de la política fiscal, y variaciones profundas en el panorama energético, por citar algunos. En principio, estos cambios apuntan a un efecto temporal de las presiones inflacionistas, pero es lógica la cautela de los banqueros centrales ante la nueva situación.

Esperamos una reunión relativamente tranquila la semana que viene, con el recorte casi prometido de 25 puntos básicos y con una comunicación hacia el futuro que seguirá enfatizando la dependencia de los datos. Habrá que estar atentos a nuevas pistas sobre las siguientes bajadas. Dentro de unos meses, cuando tengamos más claro el panorama sobre crecimiento e inflación, se podrá ver si el BCE toma más riesgos y acelera los recortes, o si actuará de manera más gradual para asegurarse la consolidación de la inflación.

BBVA Research



## Los adioses de la vida

Santiago  
Álvarez de Mon

Si imagino la vida como un libro que escribir, la primera pregunta que asoma en mi horizonte es interesarme por la identidad del autor. ¿Quién coge la pluma y se enfrenta decidido al papel en blanco? ¿Original irrepetible, arcano singular o fotocopia tirada en serie? Si estamos ante una persona que tiene el coraje y la lucidez de atreverse a indagar en las claves de una existencia original, orientada a la búsqueda de sentido, conviene interrogarse por el capítulo actual en el que estamos inmersos. ¿De qué va el mismo, cuál es su trama argumental? ¿Longitud, número de páginas? A veces pecamos por extenderlo artificialmente, la trama va perdiendo fuelle, energía. El miedo a cerrarlo, a enfrentarnos a la incertidumbre de lo ignoto nos precipita en un texto que languidece progresivamente. Tarde o temprano perderemos el contacto cómplice con el lector. En otras ocasiones adolecemos de lo

contrario, cerramos precipitadamente una etapa que no exhibe toda su potencia y que puede llegar a hipotecar el ritmo y calidad de nuestra marcha. ¿Demasiado pronto, demasiado tarde?, el *timing* de la decisión resulta clave.

Pensando en la cantidad de carreras profesionales que he tenido el placer y el lujo de conocer, una retirada más o menos gradual se le atraganta a muchas personas bien intencionadas. ¿Causas de esa reticencia, razones de un freno de mano que no acabamos de quitar? ¿Miedo a lo desconocido, reservas para cruzar una frontera y pisar un territorio que no nos es familiar? ¿Nostalgia de un pasado exitoso, de una agenda repleta de citas, reuniones, de hombres y mujeres que se interesan en vernos?

Víctor Frankl, maestro incomparable, autor de un clásico sabio, *El hombre en busca de sentido*, escribe un ensayo breve, íntimo –*Asumir lo efímero de la existencia*–: “No podemos olvidar que la propia vida es un continuo morir, un continuo morir-se de algo de lo cual –o de alguien de quien– nos hemos encariñado. Podríamos decir que la vida del hom-

bre es un continuo decir adiós”. Es verdad, a medida que desandamos el camino se van acumulando adioses, algunos irreversibles, dolorosos, con nombres y apellidos concretos que nos transportan a momentos y experiencias inefables.

En perfecta sintonía con Frankl, considero crucial la cuestión del sentido, el propósito último que inspira nuestras decisiones. Al respecto, Edmund Husserl, fundador de la fenomenología, de las matemáticas se pasó a la filosofía, maestro indiscutido, avisa seriamente: “La ciencia no tiene nada que decir sobre la angustia de nuestra vida, pues excluye por principio las cuestiones más candentes para los hombres de nuestra desdichada época: las cuestiones del sentido o sinsentido de la existencia humana.”

Ahí reside el secreto, en el sentido de lo que hacemos como criterio principal de evaluación. ¿Cuál es el propósito que nos inspira? ¿Cuáles

**Una retirada gradual se le atraganta a muchas personas bien intencionadas**

son las intenciones que nos animan? Si no manipulamos la conversación interior que mantenemos con nosotros mismos, la idea de sentido explica la fuerza y magnetismo de decisiones aparentemente inexplicables. No es fácil irse, poner punto y final a una etapa importante de nuestra biografía. Sobre este particular el mundo del deporte ofrece muchos testimonios, algunos ejemplares, otros más desconcertantes.

A equis años vista, casi todos los jugadores –tenis, fútbol, baloncesto...– hablan con naturalidad y sinceridad de su retirada. Sin embargo, cuando llega el momento de decir adiós y actuar en consecuencia, pueden aflorar sorpresivamente resistencias ocultas.

En la ejecución de una decisión supuestamente tomada, en la acción se pone a prueba la convicción y determinación de un deportista que ha puesto fecha al día de su despedida. Complicado renunciar a la adrenalina de las canchas, al aplauso del público, a la admiración y cariño de los *fans*, a la fama que acompaña a los campeones, a la actividad en sí misma. No se digiere fácilmente la condición de ex, y en un deportista de

elite esto es especialmente significativo.

Pensaba sobre esta cuestión a raíz del anuncio de retirada de Toni Kross, el jugador alemán del Real Madrid. Después de meses amagando que se iba, de compartir en los medios que se acercaba el momento de irse a casa, visto su espectacular rendimiento, gozando del respeto y admiración de todos, incluidos sus rivales, en la cima de su trayectoria deportiva, muchos pensábamos y deseábamos que siguiera al menos un año más. Pues hete aquí que no, no era un farol, una forma sutil de negociar la extensión de su contrato, sino una decisión firme e irreversible. Hombre con un dominio excepcional del tiempo y del espacio en los campos de juego, ha demostrado también una inteligencia singular para clausurar una carrera brillante ¿Futuro?, él sabrá, pero visto como ha gestionado esta fase de su vida, no tengo dudas que estará a la altura de las circunstancias, de las necesidades y sueños de su familia. La vida seguirá teniendo sentido. Lección magistral, mucho que aprender de un futbolista con tanta personalidad.

Profesor del IESE



A la cuestión territorial y a la bicefalia gubernamental se suman problemas heredados de Oslo: Jerusalén, refugiados y asentamientos.

# Palestina, ¿un nuevo Estado con nuevos retos o un problema irresuelto?



**Beatriz Gutiérrez**

Cuando en 1994 Hamas y Yihad Islámica Palestina perpetraron su primer atentado suicida en la ciudad israelí de Afula, menos de un año después de ser proclamados los Acuerdos de Oslo y de instituirse la Autoridad Nacional Palestina (ANP), y cuando en 1995 un colono judío ultraortodoxo vinculado al partido Kach asesina a Yitzhak Rabin, pocos podían vaticinar el final de un efímero sueño hacia un territorio palestino dividido en dos regiones, Cisjordania y la Franja de Gaza, pero que gozaban de los principales elementos para la estatalidad: unas fronteras reconocidas, una población

## En 1994 pocos podían vaticinar el final de un efímero sueño de un territorio palestino dividido en 2 regiones

cohesionada y un gobierno con capacidad de ejercer el control sobre su territorio. En apenas dos años, Hamas y Yihad Islámica demostraron que no aceptaban las fronteras establecidas en Oslo y que constituían una fuerza armada al margen de las Fuerzas de Seguridad Nacional Palestinas, mientras que la presencia de los asentamientos judíos en territorio palestino ponía en jaque el control territorial efectivo.

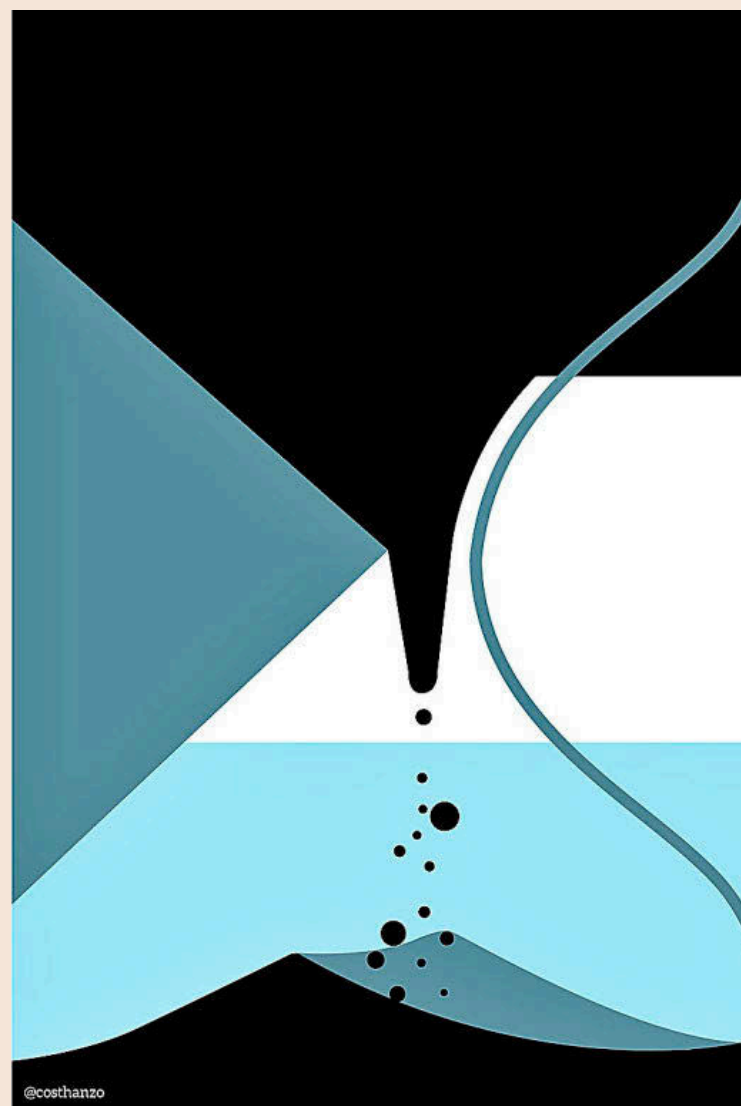
La II Intifada (2000-2005), con aproximadamente un atentado suicida a la semana en sus dos primeros años, la reocupación de los Territorios en 2002 durante la operación

*Defensive Shield*, la salida israelí de Gaza en 2005, su bloqueo o la construcción del muro de Cisjordania fueron los últimos clavos en el ataúd de Oslo.

Porque lo que vino después, tras 2005, no significó sino un escenario plagado de dificultades. En 2006, a instancias de la comunidad internacional, con la intención de resucitar a una ANP tras la muerte de Yasser Arafat y la intervención israelí, se promueven unas elecciones generales –las primeras desde 1996, en las que al-Fatah y el propio Arafat consolidaron su poder– a las que, esta vez sí, Hamas decide concurrir. Para 2006, Hamas ya estaba incluido en las listas de grupos terroristas de

Estados Unidos y la Unión Europea, los mismos promotores de los comicios. Y Hamas ganó las elecciones de forma aplastante, tanto en Gaza como en Cisjordania. Al-Fatah, a instancias de los poderes occidentales y del propio Israel hubo de retorcer el brazo a su sistema electoral para evitar que Hamas tomara posesión del gobierno: y así se rompió el equilibrio tanto social como territorial, con Hamas vetado en el gobierno de Ramallah, pero haciéndose con el poder por la fuerza en Gaza un año después, y con unas relaciones rotas entre ambos territorios, donde, a pesar de la imagen de unidad internacional, la presencia de Hamas y Yihad Islámica –a excepción de feudos tradicionales como Nablus o Jenin– se mueven en la semiclandestinidad en Cisjordania

Y la de al-Fatah es meramente testimonial en Gaza.



Y la de al-Fatah es meramente testimonial en Gaza.

Al problema territorial y a la bicefalia gubernamental se suman otra serie de problemas heredados de Oslo, y que nunca pudieron ser solventados en la siguiente fase de los Acuerdos, simplemente porque nunca se llegó a alcanzar ese estadio: Jerusalén, los refugiados y los asentamientos.

Jerusalén, la ciudad tres veces santa, para cristianos, judíos y musulmanes, es reclamada como capital histórica tanto por Israel como por la ANP –que tiene su capital administrativa en Ramallah–; el reconocimiento español de Jerusalén Este como capital palestina queda, al menos a corto plazo, en entredicho, puesto que administrativamente, a día de hoy, la capital en su conjunto es suelo israelí, y los barrios judíos se han expandido sobre Jerusalén Este desde 1967, si bien las desigualdades son patentes a ambos lados de la

*Green Line* que separa Este y Oeste desde 1948.

En segundo lugar, el retorno de los refugiados. Un Estado debe contar con una población reconocida. Palestina cuenta con una ingente diáspora de refugiados en Jordania, Líbano, Siria, y, en menor medida, Egipto y otros países como Estados Unidos y países latinoamericanos. Uno de los objetivos históricos de la OLP primero, y la ANP, después, era el retorno de éstos a un futuro Estado Palestino. Tema espinoso, no solo por un exilio de más de setenta años, sino por la difícil gestión de una población que se calcula en varios millones de habitantes, que debería, hipotéticamente, ser absorbida por el nuevo Estado.

En tercer lugar, los asentamientos de colonos judíos de Cisjordania. El desmantelamiento de los asentamientos en la retirada de Gaza decretada por Ariel Sharon en 2005 ya planteó la violencia que podía deri-

varse de un hipotético escenario similar en Cisjordania, donde los asentamientos son más numerosos, mayores en tamaño y, en determinados casos como Kiriat Arba, Gush Etzion o Ariel, marcadamente radicales, y con una fuerte presencia de colonos armados. Otro problema irresuelto de cara al ejercicio de una hipotética soberanía palestina sobre el conjunto de su territorio: Gaza en manos de Hamas con los brazos armados de éste y otros movimientos, Cisjordania con la presencia colona.

En cualquier caso, la problemática del control territorial va más allá: al hablar de “Palestina desde el río (Jordán) hasta el mar (Mediterráneo)” se habla de una extensión territorial que supera los territorios de Gaza y Cisjordania, e incluso los asignados en 1947 por el plan de partición de Naciones Unidas a judíos y palestinos y que, aceptado por los primeros y rechazado por los segundos, sienta las bases del Estado de Israel fundado en 1948. ¿Que sucedería si, reconocida Palestina con las fronteras de 1967, un grupo armado que no acepta dichas fronteras, sino la totalidad del suelo islámico histórico, perpetrara un nuevo ataque de las características del 7 de Octubre? ¿estaríamos ante un caso donde Israel podría invocar el principio de legítima defensa reconocido por el artículo 51 de la Carta de Naciones Unidas? ¿Tiene el Estado palestino futura capacidad para prevenir, con su sector seguridad, este tipo de situaciones, ejerciendo el monopolio del uso de la violencia consustancial a los Estados?

El camino hacia delante parece presentar una serie de incógnitas que, más allá de las consideraciones internacionales, y mucho más allá de las declaraciones diplomáticas cargadas de simbolismo, no resuelve las dudas acerca de un necesario proceso de construcción estatal para una sociedad, la palestina, que lleva décadas esperando una solución, a día de hoy no hallada ni en su propia clase política, ni en sus vecinos israelíes, ni en la propia comunidad internacional.

**Directora del Master en Terrorismo, Seguridad y Defensa, Universidad Europea de Madrid**

# Expansión

**DIRECTORA** ANA I. PEREDA

**DIRECTORES ADJUNTOS:** Manuel del Pozo, Iñaki Garay

**Subdirector:** Pedro Biurrun. **Desarrollo digital:** Amparo Polo. **Corresponsal económico:** Roberto Casado. **Redactores jefes:** Mayte A. Ayuso, Juan José Garrido, Tino Fernández, Javier Montalvo, Emelia Viana, Clara Ruiz de Gauna, Estela S. Mazo, José Orihuel (Cataluña) y Miguel Ángel Patiño

**Empresas** Víctor M. Osorio / **Finanzas/Mercados** Laura García / **Economía** Juan José Marcos / **Opinión** Ricardo T. Lucas / **Directivos** Nerea Serrano / **Nueva York** Sergio Saiz / **Londres** Artur Zanón / **Comunidad Valenciana** Julia Brines / **Diseño** César Galera / **Edición** Elena Secanella



**EDITORIA**

Unidad Editorial Información Económica, S.L.U.  
Avenida de San Luis, 25 (28033 Madrid)  
Teléfono de contacto: 91 443 50 00

**ADMINISTRADORES**

Marco Pompignoli  
Laura Múgica

**COMERCIALIZACIÓN DE PUBLICIDAD**  
Unidad Editorial, S.A.

**DIRECTOR GENERAL DE PUBLICIDAD**  
Sergio Cobos



# Expansión

© Unidad Editorial, Información Económica SLU, Madrid 2024. Todos los derechos reservados. Esta publicación no puede ser -ni en todo ni en parte- reproducida, distribuida, comunicada públicamente ni utilizada o registrada a través de ningún tipo de soporte o mecanismo, ni modificada o almacenada sin la previa autorización escrita de la sociedad editora. Conforme a lo dispuesto en el artículo 32 de la Ley de Propiedad Intelectual, "queda expresamente prohibida la reproducción de los contenidos de esta publicación con fines comerciales a través de recopilaciones de artículos periodísticos".

EL GRUPO JAPONÉS HA CREADO UN VEHÍCULO FINANCIERO PARA COMPRAR LOS TEMAS DE LA BANDA DE 'ROCK' BRITÁNICA POR UNOS 1.000 MILLONES DE DÓLARES. UNIVERSAL TAMBIÉN SE INTERESÓ EN LA OPERACIÓN.

## Sony Music negocia la compra del catálogo musical de Queen

Anna Nicolaou/Daniel Thomas.

Financial Times

Sony Music ha creado un vehículo financiero llamado Rock Bidco para articular la compra del catálogo musical de la banda de rock británica Queen, que se espera que alcance una cifra de 1.000 millones de dólares (unos 920 millones de euros).

Rock Bidco se constituyó el pasado 17 de mayo y está controlado por Tim Major, codirector de Sony Music Publishing, según se recoge en el Registro Mercantil británico.

Según personas conocedoras, Queen llevaba más de un año interesado en vender su catálogo musical y había mantenido conversaciones no solo con Sony Music, sino también con su rival Universal Music.

Al parecer, mientras Sony se ha mantenido entre los postores, Universal dejó que venciera el plazo de exclusividad en las negociaciones porque el precio que pedía la banda de música británica era demasiado alto.

### Múltiples activos

El grupo, liderado en su día por el fallecido Freddie Mercury, persigue una valoración de más de 1.000 millones de dólares, lo que convertiría la operación en una de las mayores ventas del sector de los derechos musicales en últimos tiempos. El lote incluiría la música grabada y la edición musical, así como otros ingresos, entre los que se incluyen el *merchandising* y las licencias de la banda, así como los



### La operación incluiría los ingresos generados por la película 'Bohemian Rhapsody'

ingresos de la película biográfica *Bohemian Rhapsody*.

Según la estructura propuesta, Sony trabajaría con otra empresa para financiar el acuerdo de Queen.

El grupo japonés ya ha utilizado una estructura similar con anterioridad, ya que cofinanció su exitosa adquisición del catálogo de Bruce

Springsteen, por valor de más de 500 millones de dólares (460 millones de euros), con Eldridge Industries, la casa de inversiones de Todd Boehly.

Los derechos musicales, que proporcionan un flujo de ingresos constante basado en las ventas de discos y los ingresos por *streaming* en plataformas como Spotify, se han convertido en una clase de activos muy popular en los últimos años.

### Negocio al alza

Estrellas del rock como Bob Dylan, Bruce Springsteen y Neil Young han sacado pro-

### Queen suma más de 300 millones de discos vendidos y sus canciones son líderes en escuchas

vecho del interés que despierta el sector musical entre los inversores, vendiendo el trabajo de toda su vida por importantes sumas de dinero.

Kiss, la banda de rock estadounidense, vendió el mes pasado por cerca de 300 millones de dólares los derechos de su música, así como su nombre e imagen a Pophouse



**UNA BANDA HISTÓRICA.** Queen, liderada por el fallecido Freddie Mercury y el guitarrista Brian May (ambos a la izquierda), es una de las bandas del 'rock' más famosas de la historia. El grupo suma más de 300 millones de discos vendidos (arriba) y 'Bohemian Rhapsody' es una de las canciones más escuchadas de la historia. La película autobiográfica del mismo nombre, lanzada en 2018, fue también un éxito.

Entertainment.

Además, en los últimos meses, Concord Chorus, entidad respaldada por Apollo Global Management, y Blackstone han pujado por la compra de Hipgnosis Songs Fund, un fondo británico propietario de los derechos de las canciones de artistas como Shakira, Blondie o Red Hot Chili Peppers. La operación cayó finalmente del lado de Blackstone por una cifra superior a los 1.500 millones de dólares.

### Superéxitos

Queen es uno de los grupos de mayor éxito comercial de la

historia de la música, con más de 300 millones de discos vendidos en todo el mundo a lo largo de su carrera.

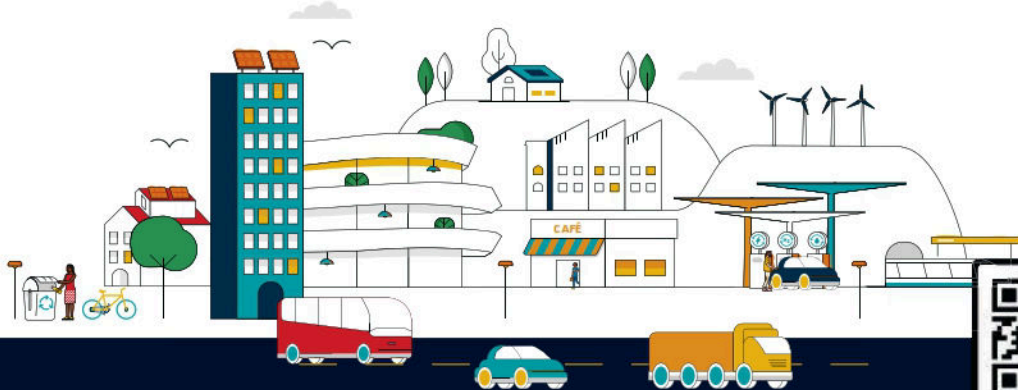
*Bohemian Rhapsody*, el éxito de la banda, se encuentra entre las canciones de rock más escuchadas, mientras que la película biográfica de 2018 impulsó las escuchas en las plataformas de *streaming* y ventas de su música.

Según *Billboard*, la música de Queen genera unos 45 millones de dólares (41,5 millones de euros) al año en ingresos por derechos de autor. Un portavoz de Sony Music declinó hacer comentarios.

ESUE  
Escuela de Unidad Editorial

REPSOL  
Fundación

## Las claves de la movilidad sostenible



11 junio 2024  
10:00 - 12:40h.

Meeting Place Orense 34  
C/ Orense, 34 - 28020 - Madrid





# Expansión Casas y estilo de vida

Suplemento semanal/Nº 502 31 de mayo de 2024

→ AL ALZA



La ‘Golden Visa’, la opción que se consagra en Dubái

→ DISEÑO

Francisco Leiro, alma de un proyecto en Fuengirola



→ ROMA

En venta, la histórica Villa Appia Antica

**COSTA TROPICAL** AUMENTA LA DEMANDA EN ESTE ENCLAVE MEDITERRÁNEO

## Una joya por descubrir



**Villas de lujo frente al mar**  
Savills presenta Brightbay, un conjunto de catorce casas ubicadas a pie de playa en La Herradura (Granada), que combinan diseño, funcionalidad en su distribución y calidades de alta gama. La promoción se sitúa como un mirador sobre la bahía de Marina del Este. Destacan por su salón a doble altura, que proporciona una sensación de notable amplitud, sus generosas suites con terraza y ‘jacuzzi’ y por su piscina. Desde **1,95 millones de euros**.



Almuñécar, en especial el enclave de La Herradura, y Salobreña son destinos cada vez más codiciados

**Sonia Mora.** Sevilla  
La Costa Tropical de Granada se ha convertido en un destino muy demandado en el mercado residencial de lujo en el litoral español. Con su clima mediterráneo, playas de aguas cristalinas y un entorno natural incomparable, la región atrae a un número cada vez mayor de compradores, con especial interés en Al-

**Los precios suben un 12% en el litoral por la creciente demanda y la limitada oferta**

muñécar, que acoge el atractivo núcleo poblacional de La Herradura, y Salobreña.  
José Luis Bravo, director de Residencial Sales en Savills, explica que “la vertiginosa subida del 12% en los precios de la Costa Tropical refleja una demanda creciente frente a una oferta limitada de viviendas en venta. Almuñécar se

consolida como el segundo municipio más caro de Granada [solo por detrás de Sierra Nevada], destacando cada vez más como un enclave codiciado para segundas residencias, tanto por compradores nacionales como por inversores internacionales”.



GRANADA CRECE EL INTERÉS NACIONAL E INTERNACIONAL

# Propiedades de alta gama en la Costa Tropical



La zona atrae a compradores internacionales, principalmente de Reino Unido, Alemania o Francia, que se decantan por residencias de diseño

< Viene de la página 1

Según Serena van der Vorm Peñalver, administradora de Cumbre Villas, “el mercado inmobiliario de lujo en la Costa Tropical de Granada está experimentando un notable crecimiento y diversificación en la nacionalidad de los compradores, con una creciente tendencia hacia el diseño contemporáneo y la sostenibilidad de las propiedades”. Subraya que “el porcentaje de ventas sin financiación bancaria en este segmento es notablemente alto, lo que demuestra la fortaleza y liquidez de dichos compradores”.

La también administradora de la inmobiliaria, Fabiola van der Vorm Peñalver, asegura que “en comparación con los últimos años, el mercado muestra una mayor estabilidad y una demanda sostenida en 2024, especialmente fuerte en el producto de lujo”. Remarca que, si bien “británicos, alemanes, franceses y escandinavos” siguen siendo los principales clientes, en 2024 ha crecido el interés entre ciudadanos de países como “Bélgica, Países Bajos y Estados Unidos”, y han entrado nuevos adquirentes de “Europa del Este, principalmente de Polonia”.



## Promoción sostenible integrada en el entorno

Cumbre Villas vende Algarrobo Estates, una promoción de nueve viviendas situada en la urbanización Punta de la Mona (La Herradura). Las casas, diseñadas por la reconocida arquitecta Carme Pinós, han sido concebidas para integrarse con el paisaje natural de la costa granadina. Poseen unas privilegiadas vistas al mar, piscina privada y zonas ajardinadas. En comercialización, por un precio a partir de **2,18 millones de euros**.



## Propiedad exclusiva con vistas al Mediterráneo

Villa de lujo de obra nueva en la cala Almijara, a cinco minutos caminando de la playa de La Herradura, con jardín y piscina al aire libre, además de una terraza y parking para tres coches. En el interior posee seis dormitorios, siete baños, cocina equipada, piscina climatizada, gimnasio y biblioteca. Además, dispone de un discreto acceso al mar a través de un sendero privado. Vende Savills, por **4,85 millones de euros**.

## Residencial premium con piscina y jardines

Exclusiva casa situada en una parcela de 2.000 metros cuadrados en Punta de la Mona (La Herradura), con excepcionales vistas sobre la bahía. Posee en torno a 1.000 metros cuadrados de espacio interior útil, con seis dormitorios y cinco baños. Está dividida en dos unidades independientes conectadas por escaleras interiores. La zona de spa posee piscina climatizada y gimnasio. Vende Mengel & Partners, por **2,49 millones de euros**.







#### Mansión en Salobreña integrada por tres edificios

Propiedad localizada en la prestigiosa urbanización Monte de los Almendros, con más de 1.700 metros cuadrados construidos, sobre una parcela de 4.000. Está rodeada de un exuberante jardín y posee una vivienda principal, casa de huéspedes y otra adicional de servicio, además de piscina y cocina de verano, entre otros atractivos. Tiene vistas al mar y a un castillo árabe. Comercializa Cumbre Villas, por **2,9 millones de euros**.



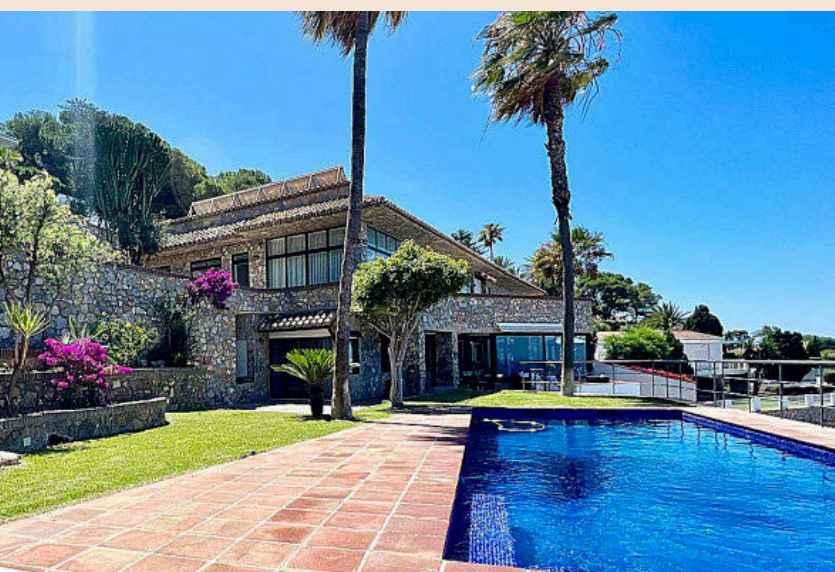
#### Casa moderna con todas las comodidades

Lujosa vivienda cuya construcción concluyó en 2020, enclavada en la urbanización Monte de los Almendros, a siete minutos en coche de la playa y de la ciudad de Salobreña. Tiene tres niveles conectados por un ascensor y se asienta sobre una parcela de 1.739 metros cuadrados. Desde el salón y el comedor se accede a la terraza, con una piscina infinita climatizada y escaleras al jardín. Vende Cumbre Villas. **1,49 millones de euros**.



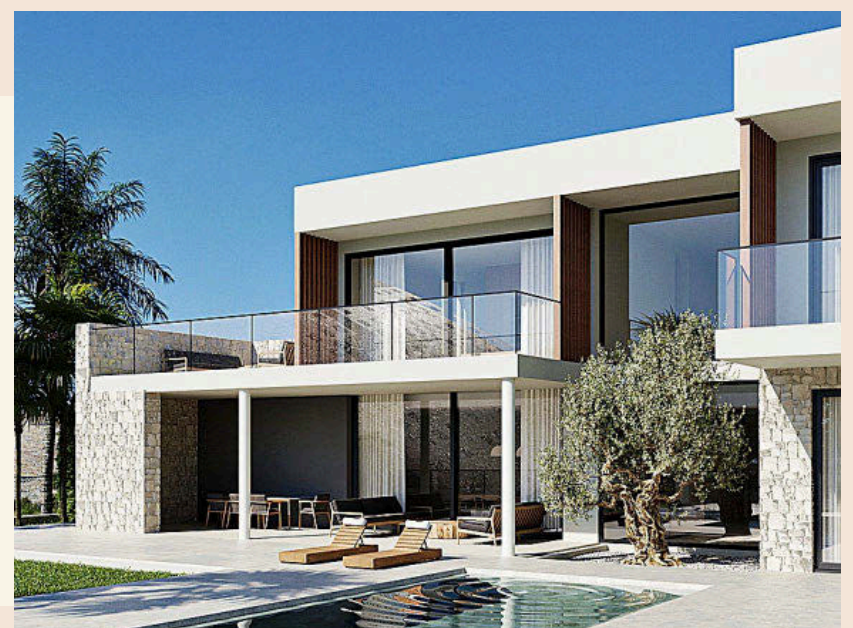
#### A poca distancia de la playa y el centro de la ciudad

Espaciosa propiedad de 259 metros cuadrados de superficie construida que vende Mengel & Partners, localizada en Punta de la Mona, La Herradura. Posee tres niveles conectados por ascensor, con un total de cuatro dormitorios. Los grandes ventanales en toda la casa permiten la entrada de abundante luz natural. Cuenta con 'jacuzzi', piscina y varias terrazas desde las que se disfruta de vistas a la playa. Su precio de venta es de **1,49 millones de euros**.

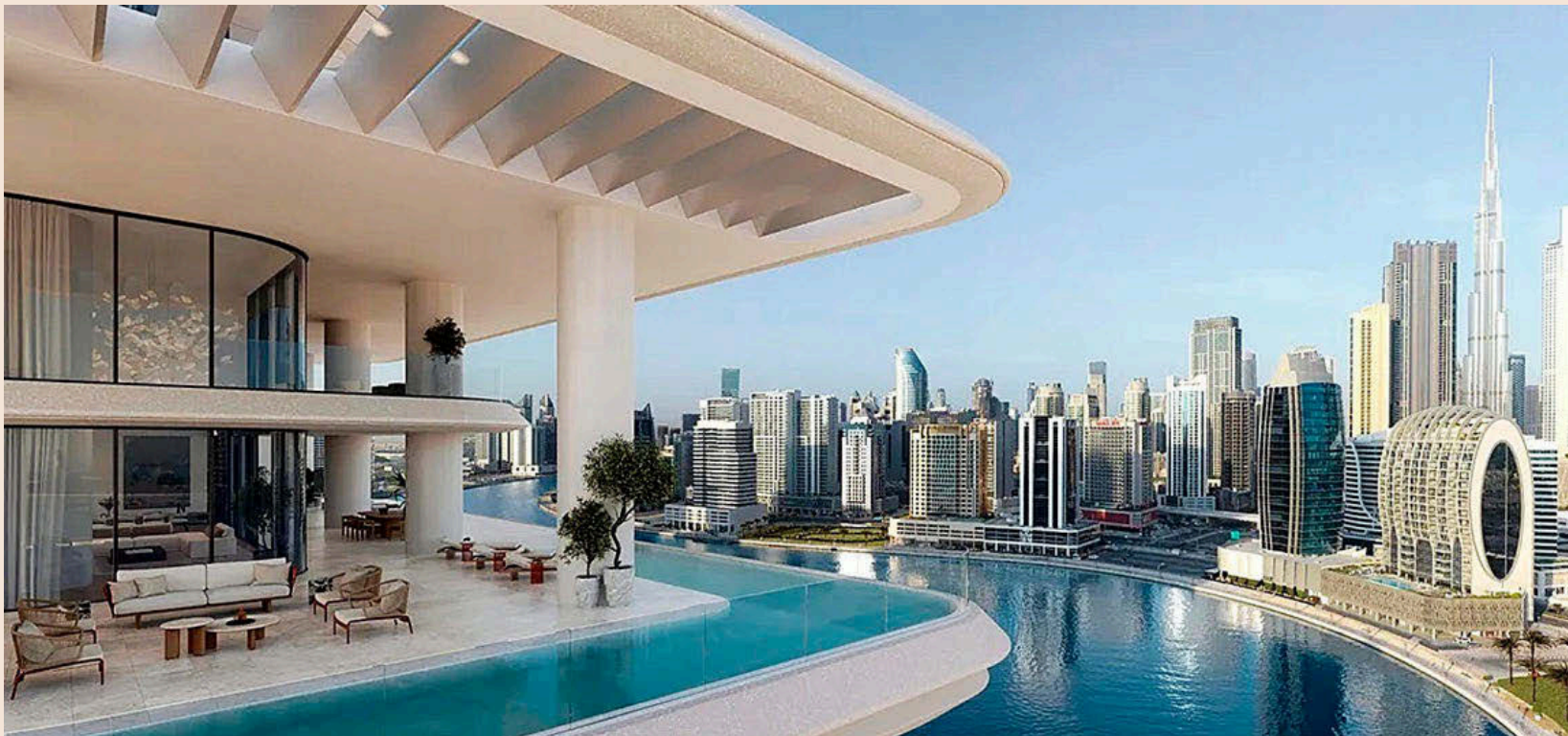


#### Residencia de estilo contemporáneo, de estreno

Propiedad de nueva construcción y estilo contemporáneo situada en el codiciado barrio de Cotobro en Almuñécar, a la venta por Cumbre Villas. Se encuentra a poca distancia de la playa, con vistas sobre la bahía y el Mediterráneo. Ubicada en una parcela de casi 4.000 metros cuadrados, cuenta con piscina climatizada y un jardín con exuberante vegetación y árboles, que proporcionan una gran privacidad. **2,39 millones de euros**.







#### Vistas al Burj Khalifa

Esta promoción de 38 apartamentos de 685 metros cuadrados se eleva sobre la bahía de Marasi, en el distrito de Burj Khalifa de Dubái. Diseñadas por el célebre estudio fundado por Norman Foster (Foster + Partners), cada vivienda cuenta con cuatro dormitorios, cinco baños, ventanales que van desde el suelo hasta el techo, y piscinas envolventes dentro de amplias terrazas con vistas al puerto deportivo, el canal de Dubái y el emblemático Burj Khalifa. Comercializa Omniyat por **15,84 millones de euros**.

**DESTINO AL ALZA** INVERTIR EN LOS EMIRATOS ÁRABES UNIDOS

# La ‘Golden Visa’ se consagra en Dubái



En el último año, Dubái ha experimentado un aumento de precios del 15,9%, ocupando el segundo puesto de las ciudades que más crecen en el residencial de lujo

Álvaro Pérez-Alberca. Madrid

“Vamos a eliminar la concesión de la *Golden Visa* que permite acceder al régimen de residencia cuando se invierte más de 500.000 euros en bienes inmuebles”, anunció el presidente del Gobierno de España, Pedro Sánchez, el pasado 8 de abril.

A 7.584 kilómetros de distancia, en Dubái, la película es muy distinta. Según el último *Prime International Residential Inditex* elaborado por la inmobiliaria Knight Frank, la ciudad integrada en los Emiratos Árabes Unidos es el segundo destino global que mayor aumento de precios experimentó en los últimos doce meses –por detrás de Manila– en el residencial de lujo: un 15,9%. Éxito debido en gran parte a su variedad de opciones para obtener el permiso de residencia, entre las que se incluye la *Golden Visa*.

En líneas generales, 2023 fue un año récord para el mercado inmobila-



#### En Palm Jumeirah

Esta propiedad de lujo de seis dormitorios dentro de la exclusiva isla artificial con forma de palmera de Dubái, Palm Jumeirah, cuenta con una superficie total de 287 metros cuadrados. En su interior, además de encontrar siete baños completos, vestidores, múltiples cocinas y salones, los inversores podrán hallar diseños y muebles de Minotti y Elie Saab, así como del italiano Rimadesio. En su exterior, una piscina privada con mosaicos de oro de 24 quilates y acceso a una playa privada con seguridad las 24 horas. Comercializa Sotheby's por **34 millones de euros**.

rio de Dubái “con un aumento del 36% en el volumen de transacciones en comparación con el año anterior”, señala Carl Allsopp, CEO de la inmo-

biliaria Allsopp & Allsopp Group. Según explica el director general afincado en Dubái, la venta de apartamentos en zonas urbanas impulsó el mer-

cado en el primer trimestre de 2024, “representando el 82% de las ventas totales. Ahora vemos a los constructores responder rápidamente a esta de-

manda lanzando nuevos proyectos cada 17 horas”.

Parte de este éxito, continúa, se debe al atractivo de la *Golden Visa*,





#### Un apartamento con una vistas increíbles

Este 'pequeño' apartamento en el distrito de Bluewaters Island de Dubái cuenta con una superficie total de 173 metros cuadrados que se reparten en único dormitorio, zona de estar, terraza, vestidor, cocina en isla y dos baños. La propiedad, totalmente amueblada, equipada y con vistas al mar, cuenta en su residencial con su propio gimnasio y también una piscina comunitaria. Vende Canary Island Properties por **1,7 millones de euros**.

#### La torre residencial más alta del mundo

El grupo inmobiliario Select Group ha anunciado la construcción del Six Senses Residences Dubai Marina con el objetivo de reclamar el título de la torre residencial más alta del mundo: 517 metros. La promoción contará con 122 pisos y 251 viviendas de distintos tamaños con acceso privado a instalaciones 'fitness', piscinas, baños de hielo, saunas bio, masajes, cines y diversas clínicas para tratamientos antiedad. Precio bajo consulta. Su construcción concluirá en 2028.

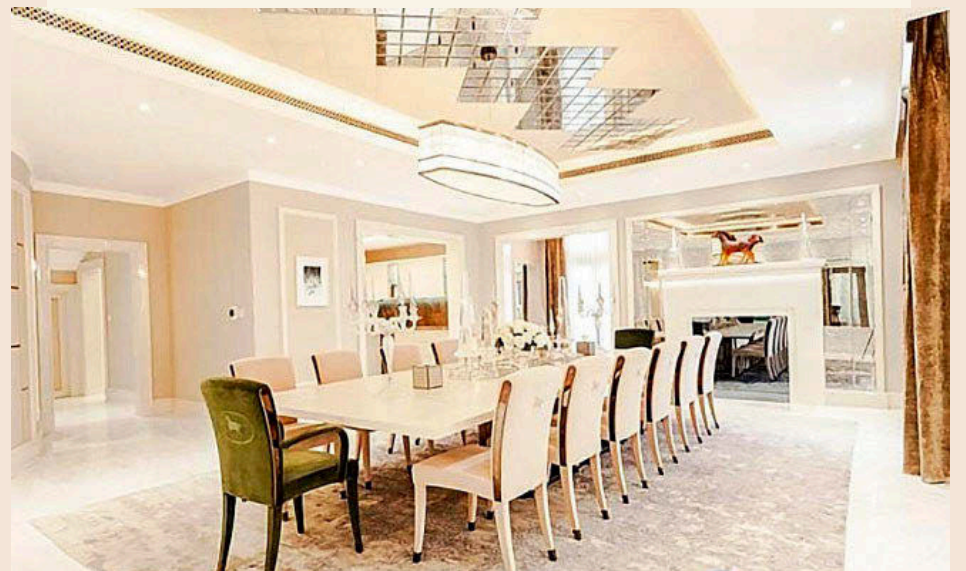


#### Mansión de lujo en Dubai Hills

Esta mansión de seis dormitorios recién construida se ubica en una parcela de 3.115 metros cuadrados. Además de contar con siete baños completos distribuidos en cuatro niveles –incluido sótano y azotea–, la vivienda dispone de cocina profesional, varias salas de estar, áreas de entretenimiento, piscina y jardines con plantas exóticas. Asimismo, se encuentra a pocos pasos de un campo de golf exclusivo. Vende Sotheby's por **45 millones de euros**.

#### Villa frente al mar

Esta propiedad de lujo se encuentra frente a la costa dentro de la isla artificial Palm Jumeirah, en una parcela de 1.368 metros cuadrados con una superficie construida de 650 metros cuadrados. La villa dispone de seis habitaciones y seis baños completos. Además, cuenta con piscina y está completamente amueblada en una de las zonas más exclusivas de la isla: Frond K. Comercializa Allsopp & Allsopp por **7,8 millones de euros**.



que ofrece 10 años de residencia en el país –incluyendo sus ventajas fiscales– por inversiones superiores a los 2,5 millones de euros en negocios o al adquirir una propiedad valorada en al menos 500.000 euros, requisito similar al exigido en España hasta la futura eliminación de la *Golden Visa*. Además, los familiares del titular también pueden vivir en Dubái y los Emiratos Arabes Unidos tras realizar dicha inversión o adquisición.

#### Comprar en vez de alquilar

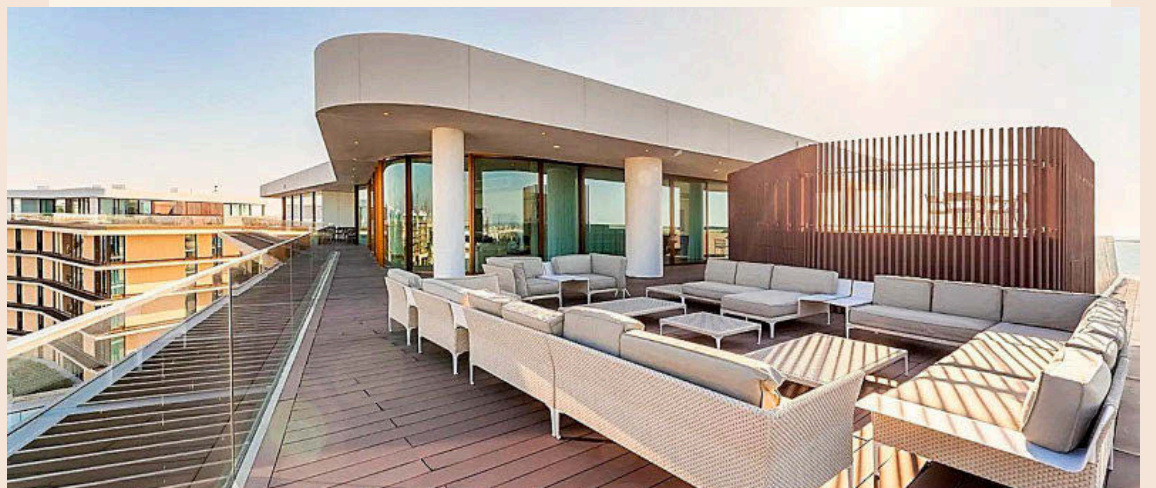
Los precios del alquiler, debido a la alta demanda, también se han disparado en Dubái en el primer trimestre de 2024. “Esto ha llevado a los inquilinos a comprar para obtener mayor rentabilidad y evitar las continuas subidas de precio”, matiza Allsopp. A pesar de los altos intereses, prosigue, esto no ha disuadido a los inver-

sos. “Nuestro informe del primer trimestre registró que los compradores con hipoteca supusieron el 42% de todas las ventas ejecutadas: a nivel mundial, Dubái es conocido como un refugio seguro para inversores de todo el mundo y como la ciudad de ensueño para expatriados que buscan un nuevo hogar”, asevera el directivo.

Respecto al precio del metro cuadrado, “Dubái resulta mucho más asequible en comparación a ciudades como Londres, París o Nueva York”, señala Allsopp. En 2023, el precio medio por metro cuadrado fue de 315 euros. Actualmente, concluye, el precio ha aumentado levemente hasta los 332,96 euros. “Un precio más que asequible en comparación con las ciudades globales de moda, mientras Dubái promete ultralujo y una economía próspera y estable”, sentencia.

#### Con el sello exclusivo de Bvlgari

Esta exclusiva residencia se ubica frente al mar dentro del Bulgari Resort and Residences. El ático, al que se accede a través de un ascensor privado, cuenta con cuatro dormitorios y seis baños completos: todos diseñados minuciosamente por la célebre firma de moda italiana. Sus amplios ventanales, con vistas de 360 grados, ofrecen una vista privilegiada al golfo Pérsico. Comercializa Sotheby's por **41 millones de euros**.





EN LA COSTA DEL SOL EL ARTISTA DA ALMA DE UN PROYECTO RESIDENCIAL

# Con diseño de Francisco Leiro



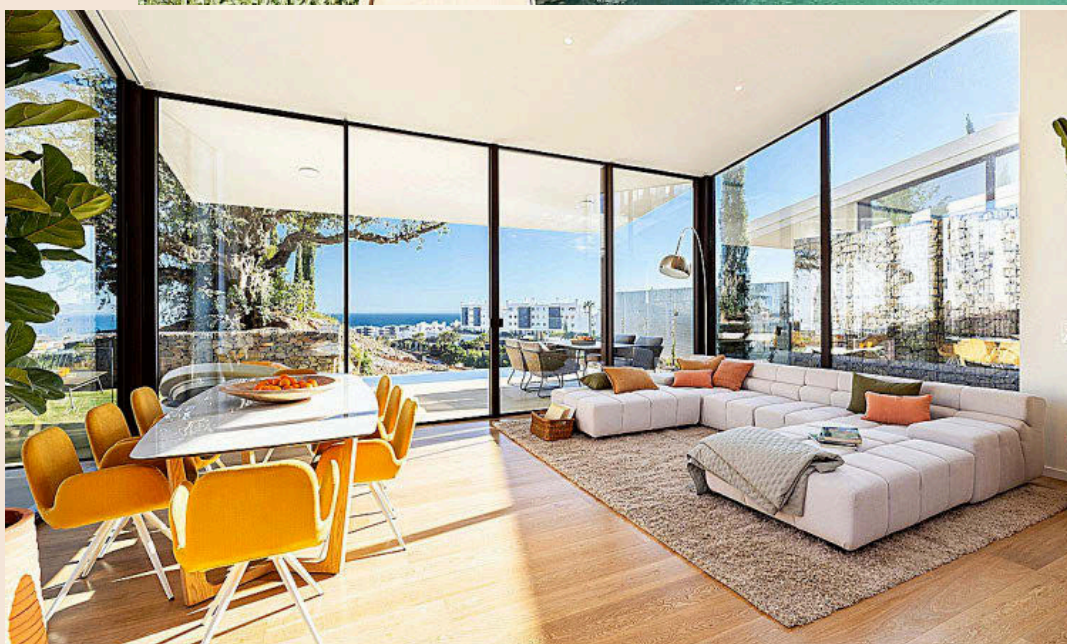
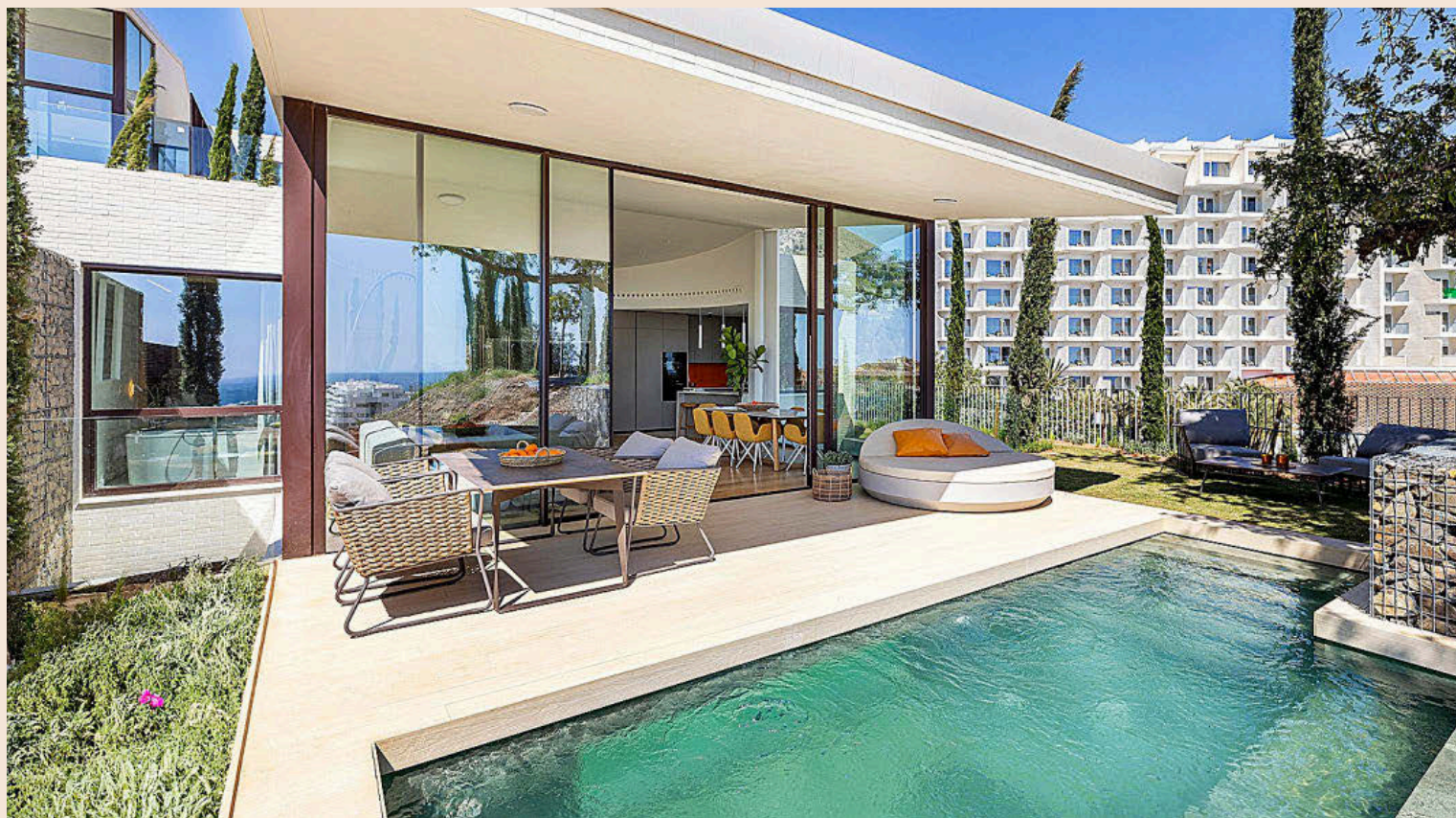
El escultor gallego da nombre y sentido a Leiro Residence, un proyecto inmobiliario en el que Higerón Developments ha invertido 26 millones de euros

Emelia Viaña. Madrid

La relación entre Higerón Developments y Francisco Leiro (Cambados, 1957) viene de lejos y va más allá de una colaboración puntual o de la compra de alguna de sus esculturas o pinturas para decorar y dar valor a una determinada estancia. Leiro, el artista gallego que vive y crea entre Madrid, Galicia y Nueva York, es el alma de Higerón Resort, un exclusivo hotel de Fuengirola que es propiedad de dicha compañía. También lo es desde hace poco más de un mes de los 26 apartamentos y las seis villas que dan forma a Leiro Residence, un ambicioso proyecto inmobiliario en el que Higerón Developments ha invertido 26 millones de euros.

Bajo el modelo de *branded residences*, esta nueva urbanización destaca por su apuesta por la exclusividad, la innovación y la sostenibilidad y por su privilegiada ubicación en la que el mar Mediterráneo y la naturaleza se fusionan creando un ambiente de confort único. Además, el comprador tendrá acceso a los servicios del hotel cinco estrellas, a escasos metros, entre ellos, a su zona deportiva y de bienestar, que incluye fisioterapia o peluquería, así como a las salas para reuniones privadas, las zonas de descanso, sus seis piscinas, sus amplias zonas verdes y del acceso prioritario a alguno de sus siete restaurantes, uno de ellos, Sollo, que dirige el chef Diego Gallegos y que cuenta con una estrella Michelin. También, a servicios *prime* como reserva de yates o *personal shopper*.

“Es un proyecto de calidad excelente, un nuevo modelo vacacional y residencial en la Costa del Sol, y que ofrece a los clientes todas las condiciones demandadas por el mercado internacional y también el nacional, que cada vez son más. Este lanzamiento supone toda una apuesta por la innovación y la continuación de una hoja de ruta que llevamos siguiendo en los últimos años y que



**Bajo el modelo de ‘branded residences’, dispone de seis villas y 26 apartamentos**

**Nuevo modelo vacacional y residencial en la Costa del Sol que ofrece diseño y calidad**

consiste en un crecimiento sostenido y sostenible”, asegura Javier Rodríguez, director general de Higerón Resort.

Diseñadas con los más altos estándares de lujo, las seis villas, que tienen una superficie de entre 300 metros cuadrados y hasta 500 metros cuadrados, se distribuyen en dos o tres plantas y disponen de piscina privada, zona exterior, terraza con *chill out*, spa con sauna y *jacuzzi*, bodega y sala de cine. Están a la venta desde 11.000 euros el metro cuadrado y, sin duda, son la mejor representación de lo que significa este proyecto que firma Francisco Leiro, un artista irreverente que desde sus inicios se decantó por el uso de la madera y la piedra, dos elementos que también predo-

## Con vistas al azul infinito del mar Mediterráneo

Todas las viviendas que forman parte de Leiro Residence están orientadas al azul infinito del mar Mediterráneo y son una invitación a la relajación y el disfrute. Compuesto por 26 apartamentos y seis villas (en las imágenes, una de ellas), este proyecto en el que Higerón Developments ha invertido 26 millones de euros es una apuesta por la exclusividad, la innovación y la sostenibilidad en Fuengirola. Todas las viviendas, que disponen de grandes ventanales, piscina, zona exterior y terraza con *‘chill out’*, *‘spa’* con sauna y *‘jacuzzi’*, bodega y sala de cine, están a la venta y tienen un precio desde **11.000 euros el metro cuadrado**.



minan en el sector inmobiliario. Luz natural, espacios diáfanos, techos altos, calidad de los materiales y muebles de diseño bajo criterios de comodidad y estética. Y es que la belleza debe aspirar a ser vivida.

En cuanto a los áticos y apartamentos, que comparten terraza con

*jacuzzi*, piscina privada, zona de *chill out*, bodega, zona de barbacoa y unas vistas inmejorables, rondan de media el mismo precio el metro cuadrado que las villas y están disponibles en configuraciones de una a dos habitaciones y con superficies que van desde 150 a 350 metros cuadrados.



LUJO VIVIENDA EN EL PARCO REGIONALE DELL'APPIA ANTICA

# En el epicentro de la historia de Roma



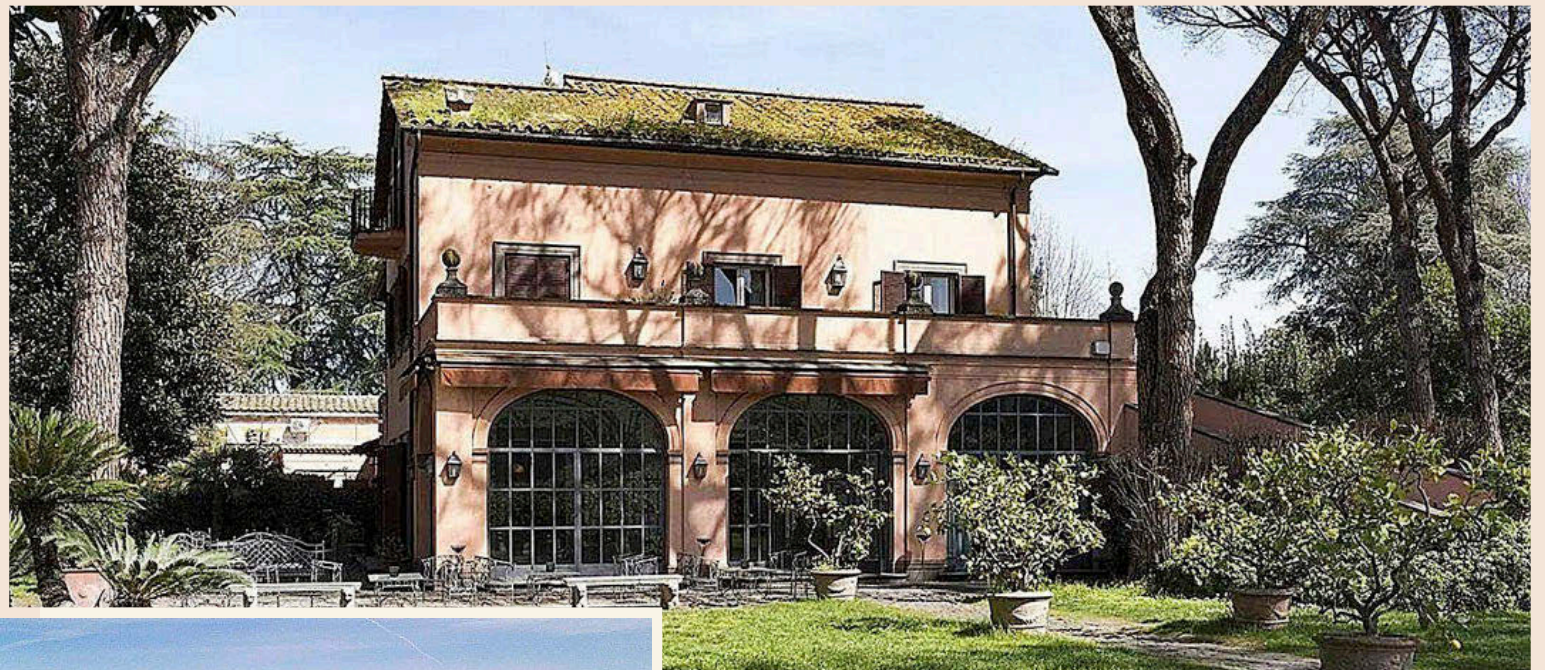
Villa Appia Antica destaca por su histórica ubicación y por su conservación. Una oportunidad como pocas para vivir en la que fue la capital de un Imperio

E. Viaña. Madrid

Conocida en época romana como Regina Viarum (la reina de las calzadas), Via Appia Antica sigue siendo hoy una de las calles más importantes de Roma. Lo es, obviamente, no por su importancia en la organización de la ciudad (si es que hay algún orden en ella), pero sí por la oportunidad que da de pasear sin bullicio, algo que no es fácil de saborear cuando se trata del centro de la capital de Italia. Construida en el año 312 a.C., comienza en la Porta San Sebastiano, la puerta más grande de la Muralla Aureliana y una de las mejor conservadas de la ciudad. Fue construida en el siglo V y a partir de ella se suceden mausoleos, catacumbas, villas e incluso un circo, el mejor conservado del Imperio. También, la Iglesia del Domine Quo Vadis, que data del siglo XVII y que se construyó para conmemorar el lugar donde según la tradición, Jesucristo se apareció a San Pedro en el siglo II. O la residencia del emperador Massencio, un gran complejo monumental que consta de tres edificios principales, entre ellos, el palacio es el más importante.

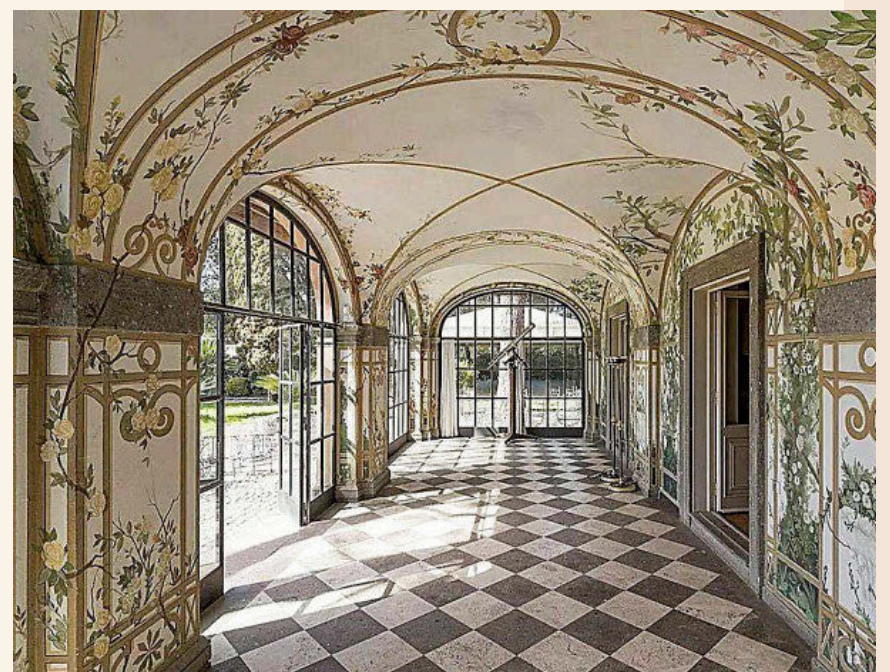
Su importancia fue vital en época romana ya que unía la capital del Imperio con Capua, cerca de Nápoles, y posteriormente se extendió hasta la ciudad portuaria de Brindisi. Pero centrémonos en sus primeros 16 kilómetros que son los que hoy cruzan el Parco Regionale dell'Appia Antica, área protegida de 3.400 hectáreas llena de cipreses, pinos y olivos. Aquí se encuentra Villa Appia Antica. En venta a través de Coldwell Banker Commercial, esta villa es, sin duda, la joya de la corona del mercado inmobiliario romano, que según el informe de Savills *Rome Prime Residential 2024* registra una fuerte demanda de inmuebles de primera calidad, tanto en venta como en alquiler.

Villa Appia Antica es una de esas viviendas que destacan por su calidad y no hay muchas en el mercado. Está distribuida en tres plantas; la primera de ellas, cuenta con una sala de estar con biblioteca y chimenea y otra estancia que dispone de mucha luz y muebles blancos con detalles antiguos. También hay un comedor



## La joya de la corona del mercado romano

En venta a través de Coldwell Banker Commercial, Villa Appia Antica, que se ubica en un área protegida de hasta 3.400 hectáreas donde abundan cipreses, pinos y olivos, es sin duda la joya de la corona del mercado inmobiliario romano, que según el informe 'Rome Prime Residential 2024', elaborado por Savills, registra una fuerte demanda, nacional e internacional, de inmuebles de primera calidad, tanto en venta como en alquiler.



con techos pintados y piso de madera ornamentado, un estudio, una cocina y dos baños.

Subiendo una escalera de madera y con forma de caracol, en la segunda planta se distribuyen tres amplias suites con baño. La más grande dis-

pone de una impresionante terraza panorámica, conectada a la planta baja por una escalera de piedra. En la tercera planta, abuhardillada, otros tres dormitorios de generosas dimensiones y dos baños. Cada estancia es distinta a la anterior gracias a

los papeles pintados de damasco de sus paredes, las cornisas decoradas, los azulejos de colores pastel, los pisos de mármol y las *boiseries*.

En el exterior, un enorme mirador adyacente a un área pavimentada y un invernadero cuyas paredes están

decoradas con frescos con motivos florales, pisos de tablero de ajedrez en blanco y negro y ventanas y puertas de estilo Crittall con vista al césped. También, una piscina rodeada de rosales donde sumergirse en este epicentro de la historia de Roma.



Pistas de  
decoración

## La batidora de la medallista olímpica Ana Peleteiro

**Nutribullet.** La marca de batidoras personales y de vaso de Grupo De'Longhi se ha convertido en la favorita de Ana Peleteiro. La medallista olímpica prepara en una de ellas barritas energéticas, 'hummus', 'smoothies' proteicos y hasta tortitas con salsa de frutos rojos. "Una de mis recetas favoritas es



el batido 'SuperPower', que me proporciona la energía y los nutrientes que necesito para rendir al máximo en mis entrenamientos y competiciones", confiesa la atleta, medalla de bronce en Tokio en la modalidad de triple salto.

## La luz, el color y los aromas del sur

**Croft Twist.** La artista Rocío Peralta ha diseñado una maceta de cerámica en la que crece, de forma figurada, una hierbabuena, ingrediente fundamental para disfrutar de este Fino Spritz. La marca, que pertenece al grupo González Byass, decidió colaborar con la artista

sevillana por su apuesta por la luz, el color y los aromas característicos del sur de España. Peralta es conocida por sus trajes que forman parte de los armarios de Eugenia Martínez de Irujo, Carolina Adriana Herrera, Inés Sastre, Victoria Federica, Marta Hazas o Sofía Palazuelo.



## Inspirado en la estética de los años 30

**Modellec.** Los mecanismos de la Colección Iris tienen una forma suave y redondeada. Un diseño 'vintage' que está inspirado en la estética de los años 30. Con la palanca de tipo gota, además de en acabado mate, satinado o 'soft

touch', como novedad, estos interruptores también están disponibles en porcelana, un material natural y duradero; el modelo doble, también con cuatro bases de madera: roble claro y oscuro, negro mate y madera no tratada.

## ENTREVISTA RAFAEL VARO ATALAYA, FUNDADOR DE CUEROS GHADAMÉS

## “Un trabajo hecho a mano es algo vivo”

Rafael Varo, especializado en trabajar el cuero con técnicas milenarias, valora la apuesta de hoteles como Mandarin Oriental Ritz, Madrid por la artesanía



**Prestigio.** Rafael Varo cree que no hay mayor orgullo que "el trabajo bien hecho".

**Emelia Viaña.** Madrid

El estudio francés Gilles & Boissier fue el encargado de preservar el marcado carácter *belle époque* del edificio en el que se aloja el hotel Mandarin Oriental Ritz, Madrid. Para no perder el carácter de este establecimiento concebido por Cesar Ritz e inaugurado en 1910, los diseñadores, que trabajaban de la mano del arquitecto Rafael de La-Hoz, apostaron por una decoración en la que predominara la elegancia y el clasicismo, pero con un toque contemporáneo. Y, para conseguirlo, se pusieron en contacto con diversas marcas nacionales e internacionales que les hicieron diferentes propuestas. No todas encajaban en ese concepto, pero las elegidas hoy están orgullosos de un trabajo que admiran los clientes del hotel desde que fuera reabierto en 2021.

Uno de ellos fue Rafael Varo, fundador de Cueros Ghadamés, que confiesa valorar muy positivamente el esfuerzo que hicieron los encargados de esta remodelación por el diseño artesano español. "Hicieron una apuesta muy interesante por la artesanía y les estoy muy agradecido", asegura Varo, que lleva más de treinta años defendiendo, desde su taller ubicado en la judería de Córdoba, la tradición milenaria de trabajar el cuero, incorporando técnicas, diseños y acabados innovadores.

—¿Es arte?

Sí lo es, aunque a muchos les cuesta reconocerlo. La artesanía incluye muchas técnicas, esfuerzos o variables, también cuando lo que se hacen son magdalenas.

—Es ese aspecto artístico y artesano lo que le permitió participar en la remodelación del hotel Mandarin Oriental Ritz, Madrid. ¿Orgulloso de su trabajo?

Ha sido un antes y un después para nosotros. Pasamos de jugar en la liga regional a hacerlo en primera y nuestro mayor prestigio es el trabajo bien hecho. Aun así, es un 50% de lo que podríamos haber hecho desde un punto de vista artístico, pero lo entiendo porque en este tipo de establecimientos se necesita cierta estandarización. Estamos muy contentos con el resultado.

—Usted hizo diseño gráfico, está graduado en cueros artísticos y es-



El cordobán es una técnica milenaria que trabaja el cuero. Los cabeceros de las camas de las 'suites' Real y Presidencial del Mandarin Oriental Ritz, Madrid son dos buenos ejemplos.



—tudió diseño publicitario. ¿Cómo valora el esfuerzo que hizo la dirección de la obra por la artesanía 'made in Spain'?

Me parece muy importante y valorable que grandes marcas internacionales como Mandarin Oriental apuesten por la artesanía. La autenti-

cidad de un trabajo a mano no tiene comparación con ningún otro, pero también es más caro y necesita más tiempo. El trabajo hecho a mano es algo vivo y el hotel Ritz es un ejemplo de lo rentable que es apostar por él. Hoy entras en cualquier de sus estancias y tiene personalidad.

—Su trabajo puede verse hoy en Palm Court, espacio dominado por una cúpula de cristal donde los butacones son de cuero de cordobán; también, en la recuperación de los sillones originales del hotel que se revistieron de este material; en las banquetas del Champán Bar y los taburetes del bar Pictura; o en los cabeceros de las camas de las Suites Real y Presidencial. ¿Es una técnica en peligro de extinción?

Llevo más de treinta años trabajando para que dejen de serlo, por eso me parece importante que las grandes marcas —también Hospes eligió al taller de Varo para diseñar la señalización del Hotel Palacio del Bailío (Córdoba)— hagan un esfuerzo en defender técnicas antiguas que corren el riesgo de desaparecer, entre ellas el cordobán y el guadamecí.

—Ambas, se remontan a los siglos VIII o IX y fueron introducidas en la Península Ibérica por los árabes. ¿Diferencias entre ellas?

El cordobán, más austero, es piel de cabra o macho cabrío, y el guadamecí es carneiro u oveja. Ambos se trabajan artesanalmente, se cubren de oro o plata, y sobre ellos se hace un diseño

artístico. Cada pieza, desde revestimientos murales hasta cabeceros o butacas, es distinta, aunque se trabajen con la misma técnica.